

4.2 Макроэкономическая нестабильность

4.2.1 Сущность безработицы

Безработица – это социально-экономическое явление, которое проявляется в превышении предложения труда над спросом на труд. Исходя из определения международной организации труда (МОТ), к безработным относятся лица, обладающие активной рабочей силой, но не имеющие рабочего места. Таким образом, к безработным не могут относиться:

- дети и учащаяся молодежь, потому что они еще не обладают рабочей силой;
- пенсионеры и инвалиды, так как они уже не имеют или вообще не имели рабочей силы;
- домохозяйки и лица не желающие работать, потому что они не объявили себя активной рабочей силой.

Таким образом, все население можно подразделить на две категории:

- институциональное население (лица, не достигшие трудоспособного возраста, лица, вышедшие на пенсию, а также больные и инвалиды);
- неинституциональное население (трудоспособное население).

Неинституциональное население делиться, в свою очередь, на две группы:

- самодеятельное население (лица, работающие по найму и ищущие работу, то есть, так называемая, активная рабочая сила);
- несамодеятельное население (учащиеся, домохозяйки, предприниматели, лица свободных профессий).

Классификация безработицы

Если говорить о различных типах классификации безработицы, то в широком понимании, с точки зрения экономической теории, можно выделить несколько типов классификации безработицы.

Первый тип классификации. Безработица бывает открытая и скрытая.

Открытая безработица, в свою очередь, подразделяется на зарегистрированную и незарегистрированную.

Незарегистрированных безработных обычно в 3-4 раза больше, чем зарегистрированных.

Причинами нежелания пройти регистрацию на бирже являются:

- низкая вероятность получения работы по специальности с приемлемой оплатой;

- низкий уровень пособий по сравнению с заработком, который можно получить в теневой экономике;

- сложная процедура получения пособий.

Скрытая безработица включает в себя:

- лиц, занятых неполную рабочую неделю или неполный рабочий день (частичная безработица), при этом добровольная частичная занятость является позитивным моментом, например, в Германии широко используется частичная женская занятость;

- сезонных рабочих (аграрная безработица или временные работники, занятые в строительстве);

- лиц, находящиеся во временных, вынужденных, административных отпусках (часто соответствует периоду структурной перестройки в экономике);

- ненужные для производства работники, но получающие полную заработную плату (в большей степени этот тип скрытой безработицы относится к периоду перехода к рыночной экономике, когда при приватизации государственных предприятий уволенные работники, лишние с точки зрения эффективности производственного процесса, сразу пополняли ряды открытой безработицы).

С учетом скрытой безработицы число лиц, не имеющих занятости, соответствующей требованиям работника, значительно превышает количество, представленное официальной статистикой.

Второй тип классификации. Безработных следует делить на лиц, впервые ищущих работу и лиц, стремящихся сменить место работы, то есть повторно ищущих новую занятость.

Часто молодежь и бывшие домохозяйки оказываются в неравных условиях с работниками, уже имевшими трудовой опыт. С этой точки зрения, большую роль приобретают молодежные биржи труда, которые должны уделять особое внимание трудоустройству молодых людей, впервые ищущих рабочее место. Поэтому актуальной проблемой становится сотрудничество школ, колледжей и вузов с молодежными биржами труда.

Третий тип классификации. Безработица бывает добровольной и вынужденной.

При добровольной безработице (позитивной) работник стремится изменить либо свою специальность, либо отрасль, либо регион.

Вынужденная безработица является негативной для работника, поэтому одной из задач государства является создание законодательной базы, которая позволит защитить права работника, потерявшего занятость против своей воли. Так, например, во многих развитых государствах предприниматель обязан по соглашению с профсоюзом предоставить уволенному работнику рабочее место

на другом своем предприятии или переквалифицировать работника под ту специальность, которая является востребованной в рамках осуществляемой предпринимательской деятельности. В связи с этим многие крупные компании в развитых странах имеют свои курсы переквалификации. Иногда предприниматель обязан оплатить время поиска новой занятости, например, в Италии была создана «интеграционная касса Юга», в которой потерявший занятость работник в течение года получал 80% своей прежней заработной платы, пытаясь за этот период найти новое рабочее место. Средства «касс» складывались как из государственных средств, так и из отчислений предпринимателей.

Четвертый тип классификации. Безработица делится на три вида.

Фрикционная или текучая безработица. Она вызвана постоянным движением населения из одного района страны в другой, из одной отрасли в другую. Она обусловлена традиционной сменой рабочих мест и свободой выбора деятельности. Этот тип безработицы существует всегда, так как рынок труда не обладает полной информацией о наличии свободных вакансий. Эта безработица обусловлена несовершенством технического функционирования рынка труда. Общее количество фрикционных безработных почти всегда постоянно, меняется лишь их внутренний состав. Эта безработица краткосрочна и добровольна.

Структурная безработица. Она вызвана несоответствием профессионально-квалификационного уровня рабочей силы имеющейся структуре рабочих мест. Структура рабочих мест меняется под воздействием технического прогресса, поскольку появляются новые специальности, которые требуют более высокий уровень квалификации, чем был у работника, потерявшего рабочее место. Эта безработица неизбежна и долгосрочна. Она требует переобучения и переквалификацию работника.

Циклическая или конъюнктурная безработица. Она связана с колебаниями экономической активности и вызывается кризисами, то есть является негативным явлением.

Важнейшей задачей государства является борьба с циклической или конъюнктурной безработицей. Для этого необходимо проводить эффективную политику занятости в стране.

4.2.2 Уровень безработицы и закон Оукена

Выделяют два уровня безработицы.

Естественный уровень безработицы. Это уровень безработицы при полной занятости. При естественном уровне безработицы рынок труда сбалансирован, то есть количество лиц, которые ищут работу равно количеству имеющихся ва-

кансий. Естественный уровень безработицы включает в себя величину только фрикционной и структурной безработицы:

$$u^* = u^f + u^s = \frac{U_f + U_s}{L} \cdot 100\%, \text{ где} \quad (155)$$

u^* – естественный уровень безработицы;

u^f – уровень фрикционной безработицы;

u^s – уровень структурной безработицы;

U_f – количество фрикционных безработных;

U_s – количество структурных безработных;

L – количество активной рабочей силы.

Фактический уровень безработицы. Он включает в себя величину фрикционной, структурной и циклической (конъюнктурной) безработицы:

$$u = u^f + u^s + u^k = \frac{U_f + U_s + U_k}{L} \cdot 100\%, \text{ где} \quad (156)$$

u^k – уровень конъюнктурной безработицы;

U_k – количество конъюнктурных безработных;

u – уровень фактической безработицы.

Из формул (155) и (156) можно вывести формулу уровня циклической (конъюнктурной) безработицы:

$$u^k = u - u^* \quad (157)$$

Фактический уровень безработицы часто превышает естественный уровень. По Кейнсу, естественный уровень безработицы составляет 3-5%. Естественный уровень безработицы может изменяться, так как на него оказывают влияние уровень заработной платы, демографический фактор, роль профсоюзов и т.п.

Закон Оукена

Естественный уровень безработицы – это уровень безработицы при полной занятости, то есть уровень, соответствующий потенциальному ВВП.

Согласно закону Оукена, существует конъюнктурный разрыв между потенциально возможным ВВП (y^*) в условиях полной занятости и фактическим ВВП(y), достигнутым при наличии циклической (конъюнктурной) безработицы. Согласно этому закону, если фактическая безработица превышает естественный уровень безработицы на 1%, то фактический ВВП отстает от потенциально возможного ВВП на 2–3%:

$$\gamma(u - u^*) = \frac{y^* - y}{y}, \text{ где} \quad (158)$$

γ – коэффициент Оукена;
 y^* – потенциальный ВВП;
 y – фактический ВВП.

Политика в области занятости

Разные концепции предлагают различные наборы социально-экономических мер по регулированию занятости.

Согласно *классической концепции* экономика является саморегулируемой и в ней поддерживается полная занятость без вмешательства государственных институтов.

Сторонники *кейнсианской концепции* предлагают регулировать занятость посредством стимулирования эффективного спроса с целью нахождения оптимального сочетания между снижением безработицы и ростом инфляции.

Сторонники *монетаризма и «экономики предложения»* видят основную задачу правительства в обеспечении эффективных изменений в структуре занятости, в частности, усилении мотиваций к труду, увеличении возможностей для повышения квалификации и получения новых профессий.

4.2.3 Классификация инфляция и ее измерение

Инфляция – это социально-экономическое явление, проявляющееся в обесценивании денег и соответствующем повышении уровня цен в стране. Негативными последствиями инфляции является то, что снижается покупательная способность денег и увеличивается номинальная стоимость товаров и услуг. Поскольку инфляция представляет собой процентное изменение уровня цен, то она измеряется индекса потребительских цен (формула 117).

Важным показателем являются темпы инфляции (π), которые находятся по формуле:

$$\pi = \frac{P_t - P_{t-1}}{P_{t-1}}, \text{ где} \quad (159)$$

P_t – уровень цен в период времени t ;
 P_{t-1} – уровень цен в период времени $t-1$;

Классификация инфляции

Выделяется несколько типов классификации инфляции.

Первый тип классификации. Существуют инфляция спроса и инфляция издержек.

Инфляция спроса возникает, когда объем совокупного спроса превышает достигнутый объем производства. Эта инфляция проявляется в сдвиге кривой AD (шок спроса).

В результате сдвига кривой совокупного спроса уровень цен в стране повышается.

Особенно ярко инфляция спроса проявляется на классическом участке совокупного предложения, когда объем производства является максимальным (Y^*) и его увеличить нельзя.

Инфляция издержек вызывается уменьшением предложения из-за увеличения издержек, то есть затрат на единицу продукции. В данном случае происходит сдвиг линии совокупного предложения (AS).

Затраты могут возрасть из-за повышения цен на ресурсы, в том числе заработной платы.

Наиболее опасной и устойчивой является инфляция спроса. Инфляция издержек перерастает в инфляцию спроса, потому что сокращение предложения вновь приводит к превышению совокупного спроса над имеющимся объемом производства.

Второй тип классификации. Инфляция бывает прогнозируемой и непрогнозируемой.

Прогнозируемая инфляция – это инфляция, которая учитывается в ожиданиях и поведении населения. Несмотря на то, что данный вид инфляции можно предусмотреть, он сопровождается следующими издержками:

- повышаются реальные издержки, связанные с денежными операциями, поскольку люди, пытаясь быстрее уменьшить свои реальные денежные остатки, совершают более сложные финансовые операции, направляют больше средств на приобретение товаров длительного пользования;

- возникают, так называемые, «издержки меню», связанные с необходимостью постоянной корректировки определенных цен с учетом инфляции, то есть возрастают реальные издержки владельцев предприятий, так как они вынуждены чаще печатать новые ценники, новые бланки меню, перенастраивать различные торговые аппараты;

- возникает инфляционный налог, который не был одобрен населением, что усиливает давление на доходы населения;

- происходит неправильное распределение ресурсов из-за воздействия инфляции на налоговую систему, например, из-за увеличения номинальных доходов при использовании прогрессивной системы подоходного налога человек может попасть в более высокую категорию налогообложения, поэтому границы

налоговых ставок подоходного налога при прогрессивной шкале должны индексироваться с уровнем инфляции;

- налоговое бремя компаний увеличивается, в том случае, когда амортизационные отчисления базируются не на восстановительной, а на первоначальной стоимости зданий и оборудования, в результате чего реальная стоимость амортизационных отчислений обесценивается;

- усиливается фискальный дефицит, так как из-за инфляции уменьшается общее налоговое бремя, потому что налоговые обязательства начисляются на определенный момент, но уплата совершается в более поздний срок. Уменьшение налогового бремени из-за увеличения темпа инфляции получило название «*эффект Оливера - Танзи*».

Однако наиболее опасной является непредвиденная инфляция, так как люди не успевают принять меры по защите своих доходов, например, уменьшить объем сбережений; проиндексировать процент за кредит, арендную плату; потребовать индексацию заработной платы и пособий.

От инфляции больше всего страдают: лица, сберегающие свои средства; кредиторы; лица с фиксированной заработной платой и граждане, получающие пособия.

Непрогнозируемая инфляция – это инфляция, к которой люди не успели подготовиться. Такая инфляция является для населения неожиданностью.

Непрогнозируемая инфляция также имеет свои следствия. Происходит перераспределение доходов и богатства в обществе, например:

- от владельцев финансовых активов, фиксированных в номинальном выражении, которые являются чистыми кредиторами по номинальным активам, к чистым должникам;

- от кредиторов, которыми в значительной степени является население, к должникам, в качестве которых в значительной степени выступают фирмы и государство;

- от старшего поколения, которое является держателем больших номинальных активов, к молодым домохозяйствам, имеющим закладные на свои дома;

- между различными слоями населения, ухудшая положение лиц с фиксированным уровнем заработной платы или снижая реальную заработную плату, в случае отставания темпов увеличения заработной платы от темпов инфляции;

- от бедных людей к богатым, поскольку более бедные люди уплачивают большую долю своего дохода в качестве инфляционного налога, чем более богатые;

Кроме перераспределительного эффекта непрогнозируемая инфляция может привести к принятию неправильных решений домашними хозяйствами и

предприятиями в отношении спроса и предложения, например, сделать неправильный вывод об увеличении выпуска продукции из-за принятия общего роста цен за рост спроса именно на продукцию фирмы.

Третий тип классификации. Инфляция бывает сбалансированной и несбалансированной.

При *сбалансированной инфляции* темпы увеличения цен на ресурсы равны темпам возрастания цен на готовую продукцию.

При *несбалансированной инфляции* темпы увеличения цен на ресурсы не равны темпам, с которыми увеличиваются цены на готовую продукцию.

Четвертый тип классификации. Инфляция бывает открытой, скрытой и подавленной.

Открытая инфляция проявляется в повышении общего уровня цен в стране.

Скрытая инфляция отражается в ухудшении качества товаров при неизменном уровне цен, то есть в повышении цены одного потребительского эффекта.

Подавленная инфляция представляет собой увеличение неудовлетворенного спроса из-за дефицита товаров и услуг.

Пятый тип классификации. Выделяют умеренную, ползучую, галопирующую и гиперинфляцию.

Умеренная инфляция характеризуется незначительным ростом цен в течение года (до 10% в год). Этот вид инфляции является позитивным, поскольку он повышает экономическую активность, стимулируя потребительский и инвестиционный спрос.

Ползучая инфляция является симптомом, который говорит о начинающемся расстройстве денежного обращения. Она измеряется в пределах от 10 до 20%.

Галопирующая инфляция отражает уже серьезные нарушения денежной сферы. Темпы инфляции характеризуется значительными колебаниями и изменяются в промежутке от 20 до 200% в год. При таких темпах инфляции успешно могут развиваться только те виды деятельности, который характеризуется быстрым оборотом финансовых средств, например торговля.

Гиперинфляция – это такой вид инфляции, при котором происходит затухание всей экономической активности в стране, полностью нарушается сбалансированность экономики страны и ее денежной системы. Существуют различные формальные критерии гиперинфляции. П. Самуэльсон формальным критерием гиперинфляции считает инфляцию, достигающую более 200% в год. Формальным критерием гиперинфляции экономист из Колумбийского университета Фи-

липп Кейган называет 50% в месяц. Он вывел этот критерий в 1956 г. в работе «The Monetary Dynamics of Hyperinflation».

В мировой истории XX в. вплоть до 90-х годов Кейган выделил 15 случаев гиперинфляции, при этом на вторую половину 80-х годов пришлось семь случаев. Существует три четко выраженных временных периодов, когда в ряде стран возникала гиперинфляция: окончание первой мировой войны, окончание второй мировой войны и долговой кризис 80-х годов.

Общей чертой всех гиперинфляций является чрезмерное увеличение предложения денег, возникающее из-за необходимости финансирования правительством огромного бюджетного дефицита. Таким образом, причиной гиперинфляции является рост эмиссионного финансирования бюджетного дефицита. Для генерирования гиперинфляции устойчивый дефицит, финансируемый за счет эмиссии, должен составлять 10 – 12% ВВП.

4.2.4 Инфляционный налог и сеньораж. Монетарная модель гиперинфляции Филлипа Кейгена

Инфляционный налог (IT) отражает потери капитала, понесенные владельцами денежных средств в результате инфляции. Этот налог уплачивается автоматически по мере того, как домашние хозяйства с ростом цен тратят все больше своих денежных средств. Это особый вид налога, сбор которого не требует ни какого законодательного оформления.

Бюджетный дефицит часто финансируется за счет инфляционного налога на реальные денежные остатки. Налоговой базой инфляционного налога является уровень реальных денежных остатков (M/P). Ставкой налога является:

$$\frac{\pi}{1 + \pi}, \text{ где} \quad (160)$$

π – темп инфляции.

Общие поступления от инфляционного налога (IT) определяются произведением ставки налога и налоговой базы, то есть:

$$IT = \left(\frac{\pi}{1 + \pi} \right) \frac{M}{P} \quad (161)$$

Формула (161) может быть представлена следующим образом:

$$IT = \left(\frac{P_t - P_{t-1}}{P_t} \right) \frac{M}{P}, \text{ где} \quad (162)$$

P_t – уровень цен в период времени t ;

P_{t-1} – уровень цен в период времени $t-1$.

Сеньораж (SE) – это доход, полученный правительством в результате его монопольного права печатать деньги. Сеньораж может быть измерен покупательной способностью денег, выпущенных в обращение за данный период:

$$SE = \left(\frac{M_t - M_{t-1}}{M_t} \right) \frac{M}{P}, \text{ где} \quad (163)$$

M_t – предложение денег в период времени t ;

M_{t-1} – предложение денег в период времени $t-1$.

Монетарная модель гиперинфляции Филипа Кейгена (1956 г.)

В связи с тем, что для покрытия огромного бюджетного дефицита государство использует эмиссию денег, следует рассмотреть монетарный эффект (гиперинфляцию), который может последовать за ростом сеньоражного финансирования.

Во время гиперинфляции спроса на реальные денежные остатки (M/P) практически полностью зависит от ожидаемого уровня инфляции (π^e):

$$\frac{M}{P} = f(\pi^e) \quad (164)$$

Когда ожидаемая инфляция высока, домашние хозяйства будут держать реальные денежные остатки (M/P) на очень низком уровне, так как альтернативные издержки хранения очень высоки.

При ожидании низкого уровня инфляции уровень денежных остатков является высоким.

Если экономика достигает устойчивого темпа инфляции, то ожидаемая инфляция уравнивается с ее фактическим уровнем, поэтому уравнение (164) может быть записано:

$$\frac{M}{P} = f(\pi), \text{ где} \quad (165)$$

π – фактическая инфляция.

Предложение денег со временем возрастает, поскольку для погашения бюджетного дефицита государство осуществляет их эмиссию. Объем реальных расходов, которые должны быть покрыты за счет денежной эмиссии, представляют собой сеньораж (SE). Он находится по формуле (163), которую можно записать следующим образом:

$$SE = \frac{\Delta M}{M} \cdot \frac{M}{P} \quad (166)$$

Понятие сеньоража, как уже отмечалось, тесно связано с понятием инфляционного налога, определяемого уменьшением стоимости реальных денежных остатков и находящегося по формуле (162), которую можно представить следующим образом:

$$IT = \frac{\Delta P}{P} \cdot \frac{M}{P} \quad (167)$$

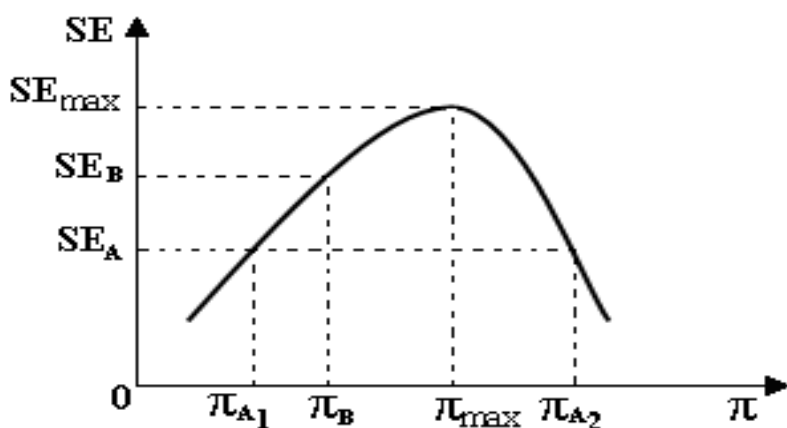
Когда инфляция постоянна и реальные денежные остатки M/P неизменны, домашние хозяйства будут увеличивать свои номинальные денежные средства теми же темпами, с какими правительство собирает свои сеньоражные поступления, то есть:

$$\frac{\Delta M}{M} = \frac{\Delta P}{P} \quad (168)$$

Таким образом, в устойчивом состоянии инфляционный налог и сеньораж равны ($SE = IT$). В этих условиях сеньораж будет находиться по формуле:

$$SE = \frac{\Delta P}{P} \cdot \frac{M}{P} \quad (169)$$

В устойчивом состоянии можно вычислить темп инфляции, соответствующий каждому уровню сеньоража (рис.68).



Если $\pi < \pi_{\max}$, то функция $SE = f(\pi)$ будет иметь положительную динамику.

Если $\pi > \pi_{\max}$, то $SE = f(\pi)$ будет иметь отрицательную динамику.

Рис. 68. Соотношение сеньоража и темпов инфляции в устойчивом состоянии.

Темп инфляции растет с увеличением объема сеньоража до определенного максимального уровня SE_{\max} .

При устойчивом состоянии, когда темп инфляции составляет

$$\frac{\Delta P}{P_{\max}} = \frac{\Delta M}{M},$$

объем сеньоража будет максимальным.

Поэтому правительства, пытающиеся финансировать заданный объем сеньоража с помощью инфляционного налога, будут стараться ориентироваться на небольшие темпы инфляции (на π_{A1} , а не на π_{A2}).

Однако, по мнению Кейгена, эта модель является слишком упрощенной, поэтому для того чтобы лучше интерпретировать динамику гиперинфляции необходимо расширить анализ за пределы стабильного темпа инфляции.

Если инфляция растет резкими скачками, инфляционные ожидания населения обычно отстают от реального роста цен, поэтому уровень реальных денежных остатков оказывается более высоким, чем в условиях устойчивой инфляции. В этих условиях правительство может получить более высокие поступления от инфляционного налога, чем в устойчивом состоянии.

Таким образом, если фактическая инфляция выше ожидаемой, то есть ($\pi > \pi^e$), а реальные денежные остатки больше, чем в устойчивом состоянии, то правительство получит инфляционный налог, который больше уровня SE_{\max} .

Однако со временем, когда домашние хозяйства в ожидании более высоких темпов инфляции пересмотрят свои инфляционные оценки в сторону повышения, они начнут уменьшать свои реальные денежные остатки, поэтому для получения той же величины инфляционного налога, что и ранее, потребуются более высокие темпы инфляции.

Если потребности в сеньораже превышают объем сеньоража, который может быть получен путем эмиссии денег при любом постоянном темпе инфляции, то правительство сможет получить требуемый объем сеньоража только при постоянно растущем темпе инфляции.

По мере того как правительство будет увеличивать эмиссию денег, темп инфляции начнет возрастать и может возникнуть гиперинфляция. Для гиперинфляции типично уменьшение реальных денежных остатков населения, поэтому быстрый рост цен приведет к валютному замещению национальной валюты более стабильной иностранной валютой.

4.2.5 Кривая Филлипса и антиинфляционная политика

Кривая Филлипса

Связь между уровнем инфляции и уровнем безработицы отражает кривая Филлипса, получившая свое название в честь профессора Лондонской экономической школы Э.У. Филлипса, который в 1958 г. исследовал зависимость между

инфляцией, отражающейся на ценах или заработной плате, и безработицей. Однако первым проанализировал данную зависимость Ирвинг Фишер, еще в 1926 г.

Оригинальная кривая Филлипса отражает зависимость между изменением уровня номинальной заработной платы и изменением уровня безработицы:

$$\Delta W_{t+1} = \pi_{t+1}^e - b(u - u^*), \quad \text{где} \quad (170)$$

ΔW_{t+1} – изменение ставки заработной платы ($\Delta W_{t+1} = \frac{W_{t+1} - W_t}{W_t}$);

π_{t+1}^e – ожидаемая инфляция ($\pi_{t+1}^e = \frac{P_{t+1}^e - P_t}{P_t}$);

u, u^* – фактический и естественный уровни безработицы;

b – коэффициент, определяющий реакцию заработной платы на конкретный уровень безработицы.

В трудовом соглашении определяется уровень не реальной, а номинальной заработной платы, которая устанавливается в текущем периоде для будущего года. Поскольку ни работники, ни предприниматели не в состоянии предвидеть реальный будущий уровень инфляции, они ориентируются на свои ожидания в отношении темпов инфляции в следующем периоде. Таким образом, номинальная заработная плата устанавливается в соответствии с ожидаемой (π_{t+1}^e), а не с реальной инфляцией.

Тенденция к росту заработной платы обнаруживается за долго до достижения полной занятости, в частности, уже при уровне естественной безработицы (примерно 5%).

Поскольку заработная плата от периода к периоду меняется, полагая кривая совокупного предложения (крайний кейнсианский случай) смещается между периодами вверх или вниз в зависимости от уровня безработицы и характера инфляционных ожиданий. В этих условиях темп изменения заработной платы, выраженный в процентах (ΔW), будет равен темпу инфляционного роста цен (π):

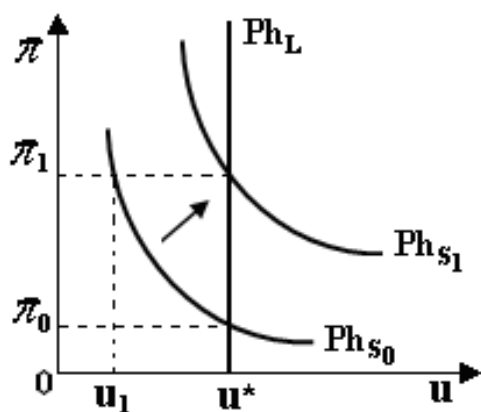
$$\Delta W = \pi \quad (171)$$

Поэтому уравнение (170) можно записать с учетом инфляционных ожиданий следующим образом:

$$\pi_{t+1} = \pi_{t+1}^e - b(u - u^*) \quad (172)$$

Данная модифицированная кривая Филлипса показывает зависимость между уровнем безработицы, с одной стороны, и уровнем инфляции, с другой.

До 70-х годов проводилась политика установления оптимального соотношения между уровнем инфляции и уровнем безработицы, когда достигался более низкий уровень безработицы за счет смещения темпов инфляции к более высокому уровню. Однако этот вариант возможен только в короткий период. В длительном периоде проблема выбора между уровнем инфляции и уровнем безработицы снимается, потому что если удерживать безработицу ниже ее естественного уровня, инфляция будет не только высокой, но начнет расти еще быстрее. Со стабильным уровнем инфляции совмещается только естественный уровень безработицы. Если в краткосрочном периоде кривая Филлипса имеет нисходящий характер, то в длительном периоде – она вертикальна. На рис. 69 представлена краткосрочная кривая Филлипса (Ph) и долгосрочная, или инфляционная, кривая Филлипса.



Кривые (Pf_{s0}) и (Pf_{s1}) представляют собой кривые Филлипса в краткосрочном периоде.

Кривая (Pf_L) – это долгосрочная, или инфляционная, кривая Филлипса. При долгосрочной кривой: $u^* = u$, а $\pi^e = \pi$.

Рис. 69. Кривая Филлипса в краткосрочном и долгосрочном периодах.

С 70-х годов XX века обратная зависимость между уровнем безработицы и уровнем инфляции нарушилась. Увеличение уровня инфляции сопровождалось увеличением уровня безработицы, что характеризует явление стагфляции и проявляется в смещении кривой Филлипса вправо из (Pf_{s0} в Pf_{s1}).

Существует несколько подходов к обоснованию кривых Филлипса, с точки зрения теории ожиданий.

Кейнсианская концепция, построенная на основе *статических ожиданий*, рассматривает кривую Филлипса в краткосрочных периодах. Сдвиг кривой (Ph) вправо возможен только при шоках предложения, которые вызывают сдвиг линии совокупного предложения. Альтернатива «инфляция – безработица» является частным случаем адаптивного механизма, когда прогнозируемая инфляция точно равна текущей.

Концепция адаптивных ожиданий, применяемая монетаристами, утверждает, что экономические субъекты прогнозируют инфляцию только по данным об инфляции в прошедших периодах и корректируют свои ожидания с учетом

ошибок прошлых лет. До того периода, когда экономические субъекты адаптируются к новым условиям, действует краткосрочная кривая Филлипса. После того, как они пересмотрят условия предложения факторов производства, что вызовет сдвиг кривой совокупного предложения, произойдет сдвиг кривой Филлипса (Ph) вправо, возвращая занятость вновь на естественный уровень, но уже при более высоком уровне инфляции.

Концепция рациональных ожиданий, разработанная Р. Лукасом из Чикагского университета, отвергает предположение об адаптивных ожиданиях как произвольных. В соответствии с новой концепцией предполагается, что работники и предприниматели прогнозируют инфляцию на основе четкой и известной модели развития экономики, поскольку они обладают полной информацией об изменении экономической конъюнктуры. Важным аспектом теории рациональных ожиданий является то, что экономические субъекты формируют свои ожидания по поводу будущих цен с учетом представлений о будущей политике государства.

Реакция субъектов будет выражаться в быстром изменении условий предложения факторов производства в соответствии с оценкой ожидаемой инфляции, что вызовет одновременный сдвиг кривой совокупного предложения вслед за любым изменением совокупного спроса. В результате объем производства изменяться не будет, а уровень занятости всегда будет оставаться на естественном уровне, но при более высоких значениях инфляции. В рамках концепции рациональных ожиданий краткосрочная кривая совпадает с долгосрочной кривой Филлипса.

Теория рациональных ожиданий имеет огромное значение при анализе антиинфляционной политики.

Антиинфляционная политика

Антиинфляционная политика подразделяется на активную и адаптивную политику.

Активная политика направлена на ликвидацию причин, вызывающих инфляцию с помощью монетарных рычагов, к которым относятся:

- контроль над денежной эмиссией и недопущение эмиссионного финансирования дефицита государственного бюджета;
- регулирование денежной массы путем денежно-кредитной политики, в частности, с помощью осуществления операций на открытом рынке;
- проведение денежной реформы конфискационного типа в условиях гиперинфляции.