

# Amadeo Giannantonio

Córdoba, Julio de 2022

De mi consideración:

Me dirijo a usted a fin de ofrecerle mis servicios para eventuales búsquedas laborales acordes a mi perfil.

- A pesar de no poseer al día de la fecha experiencia alguna en el rubro IT, considero muy importante remarcar mis cualidades de aprendizaje veloz y de manera autodidacta. Sumado a eso, mi experiencia en la formación de equipos de trabajo es amplia.
- Poseo 10 años de experiencia en gestión gerencial y en la formación de equipos de trabajo orientados al logro de objetivos, dentro de un clima laboral agradable y a la vez competitivo, con elevados niveles de motivación.
- Soy una persona versátil y adaptable al cambio. Puedo trabajar muy bien en diferentes entornos. En más de una oportunidad, he gerenciado sucursales con perfiles muy diversos, en lugares distantes, en momentos favorables y desfavorables, obteniendo muy buenos resultados.
- Me defino como una persona comprometida día a día con incorporar nuevos conocimientos que, llevados a su aplicación práctica, ayuden a mejorar el rendimiento de la empresa a la cual represente.
- Mi perfil es comercial, negociador, innovador, proactivo y de mucha iniciativa; creativo, comunicador claro y persuasivo; ordenado y prolijo; orientado al cumplimiento de objetivos y a la excelencia, con aptitudes de liderazgo y trabajo en equipo, respetuoso y agradable en el trato, de carácter firme; buena presencia y dicción.
- Mis metas profesionales se orientan al aprendizaje continuo, al cumplimiento de los objetivos planteados por la compañía, dentro de los plazos establecidos; al desarrollo de mis capacidades y habilidades de gestión, y al crecimiento profesional y económico.

Por los motivos detallados con anterioridad le solicito, si lo cree conveniente, me conceda una entrevista laboral para ampliar más datos sobre mi persona.

En espera de una pronta respuesta, le saludo con atenta consideración.

Cordialmente.

**Amadeo R. Giannantonio**



**49 Años**



## CONTACTO

Celular/ Whatsapp 0297-4786158

amadeoraulgiannantonio@gmail.com



## EDUCACIÓN

**ISPC - Ins. Sup. Politécnico Córdoba**

**Tecnicatura Superior en Desarrollo Web y Aplicaciones Digitales**

- Cursando actualmente en modalidad a distancia.

**IPEN N° 150 - Juan Larrea**

**Especializado en Gestión administrativa Colegio Secundario**

- Escuela Secundaria



## CURSOS

**Python Institute**

**Curso de fundamentos de Python**

- Nivel Básico

**Google Learn Digital**

**Curso de Introducción al Desarrollo Web: HTML y CSS**

- 80 Hrs de duración.
- Dictado por la Universidad de Alicante.

# Amadeo Giannantonio



## EXPERIENCIA LABORAL

### Trabajador autónomo

**Elaboración de pastas artesanales**  
**01/2017 - 05/2022**

- Gestión integral del emprendimiento.
- Compra de insumos.
- Elaboración.
- Distribución comercial.

### Gerente de Sucursal Villa María

**Musimundo (Electrónica Megatone S.A.)**  
**09/2014 - 11/2016**

- Seguimiento comercial bajo la modalidad de coaching ejecutivo.
- Exhibición - Layout del salón de ventas.
- Gestión de morosidad.
- Trabajo intenso sobre productos de baja rotación.

### Gerente de Sucursal Villa María

**Naldo (Naldo Lombardi S.A.)**  
**11/2011 - 09/2014**

- Gestión comercial y administrativa de la sucursal.
- Establecimiento de objetivos comerciales y seguimiento.
- Capacitación a vendedores.
- Elaboración de acuerdos comerciales con diversas empresas de la zona.

### Vendedor / Subgerente / Gerente de Sucursal

**Megatone (Bazar Avenida S.A. - Avenida ACE)**  
**02/2002 - 08/2011**

- Venta de electrodomésticos (2002 a 2004)
- Subgerente Comercial (2005 a 2006)
- Gerente de Sucursal Córdoba (2007)
- Gerente de Sucursal Comodoro Rivadavia (2008 a 2011)

### Supervisor de Telefonía Celular

**CTI Movil (Randstad Argentina S.A.)**  
**12/2001 - 10/2002**

- Venta de telefonía celular.
- Líder de equipo de trabajo.
- Asesoramiento y atención al cliente.
- Activaciones.

### Vendedor de Telefonía Celular

**Movicom Bellsouth (CAST - TMC - Smartphone)**  
**05/2000 - 09/2001**

- Venta de telefonía celular.
- Asesoramiento y atención al cliente.
- Activaciones.