Veranstaltungsinhalte

- 1. Einführung in das ökonomische Denken
- 2. Gegenstand der Betriebswirtschaftslehre: Betrieb und Unternehmung
- 3. Der Leistungsbereich
- 4. Unternehmensführung und -steuerung
- 5. Organisation
- 6. Der Finanzbereich
- 7. Entscheidungstheorie
- 8. Konstitutive Entscheidungen

2.1 Die Begriffe Betrieb, Haushalt und Unternehmung

Betrieb und Haushalt sind planvoll organisierte Wirtschaftseinheiten, vgl. Wöhe/Döring (2013), S. 27 ff.

Betrieb	Haushalt
Im Betrieb werden Produktions- faktoren kombiniert, um Güter und Dienstleistungen zu erstellen und abzusetzen.	Im Haushalt werden selbstge- schaffene oder fremdbezogene Güter und Dienstleistungen verbraucht.
Produktionswirtschaft	Konsumtionswirtschaft
Fremdbedarfsdeckung	Eigenbedarfsdeckung

In Abhängigkeit der Trägerschaft können Haushalte und Betriebe privat oder öffentlich sein.

Merkmale privater Haushalte:

- Nachfrager der von Betrieben hergestellten Güter und Dienstleistungen,
- Finanzierung des Konsums aus:
 - Einkommen ("Gegenstände des täglichen Bedarfs"),
 - Vermögen (Konsumverzicht im Vorfeld),
 - Kreditaufnahme (Konsumverzicht im Nachhinein).

Merkmale öffentlicher Haushalte:

- Einzelwirtschaften des Bundes, der Länder und Kommunen,
- Einnahmen aus:
 - Steuern und
 - Abgaben,
- Ausgaben für:
 - Eigenbedarf (Gehälter, Bürobedarf, ...),
 - Sozialleistungen,
 - Infrastruktur,
 - Kindergeld,
 - ...

Merkmale öffentlicher Betriebe:

- Versorgungsgedanke, keine Gewinnerzielungsabsicht
- Non-Profit-Organisationen, arbeiten nach dem:
 - Kostendeckungsprinzip oder
 - Zuschussprinzip.

Merkmale privater Betriebe:

- Erhalt finanzieller Mittel durch Leistungserstellung und -verwertung von Gütern und Dienstleistungen,
- Gewinnerzielungsabsicht verbunden mit dem Tragen unternehmerischen Risikos

=> Untersuchungsgegenstand der BWL

Vereinfachtes Schema des Wirtschaftskreislaufs:



In Anlehnung an Gutenberg wird unter dem Begriff **Unternehmung** ein Betrieb im marktwirtschaftlichen Wirtschaftssystem (Wirtschaftsordnung) verstanden.

Des weiteren ist der Begriff **Betrieb** von artverwandten Bezeichnungen wie folgt abzugrenzen:

- Firma:§17 HGB
 - (1) Die Firma eines Kaufmanns ist der Name, unter dem er seine Geschäfte betreibt und die Unterschrift abgibt.
 - (2) Ein Kaufmann kann unter seiner Firma klagen und verklagt werden.
- Fabrik: Ort der Leistungserstellung / Produktion.
- Geschäft: Ort, an dem Transaktionen (Geschäfte) abgewickelt werden, z.B. Ladenlokal.

"Unter einer Wirtschaftsordnung versteht man die Organisationsform der Wirtschaftsprozesse in einer Volkswirtschaft, also die Rahmenbedingungen für die Herstellung und Zuteilung von Erzeugnissen."

Weber/Kabst (2012), S. 51.

Die Wirtschaftsordnung soll regeln:

- Marktabstimmung
- Produktionsbestimmung
- Faktorzuteilung
- Güterverteilung
- Beschäftigung.

Idealtypische Ausprägungen von Wirtschaftsordnungen:

- Marktwirtschaft
- Zentrale Planwirtschaft.

Merkmale der zentralen Planwirtschaft:

- Basiert auf der Anschauung des Sozialismus,
- Grundbesitz und Produktionsmittel sind Kollektiveigentum/ Staatseigentum,
- die Koordination der wirtschaftlichen Aktivitäten erfolgt durch zentrale Planungsgremien.

Merkmale der "reinen" Marktwirtschaft:

- Basiert auf der Anschauung des Liberalismus,
- Adam Smith (1723-1790) als Begründer des wirtschaftlichen Liberalismus ("the invisible hand"),
- Recht auf Privateigentum wird staatlich garantiert,
- uneingeschränkte Gewerbefreiheit,
- volle Vertragsfreiheit,
- Steuerung der Märkte durch Angebot und Nachfrage.

Wesentliche Nachteile der zentralen Planwirtschaft:

- großer Verwaltungsapparat erforderlich,
- Schwerfälligkeit zentraler Planung,
- das Einhalten des ökonomischen Prinzips wird nicht belohnt, es fehlen Anreize:
 - zum kundenorientierten Wirtschaften,
 - zu einer effizienten Produktionsweise.

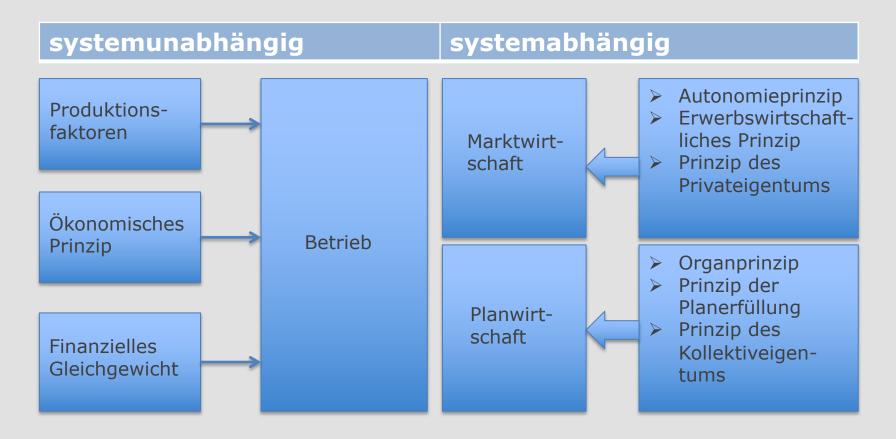
Triebfeder in der Marktwirtschaft ist der Gewinn als Vorzugsprämie für Vorzugsleistungen, vgl. Wöhe/Döring (2013), S. 37. Durch den Wettbewerb wird technischer Fortschritt begünstigt. Gewinnerzielung in der Marktwirtschaft ist gekoppelt:

- an absolute Kundenorientierung und
- an strikte Einhaltung des ökonomischen Prinzips.

Wesentliche Nachteile der "reinen" Marktwirtschaft:

- Tendenz zu Konzentrationen kann Wettbewerb einschränken.
- Große Einkommensunterschiede und ungleiche Vermögensverteilung.
- =>Das Konzept der sozialen Marktwirtschaft soll in der Praxis diesen Problemen entgegenwirken!

Bestimmungsfaktoren der Betriebe:



2.2 Klassifikation von Unternehmungen

- (1) Produktionsfaktorbezug
- (2) Einteilung nach Produktionssektoren
- (3) Einteilung nach Wirtschaftszweigen (Branchen)
- (4) Leistungserstellungsbezug
- (5) Größenordnungsbezug
- (6) Standortbezug
- (7) Rechtsformbezug
- (8) Einteilung nach Lebensphasen

(1) Produktionsfaktorbezug:

Dem Produktionsfaktor mit dem größten Anteil an den Gesamtkosten soll die höchste Beachtung zukommen. Gliederung in:

- Arbeitsintensive Unternehmen:
 - Rationalisierungsvorteile durch Arbeitsteilung,
 - Konzepte zur Humanisierung der Arbeitswelt u.a.:
 Job rotation, Job enlargement, Job enrichment.
- Anlageintensive Unternehmen:
 - hoher Anteil an Zinsen und Abschreibungen,
 - optimale Auslastung der Betriebsmittel entscheidend.

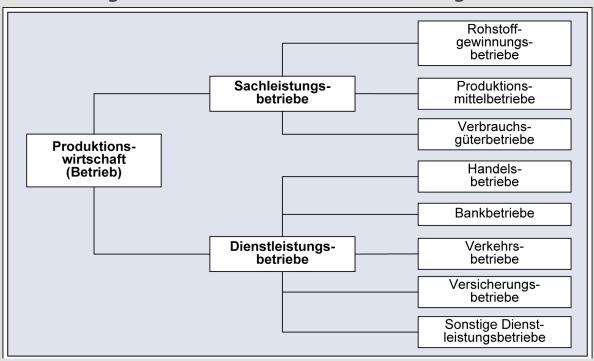
- Materialintensive Unternehmen:
 - Beschaffungsprozess und
 - Verbrauchskontrolle entscheidend,
 - Wieder- und Weiterverwendung von Materialien auch im Sinne der Umweltschonung relevant (Recycling).

(2) Einteilung nach Produktionssektoren:

- Primärer Sektor: Rohstoffgewinnungsbetriebe
- Sekundärer Sektor: Fertigungs- und Verarbeitungsbetriebe
- Tertiärer Sektor: Dienstleistungsbetriebe.

(3) Einteilung nach Wirtschaftszweigen (Branchen):

Gliederung nach Art der erstellten Leistung



Quelle: Wöhe/Döring, Einführung in die Allgemeine Betriebswirtschaftslehre, 25. Auflage, München 2013, S. 31.

(4) Leistungserstellungsbezug:

(vgl. Weber/Kabst (2012), S. 20 f.)

Fertigungstyp:

- Einzelfertigung
- Massenfertigung
- Serien- und Sortenfertigung

Organisationstyp:

- Werkstattfertigung
- Fließfertigung
- Baustellenfertigung

(5) Größenordnungsbezug:

Gliederung u.a. nach folgenden Kriterien:

- Umsatz
- Beschäftigtenanzahl
- Bilanzsumme.

Größeneinteilung nach § 267 HGB:

	Kleinbetrieb	Mittelbetrieb	Großbetrieb
Beschäftigte	≤ Ø 50	≤ Ø 250	> Ø 250
Umsatz	≤ 9,68 Mio. €	≤ 38,5 Mio. €	>38,5 Mio. €
Bilanzsumme	≤ 4,84 Mio. €	≤ 19,25 Mio. €	>19,25 Mio. €

Gliederung nach der Betriebsgröße (Stand 31.05.2012)

Unternehmensgrößenklassen								
(a) Gliederung nach l größenklassen	(b) Gliederung nach Beschäftigtenzahl (vertikal) nach Umsatzgrößenklassen (horizontal)							
Jahresumsatz	Anzahl der	Sozialversicherungspflichtig Beschäftige je Betrieb						
in Mio. Euro	Unternehmen	0 – 9	10 – 49	50 – 249	250 und mehr			
0–2	3.428.637	3.252.786	159.585	14.125	2.141			
2–10	143.607	42.916	81.411	18.073	1.207			
10–50	37.036	4.934	9.943	19.194	2.965			
über 50	11.296	742	1.044	3.650	5.860			
Insgesamt	3.620.576	3.301.378	251.983	55.042	12.173			

Wöhe/Döring (2013), S. 32.

(6) Standortbezug:

Standortkriterien, u.a.

- Materialorientierung
- Arbeitsorientierung
- Abgabenorientierung
- Verkehrsorientierung
- Umweltorientierung
- Absatzorientierung

(7) Rechtsformbezug:

Differenzierung nach Art der gewählten Rechtsform als konstitutive Entscheidung:

- Leitungs- und Kontrollbefugnis
- Haftungsumfang der Eigenkapitalgeber
- Gewinn- und Verlustbeteiligung
- Finanzierungsmöglichkeiten
- Publizität, Prüfung, Mitbestimmung der Arbeitnehmer
- Steuerbelastung
- Umwandlungsmöglichkeiten.

(8) Einteilung nach Lebensphasen:

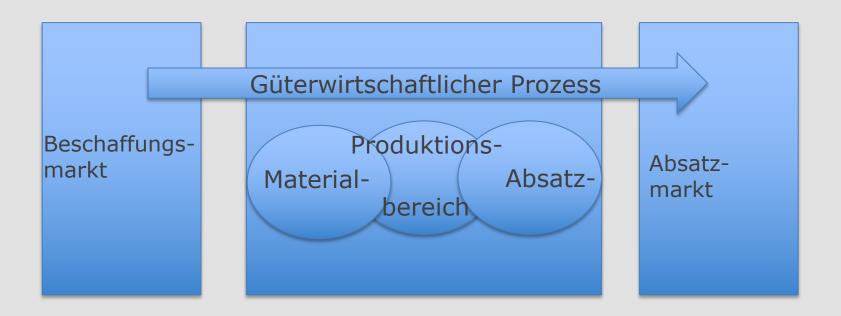


2.3 Prozesse im Unternehmen

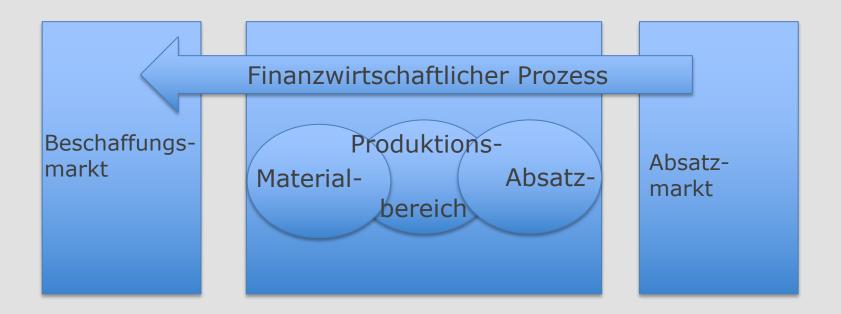
Unternehmensprozesse lassen sich unterteilen in (vgl. Olfert/Rahn (2010), S. 28 ff):

- Geschäftsprozesse = zusammenhängende, abgeschlossene Folge von Tätigkeiten zur Erfüllung betrieblicher Aufgaben:
 - Güterwirtschaftlicher Prozess,
 - Finanzwirtschaftlicher Prozess,
 - Informationeller Prozess,
- **Führungsprozesse** = vom Management beeinflusste, auf Geschäftsprozesse bezogene Abläufe.

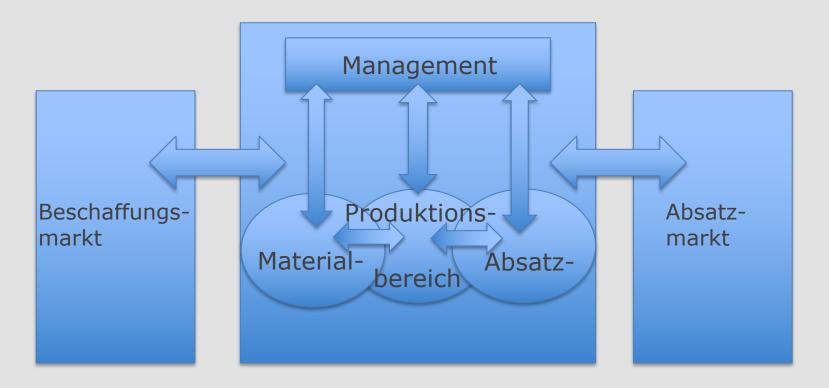
Der güterwirtschaftliche Prozess:



Der finanzwirtschaftliche Prozess:



Der informationelle Prozess:



Der **klassische Managementprozess** umfasst folgende Funktionen:

- Planung
- Organisation
- Personaleinsatz
- Führung
- Kontrolle

2.4 Kennzahlen



Unter **Kennzahlen** werden Zahlen verstanden, die quantitativ messbare Sachverhalte in aussage-kräftiger, komprimierter Form wiedergeben.

Wöhe/Döring (2013), S. 201.

Wichtige Kennzahlen sind:

- (1) Produktivität
- (2) Wirtschaftlichkeit
- (3) Rentabilität
- (4) Liquidität.

(1) Produktivität:

 Verhältnis des mengenmäßigen Produktionsergebnisses und des mengenmäßigen Einsatzes von Produktionsfaktoren:

$$Produktivit$$
ät = $\frac{mengenm$ äßi $ger\ Output}{mengenm$ äßi $ger\ Input}$

- Eine Aussage ist erst durch Vergleich möglich:
 - mit der Produktivität anderer Perioden oder
 - vergleichbarer Unternehmen.
- In der Praxis Ermittlung von Teilproduktivitäten:
 - Arbeitsproduktivität
 - Materialproduktivität
 - Betriebsmittelproduktivität.

(2) Wirtschaftlichkeit:

 Verhältnis des Output (bewertet mit Absatzpreisen) und des Input (bewertet mit Faktorpreisen):

$$Wirtschaftlichkeit = \frac{wertmäßiger\ Output}{wertmäßiger\ Input}$$

$$- (Ertrags -) Wirtschaftlichkeit = \frac{Erträge}{Aufwendungen}$$

$$-$$
 (Leistungs $-$)Wirtschaftlichkeit $=$ $\frac{Leistungen}{Kosten}$

Je größer der Quotient umso höher die Wirtschaftlichkeit.

(3) Rentabilität:

- Verhältnis des Periodenerfolgs und einer Basisgröße (z.B. Umsatz- oder Kapitalgröße) :
 - Eigenkapitalrentabilität = $\frac{Gewinn}{Eigenkapital} \times 100$
 - Gesamtkapitalrentabilität = $\frac{Gewinn+Fremkapitalzinsen}{Gesamtkapital} \times 100$
 - $Umsatzrentabilität = \frac{Gewinn}{Umsatz} \times 100$
- Eine Aussage ist erst durch Vergleich möglich:
 - mit der Rentabilität anderer Perioden,
 - vergleichbarer Unternehmen oder risikoloser Anlage.

(4) Liquidität:

- Maß für die Zahlungsfähigkeit des Unternehmens,
- Absolute Liquidität: Liquidierbarkeit von Vermögensgegenständen,
- Relative Liquidität:
 - Dynamische Liquidität:
 - zeitraumbezogen,
 - Fähigkeit des Unternehmens, Zahlungsverpflichtungen uneingeschränkt nachkommen zu können.
 - Statische Liquidität:
 - · zeitpunktbezogen,
 - durch kurzfristige Kennzahlen (Liquiditätsgrade) beschrieben.

Statische Liquiditätskennzahlen:

Liquidität 1. Grades =
$$\frac{Zahlungsmittelbestand (ZMB)}{Kurzfristige Verbindlichkeiten} \times 100$$

• Liquidität 2. Grades =
$$\frac{ZMB + Kurzfristige\ Forderungen}{Kurzfristige\ Verbindlichkeiten} \times 100$$

• Liquidität 3. Grades =
$$\frac{ZMB + Kurzfristige Forderungen + Vorräte}{Kurzfristige Verbindlichkeiten} \times 100$$

Die Finanzplanung gliedert sich in:

- Strategische Finanzplanung
- Mittelfristige Finanzplanung
- Kurzfristige Finanzplanung.

Aufgabe der kurzfristigen Finanzplanung ist es, Überliquidität und Unterliquidität zu vermeiden (z.B. mit Hilfe von Liquiditätskennziffern). Mögliche Maßnahmen

bei Überliquidität:

- Sachinvestitionen
- Finanzinvestitionen
- Kapitalrückzahlung,

bei Unterliquidität:

- Investitionskürzungen
- Veräußerung von Vermögensteilen
- Kapitalzuführung.

Kontakt: Johannes Wegner

Tel. +49 (0) 521. 106 - 70434

johannes.wegner@fh-bielefeld.de

