雷进宝

求职目标:市场总监-专注品牌方向

+86 13800138000

nesson@91muban.cn

湖北省武汉市

🏂 教育背景

◆ 2011.07-2014.06中国地质大学市场营销(博士)

主修课程:管理学、微观经济学、宏观经济学、管理信息系统、统计学、会计学、财务管理、市场营销、经济法、消费者行为学、国际市场营销。

2008.07-2011.06 中国地质大学 市场营销(硕士)

主修课程:管理学、微观经济学、宏观经济学、管理信息系统、统计学、会计学、财务管理、市场营销、经济法、消费者行为学、国际市场营销。

金 校园经历

● 2007.05-2011.06中国地质大学辩论队(队长)

- 负责 50 余人团队的日常训练、选拔及团队建设;
- 作为负责人对接多项商业校园行活动,如《奔跑吧兄弟》大学站录制、《时代周末》 校园行。
- ◆ 2008.11-2011.06沟通与交流协会创始人/副会长
 - 协助湖北省沟通协会创立中国地质大学分部,从零开始组建初期团队;
 - 策划协会会员制,选拔、培训协会导师,推出一系列沟通课程。

🔁 工作经历

2016.08-至今 田海控股集团 副总监

- 负责协助集团旗下事业部开展各项工作,制定品牌传播方案;
- 结合集团与事业部发展,制定营销策略、广告策略,并组织推进执行;
- 制定和执行媒体投放计划,跟踪和监督媒体投放效果,进行数据分析与撰写报告;
- 研究行业发展动态, 定期进行市场调查,为产品更新提供建议。

2015.08-2016.08 翔震有限公司 市场及运营总监

- 根据公司发展情况进行战略调整,配合前端销售部门搭建销售渠道;
- 研究行业发展动态,定期进行市场调查,为产品更新提供建议。

● 2014.08-2015.08 远亚俱乐部 市场副总监

- 负责事业部产品对外推广和宣传,制定各种整合营销的活动;
- 执行媒体投放计划,跟踪和监督媒体投放效果,进行数据分析撰写报告;
- 向市场总监提供营销支持,并协助相关的公关事宜。

■ 项目经历

● 远亚集团品牌升级发布会

- 集团全新品牌 logo 及 VI 上线,在多渠道进行了传播;
- 企业 VIP 客户群体逾 60 人,结合了线上发布、线下体验;
- 后续媒体报道持续升温,子品牌结合明星代言人制造话题营销,为期3周。

翔震商业模式发布会

- 整场活动以会议+洽谈双重模式进行,首日以介绍翔震内部平台资源优势,政府背景优势等为主,一对多推介会进行推广普及;
- 现场签署地方合作意向书,如:新疆、江西、浙江等优秀企业商户;
- 以中国的波尔多为宣传点,主推旗下新疆大型项目,制造营销、品牌热点。

● 田海投资控股集团 6A 自媒体生态圏建设

- 本项目重构了公司现有微信企业号的功能与架构;
- 提高公众号的关注粉丝量的同时,对于有客户进行统一宣传,统一管理。

₩ 奖项荣誉

- 2013 年 新长城中国地质大学自强社"优秀社员"
 - 2012年 三下乡"社会实践活动"优秀学生"
 - 2011年 中国地质大学学生田径运动会 10 人立定跳远团体赛第三名
 - 2010年 学生军事技能训练"优秀学员"
 - 2009 年 中国地质大学盼盼杯烘焙食品创意大赛优秀奖
 - 2008 年 西部高校大学生主题征文一等奖
 - 2008 年 中国地质大学"点燃川大梦 畅享我青春"微博文征集大赛二等奖

※ 技能证书

● 普通话一级甲等

通过全国计算机二级考试,熟练运用 office 相关软件。

熟练使用绘声绘色软件,剪辑过各种类型的电影及班级视频。

大学英语四/六级 (CET-4/6) ,良好听说读写能力,快速浏览英语专业书籍。

🕜 自我评价

拥有多年的市场管理及品牌营销经验,卓越的规划、组织、策划、方案执行和团队领导能力,积累较强的人际关系处理能力和商务谈判技巧,善于沟通,具备良好的合作关系掌控能力与市场开拓能力;

敏感的商业和市场意识,具备优秀的资源整合能力、业务推进能力;

思维敏捷,有培训演讲能力,懂激励艺术,能带动团队的积极性;

擅长协调平衡团队成员的竞争与合作的关系,善于通过培训提高团队综合能力和凝聚力。