

RECHERCHE: ALTERNANT(E) 2024-2025

Informations générales		
Rythme de l'alternance Durée de l'alternance Date de début souhaitée	A déterminer 24 mois Début septembre 2024	
Fiche de poste : description de la mission		
Type de métiers	Commercial / Relations Clients	
Intitulé du poste	ALTERNANCE COMMERCIAL EPARGNE SALARIALE ET RETRAITE	
Description de la Direction ou du Service d'accueil	Au sein de la direction commerciale Epargne Salariale & Retraite, rattaché à l'équipe Comptes Stratégiques & Grandes Entreprises composée de 20 personnes, le candidat assistera l'équipe commerciale dans la réalisation de différentes missions d'accompagnement et de développement commercial.	
Description de la mission	Pleinement intégré à l'équipe commerciale, votre mission reflètera une prise de responsabilité croissante au fur et à mesure de votre acquisition de connaissances. Ainsi, l'objectif sera d'être en capacité d'assurer les missions suivantes : - préparer tout document d'analyse, de présentation, de reporting, et de communication susceptible d'être présenté en clientèle - analyser le dispositif d'épargne salariale ou retraite (accords, gammes de fonds, politique d'abondement) et proposer des solutions d'optimisation du dispositif	
	 accompagner le commercial en rendez-vous et participer à la présentation/à l'animation du rendez-vous aider les commerciaux dans la démarche d'optimisation de leur portefeuille (tenue de compte et gestion financière) et de suivi de plans d'actions commerciales en lien avec le Directeur Commercial 	

Fiche de poste : caracteristiques du profii recherche	
Domaine de spécialisation de la formation	Commerce / marketing / finance
Niveau de formation	BAC + 4
Compétences attendues	Excellent relationnel, sens de l'écoute, bonne élocution, rigueur, travail en équipe et sens de l'initiative Bonne capacité rédactionnelle
Connaissances informatiques et niveau attendu	Maitrise de Microsoft Office (PowerPoint, Excel, Word)
Langues et niveau attendu	Anglais apprécié mais non indispensable