



CARLOS

CEO DE UMA FRANQUIA DE ACADEMIAS

ADULTO DE MEIA-IDADE (41-59)

Mini-bio

Carlos é um homem casado, dono de uma franquia de academias e que tem sofrido com a baixa retenção de público em suas academias. Ele está em busca de algo que possa ajudá-lo a aumentar o seu número de clientes e também sua retenção de público.



Detalhes Pessoais

Localização

São José dos Campos

Renda Familiar

Acima de R\$10.000,00

Nível Educacional

Ensino Superior

Status de Relacionamento

Casado(a)



Carreira

Empresa

SmartFit

Tamanho da Empresa

Grande

Responsabilidades Profissionais

Gerenciar rede de clientes, em busca do aumento e frequência de usuários dos seus serviços.

Objetivos

Aumentar gama de clientes;
Assegurar a retenção de público

Desafios

Pouco números de clientes;
Baixa retenção de público;
Queda de rendimento



Canais de Comunicação



Como o aplicativo poderá ajudá-lo

Com o uso aplicativo, Jeredy terá um incentivo para buscar um academia, pois de acordo com seu desempenho ele poderá ganhar descontos que vão o auxiliar com as mensalidades.



Precisa de ajuda para atrair e converter
pessoas como
Carlos para sua empresa?

Fale com um de nossos consultores e receba uma
avaliação gratuita da sua estratégia de marketing!

Entrar em contato



Coloque suas ações de Marketing
Digital em Prática

Aumente as suas vendas com Landing Pages, Pop-
ups, WhatsApp Site, Fluxos de E-Mails, Automação e
muito mais no RD Station Marketing.

Entrar em contato