## 第三次作业汇报

第一组

USINESS LAN >>>

#### 卖书销售情况

BUSINESS DESIGN

#### 梁晨曦

渠道: 微信行业群

销售人群:代理商、美容机

构经理。

单价: 89

销售: 2本

#### 李昕翌

渠道:线上单聊

销售人群: 行业销售经理

单价: 50

销售: 2本

#### 胡军

渠道: 朋友圈

销售人群: 朋友

单价: 36

销售: 3本

# 高纯钛

作者: 李昕翌

### 团队介绍

#### 李昕翌

作者

负责讲故事、创作大纲 、采访录音、封面设计

#### 梁晨曦

编辑

转文字、重写、编辑

#### 胡军

后期制作

2次编辑、校稿、出版打 印

### 人群定位



高纯钛经销商

۰

加

高纯钛加工商

0

### 协作流程

BUSINESS DESIGN

#### 梁晨曦 第五天

第五天:语音2次校稿

学习并使用indesign排版成册

文字格式校对

#### 李昕翌 第一天 - 第四天

第一天 定稿写作思路与大纲

第二天 采访3位目标群体

第三 - 四天 内容创作

胡军 第六天

第六天: 2次编辑、校稿、出版打印

成书 BUSINESS DESIGN

成书《高纯钛》



"

