Azienda di frutta e verdura







Dove voglio arrivare? La nostra meta

- Voglio arrivare ad essere una delle aziende di frutta e verdura bio più importanti nel territorio italiano
- La meta è quella di di crescere nel mondo dei social media e realizzare video pubblicitari su frutta e verdura bio su YouTube e tiktok
- Farci trovare e dare informazioni



Analisi del mercato (lo studio dell'ambiente economico in cui opera l'azienda)

- Individuare Le abitudini dei possibili clienti che possono essere ad esempio mangiare sano o essere vegano e vegetariani
- Individuare quali prodotti sono già popolari per poterli sponsorizzare online. Come ad esempio la frutta e verdura bio



Analisi del mercato (lo studio dell'ambiente economico in cui opera l'azienda)

- Individuare le possibili lacune, come ad esempio la possibilità di trovare frutta troppo marcia o prezzi troppo alti
- Avere sempre frutta e verdura di stagione



Analisi del mercato (lo studio dell'ambiente economico in cui opera l'azienda)

- Allestire une vetrina sul sito web con i prodotti più popolari
- Capire sui social tramite hashtag le tendenze e cosa va di più e i contenuti più popolari tramite key words

IDEE KEYWORD SUGGERITE CORRELATE DOMANDE PREPOSIZIONI CONFRONTI

KEYWORD ?		TREND ?	VOLUME ?	CPC ②	PD 2	SD ?
calendario frutta e verdura di stagione da stampare	\hookrightarrow	lilitalli	590	€0	37	42
frutta e verdura di stagione settembre	\hookrightarrow		390	€0	1	56
frutta e verdura di stagione ottobre	\hookrightarrow		390	€0	11	57
frutta e verdura di stagione maggio	\hookrightarrow		320	€0	32	53
frutta e verdura di stagione novembre	\hookrightarrow		320	€0,48	2	57
frutta e verdura di stagione gennaio	\hookrightarrow		260	€0	4	49
frutta e verdura di stagione febbraio	\hookrightarrow	ıl	260	€0	1	55

ANALISI SWOT

Punti di forza	Punti di debolezza	opportunità	Minacce
Superiamo i nostri concorrenti sulla qualità	Migliorare sui social	Possiamo sfruttare le tendenze del mondo vegetariano e vegano	Prezzi più bassi dei concorrenti



Analisi target del cliente

- I miei potenziali consumatori possono essere uomini donne e bambini e i loros bisogni sono quelli di mangiare bene e sano
- Potrebbe desiderare il prodotto per la creazione di piatti vegetariani e vegani
- La frutta e la verdura può essere acquistata sia in negozio sia online tramite corriere

Analisi della concorrenza (chi può tagliarci parte del risultato)



Parte del risultato può essere tolto da:

- catene di discount visto la probabilità di avere un prezzo molto più basso
- da catene di frutta e verdura con molto seguito sui social media
- dalle valutazioni che si possono trovare su Google

Analisi della concorrenza (chi può tagliarci parte del risultato)



- Un esempio di qualcuno che potrebbe toglierci parte del risultato possono essere quelle aziende e catene con un assistenza offerta ai clienti più avanzata della nostra
- E anche la loro qualità di frutta e della verdura

Possibili competitor



panierebio.com

https://www.panierebio.com

Panierebio - Frutta e Verdura biologica a domicilio

Tutta la **frutta e verdura** a domicilio che vuoi: ordinala su Panierebio.com. Scopri il nostro shop di ortofrutta online per una spesa **bio** sempre a portata di ...

Verdura Biologica Frutta Biologica Eccezionale Agrumi biologici





cortobio.it

https://www.cortobio.it

Home cortobio - CORTOBIO

CORTOBIO È un servizio di piccola distribuzione organizzata di cassette di **frutta e verdura biologica** certificata proveniente direttamente dai produttori.

Le cassette bio La cassetta della settimana Accedi Come funziona





laboutiquedelbiologico.it

https://www.laboutiquedelbiologico.it > 18-ortofrutta-...

Frutta e verdura bio certificata - La Boutique del Biologico

Una vasta gamma di **frutta e verdura biologica** selezionata tra le migliori aziende bio certificate. Ordina online e ricevi a casa!



Ricerca su Google trends di «frutta e verdura»

