

王小芳

电话: 18374600721 邮箱: 1009782834@qq.com

工作年限:8年 学历:全日制本科

学校: 湖南科技学院 专业: 国际经济与贸易

% 个人优势

产品背景: 5年产品经理工作经验,独立主导过教育科技、电商营销等领域产品的全生命周期闭环管理,涵盖数据调研、需求分析、产品设计、项目管理及上线迭代。擅长通过数据驱动优化产品决策,将复杂业务场景结构化,定制标准化产品方案。

掌握技能:熟练使用 Axure、Mock、墨刀、Xmind、MindManager、Visio 等产品设计工具,熟悉 Photoshop、Premiere 等设计工具;熟悉主流技术架构和开发流程,能与开发团队高效协作。

综合自评:具备良好的结构化思维和数据分析能力,能快速理解商业模式并制定产品规划;擅长多部门协作沟通,推动项目从0到1按时落地;丰富的软著申请、账号管理和产品内外部培训经验。

工作经历

2023.8 - 2025.3

深圳市二一教育科技有限责任公司 | 产品经理

公司背景:教育信息化领域领先服务商,服务覆盖超 10 万所中小学校及 1200 万师生,提供校网通、在线组卷、校本资源库,以及课堂无忧教学系统、区域云平台等一站式解决方案,构建区域级智慧教育生态。

工作职责:

- 负责 CRM 系统的需求调研与产品设计,独立对接销售、财务、市场及运营部门,深入挖掘业务需求,撰写高质量的需求 文档,绘制产品信息结构图、业务流程图及页面原型图,提出可行性解决方案,满足业务目标。
- 从0到1主导营销数据中台与智能系统建设,负责项目全生命周期的进度跟踪与验收,协调设计、开发、测试团队,确保项目按时高质量交付。
- 持续优化产品业务流程与功能,收集用户反馈,分析数据表现,制定产品迭代计划并推动实施,确保产品持续满足业务需求与用户期望。

2021.4 - 2022.9

北京斑马易境科技有限公司 | 产品经理

公司背景:专注于跨境电商领域的国家高新技术企业,致力为跨境电商企业和卖家提供全面的 SAAS 软件服务。产品矩阵覆盖 OA 系统、产品信息管理系统、订单管理系统、客服系统、供应链管理系统、生产管理系统等企业管理流程。

工作职责:

- 负责公司 ERP 系统的核心模块设计与迭代,主导订单管理、产品采购、仓储物流、财务报表等模块的需求挖掘与流程设计,制定产品生产方案并推动迭代升级。
- 组织跨部门会议,跟进项目进度,协调业务、研发等多部门协作完成项目落地,并定期为内部员工和外部用户提供产品功能培训。
- 负责系统账号管理和其他平台账号维护,处理软件著作权等证书申请。

公司背景:专业在线外教1对1英语培训服务,覆盖多年龄段、全场景英语学习的在线教育机构。

工作职责:

- 负责收集汇总业务需求,撰写清晰、详细的产品需求文档,跟进页面设计及问题沟通,协调团队资源推动项目高效落地。
- 跟进 B2B 用户对课程、教材、App 等产品的反馈,及时解决问题,优化用户体验。管理教材资源与教师分配,确保教学资源合理配置,保障教学活动顺利进行。
- 主导公众号运营和视频内容的社群渠道引流,结合用户需求与市场趋势,定期策划并开展活动,提升社群用户活跃度和 转化率。

项目经历

2024.11 - 2025.2 AI 智能客服系统

项目背景:随着公司业务快速增长,客服部门面临人力不足、新人培训周期长、响应速度慢等问题。人工客服对业务熟悉度和产品推荐匹配度参差不齐,导致客户体验和转化效率难以提升。为此,公司决定对客服系统进行智能化升级,以提升服务效率和用户体验。

工作内容:

- 需求分析与产品设计:深入调研客服部门各级人员的诉求,汇总并筛选核心需求,产出详细的产品原型文档。
- <u>技术方案设计与落地</u>:建立完善、准确的客户场景 FAQ 知识库,为智能客服系统提供高质量的数据支持。配合技术团队制定算法方案,引入大模型技术,构建 AI 智能客服系统。
- <u>系统优化与效果提升</u>:实现产品介绍、客户诉求匹配、产品操作引导、工单反馈跟踪等核心功能,全面提升客服效率与客户体验。

项目成果: AI 智能客服系统上线后,实现 24 小时全天候客户问题响应,高频问题智能解析率达 92%。日均咨询处理量提升 3 倍,工单流程实现自动化流转与负责人匹配,大幅提升运营效率。年度人力成本节约超 50 万元,显著降低运营成本的同时,提升了客户满意度与转化率。

2024.5 - 2024.10 CRM 数据中台系统

项目背景:公司各部门的营销数据依赖传统 Excel 报表进行统计分析,存在数据格式各异、指标单一、权限管理混乱等问题,导致数据分析效率低下,难以支持管理层决策调整。

工作内容:

- <u>需求分析与产品规划</u>:针对公司营销数据分析与提成计算的需求,从0到1搭建CRM营销数据中台,统一基础数据格式,确保数据源的准确性与一致性。设计并实现销售转化率、客户生命周期等多个核心指标的实时监控功能,及时发现销售问题,调整目标策略。
- 权限管理与数据可视化:构建多级权限管理体系,根据不同角色和权限定制个性化数据仪表盘与经营数据看板。采用适配的图像样式与交互设计,便于数据对比与趋势分析,提升数据可读性与使用效率。
- <u>功能开发与效率优化</u>:支持月度分析、年度报告等文件的快速导出,减少数据汇总与校验的人力消耗,提升运营效率。 **项目成果**:在5个月内完成 CRM 营销数据中台从0到1的产品设计与项目落地,为业务决策提供可视化数据支持。上线后 三个月内,帮助业务部门提升30%试用客户转化率,减少50%的数据汇总与校验管理的开支成本。

项目背景:公司旧版营销管理系统中,销售线索分配与客户订单变更依赖人工审核与管理,存在线索分配不公、订单处理效率低、审批流程冗长等问题。为提升运营效率与客户体验,需对订单销售系统进行重构,实现自动化与智能化升级。

工作内容:

- <u>需求分析与流程梳理</u>:深入分析现有订单流程,识别低效环节与痛点,重新设计订单管理逻辑,优化人力处理的多个关键节点。总结历史分配规则,建立标准化业务流程与自动化分配体系,确保流程透明、高效。
- <u>系统设计与功能开发</u>:设计并实现订单业务流程自动化,支持客户自主完成订单调整与变更,减少非必要的人工干预。 开发销售线索智能分配算法,实现线索即时、自动、公平分配,提升销售团队协作效率。
- <u>系统测试与优化</u>:通过多轮测试与迭代优化,确保系统稳定性与功能完整性,提升用户体验与操作效率。

项目成果:客户可自主完成订单调整与变更,客服跟进响应时效提升60%,显著改善客户体验。财务审批周期从3.5 天缩短至1.8 天,平均流程耗时降低47%,大幅提升运营效率。实现销售线索即时、自动、公平分配,降低人力成本的同时,销售团队效率提升40%。

2022.3 - 2022.9 智能仓储系统

项目背景: 跨境电商客户对仓储利用效率和成本控制高度敏感。为提升调库效率、减少库存积压损失、优化仓库管理,公司 决定开发智能仓储系统,集成调库联动自动化、库龄分析管理及出入库自动统计等功能,以增强产品竞争力,吸引更多客户。

工作内容:

- <u>需求调研与竞品分析</u>: 收集客户共性需求,深度调研国内外竞品功能,参考头部企业 WMS(仓储管理系统)相关功能,明确产品核心功能与差异化优势。
- <u>系统功能设计与开发</u>:在原仓储锁库、出入库功能基础上,设计并实现智能调拨模块,支持 AB 仓调库联动自动化与库龄分析管理,提升调库效率,优化库存结构。优化订单履约流程,实现 Shopee 订单批次预报与物流状态实时更新,根据需求设置运单回传规则,减少订单延发率。
- <u>成本优化与运营效率提升</u>:通过分析采购、运输等成本信息,设计利润预估功能,帮助客户优化采购决策。实现采购退货流程线上化,筛选低效供应商,降低采购成本与退货率。开发货源智能托管与动态监控功能,优化库存及运营策略,简化表格数据导入流程,提升整体运营效率。

项目成果:智能仓储系统上线后成为公司核心推荐产品,月度销量提升 500+,客户问卷满意度达 98%。通过自动化仓储管理,帮助客户调库效率提升 70%,库存积压损失减少 50%,显著提升客户竞争力与满意度。

2 教育经历

国际经济与贸易 | 本科