

# Ferramenta de Automação para Relatório Diário

## Objetivo

Desenvolver uma ferramenta de automação que atualize automaticamente o relatório diário de input do MS Gestor. O foco é acompanhar os resultados de vendas e destacar os principais acontecimentos do dia.

## Funcionalidades

### 1. Coleta de Dados Automática

- Integração com o MS Gestor para extrair dados de vendas diários.
- Atualização em tempo real para garantir informações precisas.

### 2. Análise de Vendas

- Comparação dos resultados diários com metas estabelecidas.
- Identificação de tendências e padrões de vendas.

### 3. Destaques do Dia

- Geração de resumos automáticos dos principais eventos e conquistas.
- Notificações sobre vendas excepcionais ou abaixo do esperado.

### 4. Relatórios Personalizados

- Opção para personalizar o layout e os dados apresentados no relatório.
- Exportação em formatos como PDF e Excel para fácil compartilhamento.

### 5. Interface Amigável

- Design intuitivo para facilitar o uso por todos os membros da equipe.
- Acesso via dispositivos móveis e desktop.

## Benefícios

- **Eficiência:** Redução do tempo gasto em atualizações manuais.
- **Precisão:** Minimização de erros humanos na coleta e análise de dados.
- **Insights Rápidos:** Acesso imediato a informações críticas para decisões estratégicas.
- **Colaboração:** Facilita a comunicação entre equipes com dados atualizados.

## Próximos Passos

- Definir requisitos técnicos e de integração com o MS Gestor.
- Desenvolver e testar protótipos da ferramenta.
- Implementar feedback dos usuários para melhorias contínuas.

Essa ferramenta visa otimizar o acompanhamento de vendas e proporcionar insights valiosos para a equipe de vendas.