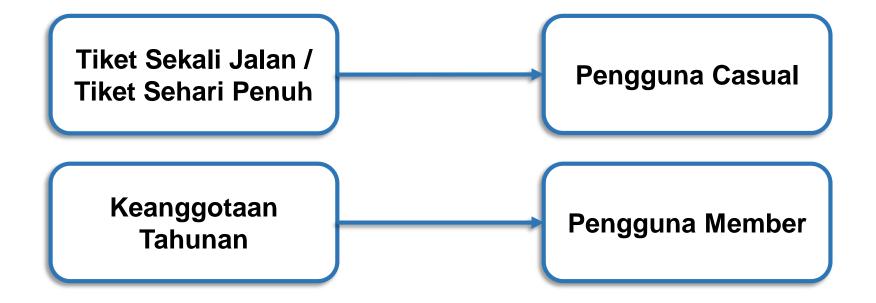


# Latar Belakang



- Pada 2016, Cyclistic meluncurkan penawaran rental sepeda. Sejak saat itu, program tersebut telah berkembang dan telah memiliki
   5.824 sepeda yang dilacak secara geografis dan dikunci ke dalam jaringan 692 stasiun di seluruh Chicago.
- Jenis tiket yang dijual yaitu tiket sekali jalan, tiket sehari penuh, dan keanggotaan tahunan.





## **Business Task**

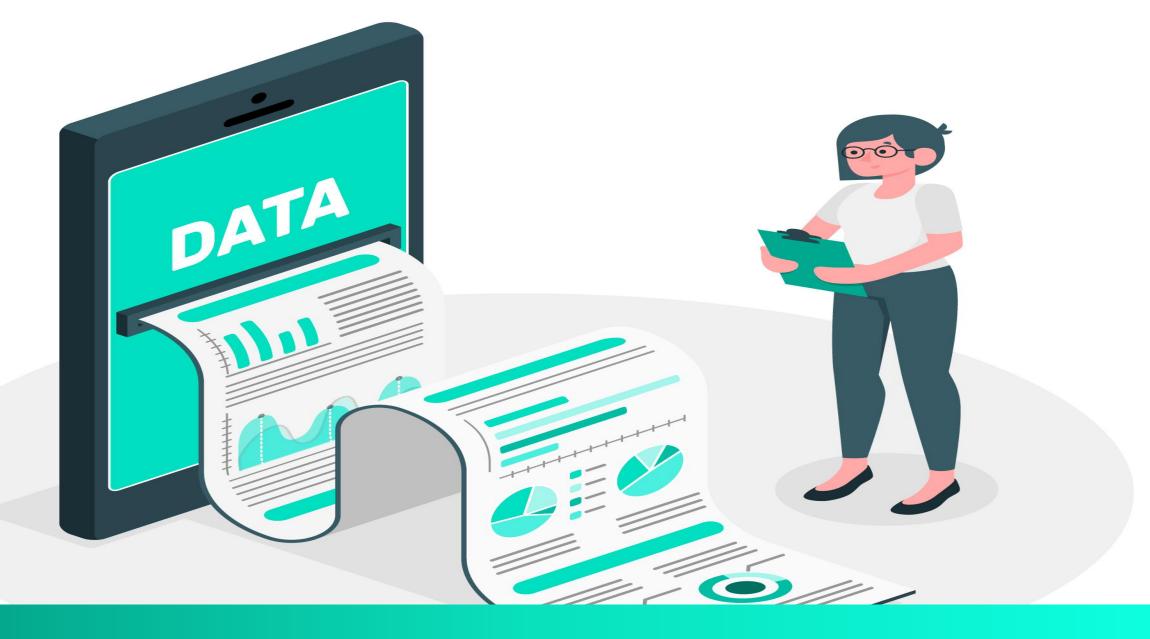


- Bagaimana anggota tahunan dan pengguna biasa menggunakan sepeda secara berbeda?
- Mengapa pengguna biasa membeli keanggotaan tahunan Cyclistic?
- Bagaimana Cyclistic menggunakan media digital untuk mempengaruhi pengguna biasa untuk menjadi anggota?



Memaksimalkan jumlah anggota tahunan untuk meningkatkan keuntungan dan mengembangan bisnis







Menyiapkan Data

## Menyiapkan Data

### **Sumber Data**

Dalam study case ini data telah disediakan oleh <u>Motivate</u>
<u>International Inc</u> dengan <u>lisensi</u> berikut.



Data memuat **12 CSV file**. Berisikan histori perjalanan selama setahun dari **Agustus 2021 sampai Juli 2022**.



Ukuran data sekitar 1,1 GB.



Terdapat 5.901.314 baris dan 13 kolom.



- 1. Data Waktu
  - started\_at
  - ended\_at
- 2. Data Kategori
  - rideable\_type
  - member\_casual
- 3. Data Spasial
  - start\_lat
  - start\_lng
  - end\_lat
  - end\_Ing
- 4. Data ID
  - ride\_id
  - start\_station\_id
  - start\_station\_name
  - end\_station\_id
  - end\_station\_name



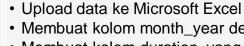




**Proses Data** 

### **Proses Data**





- Membuat kolom month\_year dengan format date (mmm-yy)
- Membuat kolom duration, yang merupakan pengurangan waktu antara kolom started dan ended
- Membuat kolom day\_of\_week, yang merupakan keterangan hari berdasarkan kolom started
- Mengubah nama kolom member casual menjadi customer type
- Mengubah nama kolom rideable\_type menjadi bike\_type
- Mengubah format kolom started\_at dengan format date (yyyy-mm-dd hh:mm:ss)
- Mengubah format kolom started\_at dengan format date (yyyy-mm-dd hh:mm:ss)
- Mengubah kolom start\_lat, start\_lng, end\_lat, end\_lng menjadi desimal

- Cek missing value setiap kolom, terdapat nilai kosong pada end\_lat, end\_lng, start\_station\_name, start\_station\_id, end\_station\_name, end\_station\_id. Nilai kosong ini akan dihapus pada proses analisis menggunakan RStudio
- Cek duplikat data. Tidak ada data duplikat.







**Analisis Data** 

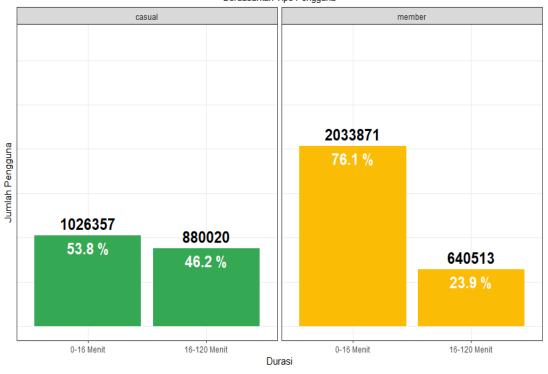
### **Analisis Data Durasi**

### Distribusi Durasi Berdasarkan Tipe Pengguna 200000 Rata - rata Durasi 16 Menit 150000 Tipe Pengguna 1000000 50000 Durasi (Menit)

casual member

### Jumlah Pengguna dan Durasi

Berdasarkan Tipe Pengguna



### Insight

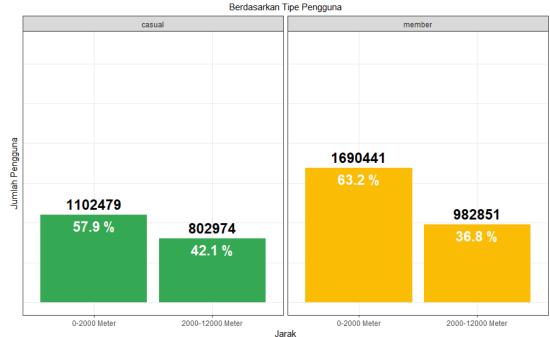
- Pengguna member dan casual kebanyakan menggunakan sepeda diantara waktu 0-16 menit
- Pengguna casual lebih lama menggunakan sepeda daripada pengguna member
- Pengguna casual diantara waktu 0-16 menit bisa berpotensi untuk menjadi member



## **Analisis Data Jarak**

# Distribusi Jarak Berdasarkan Tipe Pengguna 750000 Rata - rata Jarak 2.000 Meter 500000 250000 0009

#### Jumlah Pengguna dan Jarak



### Insight

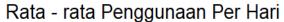
Tipe Pengguna

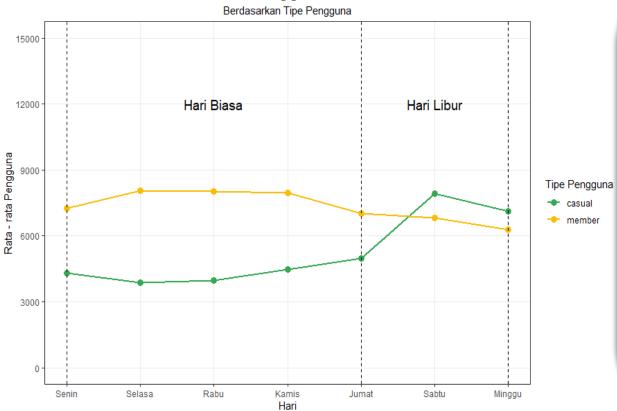
member

- Kebanyakan pengguna member dan casual menggunakan sepedanya dijarak 0-2000 meter
- Pengguna member lebih lama menggunakan sepeda daripada pengguna casual
- Pengguna casual diantara jarak 0-2000 meter bisa berpotensi untuk menjadi member



## **Analisis Data Hari**



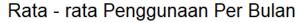


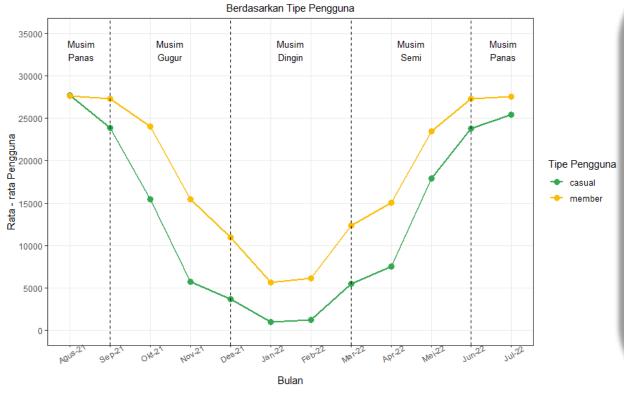


- Kebanyakan pengguna casual menggunakan sepedanya saat hari sabtu. Sementara pengguna member kebanyakan menggunakan sepedanya saat hari biasa dan cenderung turun saat hari libur (sabtu dan minggu)
- Melihat kebanyakan pengguna casual yang ramai saat hari libur, kita bisa melakukan promosi pada hari tersebut untuk menarik pengguna casual agar menjadi member



## Analisis Data Bulan



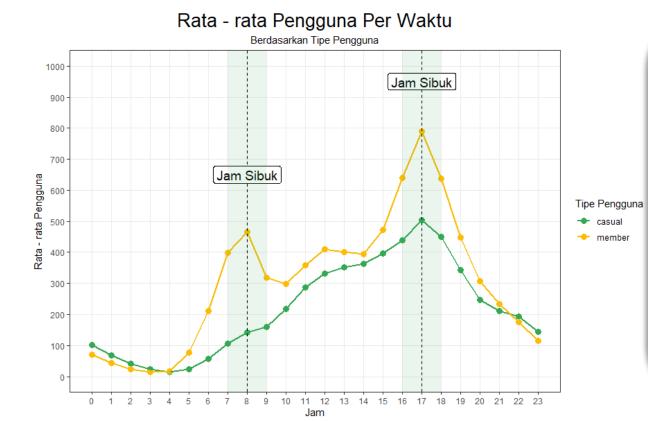




- Pengguna terbanyak berada pada musim panas.
- Saat musim gugur dan dingin, penggunaan sepeda turun.
- Penggunaan sepeda naik lagi saat musim semi hingga musim panas.
   Waktu ini sangat tepat untuk promosi menarik pelanggan casual agar menjadi member.



### Analisis Data Waktu

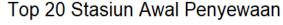




- Terdapat jam sibuk antara jam 7-9 dan 16-18
- Pengguna casual dan member paling sering menggunakan sepeda saat jam 17.00 yaitu sore hari
- Jika ingin melakukan promosi, sangat cocok dilakukan saat jam sibuk, terutama jam 17.00



### Analisis Data Stasiun



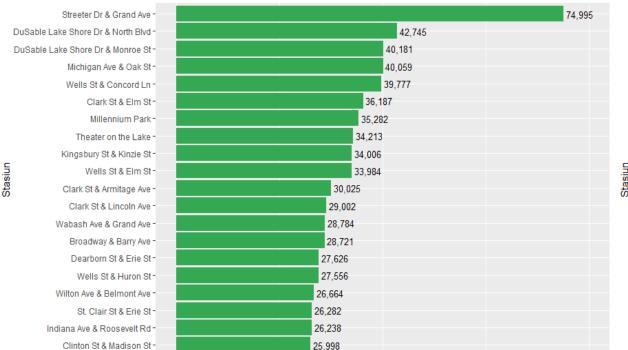
40000

Total Pengguna

60000

80000

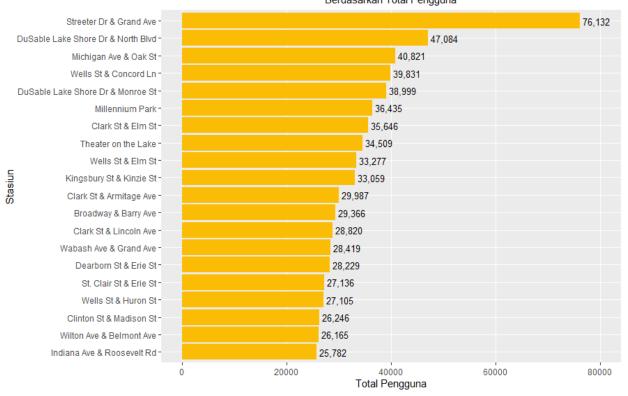
### Berdasarkan Total Pengguna



20000

### Top 20 Stasiun Akhir Penyewaan

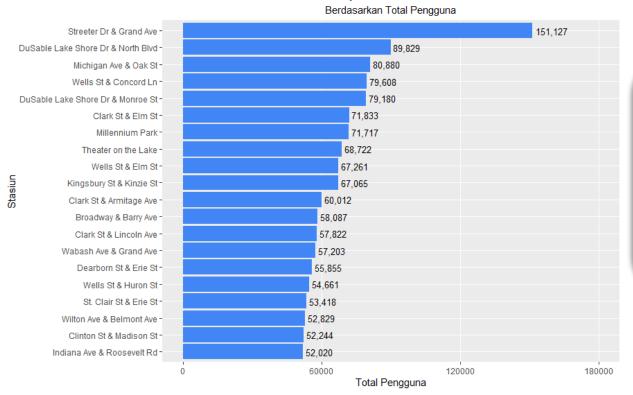
Berdasarkan Total Pengguna





### Analisis Data Stasiun

#### Top 20 Stasiun





Stasiun Streeter Dr & Grand Ave menjadi top prioritas untuk tempat iklan dan promosi karena banyak pengguna beraktifitas disana.







# Rekomendasi

## Rekomendasi



- Membuat program reward untuk member lama dan member baru, dan juga diskon harga tiket tahunan untuk menarik pengguna casual agar beralih ke member.
- Membuat akses prioritas bagi pengendara member.
- Buat promosi di media sosial saat sore hari dan musim dingin untuk meningkatkan penjualan dan buat event yang menarik setiap bulan terutama saat hari libur (sabtu dan minggu) dan musim panas untuk menarik pengendara casual agar menjadi member.
- Membuat iklan dan promosi di sekitar Top 20 Stasiun, terutama pada stasiun Streeter Dr & Grand Ave.
- Menargetkan pengguna casual yang menggunakan sepeda antara 0-16 menit dan jarak 0-2000 meter untuk menjadi member
- Membuat opsi lain seperti tiket bulanan. Tiket bulanan dapat mendorong lebih banyak pengguna casual menjadi member karena semakin sering mereka menggunakan tiket bulanan, semakin mereka merasa nyaman seperti mendapatkan langganan tahunan.

