

I

INDICE

Contenido	Página
I. Presentación.....	
II. Marco Legal.....	
III. Requisito Esencial.....	
IV. Condiciones Generales.....	
V. Descripción del Proceso.....	
a. Negociación de Precio.....	
b. Cierre de la Negociación	
VI. Forma de Pago, Plazo de Entrega y Cumplimiento Contractual.....	
VII. Compra y Entrega del Producto	
VIII. Situaciones Imprevistas relacionadas con la presentación de ofertas ...	

- I. **Presentación.** Con sus propias palabras exponer en que consiste la negociación, específicamente la negociación informática, mínimo una hoja
- II. **Marco Legal.** Citar los artículos de la ley, mas importantes que rigen en la contratación en Colombia
- III. **Requisito Esencial.** Mencionar los requisitos esenciales para realizar la negociación
- IV. **Condiciones Generales.** Son las condiciones generales del contrato, explicándolas brevemente cada una
 - a. quienes?
 - b. donde?
 - c. Cuando?
 - d. Cuanto?
 - e. como?
 - f. que? ...y mas que usted considere
- V. **Descripción del Proceso.**
 - Negociación de Precios
 - Cierre de la Negociación
- VI. **Forma de Pago, Plazo de Entrega y Cumplimiento Contractual.** Esto solo se refiere a los costos como tal se van a recibir en el contrato
- VII. **Compra y Entrega del Producto.** compra y entrega del producto establecido
- VIII. **Situaciones Imprevistas relacionadas con la presentación de ofertas**

INDICE

Contenido	Página
I. Presentación.....	
II. Marco Legal.....	

- III. Requisito Esencial.....
- IV. Condiciones Generales.....
- V. Descripción del Proceso.....
 - a. Negociación de Precio.....
 - b. Cierre de la Negociación
- VI. Forma de Pago, Plazo de Entrega y Cumplimiento Contractual.....
- VII. Compra y Entrega del Producto
- VIII. Situaciones Imprevistas relacionadas con la presentación de ofertas ...

- I. **Presentación.** Con sus propias palabras exponer en que consiste la negociación, específicamente la negociación informática, mínimo una hoja
- II. **Marco Legal.** Citar los artículos de la ley, mas importantes que rigen en la contratación en Colombia
- III. **Requisito Esencial.** Mencionar los requisitos esenciales para realizar la negociación
- IV. **Condiciones Generales.** Son las condiciones generales del contrato, explicándolas brevemente cada una
 - a. quienes?
 - b. donde?
 - c. Cuando?
 - d. Cuanto?
 - e. como?
 - f. que? ...y mas que usted considere
- V. **Descripción del Proceso.**
 - Negociación de Precios
 - Cierre de la Negociación
- VI. **Forma de Pago, Plazo de Entrega y Cumplimiento Contractual.** Esto solo se refiere a los costos como tal se van a recibir en el contrato
- VII. **Compra y Entrega del Producto.** compra y entrega del producto establecido
- VIII. **Situaciones Imprevistas relacionadas con la presentación de ofertas**