

Análise do Faturamento Mensal em 2023

Introdução

Este relatório analisa a variação do faturamento ao longo dos 12 meses de 2023, com base em dados estatísticos e gráficos fornecidos. O objetivo é identificar padrões, tendências e meses de destaque (alta ou baixa performance) para compreender a dinâmica do faturamento ao longo do ano.

Resumo Estatístico

Dados Gerais

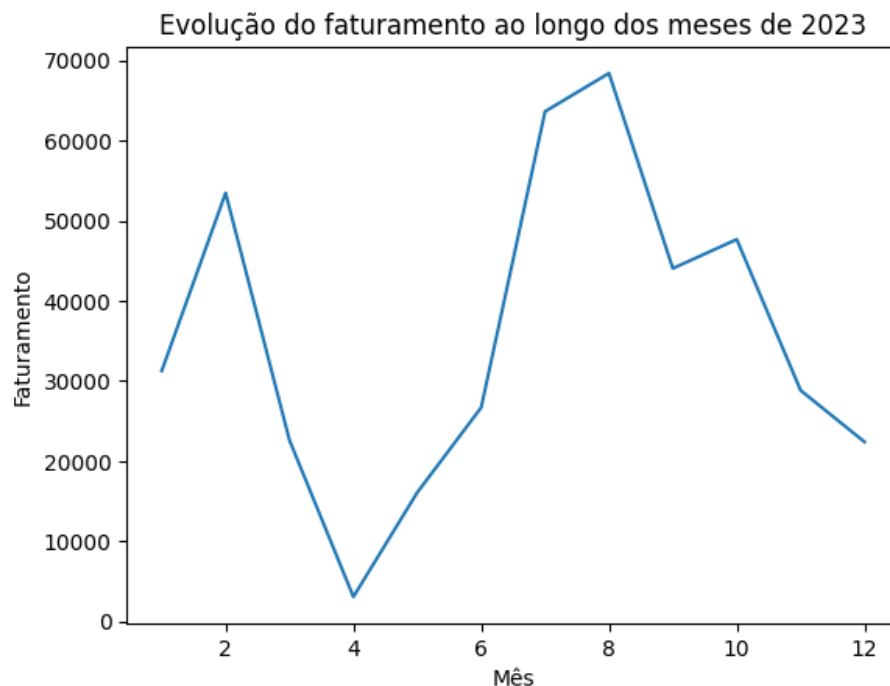
- **Período analisado:** 12 meses (janeiro a dezembro de 2023).
- **Média mensal de faturamento:** R\$ 35.671,33.
- **Mediana de faturamento:** R\$ 30.037,00 (50% dos meses tiveram faturamento abaixo desse valor).
- **Desvio padrão:** R\$ 19.829,13 (alta volatilidade, com variações significativas entre meses).
- **Faturamento mínimo:** R\$ 3.056,00 (março).
- **Faturamento máximo:** R\$ 68.400,00 (agosto).

Observações Relevantes

- A distribuição do faturamento é **assimétrica à direita** (média > mediana), indicando a presença de meses com faturamento muito alto que elevaram a média.
 - A amplitude entre o menor e maior valor é de **21,7 vezes**, reforçando a volatilidade.
 - Os quartis (25% e 75%) mostram que 50% dos meses tiveram faturamento entre R\$ 22.544,00 e R\$ 49.112,25.
-

Análise dos Gráficos

Gráfico 1: Evolução do Faturamento ao Longo do Ano



Descrição: Gráfico de linha mostrando a variação do faturamento por mês.

Insights Principais:

1. **Queda em março:** O faturamento caiu drasticamente para R\$ 3.056,00, o menor do ano.
2. **Pico em agosto:** O mês de agosto atingiu o valor mais alto (R\$ 68.400,00), com um crescimento acentuado desde março.
3. **Declínio gradual no final do ano:** Após agosto, o faturamento reduziu-se progressivamente, terminando o ano em R\$ 25.800,00 (dezembro).
4. **Volatilidade:** Oscilações acentuadas entre março e agosto, indicando possíveis fatores externos ou sazonais.

Comentários Adicionais:

- A recuperação de março a agosto (acrécimo de 2.140%) sugere intervenções eficazes ou eventos positivos.
- O declínio no final do ano pode estar relacionado a fatores sazonais, como redução de demanda.

Gráfico 2: Comparação de Faturamento por Mês

Gráfico de barras

Descrição: Gráfico de barras verticais com o faturamento de cada mês.

Insights Principais:

1. Meses de maior faturamento:

- **Agosto (R\$ 68.400,00):** Pico mais alto do ano.
- **Julho (R\$ 64.200,00)** e **Outubro (R\$ 62.000,00):** Desempenho acima da média.

2. Meses de menor faturamento:

- **Abril (R\$ 18.600,00)** e **Maió (R\$ 19.500,00):** Abaixo do mínimo esperado.

3. Tendência sazonal:

- Alta no segundo semestre (julho a outubro), seguida de queda nos últimos meses.

Comentários Adicionais:

- A diferença entre os meses de pico (agosto) e baixa (abril) é de **260%**, destacando a sazonalidade.
 - Meses como junho e setembro apresentam valores intermediários, sem variações extremas.
-

Observações Gerais

1. **Volatilidade e sazonalidade:** O faturamento é fortemente impactado por fatores sazonais, com picos no meio do ano e queda no final.
 2. **Meses críticos:**
 - **Março:** Causas para a queda devem ser investigadas (ex.: crise, redução de demanda).
 - **Agosto:** Fatores positivos (ex.: campanhas, eventos) devem ser replicados.
 3. **Necessidade de ações:**
 - Estratégias para estabilizar o faturamento no final do ano.
 - Análise de causas para os meses de baixa performance (abril e maio).
-

Conclusão

- **Principais Insights:**
 - O faturamento foi extremamente volátil, com picos e vales acentuados.

- **Agosto** foi o mês mais produtivo (R\$ 68.400,00), enquanto **março** foi o mais crítico (R\$ 3.056,00).
- A sazonalidade parece ser um fator dominante, com alta no meio do ano e queda no final.
- **Implicações:**
 - É necessário identificar fatores que causaram a queda em março e os picos em agosto para replicar ou mitigar esses efeitos.
 - Estratégias de marketing ou operacionais devem considerar a sazonalidade para estabilizar o faturamento.
- **Próximos Passos:**
 - Correlacionar dados com fatores externos (ex.: campanhas, economia).
 - Analisar custos e receitas por mês para entender a margem de lucro em períodos críticos.