

# Document Légal FATAPLUS

Plateforme Agricole Madagascar

*Dernière mise à jour : 09/07/2025*

## Fataplus – L'épine dorsale digitale de l'agriculture malgache

### 1. Résumé Exécutif

Fataplus est la première plateforme numérique tout-en-un pour l'agriculture à Madagascar, connectant agriculteurs, vendeurs, formateurs et partenaires. Nous combinons marketplace, formation, communauté et analytics avancés pour stimuler la croissance durable, la résilience et la transformation digitale du secteur agroalimentaire.

### 2. Le Problème

- **Chaîne de valeur fragmentée** : Les petits producteurs manquent d'accès au marché, à la formation et aux outils modernes.
- **Faible productivité** : Pratiques obsolètes, peu de données, risques climatiques = rendements et revenus faibles.
- **Accès au marché inefficace** : Intermédiaires dominants, manque de transparence, logistique peu fiable.
- **Manque de formation** : Peu de solutions abordables et scalables pour les communautés rurales.
- **Exclusion financière** : Accès limité aux paiements digitaux, au crédit, à l'assurance.

### 3. Notre Solution

- **Plateforme Fataplus** : Un écosystème SaaS modulaire pour toute la chaîne de valeur agricole.
    - **Marketplace** : Vente directe, gestion des stocks, paiements, logistique, traçabilité.
    - **LMS & Communauté** : Formation interactive, certification, entraide, base de connaissances.
    - **Admin Suite** : Dashboard centralisé (admin.fata.plus) pour analytics, CRM, automatisation.
    - **API & Intégrations** : Connexion à Dolibarr, Nextcloud, DocuSeal, Stripe, etc.
    - **IA & Données** : Recommandations, analytics cultures, alertes risques.
- 

## 4. Marché & Opportunité

- **TAM** : +2 milliards \$ de marché agroalimentaire, 10M+ agriculteurs, 80% de la population active.
  - **SAM** : 1,5M d'agriculteurs digitalisables, 50K+ entreprises agro, 500+ coopératives.
  - **SOM** : 100K+ early adopters (2025–2027) via partenariats, État, ONG.
  - **Expansion régionale** : Afrique de l'Est, Océan Indien, Afrique francophone.
- 

## 5. Produit & Technologie

- **Web app mobile-first, offline-ready (NuxtHub, Vue 3, TypeScript, Cloudflare Edge)**
  - **Architecture modulaire** : Marketplace, LMS, Communauté, Admin, API
  - **Fonctionnalités IA** : RAG, apprentissage personnalisé, smart search, analytics prédictif
  - **Infrastructure sécurisée, scalable, RGPD**
  - **API ouverte pour partenaires et services tiers**
- 

## 6. Traction & Jalons

- **2006–2024** : 20 000+ utilisateurs, 100+ communautés ZGC, 1M+ transactions, 500+ formations délivrées

- **2024** : Relance SaaS, IA, mobile, partenariat Whop pour onboarding/paiement
  - **2025** : 10 000 utilisateurs actifs mensuels, 1 000+ clients B2B, 50+ partenaires institutionnels
  - **2026–2027** : Expansion régionale, 100 000+ utilisateurs, \$1M+ ARR
- 

## 7. Business Model

- **Abonnements SaaS** : Admin, Marketplace, LMS (mensuel/annuel, par volume)
  - **Commissions** : 2–5% sur les ventes marketplace
  - **Services premium** : AgriTech sur-mesure, design, intégration, analytics
  - **B2B & Institutionnel** : White-label, API, data, consulting
  - **Subventions & Impact** : Partenariats ONG, État, bailleurs
- 

## 8. Go-to-Market

- **Partenariats** : ONG, État, coopératives, fournisseurs, banques
  - **Ambassadeurs locaux** : Champions pour onboarding/support
  - **Campagnes digitales** : Social, WhatsApp, radio, terrain
  - **Freemium** : Accès gratuit, upsell premium
  - **Intégration Whop** : Paiement, KYC, onboarding fluide
- 

## 9. Avantage Concurrentiel

- **First-mover Madagascar** : Ancrage local, impact prouvé, marque reconnue
  - **Plateforme full-stack** : Marketplace + LMS + Communauté + Admin + API
  - **IA & Données** : Dataset propriétaire, RAG, recommandations
  - **Intégration** : API ouverte, ERP, e-signature, paiement, logistique
  - **Scalable, sécurisé, mobile-first**
-

## 10. Équipe

- **Fondateur & CEO** : Fefe Rakoto – 15+ ans agri-digital, ex-ONU, serial entrepreneur
  - **CTO** : [Nom à compléter] – SaaS, cloud, IA
  - **Head of Community** : [Nom à compléter] – Engagement rural, formation, support
  - **Advisors** : Experts malgaches & internationaux (agri, tech, impact)
- 

## 11. Finances & Projections

- **2025** : \$200K CA, \$80K ARR, 10K utilisateurs actifs
  - **2026** : \$500K CA, \$250K ARR, 40K utilisateurs actifs
  - **2027** : \$1,2M CA, \$600K ARR, 100K+ utilisateurs
  - **Marge brute** : 60–70%
  - **Break-even** : T4 2026
- 

## 12. Impact & ODD

- **ODD 2** : Faim zéro – Rendements, sécurité alimentaire, revenus
  - **ODD 8** : Travail décent & croissance – Emplois digitaux, entrepreneuriat
  - **ODD 9** : Industrie, innovation, infrastructure – Digital rural
  - **ODD 13** : Climat – Résilience, adaptation, pratiques durables
  - **Genre & Jeunesse** : Accès inclusif, empowerment femmes/jeunes
- 

## 13. Roadmap

- **2025** : Lancement produit, onboarding Whop, pilotes B2B, 10K users
  - **2026** : Expansion régionale, app mobile, IA avancée, 50K users
  - **2027** : Afrique francophone, API ouverte, 100K+ users, \$1M+ ARR
- 

## 14. Demande & Contact

## Nous recherchons \$500K en seed pour :

- Accélérer le développement produit (IA, mobile, API)
- Scaler l'acquisition et les partenariats
- S'étendre à de nouvelles régions et verticaux

## Contact :

- Fefe Rakoto, CEO – [contact@fata.plus](mailto:contact@fata.plus)
- <https://whop.com/fataplus>
- <https://admin.fata.plus>

---

*Fataplus – L'avenir de l'agriculture malgache, enraciné dans notre terre, propulsé par la technologie.*

---

**FATAPLUS** - Plateforme Agricole Numérique Madagascar

Contact: [contact@fata.plus](mailto:contact@fata.plus) | Web: <https://fata.plus>

Document généré le 09/07/2025 à 23:36:50