SHAPING THE SALES PROCESS OF TOMORROW.



The art of creating new business: Rainmaking.

Solving the bottle neck: Growth Hacking.



HACKING THE SALES CODE: So wie die Schamanen in der Trockenzeit Wasser herbeigezaubert haben, sorgen wir für Ihren Vertriebserfolg in schwierigen Zeiten.



NO LIMITS: Wir identifizieren und hacken die Engpässe in Ihrem Unternehmen, damit mehr Sales auch zu einem größeren Wachstum führt.



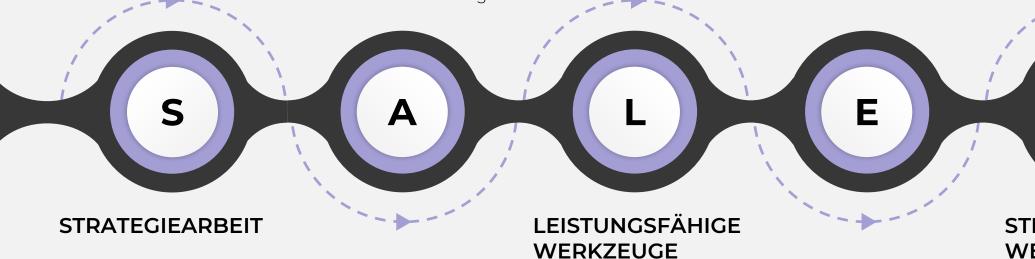
Unsere fünf Grundpfeiler für Ihren Vertriebserfolg.

ABLAUF- UND ORGANISATIONSDESIGN

- Vertriebsmethode
- Brücke Marketing zu Vertrieb
- Stufen bis zum Vertrag
- Sales Funnel
- Kundenzentrierte Organisation

EXECUTION-MANAGEMENT

- Health-Check für Sales-Operations
- KPIs und Maßnahmen
- Reporting und Controlling
- Kundenrückgewinnung



- Purpose
- Positionierung (Branche)
- Potenziale
- Prioritäten für Ziele und Zielgruppen

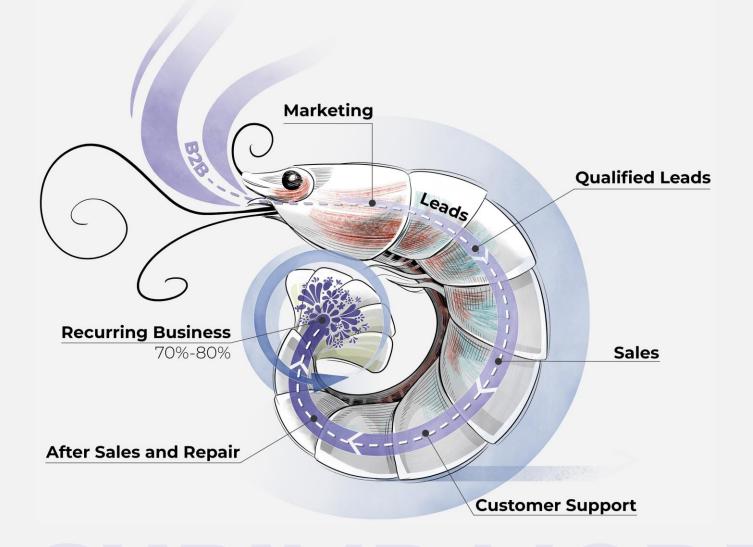
- Intelligentes CRM-System
- Datenverfügbarkeit
- Automatisierung
- Templates und Hilfsmittel

STETIGE WEITERENTWICKLUNG

- RegelmäßigeSchwachstellenanalyse
- Innovationsprojekte



Das Shrimp-Modell als Nukleus unseres Approaches.



HOW IS YOUR SHRIMP? Unsere Consultants bedienen den kompletten Zyklus der Customer Interaction – mit einem starken Fokus auf B2B.



Einige Projektbeispiele unserer Consultants.

WE SUPERCHARGED THE

SALES STRATEGY FOR AN EUROPE LEADING E-COM BRAND **WE CRAFTED THE**

POST MERGER
STRATEGY
FOR A
CONSULTING
COMPANY

WE DEVELOPED & EXECUTED

AN
INTERNATIONAL
EMPLOYEE
ENABLEMENT
TRAINING

WE SPEARHEADED AN

INNOVATION THINKING TRAINING PROGRAM

WE IMPELEMTED A

FOR AN
INTERNATIONAL
PHARMA COMPANY
FOSTERING
SALES

WE DEVELOPED AN

INTERNATIONAL LEADERSHIP TRAINING PROGRAM FOR DIGITIZATION **WE IMPLEMENTED A**

SALES CONCEPT FOR A GERMAN SME – MARKET LEADER IN FUNCTIONAL COATING



The Rainhackers: Sales-Consulting and CRM-Experts.



DR. ENGELBERT WIMMER Entrepreneur & Consultant



LUTZ FROMMEBusiness Analyst



AARON AXTConsultant | Sales Expert



CORNELIUS LOEW
Coding Expert



DARIUS BAUSCH
Coding Expert



BEN WIECHMANNConsultant | Marketing Expert



LORENZ FROMMEBusiness Analyst



RAINER WESTDÖRP Consultant | Sales Expert



FELIX WIMMER
Coding Expert



ZENONA CHODERNY Consultant

Nutzen Sie die Power aus unserem Netzwerk.



- Gemeinsam mit unserem Inkubator e&Co. als erfahrenen Partner im Vertriebs-Consulting und hochkarätigen Investor neu entwickelt: Das RAINHACKERS Customer Experience Laboratory.
- Power-Team: Jungunternehmer, die bereits 2-3 Start-ups geführt haben in Kombination mit gestandenen Experten mit >25 Jahren Erfahrung in der B2B-Digitalisierung.
- Wir verbinden junge Dynamik und langjährige Expertise, um den Vertrieb als Waffe zu nutzen.
- Tiefes Knowledge im Bereich von Prozessdesign, Software und Coding fest verankert in unserer DNA.
- Höchste Qualität als oberstes Gebot: Consulting and Coding Excellence.

Happy to help hacking your SALES.

LORENZ FROMME

lorenz.fromme@rainhackers.com +49 151 14648468



