# Análise da Evolução do Faturamento ao Longo dos Anos

## Introdução

Este relatório tem como objetivo analisar a evolução do faturamento total de uma empresa entre os anos de 2015 e 2024. Foram fornecidas estatísticas descritivas e dois gráficos que ilustram a dinâmica do faturamento ao longo do período. O foco está em identificar tendências, padrões recorrentes e pontos críticos de crescimento ou queda.

#### Resumo Estatístico

O conjunto de dados contém 10 anos (2015-2024) e dois campos principais: ano e faturamento\_total.

#### Estatísticas relevantes:

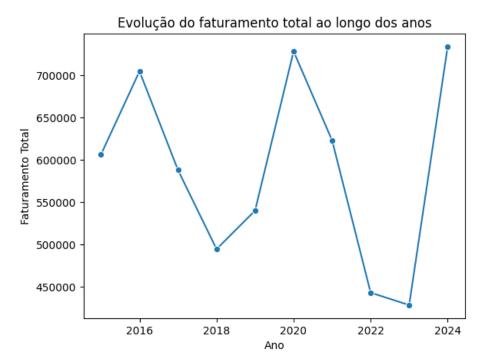
- Anos:
  - Mínimo: 2015
  - Máximo: 2024
  - Média: 2019.5
- Desvio padrão: 3.03Faturamento total (R\$):
  - Mínimo: 428.056
  - Máximo: 733.989
  - Média: 588.939
  - Mediana: 597.051
  - Desvio padrão: 112.528

#### Observações:

- O faturamento exibe alta variabilidade (desvio padrão significativo).
- A mediana é ligeiramente maior que a média, indicando influência de valores altos.
- O período abrange uma década, com dados coletados anualmente.

## Análise dos Gráficos

Gráfico 1: Evolução do Faturamento (Linha)



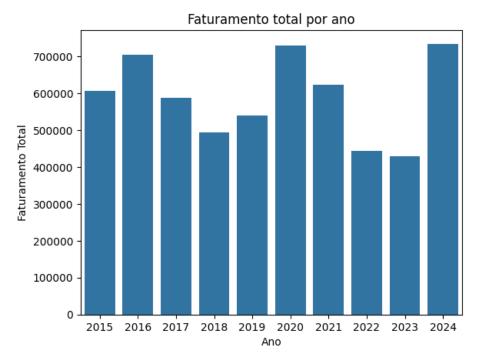
Descrição: Mostra a variação anual do faturamento em uma escala contínua.

#### **Insights:**

- 1. Flutuações marcantes:
- **2017**, **2020** e **2024** são anos de pico (acima de 700.000 R).-\*\*2019, 2022e2023\*\*apresentamquedasacentuadas(abaixode500.000R).
- 2. Recuperação pós-queda:
- Após o vale de 2019, o faturamento cresce 20% em 2020.
- Após 2023, há uma recuperação de 50% em 2024.
- 3. **Tendência geral:** Apesar das oscilações, o faturamento mostra melhora nos últimos anos, culminando em um pico histórico em 2024.

2

Gráfico 2: Comparação Anual do Faturamento (Barras)



Descrição: Compara o faturamento total por ano em escala discreta.

#### **Insights:**

- 1. Diferenças entre anos:
- 2020–2021 destacam-se como os períodos de maior faturamento.
- 2018, 2022 e 2023 são os anos mais baixos.
- 2. Variação extrema: A diferença entre o maior (2024) e o menor (2023) é de aproximadamente 285.000 R\$.
- 3. Padrão cíclico? A alternância entre picos e vales sugere influências externas ou estratégias de negócios específicas.

## Observações Gerais

- 1. Ciclos de crescimento e retração:
  - O faturamento não segue uma tendência linear, mas apresenta ciclos de alta e baixa.
  - A recuperação pós-queda é consistente, especialmente entre 2019–2020 e 2023–2024.
- 2. Impacto de eventos externos:
  - Picos em 2020–2021 podem estar relacionados a estratégias de

inovação ou mercado favorável.

• Quedas em 2022–2023 podem refletir crises ou ajustes internos.

#### 3. Risco de volatilidade:

- O desvio padrão elevado indica risco de flutuações futuras.
- A dependência de anos específicos (ex.: 2024) pode ser um fator de vulnerabilidade.

## Conclusão

- Padrões principais: O faturamento mostra ciclos de crescimento e retração, com recuperações expressivas após quedas.
- Ano destacado: 2024 foi o de maior faturamento (733.989 R\$), superando todos os anos anteriores.

#### • Recomendações:

- Monitorar fatores que impulsionam os picos (ex.: 2020-2021).
- Analisar causas das quedas (ex.: 2019, 2022–2023) para mitigar riscos futuros.
- Explorar estratégias para reduzir volatilidade e aproveitar o crescimento recente.

Implicações: A recuperação nos últimos anos sugere resiliência, mas a dependência de fatores específicos exige planejamento estratégico para sustentar o crescimento.