

## **Resumen y alcance**

Este proyecto es un ejemplo de aplicación de análisis de datos para la toma de decisiones. La metodología y el enfoque utilizados pueden aplicarse a distintas áreas de una empresa (finanzas, operaciones, ventas, recursos humanos, tecnología, entre otras), siempre que exista información estructurada. El objetivo principal es demostrar la capacidad de convertir datos crudos en información accionable, diseñar métricas relevantes y comunicar resultados de forma clara.

## **Objetivo del proyecto**

El análisis se centra en evaluar el desempeño de proveedores a partir de datos históricos de compras, utilizando indicadores que permitan comparar comportamiento, variabilidad y eficiencia. Más allá del caso específico, el proyecto busca evidenciar habilidades en análisis exploratorio, definición de KPIs, transformación de datos y estructuración de información para soporte a decisiones.

## **Datos y preparación**

Se trabajó con un conjunto de datos en formato CSV que contiene información transaccional. El proceso incluyó carga y validación de datos, conversión de tipos (fechas y valores numéricos), limpieza básica para asegurar consistencia y creación de variables derivadas que facilitan análisis temporales y comparativos. Esta etapa fue clave para garantizar la calidad del análisis posterior.

## **Ingeniería del análisis**

A partir de los datos base se construyó una tabla de KPIs agregados por proveedor, permitiendo resumir grandes volúmenes de información en métricas claras y comparables. Se calcularon promedios, totales, medidas de variabilidad, frecuencia de operaciones y métricas temporales. Este enfoque facilita la escalabilidad del análisis y su reutilización en otros contextos empresariales.

## **Resultados y valor generado**

Los KPIs obtenidos permiten identificar patrones de comportamiento, comparar desempeño entre entidades y detectar posibles oportunidades de optimización mediante una estructura analítica que transforma datos operativos en información estratégica.