



Fajar Hermawan

081574879962 | fajar.hermawan092001@gmail.com | Jakarta, Indonesia.

Individu yang bersemangat dan proaktif, dengan berpengalaman sebagai Marketing / Reseller / Admin / helper enggining, memiliki kemauan kuat untuk belajar hal baru, serta mampu bekerja di bawah tekanan dan dalam lingkungan kerja yang cepat.

PENGALAMAN PROFESIONAL

Staff gudang

September 2024 – November 2024

PT Vahana Gasti Teknika – Gunung sindur, Bogor

- Merakit barang pemesanan customer seperti (box ruter).
- Mengelola proses pengiriman barang.
- Mencapai target pengiriman yang ditetapkan oleh perusahaan.
- Mempacking barang dengan prosedur agar tidak ada kerusakan dalam pengiriman.

Sales Executive

September 2023 – Juli 2024

PT Danamas Insan Kreasi Andalan – Jakarta pusat, DKI Jakarta

- Bertanggung jawab untuk memasarkan dan menawarkan berbagai produk perbankan, seperti rekening tabungan, kartu kredit, dan pinjaman pribadi.
- Melakukan prospeksi nasabah baru melalui berbagai saluran.seperti kunjungan langsung, dan promosi untuk mencapai target penjualan yang ditetapkan.
- Mengidentifikasi kebutuhan finansial nasabah dan memberikan solusi produk yang sesuai.
- Menegosiasikan suku bunga, syarat kredit, dan produk lainnya.
- Fokus pada pencapaian target bulanan.
- Berkoordinasi dengan tim marketing, tim kredit, dan tim operasional untuk memastikan produk sesuai dengan kebutuhan nasabah dan memenuhi standar perbankan yang berlaku.

Admin marketplace

Desember 2021 – September 2022

Waryulion fashion – Ciputat timur, Tangerang Selatan

- Menanggung jawab atas pengunggahan dan pembaruan produk diplatform Tokopedia, Shoppe, dan Lazada.
- Mengelola dan memproses pesanan yang masuk, termasuk verifikasi pesanan, pengaturan pengiriman, dan memastikan pesanan dikirim tepat waktu.
- Membuat laporan harian dan bulanan mengenai kinerja penjualan produk.
- Membantu merancang dan mengelola kampanye promo toko.
- Bekerja sama tim logistik untuk memastikan pengiriman tepat waktu dan kepuasan pelanggan.

Owner online shop

Januari 2021 – sekarang

Jarvis fashion – Ciputat timur, Tangerang Selatan

- Membangun dan memelihara hubungan yang baik dengan pemasok untuk memastikan kualitas produk, ketersediaan bahan baku, dan harga yang kompetitif.
- Mengembangkan dan melaksanakan rencana pemasaran yang komprehensif melalui berbagai saluran, termasuk online (e-commerce, media sosial) dan offline (jaringan relasi). Mengelola tim penjualan dan memantau kinerja penjualan secara berkala.
- Mengelola seluruh aspek operasional bisnis, termasuk pengadaan bahan baku, manajemen persediaan, dan logistik pengiriman. Memastikan efisiensi dan efektivitas operasional.
- Secara berkala mengevaluasi dan mengembangkan lini produk kemeja untuk memenuhi kebutuhan pasar dan tren terkini. Mencari inovasi dan peluang untuk meningkatkan kualitas dan daya saing produk.
- Memastikan kepuasan pelanggan melalui pelayanan yang responsif, profesional, dan berorientasi pada solusi. Menangani keluhan dan pertanyaan pelanggan dengan efektif dan efisien.

- Bertanggung jawab atas pengelolaan stock barang.
- Menyiapkan dan mengemas standar toko dalam kondisi baik.
- Memastikan pesanan online diproses dengan cepat dan akurat.
- Pengecakan kualitas barang sesuai dengan standar sebelum pengemasan.
- Berkontribusi dalam upaya meningkatkan efisiensi kerja, termasuk ruang penyimpanan dan alur kerja.

PENDIDIKAN

IPS

Mei 2017 – Mei 2019

SMA YASPEN TUGU IBU 1 - Depok, Jawa barat

PROGRAM / EVENT

BCA EXPO	2024
Lazada Fest Jakarta	2023
Event SIAL Interfood	2023
His/Her Day	2023
Final Piala Presiden Esport	2023
BCA EXPO	2023
BCA Goodlife X Brightspot Market	2023

SKILLS

Hard-skill	Microsoft office (dasar),ecommerce (shoppe,tokopedia,lazada).
Soft-skill	Berjiwa pemimpin,berkoordinasi dalam tim,Kemampuan membangun hubungan interpersonal yang baik dan kemampuan bekerja dalam tim.
Bahasa Indonesia	Fasih.