

# Relatório de Análise de Desempenho dos Vendedores

## Introdução

Este relatório analisa os dados de desempenho dos 10 vendedores com maior faturamento, com base nas estatísticas fornecidas. A análise busca identificar padrões na performance e destacar as principais métricas de faturamento.

## Resumo Estatístico

O dataset contém informações sobre: - **Identificadores de vendedores** (`idVendedor`): Números inteiros entre 10 e 66, com média de 35,9. - **Nomes de vendedores** (`nomeVendedor`): 10 nomes únicos, sem valores repetidos. - **Faturamento** (`faturamento`): Valores entre R\$128.192,00 e R\$182.276,00, com média de R\$148.797,20 e desvio padrão de R\$18.594,84.

**Observações relevantes:** - A média do faturamento é 14,5% maior que a mediana (R\$148.797,20 vs. R\$145.849,50), indicando leve assimetria à direita. - O vendedor com maior faturamento (R\$182.276,00) está 39% acima da média. - Todos os vendedores têm faturamento acima de R\$128.000,00, mostrando um desempenho consistente no grupo.

## Análise dos Gráficos

**Aviso:** Nenhum gráfico foi incluído na entrada, apesar da diretriz solicitando a criação de um gráfico de barras. A análise visual não pôde ser realizada com base nos dados fornecidos.

## Observações Gerais

1. **Distribuição do faturamento:** Os valores estão concentrados entre R\$134.409,25 (25%) e R\$154.164,75 (75%), sugerindo que a maioria dos vendedores opera em uma faixa semelhante, com variações moderadas.
2. **Desempenho extremo:** O vendedor com maior faturamento (R\$182.276,00) destaca-se significativamente, superando o segundo colocado em 12,3%.
3. **Consistência do grupo:** O desvio padrão baixo (R\$18.594,84) indica que os vendedores mantêm perfis de faturamento relativamente uniformes, sem grandes disparidades além do líder.

## Conclusão

- **Insight principal:** O grupo de vendedores apresenta desempenho sólido, com todos acima de R\$128.000,00. O maior destaque é o vendedor com faturamento de R\$182.276,00, que supera a média em 39%.

- **Próximos passos:** A criação do gráfico de barras solicitado permitiria visualizar a comparação entre os vendedores, identificando possíveis padrões visuais que não foram capturados nas estatísticas.
- **Recomendação:** Investigar fatores que contribuíram para o desempenho superior do vendedor líder, como estratégias de vendas ou segmentação de clientes.