



Networking

nutrir sua rede profissional é muito importante!

O LinkedIn, além de te conectar com vagas, como mostramos na cartilha anterior, também permite que você se conecte com outras pessoas e forme uma super rede de contatos que pode gerar oportunidades de desenvolvimento de carreira. Por isso, é essencial que essa rede seja criada de forma inteligente e estratégica de acordo com os seus objetivos profissionais.

Afinal, o que é networking?

Networking é sobre trabalhar a sua rede de contatos profissionais, envolvendo trocas de experiências, conhecimentos e oportunidades.



Utilizar a sua rede de networking não é apenas pedir que te indiquem para uma vaga

Conexões

Além de ter em sua rede **colegas** com quem já **estudou ou trabalhou**, busque adicionar e seguir pessoas que façam sentido para a sua carreira, por exemplo, **perfis que compartilham conteúdos que te interessam**, para que o seu feed de notícias também se torne atrativo quando estiver utilizando o LinkedIn.

Quantidade não significa qualidade! Ter um grande número de conexões em sua rede, não quer dizer que você está fazendo um networking apropriado. Por isso, **não foque em números, e sim em relevância!**

Interações

Eventos podem ser uma ótima fonte de **novos contatos**, mas não adianta apenas adicioná-las, lembre-se de **enviar uma mensagem** para manter este contato ativo. Afinal, como já falamos, **contatos sem interação são apenas números**.

Outra forma de aumentar a sua rede, é pedir que **colegas façam a ponte e te apresentem para pessoas que você tem interesse em conhecer**. Da mesma forma, quando tiver a oportunidade, apresente e estimule a interação em seus contatos.

Dica: quando realizar e promover estas interações, não desperdice perguntas, pense de maneira estratégica ao se comunicar com cada um (seja claro e objetivo).

Além disso, para manter o seu **networking aquecido**, esteja presente para que se lembrem de você. **Pequenas ações**, como dar os parabéns por novos cargos, conquistas e projetos de suas conexões, **podem fazer diferença**.

Lembre-se: um bom networking é uma relação de troca. Não esteja preocupado apenas em receber, contribua!

Dica: tenha um companheiro de networking.

Identifique um **colega** que possa te apoiar quanto às conexões que sejam estratégicas, peça auxílio para que ele te **conecte com outras pessoas** e realize uma breve apresentação sua. Essa pode ser uma alternativa para conseguir **fomentar interações estratégicas**.

Conteúdo

Crie conteúdos que tenham relação com a sua área de atuação, experiências e assuntos que domina através de posts ou artigos, isso com certeza fará você se destacar!

Também compartilhe resultados de projetos e cursos concluídos, assim sua rede acompanhará sua trajetória. Mais do que apenas compartilhar o que você fez, busque transmitir isso de

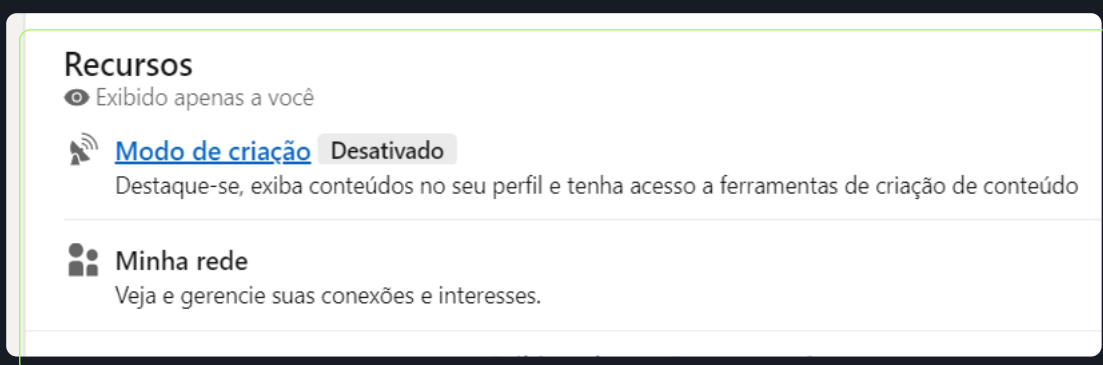
uma forma que possa ajudar e agregar valor para outras pessoas.

Outro ponto importante é participar de grupos e discussões, pois além de contribuir e demonstrar que está atualizado em sua área profissional, isso te coloca em evidência.

Dica: Escreva sobre projetos que já desenvolveu, contando o que te levou a criá-los, quais foram os principais desafios encontrados e como chegou ao resultado final.

Configuração “Modo de criação”

Você pode utilizar o LinkedIn para seguir e acompanhar pessoas e temas, mas se estiver compartilhando conteúdos, você pode alterar a configuração do seu perfil e acionar o modo criação para que o algoritmo da rede contribua com o alcance de seus conteúdos e melhore a visibilidade.



Dicas rápidas para manter o seu networking aquecido

→ **Siga pessoas e empresas** que façam sentido para a sua carreira.

→ **Participe de eventos**, congressos e reuniões que tenham relação com o seu campo de atuação ou com o campo em que deseja a transição de carreira, pois pode ser uma excelente forma de se **conectar com profissionais relevantes**.

→ Quando comparecer em eventos, aproveite para trocar contatos e adicionar estas pessoas no LinkedIn.

- Não tenha receio de iniciar novas conversas, seja proativo! Mas seja claro e objetivo em relação ao motivo do seu contato.
- **Divulgue seus projetos e ideias**, inclusive, você pode fazer isso em grupos que tenham relação com o tema.
- Conte aos seus contatos mais próximos quais são os **seus objetivos**, pois eles poderão lembrar de você quando souberem de uma **oportunidade compatível**.
- **Seja colaborativo e solícito** quando pessoas da sua rede precisarem de apoio.
- Evite criticar ou falar mal diretamente de outras pessoas ou empresas. **Críticas construtivas são bem-vindas**, mas é preciso ter atenção ao tom usado.

Lembre-se: o LinkedIn é uma rede social de caráter profissional – estas interações sociais podem influenciar a sua carreira tanto de forma positiva, quanto de forma negativa. Fique atento!

Exemplos de mensagem para Networking:

Para conexões da sua própria área

Olá xxx, tudo bem?

Obrigada pela conexão.

Vi que trabalhamos na mesma área, caso precise de alguma ajuda ou troca de conhecimentos, estou à disposição.

Uma boa semana

Abs, seu nome.

Conexões com Profissionais do RH

Olá XX, tudo bem?

Obrigada pela conexão.

Atualmente trabalho na empresa XX na área XX, se precisar de alguma coisa que eu possa contribuir estou à disposição.

Uma boa semana,

Abs, seu nome

Caso você esteja em busca de uma oportunidade dentro do mercado de trabalho

Olá XX, tudo bem?

Obrigada pela conexão.

Trabalhei por X anos em empresas do segmento XX na área XX. Estou em busca de uma recolocação profissional ou da minha primeira oportunidade de trabalho, caso você saiba de alguma oportunidade, estou à disposição para contribuir no que eu puder e trocar informações e aprendizados.

Uma boa semana,

Abs, seu nome.

Quando você conhece alguém em um evento (Feiras, congressos e palestras são excelentes oportunidades para interagir com os participantes e criar conexões reais).

Olá, como vai?

Meu nome é XX, nos conhecemos no Evento de XXX da Ada. Gostei muito da sua participação no evento de ontem, você tem muita bagagem na área e acredito que essa conexão agregará muito para o meu desenvolvimento profissional. Espero aprender ainda mais com você, gostei muito do seu perfil e das suas publicações, acredito que tenho muito a aprender com você na minha rede.

Atenciosamente,

Seu nome.

Mensagem quando você está em busca de uma transição de carreira

Olá, boa tarde. Tudo bem?

Prazer, me chamo xxxx e estou em transição de carreira da área x para a área xx.

Vi que você também passou por este processo, você poderia me contar mais sobre esse processo? Tem alguma dica que você poderia me passar?

Desde já agradeço muito pela conexão.

Atenciosamente,

Seu nome.

Agradecer pelo processo seletivo

Olá, tudo bem?

Queria agradecer pela nossa entrevista e pelo nosso encontro de ontem.

Independente do resultado, eu fiquei muito feliz e contente pela oportunidade e por poder conhecer mais a fundo essa organização que tanto admiro.

Fico no aguardo de um retorno.

Qualquer dúvida estou à disposição.

Atenciosamente,

Seu nome.

Atenção: Networking não é se conectar com todo mundo que você vê pela frente, isso não significa que você será bem-sucedido nas suas conexões. O networking funciona como uma via de mão dupla para trocas de informações, conhecimentos, indicações, desenvolvimento e administração de uma rede com potencial de relacionamento para futuros negócios.