-Técnicas para captura de requisitos

Engenharia de Software I Profa. Juliana Pasquini

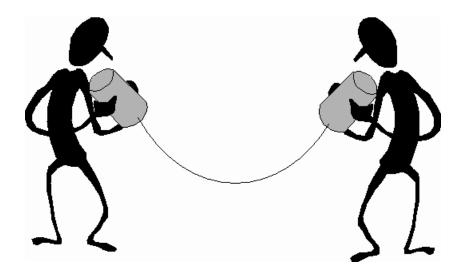
E-mail: pasquini.juliana01@fatec.sp.gov.br

5-3-2024



Comunicação

- Para o levantamento dos requisitos é necessário uma comunicação intensiva entre os clientes e analistas.
- Omissões ou interpretações erradas podem acarretar sérios problemas.



Técnicas para captura de requisitos

Técnicas para captura de requisitos ou Elicitação

- Entrevista;
- Questionário;
- Observação;
- Análise de Documentos (internos);
- Prototipação;
- Pesquisas externas (conhecer experiências similares de automação na área de estudo);

Entrevista

- Levantamento de informações;
- Conversa direcionada com um propósito específico formato pergunta-resposta;
- Quantas pessoas (entrevistador/entrevistados)?
- Qual o objetivo da entrevista?
- Quais as etapas?

Entrevista - ETAPAS

- Planejamento
- Condução
- Relatório da Entrevista

Planejamento da Entrevista

- Estude o material existente sobre os entrevistados e sua organização:
 - Atenção à linguagem usada, estabeleça vocabulário comum e esclareça dúvidas.
 - Otimize o tempo evitando questões básicas.
- Estabeleça objetivos:
 - Defina as áreas sobre as quais você deseja realizar perguntas.
 - Descubra a fonte de informação, como ocorre seu processamento e quem toma as decisões.

Planejamento da Entrevista

- Decida quem entrevistar:
 - Inclua pessoas de todos os níveis da organização afetados pelo sistema.
 - Tenha um contato central.
- Prepare a entrevista:
 - Marque com antecedência.
 - Defina a duração (recomendado é uma hora).
 - Envie a pauta para o entrevistado um dia antes.

Planejamento da Entrevista

- Decida sobre os tipos de questões e estrutura da entrevista.
- Decida como registrar a entrevista:
 - Gravador, filmadora, anotações, etc.

Tipos de Questões de Entrevista

- Questões subjetivas
- Questões objetivas
- Questões de aprofundamento



Questões Subjetivas

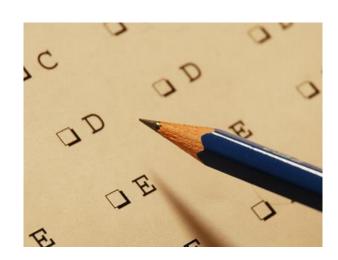
- Permitem respostas abertas:
 - O que você acha de...?
 - Explique como você...?
- Vantagens:
 - Riqueza de detalhes.
 - Revelam novos questionamentos.
 - Deixam o entrevistado à vontade.
 - Permite maior espontaneidade.

Questões Subjetivas

- Desvantagens:
 - Pode resultar em detalhes irrelevantes.
 - Perda do controle da entrevista.
 - Respostas muito longas para se obter pouca informação.
 - Podem dar a impressão que o entrevistador está perdido, sem objetivos.

Questões Objetivas

- Limitam as respostas possíveis:
 - Quantos...?
 - Quanto tempo...?
 - □ Quem...?



- Qual das seguintes informações é mais valiosa para você:
- □ a) ... b) ...

Questões Objetivas

- Vantagens:
 - Ganho de tempo, pois vão direto ao ponto.
 - Mantêm o controle da entrevista.
 - Levam a dados relevantes.



Questões Objetivas

- Desvantagens:
 - Podem ser maçantes para o entrevistado.
 - Podem falhar na obtenção de detalhes.
 - Não constroem uma afinidade entre entrevistador e entrevistado.

Questões de Aprofundamento

- Permitem explorar os detalhes de uma questão:
 - Por que?
 - Você poderia me dar um exemplo?
 - Como isto acontece?
- Podem ser objetivas ou subjetivas.



Registro da Entrevista

- É importante registrar os principais pontos da entrevista durante sua execução.
- Gravador/Filmadora:
 - Requer permissão do entrevistado.
 - Vantagens:
 - Registro completo da entrevista.
 - Rapidez e melhor desenvolvimento.
 - Reprodução para outros membros da equipe.

Registro da Entrevista

- Gravador/Filmadora:
 - Desvantagens:
 - Pode deixar o entrevistado nervoso.
 - Pode deixar o entrevistador distraído.
 - Pode haver necessidade de transcrever a gravação.



Registro da Entrevista

- Anotações:
 - Vantagens:
 - Mantém o entrevistador alerta.



- Mostra interesse e preparação do entrevistador.
- Desvantagens:
 - Perda do andamento da conversa.
 - Muita atenção a fatos e não a sentimentos e opiniões.

Relatório da Entrevista (Ata)

- Deve capturar a essência da entrevista.
- Escreva o relatório (ATA) o mais breve possível para assegurar a qualidade.
- Registre: entrevistado, entrevistador, data, assunto e objetivos.
- Revele se os objetivos foram alcançados.
- Aponte objetivos de entrevistas futuras.
- Registre os pontos principais da entrevista.

Questionário

- Técnica de levantamento de requisitos.
- Questões escritas distribuídas para um conjunto de pessoas envolvidas com o sistema.

- Assim como uma entrevista:
 - Formato de pergunta e resposta.
 - Propósito específico.

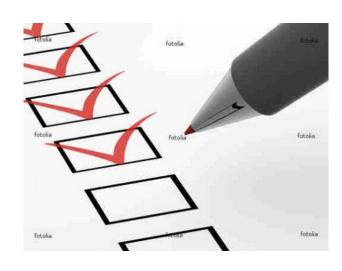


Questionário

- Na entrevista as questões são feitas de maneira oral.
- O questionário é entregue aos entrevistados.
- Pode ser útil combinar os dois métodos:
 - Levando a uma entrevista respostas de questionários não claras para maiores explicações.
 - Projetando um questionário com base no que foi levantado em uma entrevista.

Quando Utilizar Questionários?

- As pessoas envolvidas se encontram espalhadas pela organização.
- Se deseja saber uma opinião global antes de definir qualquer direção específica.





Questionário

Podem conter questões subjetivas ou questões objetivas.





Protótipo

Construção de uma versão preliminar do sistema (incompleta)
 para que os usuários experimentem.

Técnica valiosa para extração de requisitos.

Observação

- Importante técnica de levantamento de requisitos;
- □ Observa-se "tomadores de decisão":
 - Seu comportamento;
 - Seu ambiente de trabalho.

Observação - Objetivos

- □ Informações:
 - O que realmente é feito e não apenas o que é documentado ou explicado;
- □ Por que usar:
 - Obter informações que não são capturadas por outras técnicas;
 - □Confirmar ou negar informações de entrevistas e /ou de questionários.

Observação - Preparação/Registro

Observar:

- · Quem ou o que?
- · Quando?
- · Onde?
- Por que?
- · Como?

PROJETO (API) ARTEFATO 1

 Realizar o planejamento (questões) e ata de entrevista.