Portfólio de Serviços de TI ITIL

Controle de Versões				
Versão	Data	Autor	Notas da Revisão	
1.0	15/04/2021	Yasmin Arantes	Versão Inicial	

		Nome do Serviço			
De	Desenvolvimento e manutenção da IA.				
		Status Atual do Serviço			
En	Em operação da Sprint 2.				
	Tipo de Serviço				
Se	rviço	os entregues ao cliente.			
		Proprietário de serviço			
Os	Os responsáveis pela provisão de serviços são:				
	?	Ariana Cursino: Desenvolvedora - Desenvolver as funcionalidades do sistema de acordo com			
		os requisitos levantados, sempre de forma ética e com um código de qualidade.			
	?	Felipe Carolino: Desenvolvedor - Desenvolver as funcionalidades do sistema de acordo com			
		os requisitos levantados, sempre de forma ética e com um código de qualidade.			
	?	Rodrigo Marcelino: Desenvolvedor - Desenvolver as funcionalidades do sistema de acordo			
		com os requisitos levantados, sempre de forma ética e com um código de qualidade.			
		Os clientes			
Os clientes que irão utilizar esses serviços são:					
	?	SPC			
	?	Clientes do SPC			
		Contatos e procedimentos para se inscrever para o serviço			
0	cont	ato com a equipe é realizado pelo Scrum Master (Guilherme Migliano) através de reuniões			
se	semanais com o Prof. Mestre Eduardo Sakaue e o contato com o Gerente de Projeto (Pablo Azevedo -				
SP	SPC) se dá através do slack com a Product Owner (Erica Rosa).				
		Descrição do Serviço			

O serviço consiste em desenvolver a inteligência artificial do sistema web proposto, com o dashboard, onde será possível filtrar potenciais clientes para mercados específicos. Os principais requisitos do sistema são: Realizar análise descritiva do dataset: 2 Classificar e segmentar os perfis dos clientes utilizando Machine Learning. Processos de negócios suportados Aprimoramento das recomendações de produtos através dos perfis do cliente. Justificativa de negócio Identificação e segmentação de potenciais clientes para determinados setores do mercado, com viés comercial e aprimoramento das recomendações de produtos e ações comerciais por perfil de associado. Resultado desejado em termos de utilidade Gerar um aumento de 20% no faturamento com a venda do serviço e um aumento no faturamento de até 35% para os clientes que utilizam a ferramenta em um prazo de 4 meses. П Resultado desejado em termos de garantia O acesso às informações serão garantidos ao cliente SPC e aos clientes do SPC, podendo ter uma visão esclarecedora dos resultados obtidos através da análise realizada no projeto. Custos e preços O gerenciamento dos custos será controlado com base no tempo de trabalho nas atividades realizadas pela equipe e na utilização da infraestrutura mínima para desenvolvimento do projeto. **☑** Orçamento total previsto em R\$ 80.000,00 Salário de desenvolvedores 1. Salário estimado em R\$3.000,00. 2. Tempo estimado em 3 meses para desenvolvimento da plataforma com documentação inclusa. 3. Total de 7 desenvolvedores para o projeto. Infraestrutura (Local de trabalho, internet, energia elétrica, etc.) 1. Valor estimado em R\$3.000,00 mensais. 2. Tempo estimado em 3 meses para conclusão. Reserva de caixa 1. Valor para cobrir custos não planejados ou inesperados. Valor estimado em R\$8.000,00. Aproximadamente 10% do orçamento total.

		Dependências			
Pa	ra i	realização dos serviços prestados ao cliente, dependemos da utilização dos seguintes			
red	recursos/serviços:				
	?	Recursos Materiais:			
		Desktop ou Notebook em ótimo estado.			
		Internet (Wifi ou cabeada).			
	?	Recursos Humanos:			
		Desenvolvedores			
		Serviços suportados			
N/	Ά				
		Componentes e Itens de Configuração			
Ér	nece	ssário a instalação e configuração das tecnologias que serão utilizadas para o desenvolvimento			
do	s sei	rviços:			
	?	Pandas;			
	?	Geopandas;			
	?	Matplotlib;			
	?	Scikit learning;			
	?	Seaborn.			
		Mudanças planejadas para o serviço			
N/	Ά				
		Referências a planos pertinentes			
Mo	ара	Estratégico de TI (BSC); Plano de Gerenciamento de Custos; Plano de Gerenciamento do			
Cro	onog	grama.			
		Business Case			
Nome do Projeto: SPC Profile Finder					
	Proposta de Valor : Desenvolver um sistema que automatiza a identificação de potenciais clientes				
	para determinados setores do mercado, com viés comercial e aprimoramento das recomendações de				
pro	produtos e ações comerciais por perfil de associado para gerar um aumento de 20% no faturamento				

com a venda do serviço e um aumento no faturamento de até 35% para os clientes que utilizam a ferramenta em um prazo de 4 meses.

Restrições: Disponibilização do Dataset pelo Cliente; Disponibilidade do cliente e Disponibilidade da equipe técnica.

Premissas: Disponibilidade de 30% do tempo do cliente durante os testes; Disponibilização do dataset pelo cliente; A solução deve contemplar os 3 problemas especificados no kick-off.

Riscos: O retorno do faturamento especificado para o cliente que utiliza a plataforma pode não ser atingido caso o número de potenciais clientes no mercado desejado seja baixo no dataset; Alteração de dados no dataset podem comprometer o funcionamento correto da plataforma.

Custos do Projeto: R\$80.000,00 - Orçamento total estimado, incluindo: Salário de todos os integrantes da equipe, gastos com infraestrutura e reserva de caixa com aproximadamente 10% do valor total estimado.

Partes interessadas no Projeto: SPC

Segmento de Mercado: Pessoa jurídica de natureza financeira e Pessoa física.

□ Glossário

Dataset: o principal insumo dos processos de análise de dados. Eles são representados por dados tabulares em formato de planilha onde as linhas são os registros dos acontecimentos e as colunas são as características desses acontecimentos.

Machine Learning: um método de análise de dados que automatiza a construção de modelos analíticos. É um ramo da inteligência artificial baseado na ideia de que sistemas podem aprender com dados, identificar padrões e tomar decisões com o mínimo de intervenção humana.

Dashboard: é uma ferramenta de gestão da informação que ajuda no acompanhamento e exibição de indicadores chave de performance (KPIs), métricas e dados que indicam a saúde de um negócio, setor ou processo. Eles são customizáveis para atender às demandas específicas de cada empresa e suas áreas.