

# ThermPresse

CHAQUE SEMAINE, CE QUI EST NOUVEAU DANS VOTRE SECTEUR D'ACTIVITÉ.

---

## PROFESSION

### Energies de chauffage en résidentiel/tertiaire : qui progresse, qui recule ?

Alors que la dépense annuelle totale des ménages liée à l'énergie dans le logement s'élevait, en moyenne, à 1 571 euros en 2016, en hausse de 1,5%, la hausse pour les combustibles solides a été de 8,7% (contre +2,7% pour le gaz), alors qu'elle diminuait de 14,3% pour les combustibles liquides («en raison à la fois de la baisse des prix et de celle de la consommation»). C'est ce que vient d'indiquer une étude du CGED (Commissariat général au développement durable), qui précise que, en résidentiel, la consommation énergétique corrigée des variations climatiques a baissé de 1% en 2016, après avoir été globalement stable entre 2007 et 2015. < Cette diminution est intégralement portée par les produits pétroliers, dont le niveau passe d'une consommation de 6,7 Mtep en 2015 à 5,7 Mtep en 2016, soit une baisse de 14% >, souligne-t-on au CGDD.

Toujours en résidentiel, la consommation d'électricité corrigée des variations climatiques a augmenté de 0,5% en 2016 (contre une croissance moyenne annuelle de 0,9% entre 2010 et 2015). < Sur ces dernières années, cet infléchissement pourrait être lié notamment à des gains d'efficacité énergétique dans les logements existants, ainsi qu'aux effets de la RT 2012 >, commente-t-on au CGDD. Quant à la consommation de gaz naturel en résidentiel, elle a progressé de 2,2% à climat constant en 2016 (contre +0,3% en 2015). < Cette hausse, qui rompt avec une tendance globalement à la baisse depuis le début des années 2000, pourrait être en partie liée à la forte baisse du prix du gaz pour les particuliers >, explique-t-on au CGDD. Pour leur part, les EnR thermiques et les déchets sont passés, toujours en résidentiel, d'une consommation de 8,8 Mtep en 2015 à 9 Mtep en 2016, soit +1,8%. < Cette évolution est presque identique à celle des trois dernières années (+1,7% en moyenne entre 2013 et 2016), observe-t-on CGDD. Elle confirme un ralentissement par rapport à la forte augmentation observée entre 2006 et 2013 (+ 4,1% en moyenne). > Quant à la consommation de chaleur livrée via des réseaux, elle a augmenté de 1,7% en 2016, à 1,2 Mtep.

#### *«Recul du fioul au profit du gaz et de l'électricité»*

Dans le tertiaire, la consommation énergétique corrigée des variations climatiques a diminué de 2% en 2016 (-0,9% pour l'électricité, -3,3% pour le gaz naturel). < Cette baisse générale s'explique probablement à la fois par des efforts de maîtrise des consommations dans les bâtiments existants, et par une amélioration des performances thermiques des bâtiments neufs, suppose-t-on au CGDD. La baisse est principalement imputable à celle de gaz, ce qui avait déjà été le cas en 2015, et cela semble confirmer la rupture avec l'augmentation soutenue observée entre 2000 et 2014. > Quant à la consommation finale de produits pétroliers dans le tertiaire, elle s'est repliée de 5,6%, tandis que la chaleur vendue au tertiaire via des réseaux progressait de 4,6%.

L'étude précise que la consommation totale de chaleur commercialisée s'est élevée à 3,4 Mtep en 2016, le secteur industriel représentant 40% de ces achats, le résidentiel 36% et le tertiaire 22%. L'étude ajoute que les livraisons de chaleur aux secteurs résidentiel et tertiaire corrigées des variations climatiques ont augmenté respectivement de 2% et 5% en 2016. < Il s'agit de niveaux inédits, reflet du développement du chauffage urbain en France, souligne-t-on au CGED. Ces secteurs résidentiel et tertiaire concentrent à eux deux plus de 90% des livraisons des réseaux de chaleur. >

En EnR thermiques et en énergie issue de déchets consommées pour le chauffage en résidentiel, la consommation corrigée des variations climatiques a augmenté de 1,8% en 2016 (contre +1,6% en 2015), à environ 9 Mtep. < Sur ces 9 Mtep, 77% correspondaient à de l'énergie issue de la combustion de bois, 22% à celle tirée de PAC et 1% à celle captée par des capteurs solaires installés chez des particuliers >, indique-t-on au CGDD. Pour le chauffage en tertiaire, la consommation d'EnR thermiques et d'énergie issue de déchets a totalisé 0,9 Mtep en 2016, +0,6% à climat constant. < La production de ces 0,9 Mtep se répartit entre biomasse solide (36%), incinération de déchets (27%), PAC (24%), biogaz (10%), géothermie (2%) et solaire thermique (1%) >, précise-t-on au CGDD.

Enfin, au sujet des émissions corrigées des variations climatiques de CO2 liées à la combustion d'énergie, l'étude indique qu'elles ont baissé de 4,3% en 2016 dans le résidentiel-tertiaire (hors chauffage urbain), et ce «en raison de la chute de la consommation de produits pétroliers». < La diminution de la part de marché de ces produits au profit du gaz et de l'électricité explique une bonne partie de cette baisse >, ajoute l'étude.

- **EN BREF.** Le marché mondial des capteurs solaires thermiques totalisera 41,96 milliards de dollars en 2025, selon une récente étude de la société américaine Grand View Research, qui précise que, en Europe, le marché connaîtra une croissance plutôt faible «en raison d'une faible sensibilisation des consommateurs aux avantages du produit».

- **EN BREF.** Le marché mondial des réfrigérants s'élèvera à 30,37 milliards de dollars en 2025, soit un taux de croissance annuelle moyen de 5,3% d'ici 2025, selon une récente étude de la société américaine Grand View Research, qui précise que, en volume, le marché a totalisé 1,73 million de tonnes en 2016 et qu'il progressera de 5,4% en moyenne annuelle entre 2017 et 2025.

## Gaz : bonnes perspectives en chauffage, mais réduites en climatisation et trigénération

En France, c'est seulement après 2030 que la PAC gaz devrait devenir une «solution de masse» en habitat individuel, tandis qu'il faudra attendre quelques années de plus que prévu avant que la pile à combustible domestique ne devienne à son tour un marché de masse, et ce en raison d'une baisse de coût plus lente qu'espérée à cause du relatif manque d'intérêt actuel de l'industrie automobile pour cette technologie. C'est ce qu'a déclaré Régis Luttenauer (Vaillant Group France) lors de la convention 2018 de l'Association française du gaz (AFG), la semaine dernière. A propos de la chaudière «hybride» (c'est-à-dire combinée à une PAC), il a estimé que la tendance était à une réduction de la puissance de la PAC, ainsi qu'à une séparation des deux équipements, au lieu d'une association sous un même habillage. Il a observé aussi que le marché de la chaudière «hybride» restait faible en Europe, sauf dans les pays où existent des aides publiques très conséquentes. Il a indiqué par ailleurs que l'on n'était pas encore arrivé au bout de l'innovation technique en matière de chaudières à condensation et que, en particulier, il y avait encore des marges de progression en vue de permettre leur installation dans des bâtiments aux lesquels elles sont présentement inadaptées. Au sujet des couplages entre chaudière gaz et solaire thermique ou PAC, il a reconnu que les prix restaient élevés et qu'il était «compliqué» d'en faire des «solutions de masse».

Lors de cette même convention, Alain Mille (GRDF) a admis, à propos de la climatisation au gaz, que l'électricité était «mieux placée pour faire du froid» que le gaz. Il a estimé par ailleurs que la trigénération gaz resterait limitée à des marchés de niche, par exemple celui des «data centers». Concernant la future réglementation des bâtiments neufs, il a souhaité que soit maintenu l'équilibre établi en matière de chauffage entre le gaz et l'électricité par la RT 2012. En rénovation du chauffage dans l'habitat, il a dit que, dans les décennies qui viennent, les parcs électrique et gazier continueraient, comme aujourd'hui, d'être rénovés surtout en électrique pour le premier et surtout en gaz pour le second, et ce aux dépens du fioul domestique, auquel, pour l'essentiel, devraient venir se substituer à la fois l'électricité et le gaz - l'électricité en zone non desservie par le réseau gazier, mais aussi partiellement en zone gaz, a-t-il ajouté. D'autre part, il prévoit que, si le mix énergétique français évoluait vers toujours plus d'électricité et de gaz renouvelables, les prix du gaz et de l'électricité pour le chauffage tendraient à se rapprocher. De son côté, Patrick Corbin, président de l'AFG, a déclaré que, dans le futur, la part de la molécule de gaz dans le prix payé par le consommateur aurait tendance à baisser, au bénéfice des taxes. Il a signalé, par ailleurs, que les perspectives ambitieuses de développement du marché français du gaz imaginées par son association était «bien reçues» par les pouvoirs publics, auprès desquels, d'une façon générale, a-t-il dit, «les messages de l'AFG passent bien».

## Service énergétique : «les fournisseurs d'énergie répondent mal à l'attente des particuliers»

Les fournisseurs de services énergétiques d'optimisation des dépenses et consommations d'énergie ne répondent pas aux attentes des ménages français. C'est ce qu'estime une étude de Simon-Kucher & Partners, qui a enquêté auprès d'un échantillon de particuliers. <Les défauts de communication et le manque de simplicité des offres proposées découragent les consommateurs, souligne l'étude. Un réel travail de compréhension des bénéfices valorisés par les utilisateurs, mais aussi de composition d'offres et de simplification de l'information est indispensable. > D'après l'étude, les Français non seulement connaissent mal les offres commerciales en matière de services énergétiques, mais en plus ils les jugent souvent «abstraites» et «complexes», et ce alors que, toujours d'après l'étude, il y a en la matière des «attentes fortes et encore insatisfaites» des ménages. Ces derniers sont particulièrement sensibles aux économies d'énergie et aux bénéfices écologiques associés aux services énergétiques. < Et c'est cette valeur ajoutée qui doit être mise en avant >, conseille l'étude, qui précise que 10% des personnes interrogées seraient intéressées par des services énergétiques si elles recevaient une garantie d'efficacité énergétique et d'économie.

L'étude évoque un «manque d'information» de la part des fournisseurs d'énergie, qui, ajoute-t-elle, «n'ont pas encore pleinement saisi» l'opportunité que représentent les services énergétiques destinés aux particuliers. Parmi les personnes qui, interrogées par Simon-Kucher & Partners, expriment leur intérêt pour les services énergétiques, mais qui n'ont conclu aucun contrat à ce jour, 29% déclarent ne pas avoir trouvé l'information nécessaire, tandis que 26% disent avoir reculé devant le prix qui leur était demandé, et que 17% ont jugé «pas claire» la valeur ajoutée du service qui leur était proposé. < En matière de services énergétiques, les Français sont mal informés, et cette notion est totalement inconnue pour 1 Français sur 5, insiste l'étude. Et seulement 29% sont bien ou très bien familiarisés avec elle. > Parmi les personnes ayant fait l'effort de s'informer sur des services énergétiques destinés à leur domicile, 44% ont contacté pour cela leur fournisseur d'énergie, 20% d'autres énergéticiens et seulement 11% un chauffagiste. Quant aux autres personnes interrogées, si elles devaient chercher des informations sur des services énergétiques, 68% s'adresseraient à leur fournisseur d'énergie, 10% à d'autres fournisseurs d'énergie, et 8% à un chauffagiste. L'étude met aussi en évidence une «relative passivité» des particuliers dans leur recherche d'informations sur les services énergétiques : ainsi, 59% de ceux qui connaissent l'existence de ces services n'ont jamais cherché à en savoir plus. Autre enseignement de l'étude : pour souscrire à des services énergétiques, les particuliers auraient plutôt tendance à privilégier Internet.

- **EN BREF.** Selon un récent sondage OpinionWay pour Saint-Gobain, 42% des Français envisagent de réaliser des travaux dans leur logement dans les douze prochains mois, tandis que près de 40% estiment que le confort de leur logement s'est amélioré au cours des cinq dernières années. < Cette donnée se traduit pour 65% d'entre eux par l'évolution positive des économies d'énergie et pour 55% par un confort thermique optimisé, commente-t-on chez Saint-Gobain. Toutefois, les Français soulèvent un point d'amélioration notable à réaliser sur la qualité de l'air intérieur puisque 63% estiment que ce critère, au sein de leur logement, est resté stable. >

- **EN BREF.** En Allemagne, 78 000 PAC ont été vendues l'an passé, selon BWP.

- **EN BREF.** La charge énergétique de la résidence principale représente 5,66% du revenu net pour les ménages allemands et 5,02% pour les ménages français, selon une étude récente du Commissariat général au développement durable.

## Pour croître en 2018, Novadev mise en particulier sur sa première PAC

Groupe industriel spécialisé dans les appareils indépendants de chauffage (aux granulés ou aux bûches), Novadev - qui appartient à la société d'investissement Evolem - a réalisé en 2017 un chiffre d'affaires de 17 millions d'euros (contre une quinzaine en 2016) et prévoit une croissance 2018 de «5 à 10%». C'est ce que vient de confier Michel Antherieu, directeur général du groupe Novadev, lors d'une interview exclusive à *ThermPresse*. Cette croissance 2018 sera tirée plus particulièrement par la filiale drômoise Aéroval, fabricant de systèmes de récupération et distribution d'air chaud, dont le chiffre d'affaires devrait progresser de «20 à 25%» cette année, après plusieurs années de recul des facturations, recul lié à la chute du marché français des inserts de cheminée. Pour croître en 2018, Aéroval compte à la fois sur ses nouveaux systèmes de récupération et distribution d'air chaud à partir de poêles, ainsi que sur sa toute nouvelle PAC - la première PAC du groupe Novadev. Cette PAC, air/air, domestique, réversible, sur air ambiant, a été développée et est fabriquée en partenariat avec un industriel drômois de la PAC. En 2018, Michel Antherieu espère en vendre «200 à 500». Cette PAC sera vendue directement aux installateurs, comme tous les produits du groupe Novadev (à l'exception d'une gamme de systèmes de récupération et distribution d'air chaud destinée aux GSB). Novadev vend à la fois à des chauffagistes et à des cheministes. < Nous avons une clientèle régulière de quelque 350 chauffagistes >, précise Michel Antherieu.

Autre société du groupe Novadev, Inovalp, fabricant de poêles à granulés acquis en 2012, devrait voir, cette année, son chiffre d'affaires croître de 10 à 20% (contre une progression supérieure à 40% l'an passé), prévoit Michel Antherieu. L'an passé, Inovalp s'est dotée, dans l'Isère, d'un bâtiment de production de 4 000 m<sup>2</sup> qui doit produire 2 à 3 000 poêles cette année et qui va accueillir prochainement un robot de soudure, un investissement de quelque 300 000 euros. Autre filiale de Novadev, Lorflam, fabricant breton de poêles et inserts à bûches racheté en 2014, a vu son chiffre d'affaires augmenter de «7 à 8%» l'année dernière (contre une croissance de «3 à 4%» en 2016), indique le directeur général de Novadev. A noter que Lorflam doublera, l'an prochain, dans le Morbihan, sa surface de production, à environ 3 000 m<sup>2</sup>. Pour 2018, Michel Antherieu s'attend à un marché français des appareils de chauffage à bûches en légère croissance, plus ou moins comme en 2017, ainsi qu'à une poursuite de la croissance du marché des poêles à granulés. Le groupe Novadev - à qui appartient également une quatrième société, Atoval (tôlerie industrielle et fabrication de corps de chauffe) - emploie au total environ 70 salariés, avec une force de vente d'une dizaine de personnes.

### ENTREPRISES / EN BREF

- DALKIA vient de renouveler son partenariat avec l'Université Côte d'Azur et l'Université Nice Sophia Antipolis. Est prévue notamment la réalisation de deux études sur la modélisation et le comportement énergétique des bâtiments, la première consacrée à la gestion des températures par capteur et à l'interprétation des informations, ainsi qu'à la gestion des flux, la deuxième s'intéressant à l'analyse du comportement énergétique d'un bâtiment dans un quartier afin de comprendre l'impact d'événements extérieurs.
- BOIS. Les lauréats du concours de l'innovation du récent salon Bois-Energie, à Grenoble, sont notamment : Axiom Tubes pour un tube de chauffage urbain, APF pour un électrofiltre avec récupération d'énergie pour chaudière biomasse, RTB/GF Services pour un générateur d'air chaud aux granulés, Klover/Laudevco pour un poêle bouilleur à bois, Iwona pour un poêle bouilleur granulés/bûches et pour une cuisinière à bûches avec bouilleur, Laminox pour un poêle à granulés, et France Bois Bûche pour des vidéos de formation au chauffage au bois.
- EDF et la Capeb viennent de lancer un partenariat pour promouvoir les primes CEE d'EDF auprès des adhérents de la Capeb, en visant les travaux de rénovation énergétique des particuliers. On indique à la Capeb que les artisans adhérents au partenariat pourront proposer à leurs clients des solutions de financement avec Domofinance.
- EDF vient de déposer des demandes de brevets d'invention (réf. FR3055439 et EP3291033) pour un procédé d'estimation et simulation du comportement thermique d'un bâtiment au moyen de capteurs, en vue d'un «contrôle optimal» du chauffage. Concrètement, il s'agit de mesurer les températures intérieure et extérieure, la puissance apportée en interne et les apports externes.
- DENCOHAPPEL vient d'équiper un bâtiment parisien neuf de 16 000 m<sup>2</sup> de neuf CTA à double flux avec free cooling et pulvérisation d'eau à refroidissement adiabatique, et de 6 000 m<sup>2</sup> de plafonds chauffants réversibles. Le bâtiment étant raccordé à un réseau de chaleur par géothermie, la chaleur géothermique de 28°C est portée à 35°C. Ce projet de bâtiment est porté par Bouygues Immobilier et la Caisse des Dépôts.
- GAZ. Cegibat vient de lancer des objets génériques BIM (coffret, compteur, gaine de conduite montante, placard technique) aux formats IFC et Revit.
- CHEMINÉES POUJOULAT vient de lancer à l'intention des professionnels un catalogue en ligne de ses produits.
- ENGIE vient d'adhérer au Comité français du butane et du propane en tant que fournisseur de propane en réseau canalisé.
- GROUPE SOCODA vient de décerner des «Sacs de l'Innovation» à Delta Dore pour sa Lifedomus et à Nicoll pour sa Turboflow XS.
- JOHNSON CONTROLS HITACHI organise à partir du 4 avril un «road show» de ses dernières innovations, en trente étapes, au cours duquel il prévoit d'accueillir plus de 3000 de ses clients.
- TOSHIBA AIRCONDITIONING organise un «road show» du 21 mars au 12 avril 2018 en quatorze étapes. Thème majeur : le R32.

- CLIMATIQUE. Selon une récente étude de Plimsoll, sur les 440 principaux fabricants d'équipements de chauffage dans le monde, 77 sont «en danger» et 70 dans le rouge. Et 34 sont des cibles qu'il pourrait être intéressant de racheter.

- OZE-ENERGIES, société française née en 2006 et spécialisée dans la gestion énergétique des bâtiments, vise un chiffre d'affaires de 2 millions d'euros en 2018 (contre 800 000 euros en 2017).

- LE GROUPE SYSTEMAIR a vu son chiffre d'affaires enregistrer une croissance interne de 4% sur la période novembre 2017-janvier 2018.

**- TRIBUNAL. Entreprises venant d'être mises en liquidation judiciaire :** Divelec (Lesse, 57), Bazar Belle Ville (Paris), Centre Energie France (Mondeville, 14), IST (Villiers-le-Bel, 95), ECS Provence (Gréasque, 13), RBT Concept (Gennevilliers, 92), ERS (Paris), A2A génie climatique (Noves, 13), DGE (Portes les Valence, 26), Axe Services (Paris), Paul (St Nazaire, 44), ANTE (Fontaine, 38), Aéro Services Rhône-Alpes (Romans sur Isère, 26), OR75 (Paris), GS PC (Nargis, 45), TTBR Plus (Ivry sur Seine, 94), EM Plomberie (Beaucaire, 30). **Entreprises venant d'être mises en redressement judiciaire :** Pro Sanit Chauffage (Sélestat, 67), GCM (Sartrouville, 78), Ets. Raymond Krembel (Dannemarie, 68), BPCR (Soignolles-en-Brie, 77), Ultimate Energies (Toulon), Secapg (La Baule Escoubac, 44), ERCC (Courbevoie, 92), Electreau 38 (Voreppe, 38), FW Entreprise (Lans-en-Vercors, 38). **Entreprises venant de faire l'objet d'une procédure de sauvegarde :** Delta Thermie (Alès, 30).

- ISÈRE. RCCP, dont le siège est à Courtenay, vient de racheter à Porto Frères son activité de plomberie, chauffage, piscine et climatisation basée ZI Montbertrand, à Charvieu-Chavagneux.

- À SAINT-ETIENNE, Rey Energies Services / Alt'Energies, dont le gérant est Steeves Sabaut, vient de racheter à Rey SA son activité de SAV et maintenance.

- ALPES DE HAUTE PROVENCE. A Manosque, Verseaux a fait apport à Alueco de son activité, notamment, de vente de produits de chauffage et de poêles.

- LOIRE-ATLANTIQUE. A Pontchâteau, les Ets. Legave viennent de racheter à la SARL Daniel Cadio son activité de chauffage, plomberie, sanitaire, couverture et électricité.

- INDRE-ET-LOIRE. A Descartes, la SARL Vang vient de racheter à Quatter son activité de plomberie/chauffage.

- YVELINES. Fontaine CS, de Mareil-Marly, vient de racheter à Artisanat francilien son activité de plomberie, chauffage et sanitaire basée 8 place des Combattants, à Louveciennes.

**- SOFATH vient de lancer : ballon d'ECS thermodynamique «split» de 150 ou 200 litres sur air extérieur, jusqu'à 20 mètres entre le ballon et l'unité extérieure, avec résistance électrique blindée d'appoint de 1,6 kW, 1,55 ou 1,22 m pour un diamètre de 548 mm ; .**

**- ENERGETIC + commercialise : radiateurs infrarouges en forme de tube en aluminium, mobiles sur pied (300 à 1 200 W, 540 à 2 040 mm de hauteur), ou pour murs et plafonds (300 à 1 800 W, 540 à 3 040 mm de hauteur), ou encore suspendus (300 à 1 800 W, 540 à 3 040 mm, avec ampoule led) ; appareil faisant office de miroir et de chauffage rayonnant, 350 à 1 100 W.**

**- ALDES vient de lancer un logiciel de sélection de ses diffuseurs d'air, avec visualisation 3D des jets d'air.**

**- ARCOM vient de présenter avec la société Occitaline une solution de télégestion et pilotage (notamment pour le chauffage et la climatisation) en langage BACnet, avec utilisation d'outils de communication LonWorks.**

- VAR. Pierre Mumbach et Lionel Lecomte viennent de créer la SAS Euthy Développement, spécialisée notamment dans l'accompagnement de collectivités pour l'obtention du label HQS (Haute Qualité Sociétale), label attribué à des «aires habitées», en particulier pour leurs performances en matière d'économie d'énergie. Euthy Développement propose également un concept de «maison connectée», équipée d'un «câblage électrique multiplexé au même prix qu'une installation électrique traditionnelle (grâce à 50% de fourreaux en moins et à 50% de cuivre en moins)». Avec ce concept, baptisé Euthymic, «toutes les fonctions du logement (chauffage, climatisation, VMC, etc.) peuvent être automatisées et pilotées localement ou à distance», ajoute-t-on chez Euthy Développement. < Le principe de notre multiplexage est de séparer le circuit en courant faible (12 volts) des commandes par bus du circuit en courant fort (230 volts) des actions nécessitant la puissance comme le chauffage ou la VMC >, poursuit-on. Euthy Développement propose également un concept de maison bioclimatique qui, dénommé EuthyHome, intègre notamment une PAC, une VMC double-flux, un thermostat 2 zones, une aération adiabatique, un chauffage à granulés de bois, un brumisateur rafraîchissant adiabatique et un chauffage par le sol. Pour la réalisation de cette maison EuthyHome, Euthy Développement dispense des formations aux professionnels du bâtiment, sous la forme de modules de deux jours. 118 rue de la Farlède, 83500 La Seyne-sur-Mer.

- AVEYRON. Charles et Bernard Vernhet viennent de créer la SARL Vernhet Cheminées d'installation d'appareils de chauffage de type poêles.

- A PARIS, 13 rue Myrha, Lahcen Taiffour vient de créer la SARL Sanipar de commercialisation de radiateurs à inertie, à fluide caloporteur ou à briques réfractaires ou en fonte d'aluminium.

- CHARENTE-MARITIME. Sylvie Lambert vient de créer la SAS PCEC de pose et entretien de «solutions chauffage bois et granulés». 2 rue de Vert-bois, la Gaconnière, 17480 Château-d'Oléron.

- NORD. Aline Delestrez vient de créer la SAS Nord Isolation, spécialisée dans le courtage de travaux, notamment en chauffage et énergies renouvelables. 445 boulevard Gambetta, 59200 Tourcoing.

- À NÎMES, 7 rue Pradier, Richard Guillon vient créer la SAS Full Less Energy de représentation commerciale dans le domaine de l'énergie solaire et des énergies renouvelables en général, ainsi que de conseil et d'assistance technique.

ThermPresse, l'hebdo du génie climatique, est une lettre économique publiée depuis 1996 par les Editions Vilar. 410 339 675 RCS Créteil. EIRL Rafael Font Editions Vilar. APE 221C. Directeur de la publication, fondateur et rédacteur en chef : Rafael Font. Adresse électronique : [thermpresse@wanadoo.fr](mailto:thermpresse@wanadoo.fr). Adresse postale : 17 rue Jean-Jacques Rousseau, 94200 Ivry-sur-Seine, France. Téléphone : (33) 01 46 58 54 79. Prix du numéro : 13 euros TTC. Publicité : au journal. Numéro de Commission paritaire des publications et agences de presse : 0111 I 87472. Tous droits réservés. Reproduction interdite pour tous pays, sauf autorisation de l'éditeur. ISSN 1253-2827.