

#### **EMPLOI**

## **ALTERNANT TECHNICO-COMMERCIAL**

#### FAMILLE COMMERCIAL / MARKETING / COMMUNICATION / CLIENTS

## 1. MISSION

 Travailler, en collaboration avec le(a) technico commercial(e) à la maintenance et au développement d'un portefeuille de Comptes courtés sur les risques Santé, Prévoyance et Epargne Retraite.

### 2. CHAMP DE RELATIONS

#### Interne

- Direction technique ;
- Direction commerciale et marketing ;
- Centres de gestion.

#### **Externe**

- Conseils, consultants,
- Entreprises,
- Assurés,
- Cabinets de courtage « experts ».

## 3. ACTIVITES PRINCIPALES

- Etudier les cahiers des Charges reçus et faire l'interface entre les courtiers et les services techniques ;
- Tarifer via un outil interne les cahiers de charges Frais de santé des entreprises courtées de 500 têtes
- Participer à la rédaction des projets de contrats et avenants frais de santé sur l'outil dédié;
- Gérer les relations commerciales, le suivi administratif et technique des contrats
- Alimenter les outils de reporting ;
- Accueillir, traiter et suivre les demandes et réclamations des entreprises, des assurés, et/ou des courtiers;
- Diverses taches administratives liées à la vie des contrats.



# 4. COMPETENCES ATTENDUES:

## Savoir - faire

- Maîtrise des outils bureautiques ;
  Maîtrise des outils informatiques ;
  Capacités de communication ;
  Capacités rédactionnelles ;
  Capacités d'organisation ;

- Capacités de synthèse.

# Savoir – être

- Goût du travail en équipe ;
- Persévérance ;
- Discernement;
- Adaptabilité ;
- Rigueur.