FATEC – Faculdade de Tecnologia de São José dos Campos

Ana Christina Silva Lucas Nunes Valquíria Matos Wesley Costa William Arantes

Projeto de Conteúdo Pedagógico

Egy Cursos Didáticos Versão 2.0

2020

SUMÁRIO

| 1 INTRODUÇÃO | 2 |
|---------------------------------------|----|
| 1.2 PROPÓSITO | 3 |
| 1.3 FINALIDADE | 4 |
| 2. PROPÓSITO DO PROJETO | 5 |
| 3 PREMISSAS E RESTRIÇÕES | 6 |
| 3.7 EVOLUÇÃO DO PLANO DE DEV. DO SITE | 6 |
| 4. ORGANIZAÇÃO DO PROJETO | 7 |
| 5. TECNOLOGIAS | 7 |
| 6. GERENCIAMENTO DO PROJETO | 8 |
| 6.4 ANEXO I | 11 |
| 6.7 ANEXO II | 23 |

1. Introdução

O objetivo deste documento é definir detalhadamente fatores relevantes de planejamento, execução e acompanhamento do desenvolvimento do projeto de um Site de vendas de conteúdos pedagógicos, que será realizado pela Equipe Commit Desenvolvimentos da Faculdade de Tecnologia de São José dos Campos (FATEC). Este projeto envolve layout, prazo, recursos, qualidade e também riscos.

1.2 Propósito

A EGY Conteúdos Didáticos é uma empresa totalmente online que tem o objetivo de suprir, a necessidade crescente de cursos rápidos e eficiente na modalidade EAD.

1.3 Finalidade

A finalidade deste documento é registrar as etapas do site desde o planejamento até o Desenvolvimento do Site Egy Conteúdos Didáticos conforme solicitado pelo cliente.

2. Propósito do Projeto, Escopo e Objetivos

Desenvolvimento de um site de vendas de conteúdos pedagógicos com os seguintes módulos:

2.1 Acesso do Administrador

Acesso por login e senha, no qual o administrador deverá gerenciar o relatório de vendas contendo extrato de vendas por período e número de usuários cadastrados, gerenciar conteúdos podendo adicionar, modificar e retirar conteúdo. Podendo ainda alterar, adicionar comentários, gerar relatórios.

2.2 Login

Tela de login para os usuários interessados em adquirir as disciplinas ofertadas. Esta tela de login deve conter um campo de e-mail e senha para que o usuário consiga acessar todo conteúdo pedagógico e selecionar o de sua preferência.

2.3 Quem somos

Missão, visão e valores - Neste ambiente o usuário poderá conhecer a empresa e sua história, desde a fundação até o presente momento.

2.4 Disciplinas

Em disciplinas o usuário pode conhecer todos os conteúdos ofertados pela empresa e para sua comodidade, poderá ainda ordenar e filtrar o conteúdo a fim de facilitar sua busca.

2.5 Conheça nossos conteúdos

Após conhecer todos os conteúdos ofertados em Disciplinas, o usuário poderá assistir a um vídeo introdutório e uma breve descrição, referente ao conteúdo pedagógico selecionado.

2.6 Contato

Local onde o usuário poderá contatar o setor responsável afim de tirar sua duvidas, fazer elogios ou críticas.

2.7 Carrinho de compras

Local este onde o usuário satisfeito com o conteúdo encontrado pode realizar a compra com toda tranquilidade e segurança que merece. Neste ambiente o usuário poderá finalizar a compra ou ainda continuar comprando. É válido enfatizar que que nesta área o usuário encontrará sugestões do próprio

site em que o cliente poderá se interessar.

2.8 Lista de desejos

Neste ambiente o usuário poderá vislumbrar e marcar os diversos conteúdos didáticos com a qualidade que só a Egy pode oferecer.

2.9 Meus conteúdos

Local onde o usuário pode visualizar todos os seus produtos adquiridos e ainda ordenar e filtrar o conteúdo a fim de facilitar sua visualização.

3 Perfil

Na área de perfil, o usuário poderá visualizar seu perfil cadastrado e fazer as alterações permitidas, podendo finalizar clicando em salvar.

3.1 Alterar foto

Nesta área o usuário poderá adicionar ou alterar sua imagem de perfil, do contrário a imagem de perfil permanecerá com as iniciais do nome do cliente.

3.2 Conta

Neste ambiente é permitido ao usuário realizar as alterações de e-mail e senha, sempre que desejar.

3.3 Forma de pagamento

Aqui para sua comodidade o usuário encontra as principais formas de pagamento, sendo elas: Cartão de crédito e ou débito, boleto bancário e pay pal.

3.4 Histórico de compras

Neste ambiente o usuário poderá apreciar a sua compra no detalhe, data, preço total, forma de pagamento e impressão de recibo de compra.

3.5 Função customizada

Neste ambiente o usuário irá se surpreender com o programa de fidelidade Egy, onde o cliente poderá acompanhar os pontos acumulados em suas compras, que serão revertidos em vouchers de desconto para a próxima compra.

Exemplo: Em uma compra de 90,00 o cliente terá acumulado 9 pontos.

3.6 Premissas e Restrições

- Por determinação do cliente o portal será online.
- Será desenvolvido utilizando a linguagem de programação ???.
- O trabalho será realizado pela equipe Commit Desenvolvimentos composta por 05 membros, que trabalharão cerca de 4 horas por semana, durante aproximadamente 12 semanas.
- Custo R\$ 0, pois, trata-se de um projeto acadêmico.
- Equipe composta por 05 membros.
- Estimativa de tempo para produção do projeto em 168 horas.

3.7 Evolução do Plano de Desenvolvimento do Site

| Versão visual 1.0 | Análise da estrutura visual e itens | | | |
|-------------------|-------------------------------------|--|--|--|
| | necessários de acordo com o | | | |
| | levantamento dos requisitos já | | | |

| | realizado. |
|------------|---|
| Versão 1.5 | Criação e teste dos principais elementos do sistema |
| Versão 2.0 | Sprint 0 concluída. |

4. Organização do Projeto

4.1 Equipe

| Nome | E-mail | Papéis | |
|------------------------|------------------------------------|---------------|--|
| Ana Christina Silva | ana.silva1998@fatec.sp.gov.br | Desenvolvedor | |
| Lucas Nunes | lucas.nascimento72@fatec.sp.gov.br | Scrum Master | |
| Valquíria Matos | valquiria.matos@fatec.sp.gov.br | Desenvolvedor | |
| Wesley Costa | wesley.almeida11@fatec.sp.gov.br | Desenvolvedor | |
| William Arantes | william.arantes@fatec.sp.gov.br | Desenvolvedor | |

4.2 Estrutura Organizacional

Com base na utilização do método de Trabalho Scrum, todos da equipe trabalham em conjunto para obter um resultado mais ágil e eficiente, cumprindo com todas as responsabilidades e focando no resultado.

5. Tecnologias

5.1 Visual Studio

É uma ferramenta da Microsoft, conhecida como uma IDE — Integrated Development Environment. Ou seja, é basicamente um software editor de texto que possibilita aos usuários escreverem seus códigos em uma determinada linguagem para, então, serem traduzidos em comandos para os computadores. Com o Visual Studio é possível desenvolver aplicativos da Web <u>ASP.NET</u>, serviços Web XML, aplicativos desktop e aplicativos móveis.

O Visual Studio é um assistente para desenvolvimento. Independentemente da <u>linguagem</u> que você utiliza, ele mostra os atalhos de APIs disponíveis, além de fazer preenchimento automático dos comandos para agilizar a construção do seu código.

Quando você terminar ou desejar testar um código, é possível depurá-lo (verificar erros de sintaxe do código e da lógica de comandos do programa).

5.2 CSS

Cascading Style Sheets é um mecanismo para adicionar estilo a um documento web. O código CSS pode ser aplicado diretamente nas tags ou ficar contido dentro das tags <style>. Também é possível, em vez de colocar a formatação dentro do documento, criar um link para um arquivo CSS que contém os estilos.

5.3 MYSQL

O MySQL é um sistema de gerenciamento de banco de dados, que utiliza a linguagem SQL como interface.

5.4 JavaScript

Uma linguagem web baseada em eventos usada para criação de recursos e plugins como por exemplo uma galeria de imagem.

5.5 HTML

Linguagem de marcação de hipertexto, usando marcadores para criar a estrutura básica de uma página.

algo em html em muitos menos comandos ou em apenas uma linha, em suma, ele processa mais facilmente o código html.

6. Gerenciamento do Projeto

6.1 Estimativas do Projeto

Avaliamos a possibilidade de desenvolvimento e conclusão do projeto de forma satisfatória em até 3 meses, tendo por base o comprometimento e esforço de cada membro da equipe. Caso ocorra algo que seja diferente do planejado, faremos uma reavaliação nos processos, o mesmo deverá ocorrer durante as reuniões semanais da equipe.

6.2 Plano de Gerência de Riscos

Os riscos que serão levados em conta são:

| Descrição | Nível do risco |
|-------------------------|----------------|
| | Médio |
| Tempo insuficiente para | |

| aprendizagem das tecnologias necessárias para produção do software. | |
|---|-------------|
| Adoecimento de membros da equipe, resultando em atrasos. | Médio |
| Saída de membros da equipe | Baixo |
| Desistência do projeto por parte do cliente | Baixo |
| Perda de dados na empresa por motivos técnicos | Muito baixo |
| Perda de dados na empresa por motivos externos (raios, furacões, etc) | Baixíssimo |

6.3 Modelo de Processo

Fluxogramas baseados na experiência do usuário ao navegar pelo site.

FLUXOGRAMA PROCESSO DE COMPRA

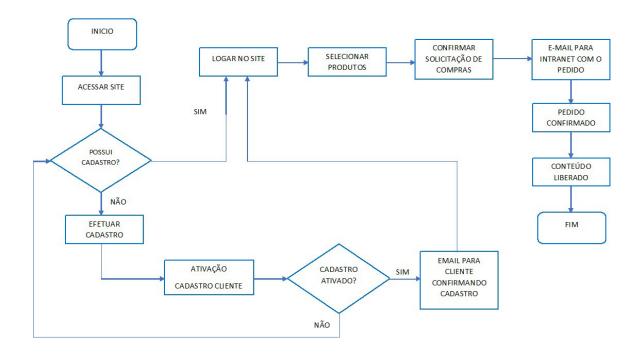
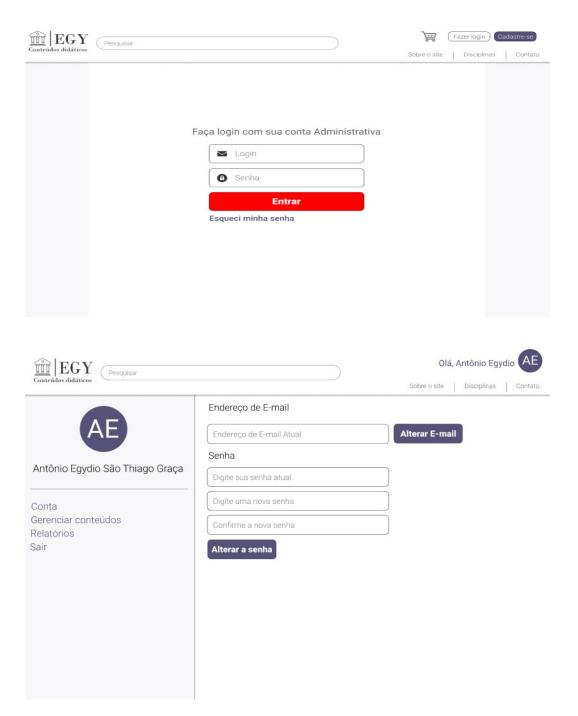


Figura 1: Fluxograma versão 3.0

6.4 Anexo I

6.5 Páginas do Site

6.5.1 Acesso do Administrador









Antônio Egydio São Thiago Graça

Conta Gerenciar conteúdos Relatórios Sair

Conteúdos









+ Adicionar conteúdo



Pesquisar

Olá, Antônio Egydio AE



Sobre o site Disciplinas Contato



Antônio Egydio São Thiago Graça

Conta Gerenciar conteúdos Relatórios Sair

Relatório

Número de vendas nos últimos 30 dias

Nº de vendas

Número de usuários cadastrados

Nº de vendas

Últimas vendas

| ID Data | | Valor | Visualizar gráfic | | | |
|----------|-------|-----------|-------------------|--|--|--|
| 00157496 | 14/08 | R\$80,00 | | | | |
| 00489524 | 14/08 | R\$80,00 | | | | |
| 00147824 | 14/08 | R\$90,00 | | | | |
| 00874515 | 14/08 | R\$75,00 | | | | |
| 00178915 | 14/08 | R\$80,00 | | | | |
| 00115489 | 14/08 | R\$95,00 | | | | |
| 00445892 | 14/08 | R\$100,00 | | | | |



6.5.2 Acesso do Usuário





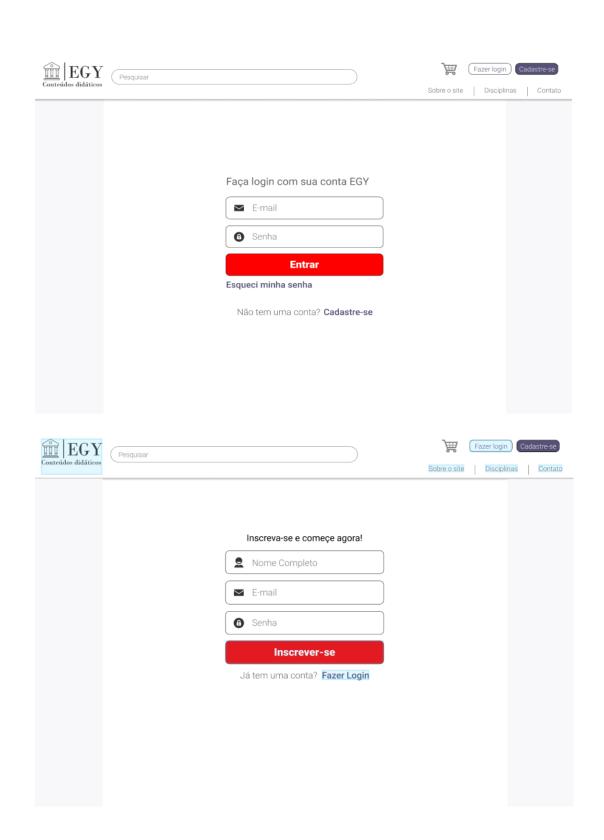
Discliplinas em destaque

















Quem somos

Quem somos

A EGY Conteúdos didáticos é uma empresa totalmente online que teve sua origem no ano de 2020, a partir de uma necessidade crescente de Materiais rápidos e eficientes na modalidade EAD, localizada no bairro Eugênio de Melo, na cidade de São José dos Campos/ SP.

Valores como competência, perseverança, dedicação e visão de futuro de seus criadores resultaram em uma sequência de inovações em seus vídeos com conteúdo pedagógicos, que levaram à necessidade de criação de um site, compatível com o número crescente de alunos. A EGY Conteúdos didáticos tem como público alvo universitários e profissionais que buscam aprimorar

Missão

seus conhecimentos.

A EGY Conteúdos didáticos tem como missão contribuir para a formação profissional dos nossos estudantes e aprimoramento de profissionais que buscam se destacar, por meio da excelência e relevância do ensino, alicerçadas em uma cultura empreendedora e socialmente responsável.

A EGY Conteúdos didáticos tem como visão ser referência como formadora de profissionais empreendedores e cidadãos capacitados por meio de um modelo de ensino EAD inovador.

Integridade, responsabilidade e colaboração. Qualidade em serviços. Criatividade, inovação e empreendedorismo.





Olá, Antônio Egydio AE



Sobre o site | Disciplinas | Contato

Disciplinas

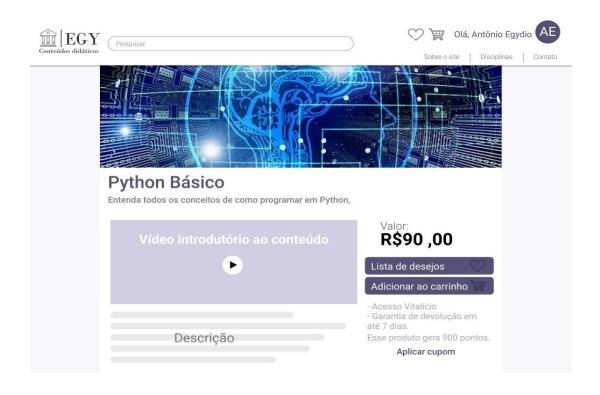
Pesquisar

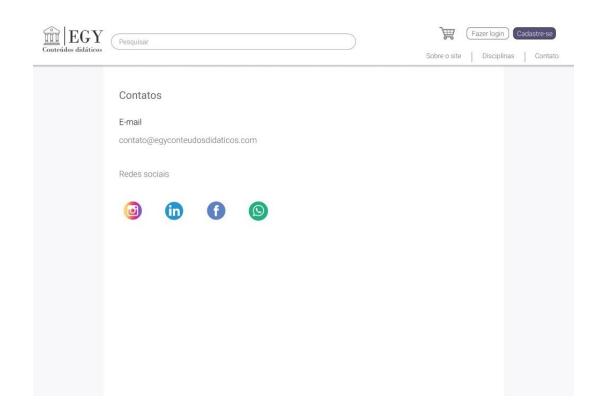
Ordenar por ▼ Filtrar por ▼

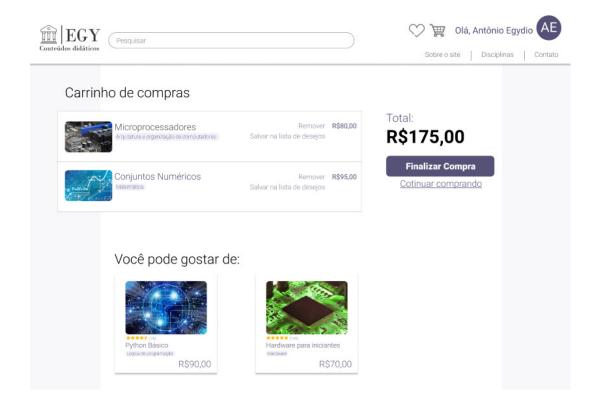


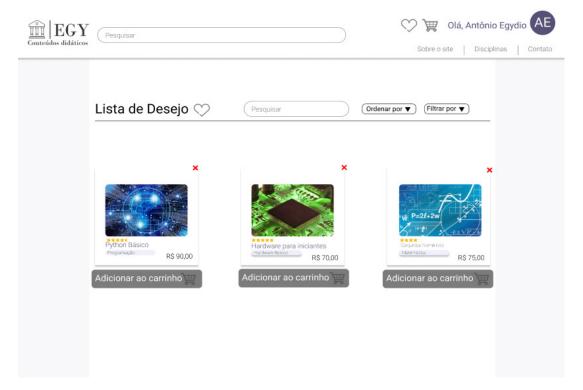






















Olá, Antônio Egydio AE



Sobre o site | Disciplinas | Contato



Antônio Egydio São Thiago Graça

Carteira Digital: R\$ 150,00

Perfil Alterar foto Conta Formas de pagamento Histórico de compras Sair

Meus conteúdos

Dados Pessoais

Nome

Antônio Egydio São Thiago Graça

Telefone

129999-5555

Salvar







Antônio Egydio São Thiago Graça

Carteira Digital: R\$ 150,00

Meus conteúdos Perfil Alterar foto Conta Formas de pagamento Histórico de compras

Sair

Foto



Adicionar/Alterar imagem

Fazer upload de imagem





Olá, Antônio Egydio AE



Sobre o site Disciplinas Contato



Antônio Egydio São Thiago Graça

Carteira Digital: R\$ 150,00

Meus conteúdos Perfil Alterar foto Conta Formas de pagamento Histórico de compras Sair

Endereço de E-mail

Endereço de E-mail Atual

Alterar E-mail

Senha

Digite sua senha atual

Digite uma nova senha

Confirme a nova senha

Alterar a senha







Antônio Egydio São Thiago Graça

Carteira Digital: R\$ 150,00

Perfil Alterar foto Conta Formas de pagamento Histórico de compras

Meus conteúdos

Sair

Formas de pagamento

Adicionar cartão de crédito

Boleto bancário

Pague seus produtos à vista com boleto bancário.

Pague seus produtos utilizando PayPal.

Entre com sua conta





Olá, Antônio Egydio AE



Sobre o site | Disciplinas | Contato



Antônio Egydio São Thiago Graça

Carteira Digital: R\$ 150,00

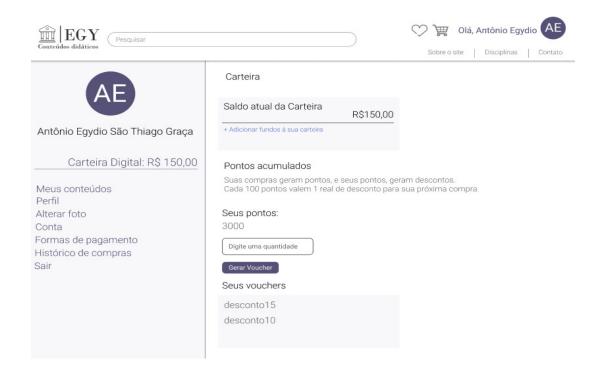
Meus conteúdos Perfil Alterar foto Conta Formas de pagamento Histórico de compras

Sair

Histórico de compras



6.5.3 Função customizada



6.6 Anexo II

6.7 Plano de Negócio

O que é um Plano de Negócios?

O Plano de Negócios é um documento de planejamento que irá descrever seu negócio, os objetivos dele e os passos que devem ser dados para alcançá-los. Nele, é possível demonstrar a viabilidade do seu empreendimento sob diversos pontos de vista – estratégico, mercadológico, operacional e financeiro, por exemplo. Basicamente, o seu Plano de Negócio será o mapa no qual os caminhos a serem percorridos para que sua empresa dê certo estarão representados.

Como fazer um Plano de Negócios?

Para fazer um plano de negócios para sua empresa, você deve passar por 6 etapas: sumário executivo, análise de mercado, <u>plano de marketing</u>, plano operacional, plano financeiro e análise. Confira o passo a passo de cada uma delas e quais informações devem estar contidas em cada parte:

Sumário executivo

O sumário executivo é a primeira parte do Plano de Negócio. Nele, você vai resumir as informações mais importantes.

Você deve incluir:

• Descrição do seu empreendimento e o diferencial dele no mercado.

Nosso diferencial se dá através de uma funcionalidade exclusiva, onde o cliente se sentirá valorizado, essa função também será capaz de retornar lucro, eu estou falando da função de Fidelização de nosso capital intelectual que é você meu caro Cliente.

A fim de trazer para você cliente que é tão importante para nós, os melhores conteúdos feito em parceria com os melhores profissionais da área, conteúdos com qualidade e foco no que realmente te interessa.

Missão do seu negócio.

A EGY Conteúdos Didáticos tem como missão contribuir para a formação profissional dos nossos estudantes e aprimoramento de profissionais que buscam se destacar, por meio da excelência e relevância do ensino, alicerçadas em uma cultura empreendedora e socialmente responsável.

• Descrição do perfil dos empreendedores

Nossos empreendedores possuem valores como competência, perseverança, dedicação e visão de futuro.

Quais serão os produtos, serviços e os principais benefícios.

Nossos produtos são conteúdos didáticos eBooks sendo eles:

Língua Portuguesa;

Matemática

Arquitetura e organização de computadores

Laboratório de Hardware

Lógica de Programação

Inglês

Quem são os clientes da sua empresa.

A EGY Cursos tem como público alvo universitários e profissionais que buscam aprimorar seus conhecimentos

• Localização – se existir uma sede física.

Totalmente online

Qual será o investimento total.

R\$ 6000,00

• Enquadramento tributário

Simples

Análise de Mercado

Na análise de Mercado, você vai buscar entender melhor quem são seus clientes, como está a concorrência e como trabalhar com os fornecedores. Esta é uma das partes fundamentais do seu planejamento e da sua pesquisa, pois irá te ajudar a compreender melhor os aspectos importantes do mercado no qual você irá atuar. Você vai precisar de analisar através de questionários com perguntas que te nortearão.

Veja abaixo.

6.7.2 Análise de participação de mercado

| 1- Você consome produtos (online) Ex a) Filme b) Vestuário c) Conteúdos Didáticos d) Móveis | emplo: 6- Quais destes perfis de moradores moram em sua casa? • () Homem solteiro • () Mulher Solteira |
|---|---|
| • () Sim | () Casal de companheiros, cônjuges, parceiros etc. |
| () Não2- Qual destas você costuma comprar | () Filhos do casal (sexo masculino) |
| com maior frequência? () A | () Filhas do casal (sexo feminino) |
| - () B - () C | () Outros parentes ou familiares |
| • ()D | 7- Quem é responsável pela compra deste produto (ou serviço)? |
| • () Outra | () Homem solteiro |
| 3- Qual seu sexo? () Masculino () Feminino | () Mulher Solteira () 1 dos membros do casal de companheiros, cônjuges, parceiros etc. do sexo masculino |
| 4- Em que ano você nasceu? 5- Quantas pessoas moram em sua casa? | () 1 dos membros do casal de companheiros, cônjuges, parceiros etc. do sexo feminino |
| • () 1 • () 2 | () ambos os membros do casal de companheiros, cônjuges, parceiros etc. |
| () 3() 4 | () Filhos do casal (sexo masculino) |
| • () 5 ou + | () Filhas do casal (sexo feminino) |

| () Outros parentes ou familiares | () 2 vezes por mês() 1 vezes por mês |
|--|--|
| () Empregado da casa | () 1 vez a cada 2 meses |
| 8- Quem costuma dar opinião pela compra deste produto (ou serviço)? • () Homem solteiro | () 1 vez a cada 3 meses ou mais tempo que isso |
| () Mulher Solteira | |
| () 1 dos membros do casal de companheiros, cônjuges, parceiros etc. do sexo masculino | 13- Quantos produtos (ou serviços),você adquire, em média, em cada compra?() 1 |
| () 1 dos membros do casal de companheiros, cônjuges, parceiros etc. do sexo feminino | • ()2 • ()3 |
| () ambos os membros do casal de companheiros, cônjuges, parceiros etc. | • () 4 ou + |
| () Filhos do casal (sexo masculino) | |
| () Filhas do casal (sexo feminino) | |
| () Outros parentes ou familiares | |
| • () Empregado da casa | |
| 10- Quantos telefones celulares possuem os moradores da casa? () 1 () 2 () 3 ou + | |
| 11- Você possui internet banda largaem sua residência?() Sim | |
| - () Não | |

12- Qual a periodicidade de compra do

• () 1 vez por semana

produto (ou serviço)?

| 0.7.3 | Questionario de percepção de produto ou serviço para lançamento |
|--------|---|
| 1- Que | e características mais te agradaram em nosso novo produto (ou serviço)? |
| 2- Que | e característica mais te decepcionaram em nosso novo produto (ou serviço)? |
| | ê acha que ele deveria sofrer alguma mudança? Quais? () Sim |
| | () Não |
| | Quais: |
| o noss | cê conhece algum produto (ou serviço) para este mesmo fim que considera melhor que co? Quais? () Sim |
| | () Não |
| | Quais: |
| | e faixa de preço você considera justa para este produto (ou serviço), em reais? () menos que 100 |
| • | () entre 100 e 150 |
| • | () entre 150 e 200 |
| atualn | pois de usar nosso produto (ou serviço), qual a probabilidade de substituir o que usa nente por ele, ou passar a usar um produto (ou serviço) como este? ()Muito alta |
| • | () Alta |
| • | () Média |
| • | () Baixa |
| • | () Muito baixa ou nenhuma |
| nosso | você respondeu baixa ou muito baixa na questão anterior, responda: Por quê não usaria produto ou serviço? () Não preciso disto |

| | • | () Não me interesso por este tipo de produto (ou serviço) |
|----|---|--|
| | • | () Estou satisfeito com o que uso |
| | • | () É muito caro para a minha renda |
| | • | () Não acho interessante pagar por um produto (ou serviço) como este |
| | • | () Nenhuma das anteriores |
| 8- | - | al a probabilidade de indicar nosso produto (ou serviço) a outra pessoa? () Muito alta |
| | • | () Alta |
| | • | () Média |
| | • | () Baixa |
| | | () Muito baixa ou nenhuma |

Plano de marketing

O plano de marketing irá descrever todos os produtos minuciosamente. Você deve descrever tudo mesmo! Informações como cores, tamanhos, qualidade, sabores, rótulos, marcas e tudo mais que se aplicar ao seu produto. Além disso, deve apresentar qual a estratégia de venda desses produtos e como você planeja fazer com que chegue até os clientes. Tente responder às seguintes perguntas:

• O que é o meu produto ou serviço e como eu posso o descrever?

Nossos produtos são conteúdos didáticos sendo eles:

- Língua Portuguesa;
- Matemática
- Arquitetura e organização de computadores
- Laboratório de Hardware
- Lógica de Programação
- Inglês

- A EGY Cursos tem como público alvo universitários e profissionais que buscam aprimorar seus conhecimentos
- O preço está adequado à qualidade?

Meu preço é justo, supera o mercado.

Como ele se destaca da concorrência?

Se destaca pela ótima parceria.

Pelo ótimo conteúdo

Pelo ótimo serviço

Qual é o comportamento de compra do meu cliente?

Meu cliente tem uma média alta de aquisição de conteúdos didáticos online

Como o meu produto chegará até ele?

Por uma plataforma particular

• E o mais importante: Como o cliente saberá que o meu produto existe?

Através de uma ampla divulgação nas redes sociais, marketplace e o boca a boca

Plano operacional

O plano operacional é a seção do seu Plano de Negócio que irá descrever o funcionamento do seu empreendimento. Nele, você irá demonstrar os passos necessários para a venda do seu produto ou para a prestação de serviço da sua empresa.

Basicamente, você deve responder a seguinte pergunta: **Quanto eu consigo vender em um determinado período?**

Para isso, pense nos seguintes pontos:

Tempo demandado para a realização do processo de venda ou prestação de serviço.

Online, então será de acordo com o cliente

Quantidade e qualificação dos funcionários.

Profissionais não só com alta capacidade de criação, mais também com sólido valores de vida.

Produtividade dos equipamentos e materiais necessários.

Materiais sempre em atualização para atender o cliente.

Plano Financeiro

Agora que você já analisou se o seu empreendimento terá espaço no mercado, está na hora de pensar na última parte do seu Plano de Negócios: o plano financeiro. Nele, você irá colocar na ponta do lápis tudo que envolva dinheiro, gastos, investimentos e capital de giro em todas as ações planejadas no Plano. Não preciso nem dizer o quão importante é esse passo, certo?

Para escrever o plano financeiro, pense no custo de tudo que você já escreveu até agora: Matéria-prima, fornecedores, equipamentos, estabelecimentos físicos, domínios e hospedagem de lojas online, salários, marketing, etc.

O resultado disso tudo, apresentado em números, será o seu Plano Financeiro. Com ele, você terá uma noção do **investimento total** do seu empreendimento. O investimento total é subdividido em três partes:

1. Investimentos já considerando, pagamento de fornecedores e desenvolvedores.

Desenvolvedores: R\$ 6000,00

Parceiros: 7% por venda

Hospedagem e Domínio: 18,99 / mês

Estes são todos os gastos necessários para o início das atividades do negócio. Compreende,

hospedagem de sites, desenvolvedores e parceiros.

Análise de cenários e avaliação do Plano de Negócio

Antes de finalizar, faça uma avaliação do seu Plano de Negócios. Pense se ele está completo, se

as informações estão claras e se seu empreendimento está pronto para encarar as mudanças

do mercado. Pense que o seu Plano tem o objetivo de responder a seguinte pergunta: Vale a

pena me arriscar e abrir esse negócio? Se a resposta for sim, invista!

Resposta é SIM

Abaixo seguem as pesquisas que nos embasaram a confirma a total viabilidade da Egy

Conteúdos Didáticos.

QUADRO COMPARATIVO – ORÇAMENTO DO PLANO DE HOSPEDAGEM



Processamento 1vCPU

Domínios/Subdomínios

3

Memória

1 GB

Transferência

25 GB

Espaço Web/Mysql

5 GB

E-mail

25 GB

locaweb WORDPRESS II

R\$19,90 /mês

Domínios/Subdomínios

Armazenamento SSD

500 GB

Segurança no tráfego

SSL GRÁTIS

Domínio

1 ANO GRÁTIS

E-mail

25 E-MAILS (10 GB CADA)

🖶 HOSTINGER **BUSINESS** WORDPRESS

R\$18,99

Websites

100

Espaço em Disco

100 GB

Segurança no tráfego

SSL GRÁTIS

Domínio

GRÁTIS

E-mail

100 CONTAS DE E-MAIL



R\$13 79 /mês

Websites

5

Espaço em Disco

100 GB

Segurança no tráfego

SSL GRÁTIS

Domínio

1 ANO GRÁTIS

E-mail

25 CONTAS

PLANO HOSTNET:

Cursos completos, criação de loja virtual, automação de Mkt, ottimização de sites, notificação push.

Ferramentas Premium: Wordpress, Mautic, temas personálizaveis, forms inteligentes, construtor de páginas e editor visual de CSS.

PLANO LOCAWEB:

Caixas de E-mail: Utilize seu espaço do seu e-mail como quiser. Ele não consome recursos da Hospedagem Wordpress.

SSL Grátis: Mais segurança no tráfego de dados com o Certificado SSL gratuito com renovação automática.

Armazenamento SSD: Com uma hospedagem SSD, você garante maior desempenho e estabilidade com armazenamento de alta performance.

Registro de Domínio: Sua marca na internet com o primeiro ano grátis.

Atualizações automáticas: Você sempre atualizado e protegido com updates de segurança e correção de bugs.

Suporte: Conte com o suporte de especialistas 24h por dia/7 dias por semana em português.

PLANO HOSTINGER:

100 Websites, 10 contas de e-mail, 100 GB de espaço de disco, largura de banda ilimitada, domínio e SSL grátis, WordPress gerenciado, jetpack grátis, litespeed cache, aceleração Wordpress, WooCommerce, proteção cloudflare, integração com Github, Suporte 24/7, garantia de Uptime de 99,9%, gerenciamento DNS, gerenciador de acessos, bases de dados Mysql ilimitadas, 100 subdomínios, contas FTP ilimitadas, cronjobs ilimitados, acesso SSH, backup diário.

PLANO HOSTGATOR:

Mais velocidade no carregamento: Plataforma otimizada e ambiente totalmente customizado para garantir carregamento muito mais veloz dos sites, sem necessidade de configurações de cache.

Segurança avançada: Selo de Segurança, varreduras automáticas em busca de spam e malwares, além de vários outros recursos que garantem a máxima segurança para seu site.

Simplicidade e conveniência: Fácil acesso à restauração de arquivos individuais e banco de dados através de único painel (disponível para planos com Backup CodeGuard).

Fácil gerenciamento de e-mails: Criação e gerenciamento de e-mails fácil através do painel de controle. Acesso ao webmail através das plataformas Horde ou RoundCube.

Todos os recursos do Wordpress: Acesso a todos os recursos que só o WordPress oferece: plugins e extensões, dezenas de temas responsivos, além do apoio de uma ampla comunidade global.

Nós da Commit Desenvolvimentos após a análise das quatro empresas acima citadas, tomamos a decisão de contratar os serviços da empresa Hostinger, capaz de nos oferecer o domínio e a hospedagem do site de forma rápida, segura e fácil com suporte 24h por dia.

Pesquisa de valores dos Conteúdos.

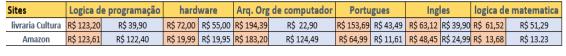
A fim de sabermos como esta a empresa Egy Conteúdos Didáticos frente a concorrencia, foi realizado um levantamento de valores de eBooks.

Tal pesquisa ocorreu nos sites: Livraria Cultura e Amazon, por se tartar de serem bastante reconhecidas por sua qualidade. Os valores levantados seguem na tabela abaixo referenciando o maior e o menor preço dos eBooks de cada matéria.

É importante salientar que doravante a pesquisa foi constatado a dificuldade de encontrar sites que disponibilizam eBooks de livros didáticos principalmente que sejam voltados para area tecnologica, para compra. A maioria dos sites vendem cursos tradicionais como português, matemática e inglês, história e não vendem as matérias desejadas pelo cliente de tecnologia da informação por exemplo.

Essa pesquisa nos faz ter ainda mais Certeza de que a Egy Conteúdos Didáticos, chegou para ser um diferencial, uma referencia de mercado no quesito eBooks sobre Tecnologias...

Foi recolhido as seguintes informações dos sites:



Maior valor Menor valor

A livraria Cultura é um site de vendas de livros fisicos e digitais, nele foi encontrado todos os materiais desejados pelos clientes. O que retrata um forte concorrente para o site Egy Conteúdos Didáticos. Nossa proposta, no entanto, é foco em Tecnologia e disciplinas necessárias para quem deseja ser um ótimo professional nas mais diversas areas da tecnologia. O site da Amazon não é apenas focado em livros, é uma plataforma de vendas de qualquer tipo de objetos. Os eBooks encontrados na Amazon, são dispolibilizados em um aplicativo chamado

Kindle. Aqui percebemos que a Egy Conteúdos Didáticos tem todo potencial para ser o site mais buscado quando o assunto for eBooks de Tecnologia.

Nossos Custos:

| Egy Conteúdos Didáticos lógica de Programação | | Hardware | | Arq. Org de Computadores | | Portugês - | Inglês | Log de Matemáti | |
|---|-----------|----------|-------|--------------------------|-------|-------------------|-----------|-----------------|--------|
| eBooks | R\$ 43,00 | R\$ | 50,00 | R\$ | 43,00 | R\$ 45,00 | R\$ 48,00 | R\$ | 60,00 |
| Vídeos | R\$ 50,00 | R\$ | 50,00 | R\$ | 50,00 | R\$ 50,00 | R\$ 50,00 | R\$ | 50,00 |
| Desconto pelo pacote | R\$ 88,00 | R\$ | 95,00 | R\$ | 88,00 | R\$ 90,00 | R\$ 93,00 | R\$ | 105,00 |