

UI/UX Designer Final Project

UI/UX Designer - Febe Jovita

Virtual Internship Experience





About Me

I like to solve problems. Throughout my career, I have been driven by my intellectual curiosity to find answers to the most pressing questions. Whether it's finding a perfect song for a film or finding a rare product for a rocket, I've been able to quickly uncover a customer's pain point and identify a strategic solution.

With my refined skill set, I bring customer-centric mindfulness that enables firms to innovate and thrive.

My intellectual curiosity also drives me to be a lifelong learner.

A young lady interested in Business Intelligence, Product Management, Computer Vision, Cybersecurity, & International Law.

I love Music Industry, Movie Industry, Online Investment Industry, Online Travel Agent Industry, Education Technology Industry, Gaming Industry, & Technology Industry.

www.linkedin.com/in/febe-jovita-7b1572246







About Rakamin Academy

Rakamin Academy adalah sebuah platform untuk kamu yang ingin belajar dan atau menyediakan pembelajaran, platform untuk berkoneksi, dan membangun karir di era digital. Rakamin Academy bertujuan untuk membantu masyarakat Indonesia mendapatkan akses pendidikan yang lebih inklusif dan berdampak untuk membantu mereka memulai karir di bidang teknologi.

https://www.rakamin.com/



About Nuri



Nuri is a fast-growing tech startup in Southeast Asia, poised to become the leader of the e-commerce space in the region. With the e-commerce technology from Whale Cloud Technology, which is digital commerce ecosystem partner of Alibaba Group, Smartfren has collaborated with Whale Cloud Technology in the form of Joint Venture partnership locally to run lifestyle commerce business. This joint venture between entities is named as PT. Nuri Gaya Citra (nuri), with the objective to circulate in the Indonesian market to strengthen digital e-commerce eco-system. SF.shop powered by nuri focuses on three lifestyle segments namely Video and Music Loving Lifestyle, Social and Interactive Lifestyle, and Health and Fitness Lifestyle: to complement various ages, hobbies, and needs of Fitness Lifestyle; to complement various ages, hobbies, and needs of smartfren customers; SF.shop ensures that every product is suitable for Music and Video lovers, Socializer and e-Gamers, and Health and Fitness enthusiasts. SF.shop believes it can always be an online partner for its customers to meet the needs in accordance with the lifestyle of each customer.

http://www.nuriglobal.com





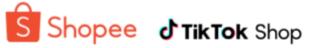


smartfren



Outline

- Case Study
- Tools
- Design Thinking:
 - Empathize
 - Define
 - Ideate
 - Prototype















Panasonic PHILIPS OPPO PがKFLASH







Case Study

Anda berperan sebagai seorang UI/UX Designer yang terlibat di dalam tim produk yang sedang mengembangkan sebuah aplikasi mobile e-commerce. Product Manager menugaskan Anda untuk membuat desain beberapa modul atau halaman dengan tujuan mengembangkan fitur baru yaitu COD / bayar di tempat.

Dari Study Case tersebut, langkah selanjutnya membuat tahapan solusi desain produk aplikasi e-commerce menggunakan metode **Design Thinking**.



Tools





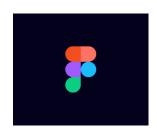
Microsoft PowerPoint for Insight Presentation



Miro for Empathy Map

UXPRESSIA for User Persona

Whimsical for Wireframe



Figma for Prototype



Design Thinking

Design thinking adalah proses iteratif non-linier yang digunakan tim untuk memahami pengguna, menantang asumsi, mendefinisikan kembali masalah, dan menciptakan solusi inovatif untuk prototipe dan pengujian.







Proses Design Thinking





Empathize: Memahami masalah dari orang tersebut

Define: Mendefinisikan kebutuhan dan insight menjadi masalah sebenarnya

Ideate: Bagaimana kita membuat solusi potensial

Prototype: Mentransformasikan ide menjadi sebuah solusi yang bisa divalidasi







Empathize





Objective of Interview

User Criteria:

- 1. Pernah menggunakan aplikasi belanja online
- 2. Sudah pernah atau belum pernah pakai metode COD
- 3. Minat belanja menggunakan aplikasi belanja online

Interview Guide:

- 1. Apakah pernah menggunakan aplikasi belanja online? Seberapa sering?
- 2. Beli barang apa biasanya?
- 3. Apakah tahu mengenai sistem COD?
- 4. Sudah pernah membeli di aplikasi belanja online pakai metode COD?
- 5. Bagaimana menurut Anda mengenai Belanja online dengan COD?

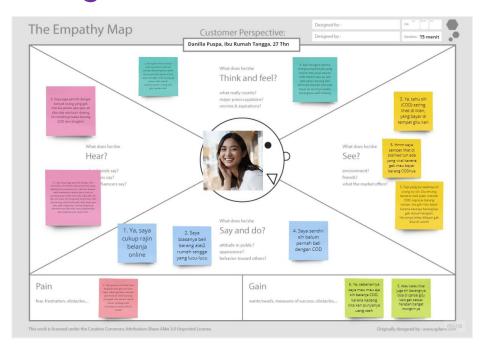




Empathy Map



Bersumber pada hasil interview diperoleh Empathy Map sebagaimana berikut:



Penjelasan berlandasan hasil empathy Map:

Pengguna cukup rajin belanja online, namun belum pernah beli dengan COD. Pengguna bimbang menggunakan fitur COD karena belum pernah memakainya. Selain itu pengguna juga melihat kasus di media sosial yang viral semacam tidak mau membayar karena barangnya tidak sesuai harapan, kasus penipuan pemesanan memakai COD, dan lain sebagainya sehingga pengguna takut jika sampai jadi korban penipuan COD. Namun pengguna mau belanja COD kalau terkadang hanya punya duit cash sebagai metode pembayaran.

For more details, you can view here:

https://miro.com/app/board/uXjVMJAeTFY=/?share_link_id=274566020986



User Persona

PROJECT: User Persona PERSONA: Danilla Puspa



Demographic

"○ Female 27 years

Surabaya, Jawa Timur

Married

Ibu Rumah Tangga

Devices







PC



Smartphone

Goals

- · Mau memakai fitur COD waktu belanja online.
- Ingin memahami fitur COD supaya saat transaksi belanja online memakai duit cash menjadi lebih mudah.

Quote

66

Saya ingin fitur Cash on Delivery mempermudah transaksi belanja online.

23

Background

Danilla Puspa merupakan Ibu Rumah Tangga yang rajin belanja online. Dia mau memakai fitur pembayaran Cash on Delivery kalau sewaktu-waktu belanja online mau pakai duit cash.

Motivations

- Fitur COD mempermudah belanja online pakai duit cash.
- · Produk bergaransi resmi.
- · Harga barang kompetitif.
- Diskon, cashback, dan promo yang memikat hati.
- · Asuransi pengiriman produk.

Frustrations

- Belum pernah memakai fitur COD saat belanja online.
- · Kurang memahami peraturan COD.
- Kurang paham dan kalang kabut pakai fitur COD.



UXPRESSIA







Problem Statement

- Pengguna belum pernah belanja online memakai fitur COD
- Pengguna mau memakai fitur COD
- Pengguna kesusahan melakukan metode COD

User Story

"As a customer, I want to use the Cash on Delivery feature when shopping online, So that I can make payments with cash and pay at the COD location."







How Might We ... Phuri



Mengembangkan fitur Cash on Delivery supaya mempermudah customer melakukan metode COD

Memandu customer melakukan metode COD dengan menyampaikan keterangan yang bisa menolong mereka

Mempermudah customer memakai fitur Cash on

Delivery





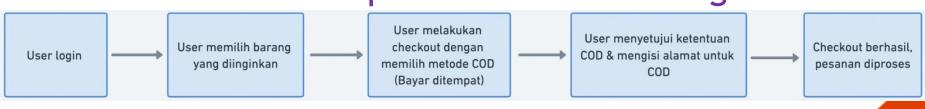






- Menambahkan fitur Cash on Delivery di halaman checkout
- Menyampaikan informasi di fitur Cash on Delivery supaya customer mengerti perintah
- Merekomendasikan fitur Cash on Delivery pada opsi metode pembayaran di halaman checkout

Hasil taskflow saat proses ideation sebagai berikut:



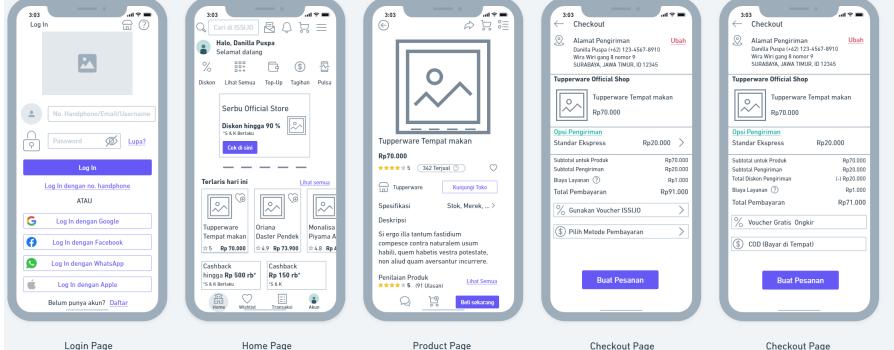




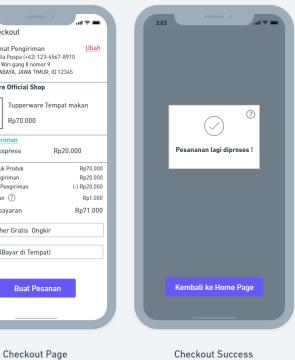


Pnuri

Langkah berikutnya yakni merancang wireframe



(before choosing COD)



(after choosing COD)

For more details, you can view here:

https://whimsical.com/wireframe-aplikasi-mobile-e-commerce-QJVcSvbSi4z9d664urUZgT





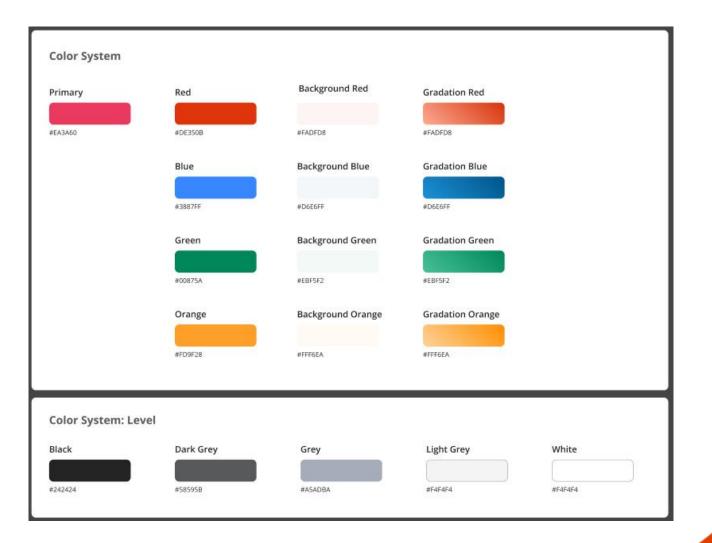
Prototype

ISSIJO by Jovita Justine



Design System







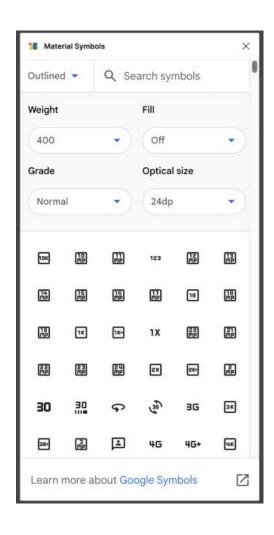
Design System Phuri



TYPEFACE: URBANIST



Design System



ICONOGRAPHY

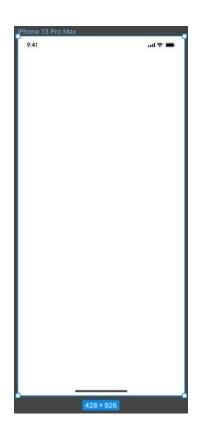
Untuk Icon menggunakan "Material Symbols"





Design System

FRAME



Smartphone type:

Iphone 13 Pro Max

Resolusi desain:

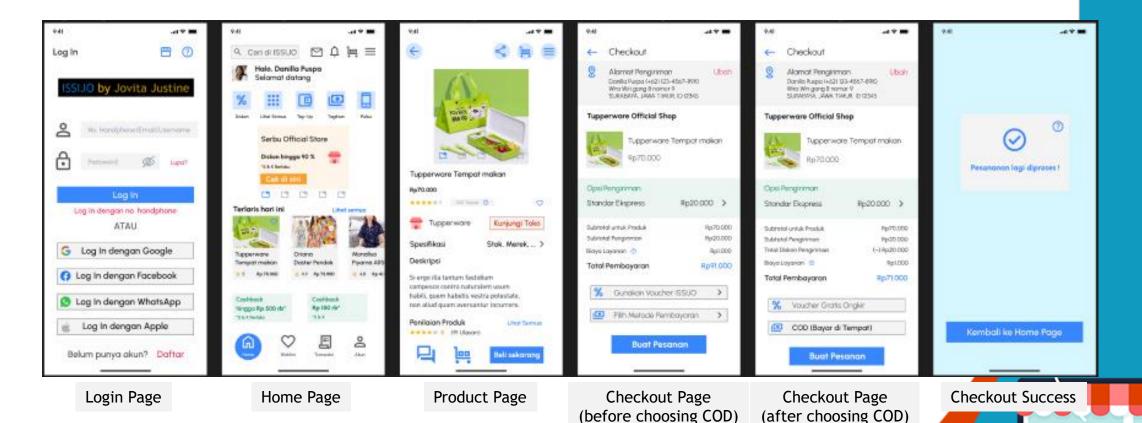
- W = 428
- H = 926







ISSIJO by Jovita Justine



For more details, you can view here:

https://www.figma.com/file/Q1RAf0b0DnLvk8MweoHMFG/Prototype-Aplikasi-Mobile-E-commerce?type=design&node-id=0%3A1&t=XTmFnSOXFC75cMJ6-1



Thank You. Let's collaborate.

LinkedIn: www.linkedin.com/in/febe-jovita-7b1572246

Email: febejovita@gmail.com

Instagram : https://instagram.com/fjovitaj

Github (My portfolios): https://github.com/FebeJovita



