Abstract

El presente proyecto tiene como finalidad desarrollar un sistema digital de cotizaciones para la Vidriería Verónica, ubicada en Quilicura. Actualmente, la empresa realiza este proceso de manera manual con papel y archivadores, lo que genera demoras, riesgos de pérdida de información y dificultades en la gestión de clientes. La propuesta consiste en implementar una plataforma web que permita registrar datos de clientes y productos, generar cotizaciones automáticas en formato PDF o Excel y enviarlas por correo electrónico. Con esta solución se espera optimizar los tiempos de atención, mejorar la presentación profesional de la empresa, reducir errores en los cálculos y facilitar el almacenamiento y consulta de antecedentes. El proyecto se alinea con los intereses profesionales de la autora en el desarrollo full stack y representa una contribución innovadora para la modernización de una microempresa familiar.

Abstract en ingles

This project aims to develop a digital quotation system for Vidriería Verónica, located in Quilicura. Currently, the company carries out this process manually using paper and filing cabinets, which causes delays, risks of data loss, and difficulties in customer management. The proposal consists of implementing a web platform that allows registering customer and product information, generating automatic quotations in PDF or Excel format, and sending them by email. With this solution, it is expected to optimize customer service times, improve the company’s professional image, reduce calculation errors, and facilitate the storage and consultation of records. The project aligns with the author’s professional interests in full stack development and represents an innovative contribution to the modernization of a family microenterprise.