

Assistant Marketing-Ventes en Solutions Réseaux F/H en Alternance

Informations sur l'entreprise



Corailsystems est une entreprise à taille humaine qui a une activité historique de solutions réseaux performantes pour les professionnels et d'infogérance, ainsi qu'une nouvelle activité de détection de menaces par l'Intelligence Artificielle. Corailsystems est en pleine croissance avec plus de 7 millions de sessions gérées et très nombreux clients. Nous recrutons 2 personnes alternantes dans le domaine Marketing / Ventes.

Site web : <https://corailsystems.fr/>

CorailSystems 253 RUE GALLIENI - Boulogne-Billancourt - Tel : 01 55 60 27 40

Description du poste Assistant Marketing-Ventes

Vous serez d'abord formé(e) puis vous serez amené(e) à être très polyvalent (e) dans les fonctions Marketing / Ventes, ainsi vous pourrez :

- Découvrir les projets des clients par des entretiens téléphoniques, des participations aux réunions et Visio conférence.
- Développer vos capacités à conduire une démarche commerciale à valeur ajoutée lors de calls sortants ou entrants.
- Collaborer avec la Direction Marketing et la Direction Commerciale, ainsi que les
- Aider à la Construction des supports Marketing à destination des clients finaux mais aussi des revendeurs et de la presse :
 - Powerpoint, Canva, contenu sur site Web Wordpress, dossier de presse
- Contribuer à l'animation de nos réseaux sociaux (Linkedin, Youtube, Twitter)
- Produire des contenus inbound en coopération avec l'équipe et proposer des évolutions de la stratégie actuelle
- Contribuer à la création et à l'optimisation de campagne d'emailing ciblée sur la plateforme Brevo/Sendinblue
- Contribuer à la création de Dashboard commerciaux et marketing via des solutions innovantes.

Description du profil

- De **formation supérieure de niveau Bac +3** (Licence, Bachelor) marketing, commerce, management vous êtes très à l'aise avec les nouvelles technologies.
- Vous souhaitez développer de grandes compétences dans le Marketing B to B avec un poste polyvalent sur des produits et des services innovants.
- Vous ne craignez pas de participer à des réunions avec des décideurs.
- Vous avez le goût du défi, et une réelle fibre marketing / vente.
- Vous savez être crédible dans vos dialogues professionnels avec des personnes très compétentes.

Niveau d'étude souhaité

A partir de Bac+3

Modalités de recrutement

Postes à pourvoir immédiatement en alternance, stage, possibilité de CDI à l'issue de l'alternance.

Envoyer un Mail avec CV à Christophe LYAN c.lyan@corailsystems.fr 01 55 60 27 40

Notre équipe étudiera votre dossier, vous rendra réponse, et dans le cas favorable organisera une visio conférence Zoom puis une rencontre en nos bureaux de Boulogne-Billancourt pour un démarrage rapide.