




## Fabrizio Boffa

**Data di nascita:** 24/10/1975


**Nazionalità:** Italiana

**Sesso:** Maschile


### CONTATTI

 Via Orazio 22,  
80122 Napoli, Italia (**Abitazione**)

 [fabrizio.boffa@outlook.it](mailto:fabrizio.boffa@outlook.it)

 (+39) 3357231728

 <https://www.linkedin.com/in/fabrizioboffa/>

 3357231728 (**WhatsApp**)



# europass

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

**01/2021** Napoli, Italia

**IBM Data science professional certificate** IBM through e-learning platform Coursera

**Indirizzo** Napoli, Italia | **Sito Internet** <https://coursera.org/share/c0149fdc2c918da639132fd80d430647>

**09/2020** Napoli, Italia

**Introduction to data science specialization** IBM through e-learning platform Coursera

**Indirizzo** Napoli, Italia | **Sito Internet** <https://coursera.org/share/737d324d67bb7d1f1b65d30eb0ba3c0d>

**03/2010**

**Abilitazione all'esercizio della professione di ingegnere** Ministero dell'Istruzione, dell'Università e della Ricerca (MIUR)

**Sito Internet** <https://www.miur.gov.it/>

**04/2005** Napoli, Italia

**Attestato di frequenza del corso in: "Finanza d'impresa: strumenti per la gestione della crescita aziendale"** Unione Industriali Napoli

**Indirizzo** Napoli, Italia | **Sito Internet** <http://www.unindustria.na.it/>

**01/2003** Napoli, Italia

**Laurea magistrale in ingegneria meccanica** Università degli Studi di Napoli Federico II

**Indirizzo** Napoli, Italia | **Sito Internet** <http://www.unina.it/> | **Campo di studio** Ingegneria, attività manifatturiere e costruzioni non ulteriormente definite, Professioni inerenti alla metallurgia e alla meccanica, Attività manifatturiere e di trasformazione non ulteriormente definite, Materiali (vetro, carta, plastica e legno) | **Voto finale** 109/110

## ESPERIENZA LAVORATIVA

**03/2019 - ATTUALE** Milano, Italia

**Gestione clienti, sviluppo commerciale** Gpack Spa

Gpack Group Spa, uno dei maggiori player nazionali nel settore del packaging, ha acquistato il portafoglio clienti della mia azienda Leanbox Srl e mi ha affidato il compito di gestirlo e di sviluppare il business principalmente nel Centro e Sud Italia.

**14/07/2021 - 30/11/2022** Napoli, Italia

**Sviluppo aziendale** Gruppo Dedalo SGI

Dedalo è un gruppo immobiliare integrato che opera lungo tutto il ciclo industriale del processo edilizio, creando valore nella fase di ideazione, realizzazione e consegna dei prodotti immobiliari.

Per Dedalo:

- Ho gestito il piano di sviluppo aziendale e le attività di marketing in accordo con gli stakeholder;
- Ho gestito gestisco opportunità e progetti di sviluppo immobiliare principalmente nei segmenti dell'ospitalità e del residenziale alternativo (student and senior living).

**01/2010 – 12/2019** Napoli, Italia

### **CEO e fondatore Leanbox Srl**

Nel 2010 ho presentato un progetto ad Invitalia, l'agenzia nazionale per lo sviluppo, di proprietà del Ministero dell'Economia. Il progetto consisteva in una nuova azienda, Leanbox Srl, specializzata nella produzione "snella" di packaging farmaceutico posizionata nella provincia di Napoli. A fine 2010 la mia proposta risultò degna di ricevere gli incentivi nazionali previsti per le startup innovative e così sono diventato imprenditore.

Dopo circa un anno il sito produttivo era completato, operativo e iniziarono le produzioni destinate a clienti tra cui Novartis.

In questo ruolo mi sono occupato di tutti gli aspetti ed i dettagli della vita aziendale, delegando progressivamente alcune funzioni a collaboratori interni ed esterni via via che l'attività cresceva. Al suo apice Leanbox impiegava 25 collaboratori stabili a cui si aggiungeva una forza vendita di 10 rappresentanti e rivenditori.

A regime le mie mansioni principali erano:

- amministrazione
- direzione generale
- gestione fornitori critici
- direzione commerciale

**08/2011 – 02/2014** Salerno, Italia

### **Gestione cliente Nuceria Adesivi Srl**

Nuceria Adesivi era un'azienda leader nel panorama nazionale del packaging, specializzata principalmente nel segmento delle etichette adesive.

Al tempo si stava inserendo nel settore farmaceutico e mi incaricò di gestire i rapporti commerciali con il cliente Novartis relativamente ad un contratto di fornitura congiunto con la mia azienda Leanbox.

**07/2009 – 12/2011** Napoli, Italia

### **CEO Boffa Contract Srl**

Durante il corso del 2009, fu decisa una scissione societaria in Boffa Arredamenti, per separare il business produttivo da quello relativo dei servizi e dagli assets non produttivi, ovvero il complesso industriale. Questi ultimi entrarono nel perimetro d'azione della new-co Boffa Contract.

Nel corso di quegli anni il mio principale compito fu quello di aumentare la redditività dei 24.000 mq di terreno e dei 7.000 mq di capannone industriale di questo complesso. Per perseguire tale obiettivo fu progressivamente avviata un'attività di locazione a terzi degli spazi produttivi che Boffa Arredamenti utilizzava in modo sempre meno intensivo e fu costruito un nuovo capannone industriale di ulteriori 4.000 mq interamente destinato a locazione a terzi.

**12/2005 – 12/2011** Napoli, Italia

### **Direttore tecnico e operativo Boffa Arredamenti Srl**

In questa posizione ero responsabile:

- della gestione di un team di circa 30 collaboratori impegnati nella progettazione, produzione, logistica e assemblaggio su cantieri esterni di mobili da ufficio e pareti mobili divisorie ed attrezzate
- del supporto alla direzione vendite ed alla forza vendita
- della gestione di progetti di ricerca e sviluppo di nuovi prodotti in collaborazione con designers e professionisti esterni
- della gestione del sistema aziendale di qualità e di gestione ambientale in conformità agli standard di certificazione ISO9001 e ISO14001.
- della supervisione dei cantieri presso clienti critici
- della gestione degli acquisti presso fornitori critici
- della gestione dell'infrastruttura ITC aziendale

A quel tempo Boffa Arredamenti era impegnata con clienti pubblici e privati a livello nazionale e stava iniziando le sue prime esportazioni in Russia e Kuwait.

**07/2006 – 12/2009** Napoli, Italia

### **Consulenza tecnica e commerciale Impain S.p.a.**

L'azienda era specializzata nella produzione di imballaggi industriali in legno per il settore automotive con due siti produttivi nel Sud e nel Nord Italia e circa cento dipendenti complessivi.

I miei compiti furono di supportare il miglioramento tecnologico dei processi produttivi ed ITC e la gestione dei rapporti con i clienti critici, ovvero il gruppo FIAT ed il suo indotto.

**12/1994 – 01/2003** Naples, Italia

### **Consulente informatico, creatore di contenuti in computergrafica 3D Various customers**

Da autodidatta, durante i miei studi, ho sviluppato diverse competenze in ambito CAD e computergrafica 2D e 3D che hanno portato a varie collaborazioni informali con clienti differenti. Ero principalmente coinvolto nella consulenza hardware e software presso studi di progettazione, creazione di contenuti grafici 3D, creazione di siti web e animazioni 3D.

## Progettazione ed industrializzazione di sistemi di arredo e pareti mobili Boffa Arredamenti Srl

La mia prima esperienza lavorativa nell'azienda di famiglia che si occupava di produzione industriale di mobili per uffici e comunità.

Nel corso dei primi tre anni, ho supportato il processo di sviluppo, in collaborazione con architetti esterni e la forza vendita, e gestito la completa industrializzazione di sette linee modulari di arredi operativi e direzionali e di un sistema di pareti mobili divisorie ed attrezzate.

In particolare il processo di industrializzazione, ha comportato l'implementazione di un engine grafico parametrico che ho programmato per fungere da sistema CAD specializzato nella progettazione di uffici mediante l'utilizzo del sistema pareti mobili e degli arredi dell'azienda.

Ero anche responsabile del sistema software gestionale ERP e delle attività di business intelligence che mi hanno spinto ad aumentare sempre più le mie competenze nell'analisi dei dati, nella gestione dei database e nella programmazione SQL.

## COMPETENZE LINGUISTICHE

**LINGUA MADRE:** Italian

**Altre lingue:**

English

**Ascolto**  
C2

**Lettura**  
C2

**Produzione orale**  
C2

**Interazione orale**  
C2

**Scrittura**  
C1

## COMPETENZE DIGITALI

### DATA SCIENCE AND PROGRAMMING

Visual Studio / Visual Studio Code | Data Science, Data Analytics, Data Visualization | JSON | Programming language C# (C Sharp) | GIT (GitHub) | Python libraries (NumPy, Pandas, Keras, SciKit-Learn, TensorFlow, Matplotlib, Seaborn) | Machine Learning and Deep Learning frameworks: Tensorflow, Keras, PyTorch | Programmin language PYTHON | SQL/ MYSQL

### CAD AND COMPUTER GRAPHICS

 High ability to use AutoCAD | LightWave 3D | 3D Studio Max | Unity 2D/3D | SolidWorks (Intermediate)

### GENERAL PURPOSE

Microsoft Office | Microsoft Excel | Microsoft Word | Microsoft Powerpoint | Database: Oracle, MYSQL, SQL +, Access.

## ULTERIORI INFORMAZIONI

### Competenze di gestione e direttive

**Gestione clienti** Ho imparato a gestire i clienti, comprendendone appieno le necessità, in modo da creare situazioni di mutua profittabilità a lungo termine per loro e le mie aziende.

**Gestione del team** Ho formato e gestito molti gruppi di lavoro per diversi obbiettivi, da operazioni di vendita a quelle produttive, mettendo il massimo impegno nella selezione dei membri previa valutazione delle loro competenze in relazione all'obbiettivo, mantenendoli motivati grazie al loro coinvolgimento nel quadro di insieme e supportandoli sempre durante tutto il processo in modo costruttivo.

**Gestione del cambiamento** Sempre impegnato in piccole aziende, fin dall'inizio sono stato costretto ad affrontare la necessità del cambiamento. Indipendentemente se fosse stato un miglioramento di un processo di fabbricazione per recuperare marginalità o una nuova caratteristica di prodotto per attrarre più clienti, ho sempre gestito il cambiamento in modo da trasformarlo nel principale fattore competitivo.

**Gestione di progetti** Sono stato coinvolto direttamente ed indirettamente in molti progetti, spaziando dalla creazione di contenuti in computergrafica alla progettazione di prodotti e la costruzione di capannoni industriali. Pertanto ho dovuto approfondire le tecniche di project management, già oggetto dei miei studi universitari. Il progetto più sfidante è stato certamente la creazione della mia azienda Leanbox ed il suo tecnologicamente avanzato impianto di produzione industriale.

### Competenze comunicative e interpersonali

**Relazioni con i clienti** Comunico in modo chiaro ed accurato con i clienti, anche di nazionalità e culture diverse grazie ai diversi contatti esteri intercorsi durante la mia formazione ed attività lavorativa. Ho imparato a rispondere

alle loro richieste, andando dritto al punto e mantenendo sempre una bilanciata attenzione ai dettagli, indifferentemente se mi fossi trovato di fronte alla piccola attività familiare o alla multinazionale.

● **Comunicazione di squadra** Ho imparato a comunicare con colleghi di diversa professionalità ed educazione, cercando sempre di ottenere la massima esperienza possibile da ogni interazione e prestando attenzione alla comprensione complessiva dell'argomento trattato.

● **Interazione con istituzioni pubbliche e finanziarie, multinazionali** Nel corso della mia carriera ho avuto a che fare con molte organizzazioni complesse, imparando il modo migliore per affrontare la loro necessaria burocrazia così da ottenere il più possibile un risultato positivo per le mie aziende.

● **Relazioni con gli stakeholder** Il risultato finale di molte analisi di dati eseguite durante la mia esperienza lavorativa. Indifferentemente se fosse stata pertinente alla performance produttiva, alla pianificazione dell'attività e delle vendite o alla sostenibilità finanziaria, ho imparato a puntualizzare gli aspetti salienti per il mio pubblico selezionando le informazioni essenziali ed eliminando i dettagli non necessari.

### Competenze organizzative

● **Le giuste priorità, i giusti dettagli** Durante la mia carriera sono diventato sempre più abile nell'impostare le giuste priorità per le mie attività e ad organizzare di conseguenza il mio lavoro e quello del mio team. All'aumentare dell'esperienza, ho imparato a riconoscere quei piccoli dettagli che, se non affrontati, diventeranno nuove priorità in futuro.

● **Assumersi responsabilità** Nella mia vita lavorativa, per la maggior parte del tempo, non ho avuto il privilegio di avere qualcuno a cui chiedere quale fosse la scelta giusta. Più spesso ero il solo a dover prendere quelle decisioni e colui che ne avrebbe subito di più le conseguenze. Perciò ora sono a mio agio con le responsabilità e le situazioni stressanti.

### Pubblicazioni

● [Link al mio e-portfolio di progetti di pubblico dominio in ambito scienza dei dati.](#) 2020

---

### Patente di guida

● **Patente di guida:** A

● **Patente di guida:** B

---

*Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del GDPR e del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" ai fini di attività di Ricerca e Selezione del Personale e contatti lavorativi.*

Napoli, 09/12/2022

Fabrizio Boffa