

# 吉茹定

求职目标:市场总监-专注品牌方向

关于我: 具备较强的团队管理和领导能力,优秀的组织策划能力,曾带领过超 20 人以上 的团队,有大型市场推广活动的成功经验;丰富的客户资源和良好的渠道拓展与管理经验, 丰富的市场营销策划和领导经验,善于发掘和培养人才,行业人才资源丰富。

1994.05.04

广东省广州市海珠区



13823138023



nesson@91muban.cn

## 教育背景

2012.09-2015.06

广州科学技术职业学院

市场营销 (大专)

主修课程:管理学、微观经济学、宏观经济学、管理信息系统、统计学、会计学、财务管理、市场营销、经济法、消 费者行为学、国际市场营销。

## 工作经历

2017.08-至今

驰诚控股集团

副总监

- 负责协助集团旗下事业部开展各项工作,制定品牌传播方案;
- 结合集团与事业部发展,制定营销策略、广告策略、品牌策略和公关策略,并组织推进执行;
- 制定和执行媒体投放计划,跟踪和监督媒体投放效果,进行数据分析与撰写报告;
- 研究行业发展动态, 定期进行市场调查,为产品更新提供建议。

2016.08-2017.08

君豪有限公司

市场及运营总监

- 根据公司发展情况进行战略调整,配合前端销售部门搭建销售渠道;
- 研究行业发展动态, 定期进行市场调查,为产品更新提供建议;
- 负责公司部门(营运、品牌策划)制度规范,负责组织及监管市场部关于对外合作、推广策划以相关工作的落实。

2015.08-2016.08

卓宁俱乐部

市场副总监

- 负责事业部产品对外推广和宣传,制定各种整合营销的活动;
- 执行媒体投放计划,跟踪和监督媒体投放效果,进行数据分析撰写报告;
- 向市场总监提供营销支持,并协助相关的公关事宜。

## 校内实践

2013.05-2014.06

广州科学技术职业学院

辩论队 (队长)

- 负责 50 余人团队的日常训练、选拔及团队建设;
- 作为负责人对接多项商业校园行活动,如《奔跑吧兄弟》大学站录制、《时代周末》校园行。

2014.11-2015.06

沟通与交流协会

创始人/副会长

- 协助省沟通协会创立分部,从零开始组建初期团队;
- 策划协会会员制,选拔、培训协会导师,推出一系列沟通课程。

## 项目经历

#### 卓宁集团品牌升级发布会

- 集团全新品牌 logo 及 VI 上线, 在多渠道进行了传播;
- 企业 VIP 客户群体逾 60 人,结合了线上发布、线下体验;
- 后续媒体报道持续升温,子品牌罄玉结合代言人罗嘉良制造话题营销,为期3周;

#### 君豪商业模式发布会

- 整场活动以会议+洽谈双重模式进行,首日以介绍君豪内部平台资源优势,政府背景优势等为主,一对多推介会进行推广普及;
- 现场签署地方合作意向书,如:新疆、江西、浙江等优秀企业商户;
- 以中国的波尔多为宣传点,主推旗下新疆大型项目,制造营销、品牌热点。

#### 驰诚投资控股集团 6A 自媒体生态圈建设

- 本项目重构了公司现有微信企业号的功能与架构。
- 提高公众号的关注粉丝量的同时,对于有客户进行统一宣传,统一管理。

## 奖项荣誉

- 2015年 广州科学技术职业学院自强社"优秀社员"
- 2014年 三下乡"社会实践活动"优秀学生"
- 2014年 广州科学技术职业学院学生田径运动会 10 人立定跳远团体赛第三名
- 2014年 学生军事技能训练"优秀学员"
- 2013 年 广州科学技术职业学院盼盼杯烘焙食品创意大赛优秀奖
- 2013 年 广州科学技术职业学院大学生主题征文一等奖
- 2013 年 广州科学技术职业学院微博文征集大赛二等奖

## 技能证书

#### 普通话一级甲等

通过全国计算机二级考试,熟练运用 office 相关软件。

熟练使用绘声绘色软件,剪辑过各种类型的电影及班级视频。

大学英语四/六级 (CET-4/6) ,良好听说读写能力,快速浏览英语专业书籍。

## 自我评价

- 拥有多年的市场管理及品牌营销经验,卓越的规划、组织、策划、方案执行和团队领导能力,积累较强的人际关系处理能力和商务谈判技巧,善于沟通,具备良好的合作关系掌控能力与市场开拓能力;
- 敏感的商业和市场意识,具备优秀的资源整合能力、业务推进能力;
- 思维敏捷,有培训演讲能力,懂激励艺术,能带动团队的积极性;
- 擅长协调平衡团队成员的竞争与合作的关系,善于通过培训提高团队综合能力和凝聚力。