

Fatoumata Maïga

Responsable commercial senior



Informations personnelles

Adresse

75 000 Paris

Téléphone

+33 7 54 74 21 21

e-mail

fatoumaiga@gmail.com

LinkedIn

LinkedIn.com/in/fatoumaiga

Langues

Anglais-Bilingue (C2)

Allemand - Courant (C1)

Informatique

Microsoft CRM et salesforce

Base de données SQL

Certifications

03/2009

Certifications en AKOR en Performance collective

10/2014

Certifications AKOR en Relation client d'exception

Responsable commercial avec dix ans d'expérience dans la gestion de comptes clients et d'équipes commerciales dans les domaines de la haute technologie (infrastructure réseaux et antennes de télécommunication). Apté à gérer de vastes équipes commerciaux tout en appliquant mon savoir-faire en stratégie de marché et d'acquisition. Je suis en apte à aider Orange à développer sa clientèle B2B en Île-de-France et dépasser les objectifs.

Expérience Professionnelle

01/2012-

06/2020

Responsable commercial B2B

Ceflnex Telecom, Paris

- Développer le portefeuille commercial et fidéliser la clientèle.
- Gérer les grands comptes essentiels.
- Superviser une équipe de 20 commerciaux sédentaires et nomades
- Préparer et négocier les appels d'offres.

Résultats majeurs:

- Augmentation du chiffre d'affaires annuel de 25% en moyenne sur les 5 dernières années
- Création d'une équipe internationale concentrée sur les marchés frontaliers.

06/2009-
12/2011

Commercial B2B

Dell EMC France, Paris

- Effectuer la prospection dans la France entière.
- Générer de nouveaux leads pour démarchage.
- Concevoir et négocier des contrats.
- Poste obtenu suite à un stage de fin d'études

Résultats majeurs:

- Acquisition et fidélisation du plus gros client du marché français.
- Plus faible taux de rabais accordés de l'équipe par contrat signé

Formation

01/2008-
06/2009

Licence professionnelle commerce

*Akor Alternance
Paris*

09/2005-
06/2008

BTS NRC (Négociation Relation Client)

*Akor Alternance
Paris*

Compétences

Gestion d'équipe commerciale d'envergure
Stratégie commerciale et de marché
Négociation et force de proposition
.Grand sens du relationnel
Ouverture d'esprit
Passion pour les hautes technologies