

Case Wiz Corporate

Desempenho de vendas da Wiz Corporate em 2019

Total de vendas

795

Quantidade de apólices
vendidas

2790

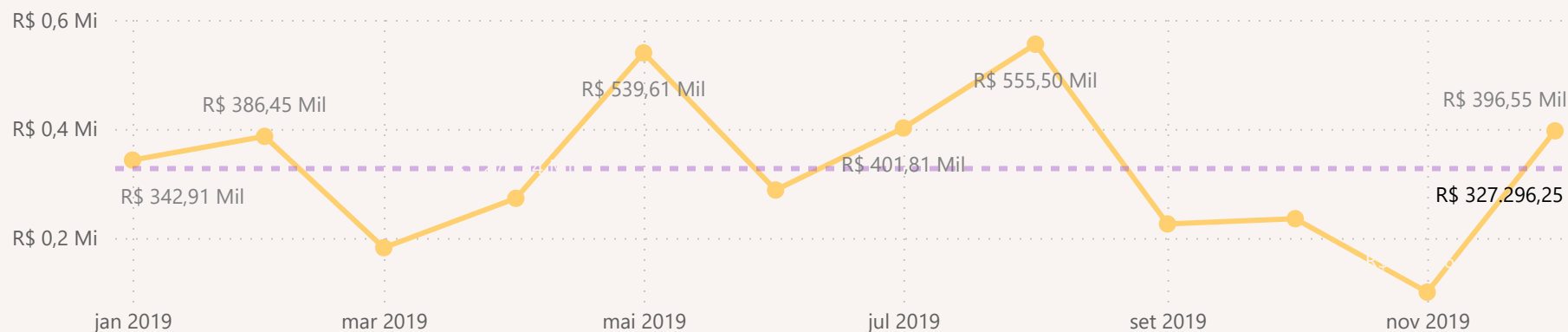
Valor total de vendas

R\$ 3,93 Mi

Valor médio de vendas

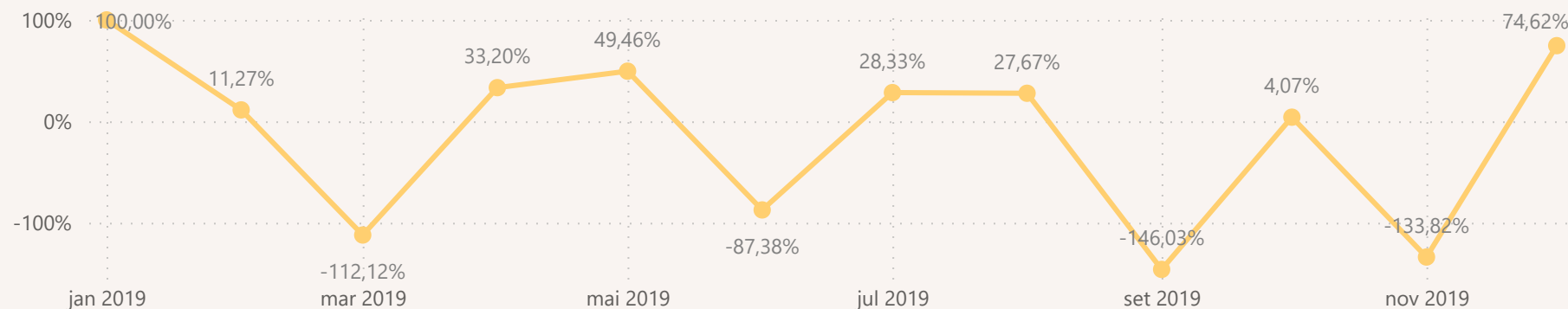
R\$ 4,94 Mil

Meses com vendas acima da média



Em 2019, nossa empresa alcançou um desempenho notável, superando a média durante seis meses do ano. Durante esse período, dois meses se destacaram, que foram maio e agosto. Nestes meses, nossas vendas atingiram um pico surpreendente, ultrapassando a marca de meio milhão de reais.

Variação de vendas MoM



Em 2019, as vendas oscilaram bastante mês a mês. Nos meses de maio e agosto, observamos um pico de vendas excepcional. No entanto, é importante destacar que esse crescimento não foi repentino, pois os meses anteriores, como abril e julho, já vinham registrando um crescimento constante. Apesar dos desafios, os resultados positivos de abril e julho impulsionaram nosso desempenho em maio e agosto.

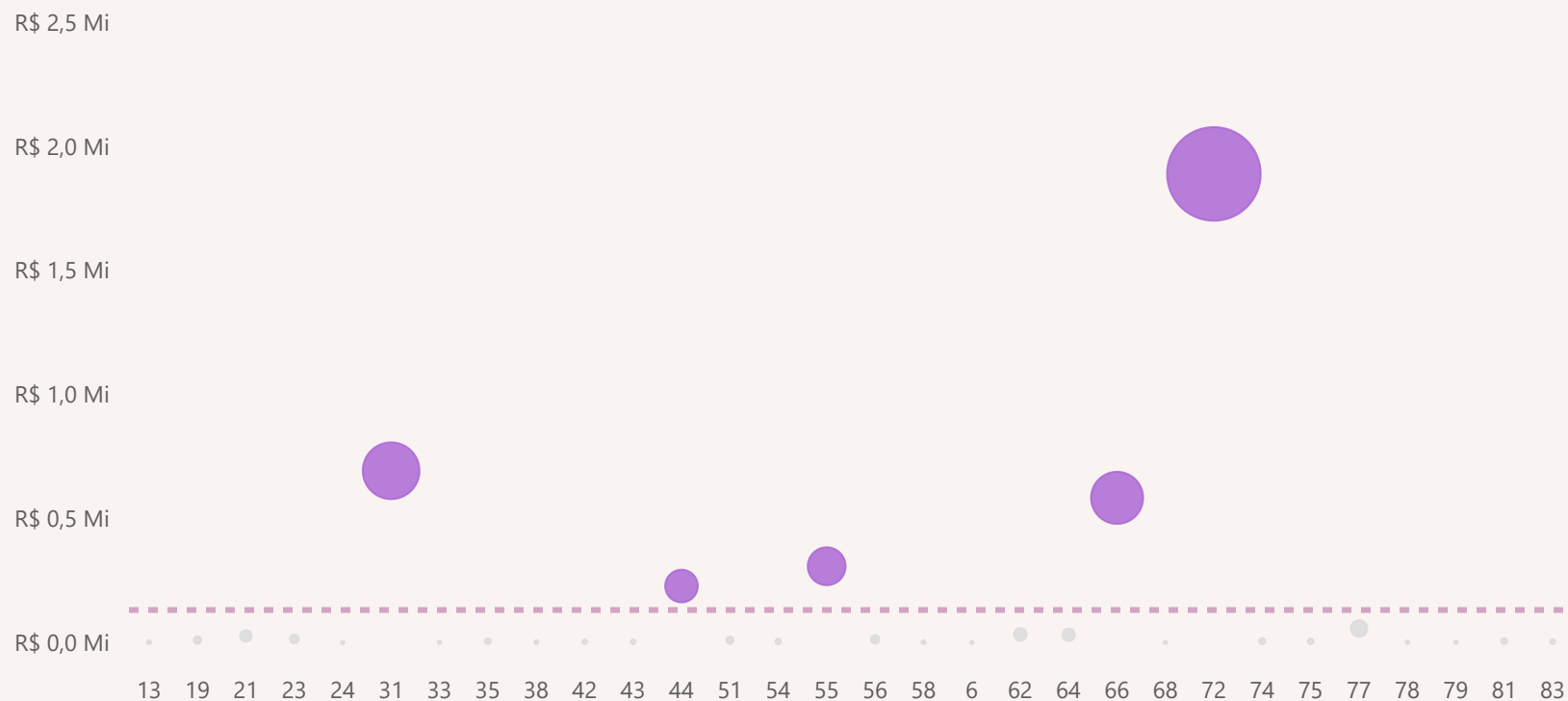
Case Wiz Corporate

Desempenho das seguradoras da Wiz Corporate em 2019

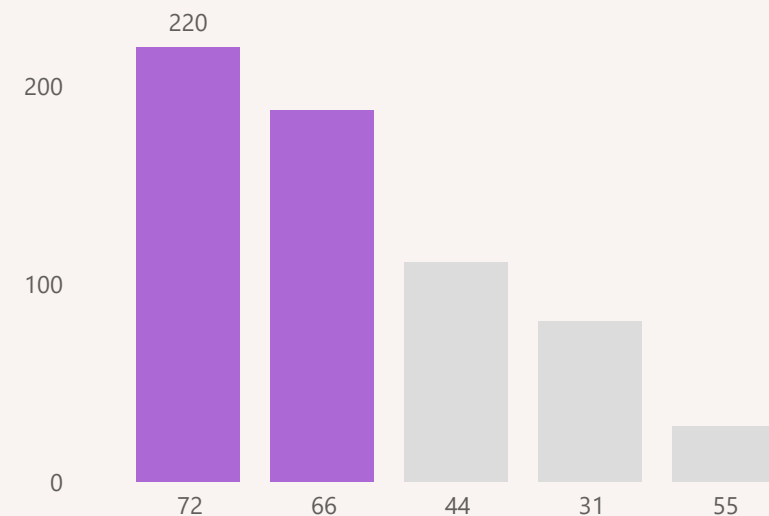
Em 2019, o setor de seguradoras presenciou o destaque de algumas empresas, tanto em termos do volume de apólices vendidas como nos valores obtidos ao longo do ano. Cinco seguradoras em particular demonstraram um desempenho acima da média.

No que diz respeito ao volume de apólices vendidas, as seguradoras 72 e 66 se destacaram, ultrapassando a marca de 150 apólices vendidas cada uma. Já em relação aos valores obtidos, a seguradora 72 foi o grande destaque, com vendas alcançando quase 2 milhões de reais. Esse valor foi mais do que o dobro do obtido pela segunda seguradora de maior destaque, a seguradora 31.

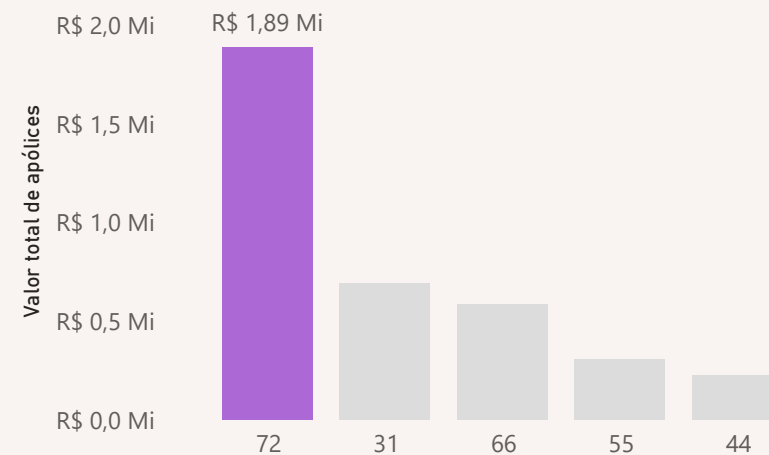
Total vendas por seguradora em 2019



Top 5 de seguradoras por volume de apólices em 2019



Top 5 de seguradoras por valor total em 2019



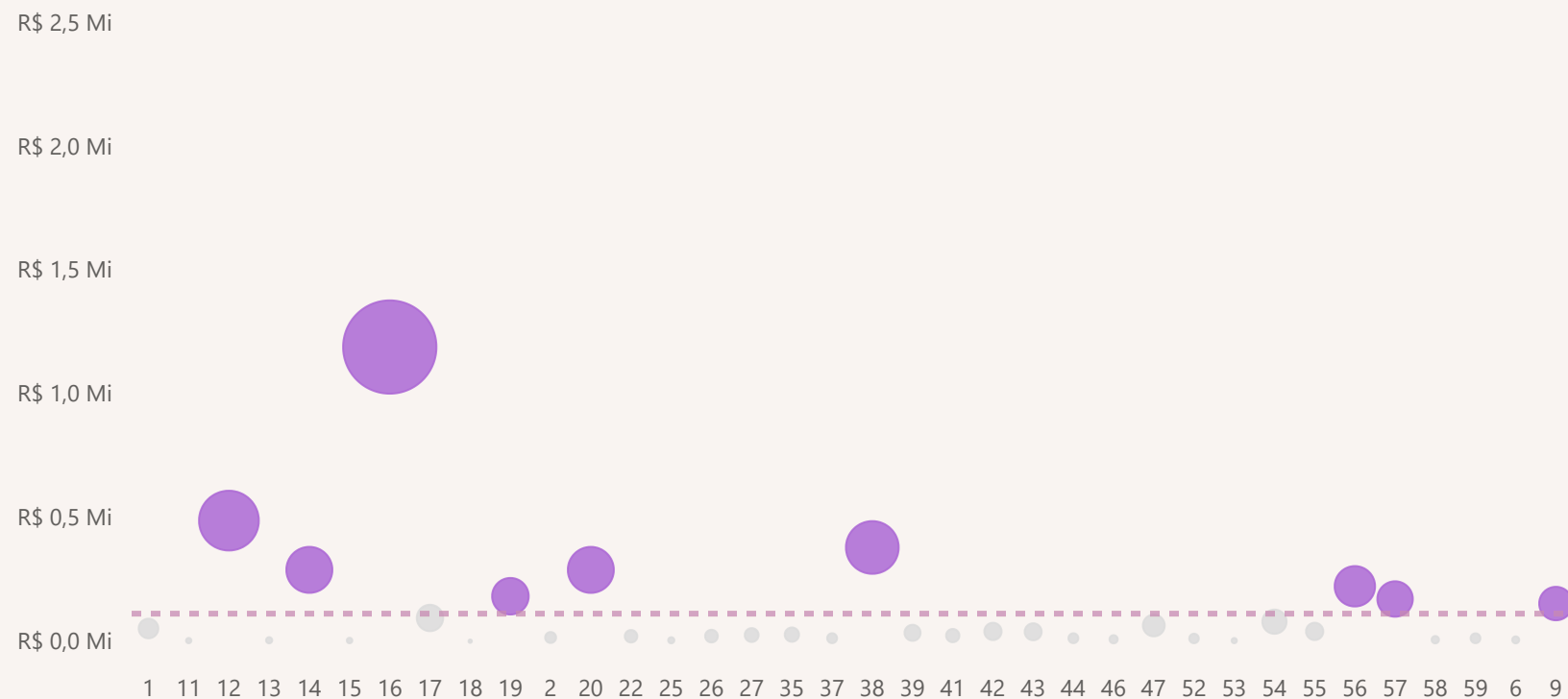
Case Wiz Corporate

Desempenho das vendedores da Wiz Corporate em 2019

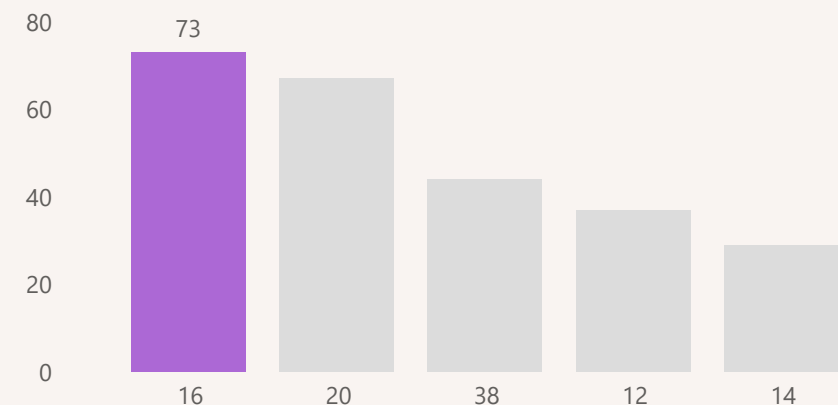
Em 2019, com um valor médio total de vendas acima de R\$100 mil por vendedor. Durante esse período, oito vendedores se destacaram ao superar essa média, alcançando resultados excepcionais.

Dentre esses vendedores, é importante ressaltar o vendedor de número 16, que conquistou o primeiro lugar. Com o número de 73 apólices vendidas, ele se tornou o líder nesse quesito. Além disso, seu sucesso se estendeu aos valores de seguros vendidos, ultrapassando a marca de 1 milhão de reais.

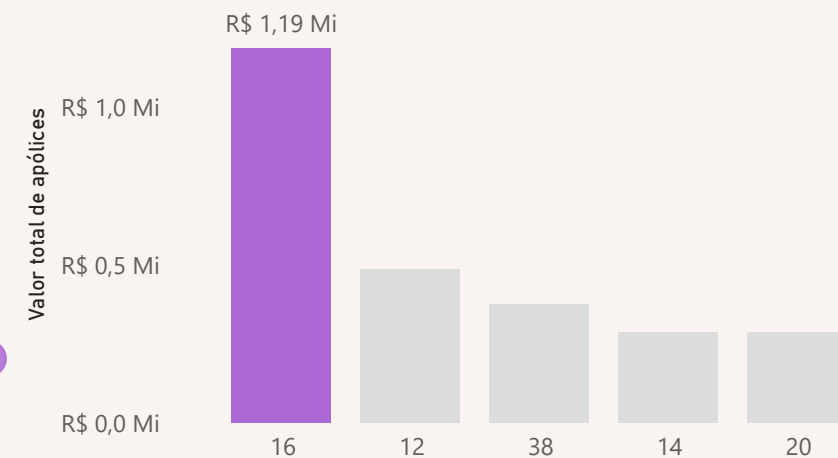
Total vendas por vendedor em 2019



Top 5 de vendedores por volume de apólices em 2019



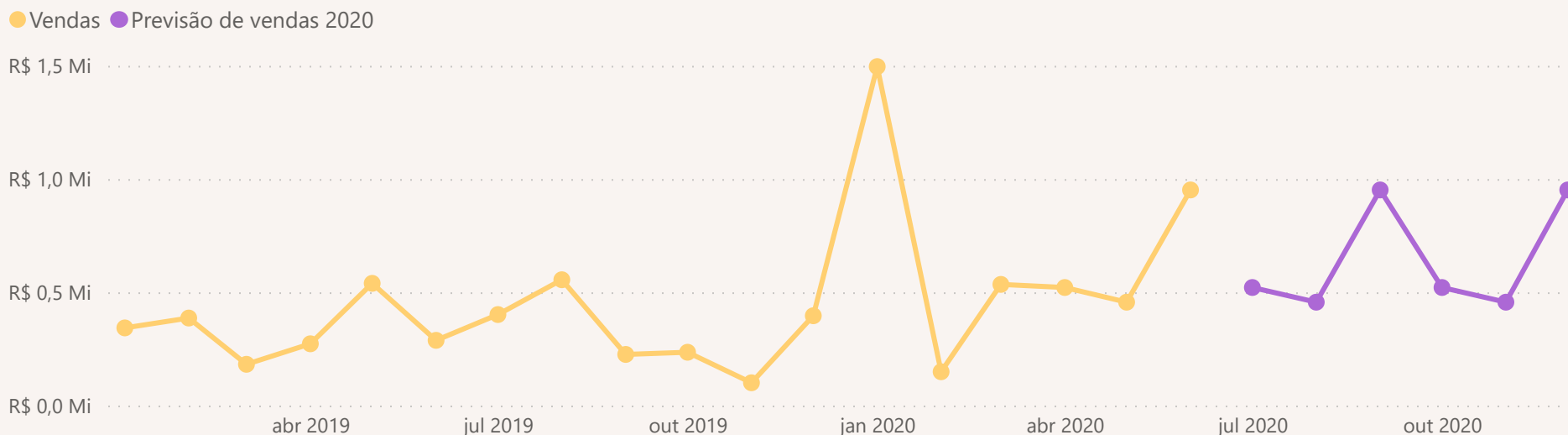
Top 5 de vendedores por valor total em 2019



Case Wiz Corporate

Previsão de vendas e receitas para segundo semestre de 2020

Previsão de vendas para segundo semestre de 2020

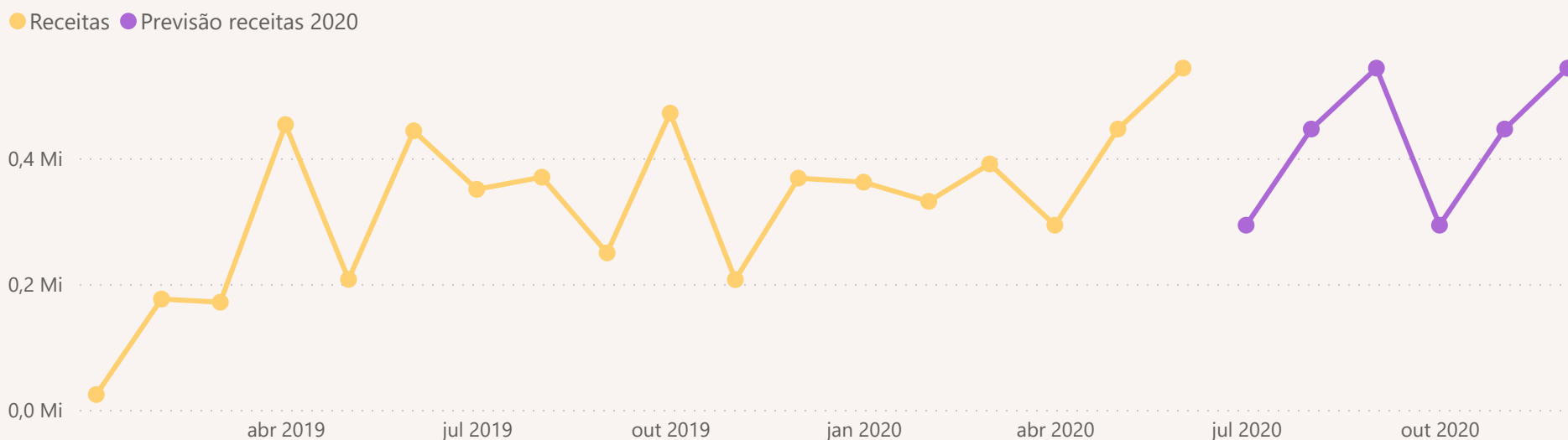


No ano de 2020, observamos dois meses que se destacaram pelo pico de vendas: janeiro e junho. Durante esses períodos, registramos um aumento significativo nas vendas.

No entanto, é importante mencionar que a tendência para os próximos seis meses do ano aponta para uma queda nas vendas. Com valores próximos aos meses que antecederam o pico de junho.

Esses dados indicam que, mesmo enfrentando um período de desaceleração, ainda estamos em um patamar mais elevado em comparação ao ano anterior.

Previsão de receita para segundo semestre de 2020



Em 2019, as receitas começaram abaixo da média. No entanto, ao longo do ano, houve um crescimento significativo, com variações mensais expressivas. O destaque foi o período entre maio e outubro de 2019, onde ocorreu um aumento significativo de R\$264.434,11. As receitas totais apresentaram uma tendência de aumento ao longo do período.

No ano de 2020, esse crescimento continuou nos primeiros cinco meses, com um aumento de 50,08% (equivalente a R\$181.300,56) nesse período.

A previsão para os próximos seis meses de 2020 é de crescimento. Embora seja esperada uma queda em relação ao valor atípico de junho de 2020, os meses seguintes ainda apresentam valores superiores aos demais meses de 2020.