

# FATOUMATA SANOGO

Responsable  
commzrcial senior



## Informations Personnelle

Adress  
75 000 Paris

Telephone  
+33 7 54 84 21 21  
e-mail  
charles.sartr @gmail.com

linkedin.com /in/charleartrezety

## Langues

Anglais-Bilingue (C2)

Allamand-Courant (C1)

## Informatique

Microsoft CRM Et Sallesforce

Base De Données SQL

## Certifications

03/2019  
Certification AKOR en Performar

Collective

10/2014  
Certification AKOR en Relation  
client d'exception

Responsable commercial B2B avec dix ans d'expérience dans la gestion de comptes clients et d'équipes commerciales dans le domaine de la haute technologie(infrastructures réseaux et antennes de télécommunication).Apte à gérer de vaste équipes de commerciaux tout en appliquant mon savoir faire en stratégie de marché et d' acquisition. Je suis apte à aider Orange à développer sa clientele B2B en ile-de-france et dépasser ses objectifs.

## Expérience Professionnelle

01/2012-  
05/2020

Responsable Commercial B2B  
Ceffnex Telecom, Paris

-    Développer le portefeuille commercial (B2B) et fidéliser la clientele .
-    Gérer Les Granges comptes Essentiels
-    Superviser une équipe De 20 commerciaux sédentaires Et nomades.
-    Préparer et negocier les apples d'offres.

Resultats Majeurs

-    Augmentation Du Chiffres D'affaires Annuel De 25 en moyenne sur les 5 dernieres années.
-    creation d'une équipe internationale concentrée sur les marchés frontaliers

06/2009  
12/2011

Commercial B2B  
Dell EMC France , paris

-    Effectuer la prospection dans la France entiere.
-    Générer de nouveaux leds par démarchage.
-    Concevoir et négocier les contrats .
-    Poste obtenu suite à un stage de fin d'etudes.

Resultats majeurs

-    Acquisition et fidélisation du plus gros client du marché français.
-    plus faible taux de rabais accordés de l'équipe par contrat signé.

## Formation

09/2008  
06/2009

Licence professionnelle commerce  
AKOR Alternance  
Paris

09/2006  
06/2008

BTS NRC (Négociation Relation Client)  
AKOR Alternance  
paris

## Compétences

Gestion d'équipe commerciale d'envergure

Stratégie commerciale et de marché

Négociation et force de proposition

Grand sens du relationnel

Ouverture d'esprit

Passion pour les hautes technologies