

李毓

求职意向：客户经理

33 岁
广东省广州市
13800138000
224438888a.com



工作经验

2018.10-至今

广州银行

营业部柜员

- ★ 根据客户的需求提供专业的银行业务咨询和办理;
- ★ 协助产品经理完成每期的产品促销, 选择卖家和产品, 保证促销活动的完成;
- ★ 受理客户的意见建议, 并做好记录反馈;

2015.10-2018.10

广发银行

营业部开户业务

- ★ 组织开展投资顾问业务, 完成客基础服务工作;
- ★ 负责经纪人业务的规范管理和业务推进;
- ★ 负责各类创新业务的拓展和推进;

2013.10-2015.10

东亚银行(中国)有限公司

营业部柜员

- ★ 负责外币及人民币柜台业务, 包括储蓄、汇款等, 确保按照操作规程办理业务;
- ★ 提供标准柜台服务, 热情接待客户, 及时准确地办理柜面业务;
- ★ 完成分行/支行安排的其他工作



项目经历

2015.06 为南阳市桐柏县阳光半岛房地产项目制作“桐柏醉美啤酒节”主题微信宣传页面和抽奖活动程序;

2015.05 为南阳市镇平县上花轿婚纱摄影首届“魅力达人秀”活动制作微信晒照片投票程序, 对接微信相关 API, 程序上线不到一个月, 便得到了上百万的访问量, 其中峰值一日达到 2 万多 IP 访问量;

2015.04-05 为南阳房顾问网络有限公司开发房地产营销系统, 系统采用 ThinkPHP+Bootstrap+jQuery 进行开发, 并为 IOS 和安卓客户端编写了接口;



教育背景

2009.9-2013.7

英国巴斯大学管理学院

金融与投资(本科)

- ★ 主修课程

政治经济学、西方经济学、财政学、国际经济学、货币银行学、国际金融管理、证券投资学、保险学、



技能证书

- ★ 曾获 “一等奖” 奖学金
- ★ 曾获 “一等奖” 奖学金
- ★ 2010-2012 学年获得 “励志奖” 学金
- ★ CET-6, 优秀的听说写能力
- ★ 计算机二级, 熟悉计算机各项操作



自我评价

本人有十年银行从业经历, 在担任农行江苏省分行营业部对公客户经理期间, 主要负责财政、机关事业团体、学校、医院以及部队等非企业法人客户营销、关系维护以及相关产品的推广等工作; 本人有丰富的对公业务营销经验, 具备较强的调查、分析以及材料组织能力; 具有较强的市场拓展能力, 掌握一定的客户资源; 另外本人还熟悉银行—保险业合作流程; 具备相应的信贷知识。