Étude de marché – Logiciels maritimes (plaisance & régate)

Projet Féfé

29 septembre 2025

Table des matières

| 1 | Définition du périmètre | 2 | | | |
|----------|---|-----------------------------|--|--|--|
| 2 | Taille de marché – ordres de grandeur | 2 | | | |
| 3 | Segmentation client & besoins | entation client & besoins 2 | | | |
| 4 | Concurrence & différenciation 4.1 Tableau comparatif | 2 2 3 | | | |
| 5 | Modèles économiques | 3 | | | |
| 6 | Go-to-market | 3 | | | |
| 7 | Barrières & conformité | 4 | | | |
| 8 | Roadmap produit (18 mois) | 4 | | | |
| 9 | KPIs & tests de prix | 4 | | | |
| 10 | Risques & parades | 4 | | | |

1 Définition du périmètre

- Plaisance & course (apps de navigation, routage/régate, météo).
- Intégration bord (NMEA 0183/2000, Signal K, Wi-Fi/TCP/UDP).
- Services connectés (cartes, GRIB, AIS internet, analytics).
- B2B léger (écoles de voile, clubs, petites flottes locatives).

Zone géographique: France (focus), Europe (extension naturelle).

2 Taille de marché – ordres de grandeur

— France:

— TAM : 40–90 M€/an.— SAM : 12–25 M€/an.

— SOM (3 ans) : 0.12–0.75 M€/an.

— Europe:

— SAM : 50–120 M€/an. — SOM cible : 0.5–2.5 M€/an.

3 Segmentation client & besoins

Personas:

- Skippers régatiers : laylines, départs, polaires précises.
- Croisière performante : sécurité (alarme mouillage), météo offline.
- Clubs/écoles : suivi multi-bateaux, export traces.
- OEM/équipementiers : intégration dans MFD ou tablettes embarquées.

4 Concurrence & différenciation

4.1 Tableau comparatif

| Produit/App | Fonctionnalités clés | OS suppor- tés | Prix indicatif | Intégrations |
|---------------------|---|-------------------------|-----------------------------|--------------------------------|
| Navionics Boating | Cartes, routage basique, météo, AIS internet | iOS, Android | 15–30€/an + cartes | GPS, AIS via app |
| TimeZero (TZ iBoat) | Routage météo, cartes vectorielles, marée | iOS unique- ment | 49 \Re /an + modules | NMEA Wi-Fi, Furuno |
| SailGrib WR | Routage météo avancé, GRIB, po- laires custom | Android | 35€ + achats intégrés | NMEA Wi-Fi, fichiers GPX |
| qtVlm | Routage, polaires, régate (ligne, laylines) | Win/Mac/Linu Android | xGratuit / don | NMEA 0183/2000, Signal K |

| Weather 4D Routing | Routage 4D, GRIB haute résolution, ré- gate | iOS | 33€/an + cartes | NMEA Wi-Fi, Signal K |
|-----------------------|--|---------------------------------------|------------------------------|---|
| Adrena (Pro/First) | Régate pro, laylines, départ, polaires, ana- lytics | Windows | 1000− 4000€ licence | NMEA 0183/2000, capteurs pro- priétaires |
| Expedition | Logiciel course haut niveau, météo, lay- lines, départ, polaires dynamiques | Windows | 1500€+ | NMEA, B&G, Garmin, etc. |
| Sailmon App | Tracking cloud, analytics, instruments virtuels | iOS, Android | Gratuit (cloud payant) | GPS, capteurs Sailmon |
| iRegatta | Instruments, départ, laylines, NMEA dashboard | iOS, Android | 30-50€ | NMEA Wi-Fi, Signal K |
| Signal K + Apps | Middleware open- source, dashboards custom | Win/Mac/Linu mobile via plugins | xGratuit | NMEA 0183/2000, MQTT, REST API |

4.2 Espaces de différenciation

- Expérience unifiée (instruments + régate + météo + alarme).
- Polaires auto-apprenantes (IA) sur traces réelles.
- Compatibilité large NMEA/Signal K, plug-and-play.
- Mode offline robuste (météo + cartes + alarme).
- Pack "Race + Coach" pour clubs et écoles.

5 Modèles économiques

— Freemium →Pro : 4,99-9,99 €/mois.

— Add-on Régate : 6–15 €/mois.

— Clubs/écoles : 25–99 $\mbox{\@sc C}/\mbox{mois}/\mbox{bateau}$. — OEM/licences : 3–10 $\mbox{\@sc C}/\mbox{device}/\mbox{mois}$.

6 Go-to-market

Cibles : clubs de régate, écoles de voile, shipchandlers techniques, communautés opensource (Signal K/OpenCPN). Canaux : Stores Android, bundles avec passerelles NMEA Wi-Fi, bêta fermée avec 10–20 bateaux.

7 Barrières & conformité

- Interop: possible via Signal K (open).
- Certifications CE/EMC si hardware ajouté.
- RGPD pour cloud/partage de traces.
- Fiabilité des alarmes (responsabilité).

8 Roadmap produit (18 mois)

- 0–3 mois : POC Android, dashboard NMEA/Signal K, alarme, GRIB offline.
- 3–6 mois : Race mode, layouts custom.
- 6–12 mois : Polaires IA v1, analytics cloud, MVP Club.
- 12–18 mois : Intégrations OEM, portage iOS/Windows, version Watch.

9 KPIs & tests de prix

- Cibles bêta: 200 régatiers, 10 clubs, 20 croiseurs.
- KPIs: activation, rétention, capteurs connectés, MRR.
- Expériences prix : freemium vs achat unique $(29-49\mathfrak{C})$ + add-ons.

10 Risques & parades

- Hétérogénéité capteurs \rightarrow calibration robuste.
- Concurrence MFD \rightarrow stratégie companion.
- Support terrain \rightarrow ambassadeurs clubs/shipchandlers.