

Manual de Procedimientos ERP -Vehículos

Manual de Procedimientos ERP - Vehículos

Contenido

1.0Acceso al Sistema	5
1.1Mantenimiento de Unidad basica	
1.3Mantenimiento de Adicionales	9
1.4Mantenimiento de Combos	10
1.5 Mantenimiento de Accesorio	11
1.6 Mantenimiento de Marca	12
Mantenimiento de Modelo	12
Mantenimiento de versión	13
Mantenimiento de color	13
Mantenimiento de transmisión	15
Mantenimiento de clase	15
Mantenimiento de uso	16
Mantenimiento de combustible	17
1.7Año	17
1.8Origen	18
1.9 Bancos	19
2.0 Almacenes	19
2.1Polizas de Seguros	20
3.0 Compra - Asignacion	21
3.1Asignar el plan de pago	22
3.2Registro de unidad Fisica	23
4.0Ventas - Prospectación o Prospectro	24
4.1Presupuesto de Venta	28
4.2Pedido de Venta	31
4.3Documento de Venta	34
5.0. Reporte de Venta	35
5.1Listados	36

Unidad Fisica	36
• Existencia	37
Unidades Vendidas	38
• kardex	39
6.0Reporte -Historicos	40
Pedido de Compra	40
Registro de Compra	40
Factura de Venta	41
Nota de credito	42
6.1Cierre Mensual	43
Cliente Nuevo	43
Venta por Asesor	
Informe de Venta Por Serial	45
Reporte de objetivos de venta	45
6.2Comisiones	46
7.0AdministraciónAjustes de Inventario	46
7.1Transferencia de Almacen	47
7.2Generador de informacion	48
Listado de Estado de Unidades	49
Resumen de Estados de Unidades	49
7.3Roll Out Editar Objetivos por Unidad	En
/.J.=NOII Out == Luitai Obictivos doi Ollivau	

En este manual encontrará:

- Recuadros Rojos Numerados (1): Indican elementos de acción en los formularios, botones, funciones y demás objetos que se utilizan para obtener o procesar información.
- Recuadros Morados Alfabéticos (A): Indican Campos e información general, todo aquello en el cual se ingresan los datos para ser procesados.
- Números Rojos Resaltadas (1): Hacen referencia a un control en el formulario (recuadro Numérico Rojo).
- Letras Moradas Resaltadas (A): Hacen referencia a un a un campo en el formulario (recuadro Alfabético Morado).
- Zonas o guias Rojas (): Agrupan una serie de eventos o botones de acción en la zona especificada, siempre vinculan un recuadro Numérico Rojo.
- Zonas o guias Moradas (): Agrupan una serie de campos o cuadros de llenado en la zona indicada, siempre vinculan un recuadro Alfabético Morado.

- Notas o Consideraciones (1): Advierten sobre el comportamiento de ciertas funciones
- Advertencias (): Indican sobre requerimientos previos de hardware o software para implementar ciertas funciones Manual de Procedimientos ERP Vehiculo
- Nota: los que poseen el * son campos obligatorios

El siguiente manual tiene como objetivo exponer la configuración básica del módulo de Vehículo, mantenimientos primordiales como unidades básicas, compras, modelo entre otros, en el cual para la alimentación adecuada de cada uno de los módulos que integra la parte de vehículo.

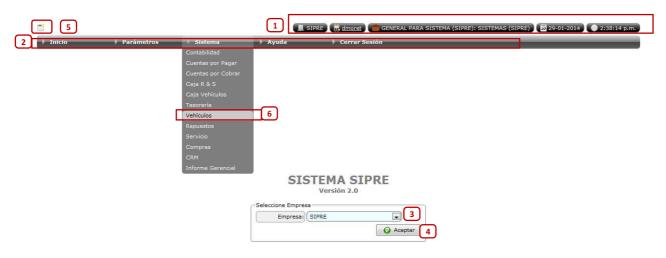
1.-Acceso al Sistema

Se presentará la pantalla principal del sistema (figura 1), en la cual se accederá a través de un usuario y Contraseña previamente registrados (La contraseña es modificable).



Acceso al sistema ERP

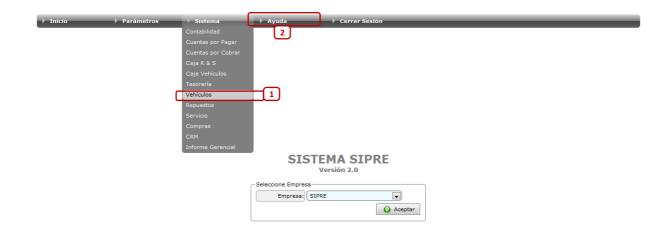
Después de Ingresar los datos se te mostrara la siguiente Imagen:







- Datos de usuario de Sesión
- Secciones del Menu Principal
- 3 Selecciona la Empresa
- Boton de acceso al sistema
- 5 Abre otra pestaña del sistema ERP
- 6 Selecciona el Modulo



- Modulo de Vehiculo
- 2 Se muestra las diferentes ayudas como por ejemplo: Manuales del Sistema

En esta imagen Elije una de las diferentes secciones que son las siguientes: Cuentas por Pagar, Cuentas por Cobrar, Contabilidad, Caja R & S (caja de repuesto y servicios), Caja de vehículo, Tesorería, Vehículo, Respuestas, Servicios, Compras, Informe Gerencial y CRM.

A continuacion se Mostrara el Menu del Modulo de Vehiculo



- Regresa al Menú Principal del Sistema
- Se muestra las diferentes secciones que son las siguientes: Mantenimiento, Compras, ventas,

1.1.-Mantenimiento

Unidad Básica

Especificaciones de cada uno de los artículos, puedes ver, editar y eliminar, actualizar la ventana, en la parte donde dice nuevo puedes agregar las unidades nuevas de vehículo.

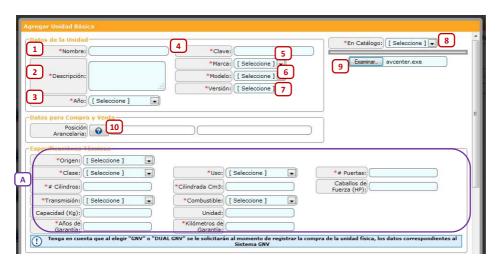


Figura 1.1.- Unidad Básica

- 1 Ingresa la nueva unidad Básica
- Selecciona la empresa
- 3 Selecciona el catalogo
- 4 Ingrese el criterio
- se busca lo especificado en 2
- 6 Restaura la ventana

Nota: Puedes ver 💿 Editar 🦂 Eliminar 🥥 , Lista el precio de la unidad de basica 🥯

se crea la nueva Unidad Básica



1 Ingresa el nombre de la unidad básica

- 2 Ingresa la descripción
- 3 Selecciona el año
- Selecciona la clave
- 5 Selecciona la marca
- 6 Selecciona el modelo
- Selecciona la version
- 8 Selecciona el catalogo
- Selecciona el archivo con la imagen de la marca de vehiculo
- Selecciona la possición del arancelaria
- A Ingresa las especificaiones tecnicas de la unidad fisica

Acontinuación del registro nuevo de unidad



- Selecciona la fecha
- 2 Ingresa el precio 1
- 3 Ingresa el precio 2
- 4 Ingresa el precio 3
- 5 Agregar el costo
- 6 Agregar el impuesto
- Quitar el impuesto
- 9 Se agrega la empresa asignada
- 10 Se quita la empresa asignada
- A Guarda el documento
- B Cancela el documento

1.2.- Paquete

Es el historial de paquetes Agregados, en donde se eliminan y se guardan los datos registrados del paquete de Vehículo, se coloca el Nombre y la Descripción del Paquetes.



Figura 1.2 - Paquetes

- 1 Ingresa nueva unidad Basica de Vehiculos
- 2 Ingresa en el texto la palabra a buscar
- 3 se busca lo especificado en 2
- 4 se limpia la ventana.
- 5 se agrega el nombre del paquete
- 6 se agrega descripcion del paquete
- Guardar la ventana
- cerrar la ventana

1.3.- Adicionales

Es lo que se le cobra a los clientes adicionales

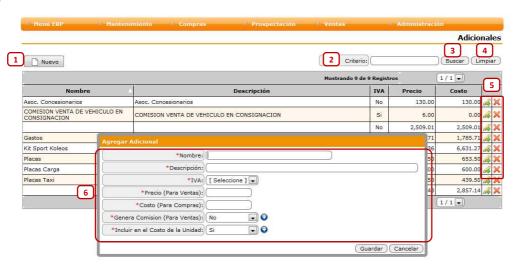


Figura 1.3. – Adicionales

- 1 ingresa nueva
- ingresa en el texto la palabra a buscar
- 3 se busca lo especificado en 2
- 4 se limpia la ventana

- se puede edictar y eliminar
- 6 Se agrega el adicional del vehiculo

1.4.- Combos

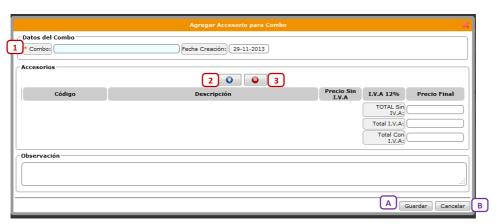
Se agregara el combo de accesorios, edita el formulario, elimina y también se imprime la lista de combos



Figura 1.4.-Combos

- 1 Crea un nuevo accesorio
- Ingresa el criterio
- 3 se busca lo especificado en 2
- 4 se limpia la ventana
- se puede edictar , elimina y imprime

Se crea un nuevo accesorio



- 1 Ingresa un nuevo combo
- 2 Agrega un nuevo combos
- 3 Elimina el combo de accesorio

- A Guarda el documento
- B Cancela el documento

1.5-Accesorios

En este formulario se agrega los accesorios para los combos, se edita y elimina los datos, se busca por medio del criterio que se coloque en los accesorios.



Figura 1.5.- Accesorio para combo

- Ingresa un nuevo accesorios para combos
- 2 Ingresa el criterio
- Busca lo especificado 2
- A Edita el documento
- B Elimina el documento

Se crea un nuevo Accesorios para los combos



- Ingresa un codigo
- Ingresa la Descripción
- 3 Selecciona el I.V.A
- Ingresa el precio (para la venta)
- A Guarda el documento
- B Cancela el documento

1.6.- vehículo

Marca

Es donde se agrega, edita y elimina las marcas del vehículo, también se muestra las que están registradas en el sistema.



Figura 1.6- Marca

- 1 Ingresa la nueva Marca
- 2 se Ingresa el criterio de la marca
- 3 se busca lo especificado en 2
- 4 Restaura la ventana
- 5 Se Guarda el documento
- 6 Puedes ver

 Editar

 Eliminar
- A Ingresa el nombre de la marca
- B Ingresa la Descripción de la marca

Modelo

Es donde se agrega el modelo del vehículo, edita y elimina el vehículo.



- 1 ingrese el nuevo modelo
- ingresa en el texto la palabra a buscar
- 3 se busca lo especificado en 2
- 4 se actualiza la ventana

- 5 puedes ver, edictar, y eliminar.
- A se selecciona la marca.
- B Se coloca el nombre y descripcion
- © Se coloca la descripcion
- Se guarda la ventana

Versión

En este formulario se Ingresa la versión, edita y elimina, se muestra



- 1 ingrese el nuevo modelo
- ingresa en el texto la palabra a buscar
- 3 se busca lo especificado en 2.
- 4 Actualiza la pagina



- 1 Ingrese la nueva Marca
- 2 Ingresa el Modelo del vehiculo
- Ingresa el Nombre
- 4 Ingresa la descripción
- A Se guarda el formulario

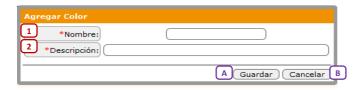
Color

Es donde se agrega el color del vehículo, y también puedes buscar, dictar y eliminar



- 1 ingrese el nuevo modelo
- 2 ingresa en el texto la palabra a buscar
- 3 se busca lo especificado en 2.
- 4 se limpia la ventana
- 5 Puedes edictar y eliminar

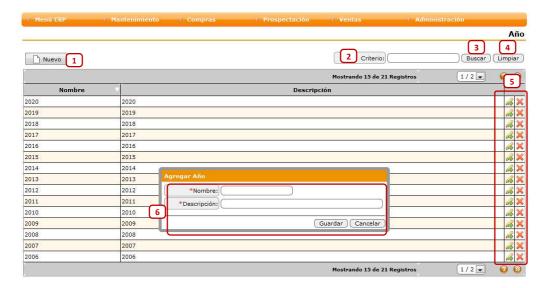
Se crea un nuevo color



- 1 ingrese el nuevo nombre del color
- ingresa la descripción previa del vehiculo
- A Guarda
- B Cancela el documento

• Transmisión

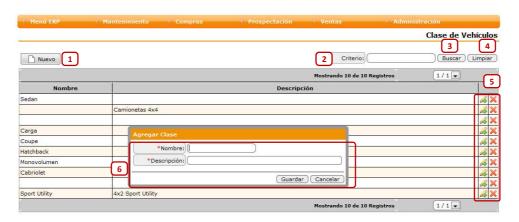
Es donde se agrega los tipos de transmisión para el vehículo



- 1 Ingrese el nuevo modelo
- 2 Ingresa en el texto la palabra a buscar
- 3 se busca lo especificado en 2.
- 4 se limpia la ventana
- 5 Puedes edictar y eliminar
- 6 se agrega nombre vehiculo y descripción

Clase

Es donde se coloca las clases de vehículos que ay, también puedes guardar y buscar y modificar e eliminar.



1 Ingrese el nuevo modelo

- 2 Ingresa en el texto la palabra a buscar
- 3 se busca lo especificado en 2.
- 4 se limpia la ventana
- 5 Puedes edictar y eliminar
- 6 se agrega el nombre y descripción del vehiculo

Uso

Es donde se muestra el uso del vehículo, donde se edita el formulario y elimina el uso, se busca por medios de criterio para busca dicha palabra.



- Ingresa el criterio
- se busca lo especificado en 1.
- 3 se limpia la ventana
- 4 Crea una nuevo uso
- 5 Ingresa el nombre del uso
- 6 Ingresa la descripción
- A Guarda el documento
- B Cancela el documento
- Edita el documento, Elimina el Documento
- Muestra las siguientes páginas

Combustible

Es donde se agrega los nombres del combustible y descripción, también se puede editar y eliminar.



- 1 ingrese el nuevo modelo
- ingresa en el texto la palabra a buscar
- 3 se busca lo especificado en 2.
- 4 se limpia la ventana
- Puedes edictar y eliminar

1.7.- Año

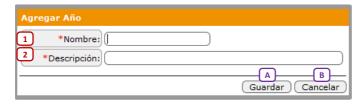
Es donde se incluye los años del vehículo



Figura 1.7 -Año

- 1 Ingrese el nuevo modelo
- 2 Ingresa en el texto la palabra a buscar
- 3 se busca lo especificado en 2.
- 4 se limpia la ventana
- Puedes edictar y eliminar

Se agregara el año del vehiculo



- 1 Ingresa el año del vehiculo
- 2 Ingresa la descripcion
- A Se guarda el formulario
- B Cancela el formulario

1.8.- Origen

Es donde se agrega el origen del vehículo, puedes buscar, editar y eliminar



Figura 1.8.-Origen

- 1 ingrese el nuevo modelo
- ingresa en el texto la palabra a buscar
- 3 se busca lo especificado en 2.
- 4 se limpia la ventana
- 5 Puedes edictar y eliminar

1.9.- Bancos

Es donde se buscan los bancos que están asociados a la empresa

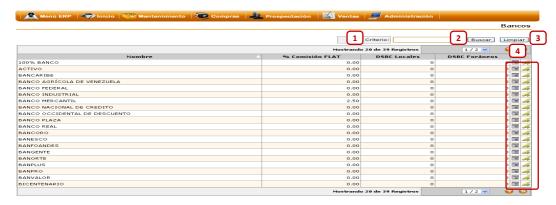


Figura 1.9.-Bancos

- 1 Ingresa en el texto la palabra a buscar
- se busca lo especificado en 2.
- 3 se limpia la ventana
- 4 Puedes ver factores financieros, edictar y eliminar

2.0-Almacenes

En este formulario se muestra los almacenes ya registrados en su existencia, nombre del local y estatus del artículo, se edita y elimina el formulario.

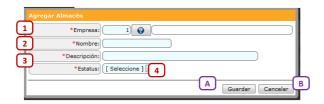


2.0.- Almacenes

- Selecciona la empresa
- 2 Ingresa el criterio
- 3 Ingresa el nuevo almacen
- A Busca lo especificado en 1,2
- B Cancela el formulario
- c Sigue a la siguiente pagina

Nota: Editar 🚄 Eliminar 🗐 ,

Se crea los datos nuevo en el Almacen



- Selecciona la empresa
- 2 Ingresa el nombre
- 3 Ingresa la descripción
- 4 Selecciona el Estatus
- A Guarda el Almacen
- B Cancela el formulario

2.1.- Pólizas de seguro

En este formulario se Ingresa la Pólizas de seguro, donde se buscaran por medio del criterio,

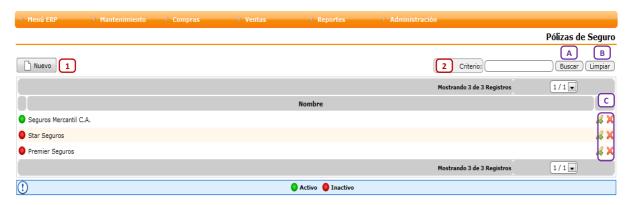


Figura 2.1.-Polizas de Seguro

- 1 Ingresa una nueva Póliza de Seguros
- 2 Ingresa el criterio
- A Busca lo especifico en 1,2
- B Restaura la ventana
- c Edita y elimina el documento

Se crea un nueva Poliza de seguros



- 1 Ingresa el nombre de la Póliza
- Selecciona el estatus
- A Se guarda el formulario
- B Cancela el formulario

3.0.- Compra Asignacion

Es donde se agregan las asignaciones de las compras



SISTEMA DE VEHÍCULOS Versión 2.0

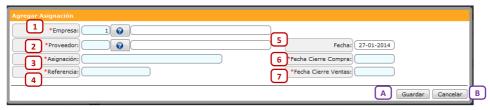
En este formulario se agregan las nuevas asignaciones de compra



1 Ingresa una nueva asignación

- Selecciona la nueva Empresa
- 3 Ingresa la fecha desde el inicio
- 4 Ingresa la fecha hasta el dia
- 5 Ingresa Criterio
- A Busca lo especificado en 2,3,4
- B Restaura la asignación

Se crea una nueva asignación de Compra en la siquiguiente imagen :



- Selecciona la empresa
- Selecciona el proveedor
- Ingresa la Asignación
- 4 Ingresa la referencia
- 5 Se muestra la fecha automaticamente
- 6 Se selecciona la fechas de cierre de compra
- Se selecciona la fecha de cierre de ventas
- A Guarda el documento
- Restaura la asignación

3.1.- Asignar Plan de Pago

Es donde se busca las asignaciones de los pagos, en donde se buscaran a través de la fecha de desde el inicio, hasta su terminación, por empresa, y criterio.



Figura 3.1.- Asignar el Plan de Pago

- Selecciona la empresa
- Selecciona la fechas de inicio y final de fecha
- 3 Ingresa el criterio
- A Busca lo especificado 1,2,3

B Restaura la ventana

3.2.- Registro de Unidad física

Es donde se registra las unidades físicas de la compra



Figura 3.2.- Registro De Unidad Física

- 1 Selecciona la empresa
- 2 Selecciona la fecha de inicio y de finalizar
- 3 Ingresa el criterio para buscar
- A Busca lo especificado 1,2,3
- B Restaura la ventana



4.0.- Ventas



SISTEMA DE VEHÍCULOS

Prospectación (Prospecto)

En este modulo se buscara los diferentes prospectos aprobado o no aprobados, se listan todos los posibles prospectos, también se ingresa un nuevo prospecto en el sistema.

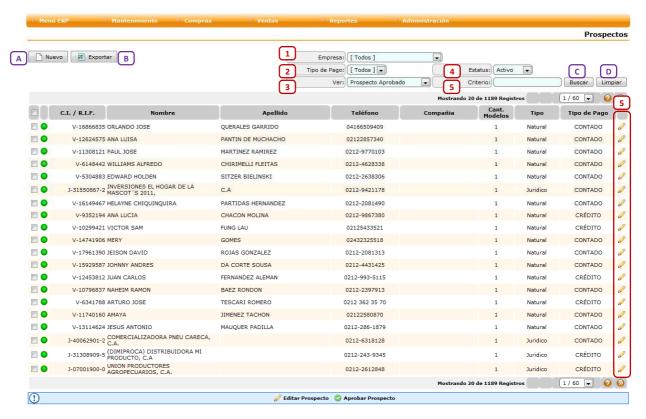
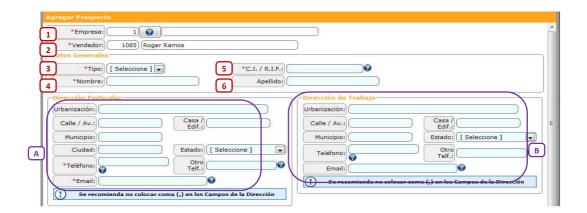


Figura 4.0.- Prospectos

- Ingresa un nuevo un nuevo prospectos
- B Exporta el documento en Excel.
- Busca lo especificado en 1,2,3,4,5
- Restaura la ventana

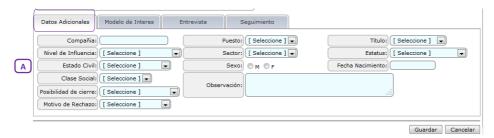
- Selecciona la empresa
- 2 Selecciona el tipo de pago
- 3 Selecciona la formas de elegir los diferentes prospectos
- 4 Selecciona un Estatus
- 5 Edita un Prospecto

A continuación al seleccionar el botón nuevo (prospectación), te muestra esta pantalla que se ve continuación, donde se ingresara los datos generales del vendedor y datos adicionales, dirección, Última atención, ultima entrevista, próxima entrevista y agrega modelos de interés (precio, medio, modelo, nivel interés, plan de pago) entre otras.

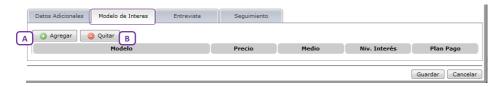


- Selecciona la empresa
- 2 Ingresa el nuevo vendedor
- 3 Selecciona el tipo
- 4 Ingresa el nombre
- 5 Ingresa la cedula o rif
- 6 Ingresa el apellido
- Ingresa la direccion Particular
- B Ingresa la direccion del trabajo

Continuación del formulario de ingreso de un nuevo Prospecto



A Ingresa los datos adicionales del nuevo prospectro creado por un nuevo usuario con nuevo interes en el vehiculo



- A Ingresa los datos del modelo de Interes del cliente
- B Elimina el modelo de interes por el cliente

Al ingresar el modelo de interes del vehiculo del cliente se te mostrara ese formulario , donde agregaras el vehiculo de interes , y unidades basicas, y medio, nivel de interes y plan de pago , estos campos se llenan obligatorios para asi poder guardar un modo de Interes del cliente.



- A Ingresa el criterio
- B Busca lo especificado en A
- Restaura el documento



- Ingresa el modelo
- c Ingresa el precio
- Ingresa la versión
- Ingresa el medio
- F Selecciona el nivel de Interés
- G Selecciona El plan de Pago
- Guarda el documento
- ² Cancela el documento

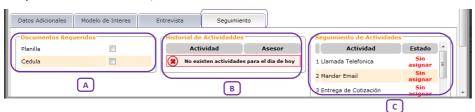
Ingresa un palabra clave en el campo criterio ,para buscar un modelo de interes ya previamente guardado. Se selecciona los campos que este en asteriscos en rojo, con el modelo del vehiculo que seria la imagen que se muestra en el modelo de interés

Se agrega la entrevista del cliente, ultimas atención con sus fechas y últimas entrevistas y próximas entrevistas



- Ingresa la ultima fechas de atencion
- Ingresa la ultima entrevista (fechas)
- c Ingresa la proxima Entrevistas
- Guarda el documento
- c Cancela el documento

En esta pantalla se ingresara las actividades que debe realizar el vendedor al cliente por medio del Modulo venta-< Prospectación ->Actividades, se te mostrara de esta forma.



- A Selecciona los documento Requeridos
- B Se Muestra el Historial de Actividades
- © Se muestra los seguimientos de Actividades

4.1.- Presupuesto de venta (ventas)

En este modulo podras buscar los presupuestos de ventas del vehiculo, en el cual se ingresa el criterio para ingresar a la busqueda del presupuesto de ventas en el sistema, tambien creas nuevos presupuestos de ventas en este modulo.

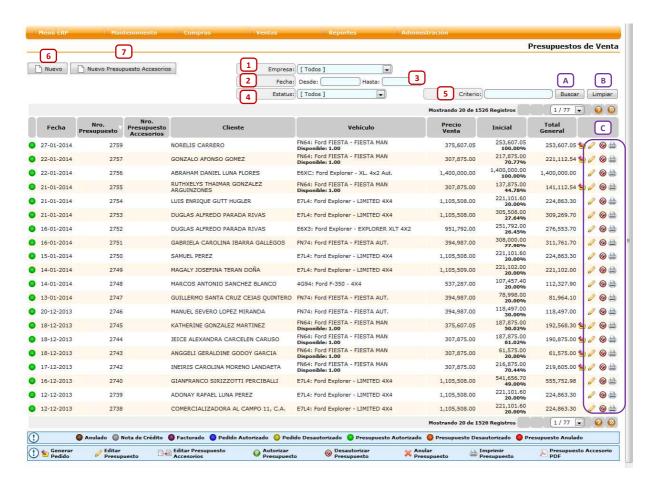


Figura 4.1.- Presupuesto de Venta

- Selecciona la empresa
- Selecciona La fecha de inicio
- Selecciona la fecha de finalizado
- 4 Selecciona un Estatus
- 5 Ingresa el criterio
- Se crea un nuevo presupuesto de venta o se agrega una factura proforma
- Se crea el presupuesto de accesorio

- A Busca lo especificado en 1,2,3,4,5,6,7
- **B** Restaura el documento
- ☐ Editar 🗸 , eliminar 🥯 , imprime 🗎

Agregar un nuevo presupuesto de venta(Factura Proforma)



Datos personales del cliente

- 1 selecciona un nuevo cliente de prospecto
- 2 Ingresa la cedula
- 3 Ingresa el nombre
- 4 Ingresa el celular mantenimiento preventivo
- 5 Ingresa la direccion
- 6 Ingresa el email
- 7 Ingresa el apellido
- 8 Ingresa el numero de telefono
- 9 Ingresa el ciudad
- 10 Ingresa sexo

Datos del vehiculo

- 12 Ingresa el modelo del vehiculo
- 13 Ingresa el precio de venta
- 14 Ingresa el porcentaje inicial
- 15 Agrega el paquete
- Ingresa el total inicial ,Gastos .
- 17 Ingresa el total inicial, Gastos, FLAT
- A Selecciona el saldo a financiar
- B Selecciona el monto referencial de la cuota mensuales
- © Selecciona la foto
- Muestra el total general.
- E Agrega el nuevo Factura Proforma
- F Cancela el formulario

Se Agregar nuevo presupuesto de accesorios



- Selecciona el cliente
- Ingresa el numero del presupuesto de accesorio
- Ingresa la fecha
- 4 Selecciona el numero de presupuesto
- 5 Agrega el presupuesto
- 6 Elimina el presupuesto
- A Guarda el presupuesto
- B Cancela el documento

4.2.- Pedido de venta (venta)

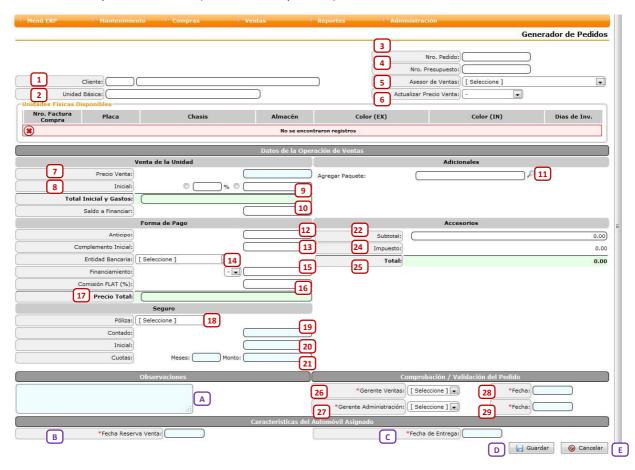
Este formulario se agregan un nuevo pedido de venta y se importa el presupuesto ya guardado previamente, , buscas el pedido ya guardado en el sistema.



Figura 4.2- pedido de venta

- Selecciona la empresa
- 2 Selecciona la fecha de desde
- 3 Selecciona la fecha de hasta
- 4 Selecciona el estatus
- 5 Ingresa el criterio
- 6 Agrega el nuevo pedido
- 7 Importa el presupuesto
- A Busca lo especificado en 1,2,3,4,5,6,7
- B Restaura el documento
- © Editar Ø, eliminar Ø, imprime ⊜

Crear un nuevo pedido de venta (Generador de pedidos)



Datos personales del cliente

- 1 Ingresa el cliente
- Ingresa Unidad Basica
- 3 Ingresa el numero pedido
- 4 Ingresa el numero de presupuesto
- 5 Selecciona el asesor de ventas
- 6 Selecciona la actualizacion del precio de Venta
- 7 Ingresa el precio venta
- 8 ingresa el porcentaje inicial
- 9 Ingresa el total inicial y gastos
- 10 Ingresa el saldo a financiar
- 11 Agrega Paquetes

Forma de pago

- 12 Ingresa el anticipo
- 13 Ingresa el complemento Inicial
- 14 Entidad Bancaria
- Selecciona el financiamiento
- 16 Ingresa la comisión

- 17 Muestra el precio total
 - Seguro
- Selecciona La poliza
- 19 Ingresa el contado
- 20 Ingresa el inicial
- 21 Ingresa la cuotas
 - Accesorios
- 22 Muestra el sub total
- 23 Muestra el Impuesto
- Muestra el total

Comprobación/ Validación de Pedido

- 25 Selecciona el Gerente de Venta
- Selecciona el Gerente de Administración
- 27 Ingresa fecha del Gerente de Venta
- 28 Ingresa fecha del Gerente de Administración
- A Ingresa las Observaciones
- B Ingresa la fecha de reserva de la venta
- Ingresa la fecha de entrega
- Guarda el documento
- E Cancela el documento

En este formulario se importa el pedido de venta ya previamente creado



- 1 Ingresa el numero de pedido
- 2 Ingresa el numero del presupuesto
- A Genera el pedido

4.3.-Documento de venta (ventas)

En este formulario se buscara los documentos de ventas, se imprimirá el documento, se edita el documento.

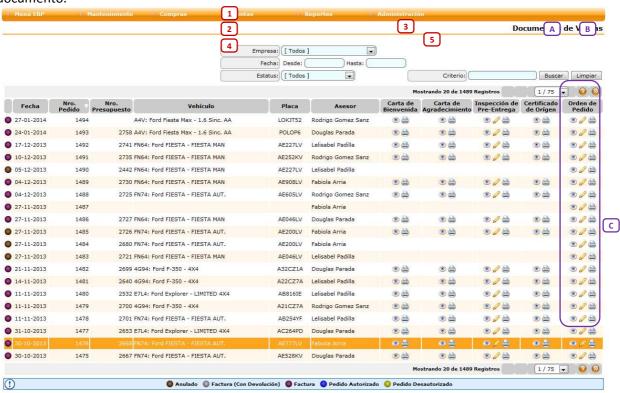


Figura 4.3.- Documento de Venta

- Selecciona la empresa
- Ingresa la fecha desde
- Ingresa la Fecha Hasta
- 4 Selecciona el Estatus
- 5 Ingresa el criterio
- A Guarda el documento
- B Restaura el documento

5.0- Reportes

Reporte de Ventas

En este formulario se mostrara los reportes de ventas en el sistema



SISTEMA DE VEHÍCULOS

Se muestra el Historial de Reporte de ventas, los documentos se te mostraran con formato en PDF y Excel, se buscaran por medio de la fechas de inicio y terminar y estados de facturas, vendedor, aplica libro y criterios



5.0.- Figura Histórico de Reporte de venta

- Selecciona la empresa
- Selecciona la fecha inicial
- 3 Selecciona la fechas finalizada
- 4 Selecciona si aplica el libro
- 5 Selecciona el Vendedor
- 6 Selecciona el estado de la factura
- 7 Ingresa el criterio
- A Busca lo especificado 1,2,3,4,5,6,7
- B Restaura la ventana
- Te muestra el documento en formarto en PDF el Historial del Reporte de Ventas
- D Te muestra el documento en formato excel el Historial del Reporte de Ventas

5.1.- Listados (Reportes)

Unidades físicas

En este modulo buscara las unidades físicas, donde seleccionaras el estado de la compra y estado de venta, almacén y criterio para buscar las unidades físicas.

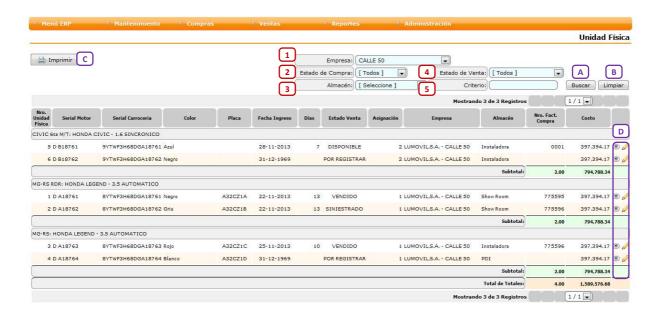
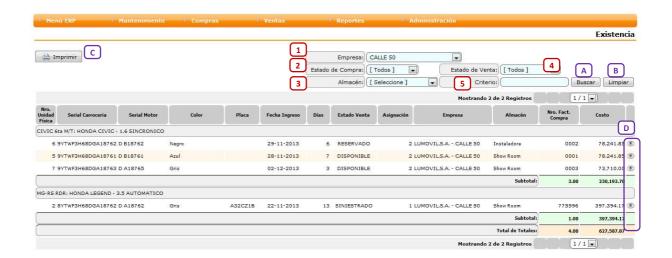


Figura 5.1.- Unidad Física

- 1 Selecciona la empresa
- 2 Selecciona el estado de la compra
- 3 Selecciona el almacen
- Selecciona el estado de ventas
- 5 Ingresa el criterio
- A Busca lo especificado 1,2,3,4,5
- B Restaura la ventana
- c imprime el documento
- D Muestra y edita el documento

Existencia(Reporte)

En este modulo se buscara las consultas existente, en el estado de ventas en el sistema al seleccionar el criterios y el estado de ventas podrás ver una lista en especifico de las solicitudes disponibles de las ventas en el sistema



- Selecciona la empresa
- Selecciona el estado de la compra
- Selecciona el almacen
- Selecciona el estado de ventas
- 5 Ingresa el criterio
- A Busca lo especificado 1,2,3,4,5
- B Restaura la ventana
- c imprime el documento
- Muestra •

Unidades Vendidas

Se mostrara la descripción del vehículo vendidos con su respectivo preciso.



- Selecciona la empresa
- 2 Selecciona la fecha de inicio
- 3 Selecciona la fecha de finalizado
- 4 Se muestra el estado de la factura ya sea nota de credito o facturado
- 5 Selecciona el vendedor
- 6 Muestra el articulo ya sea vehiculo o accesorio
- 7 Ingresa el criterio
- A Busca lo especificado 1,2,3,4,5,6,7
- B Restaura la ventana
- © Exporta el documento

Kardex (Reporte)

Se muestra los movimiento de lo vehículo entradas y compras salidas, En este modulo se busca el kardex que es la entrada y salida de los vehículos, se busca por fecha de desde que llego el vehículo hasta la fecha que finalizo.



- Selecciona la empresa
- 2 Selecciona la fecha de inicio
- 3 Selecciona la fecha de finalizado
- 4 Ingresa el criterio
- A Busca lo especificado 1,2,3,4
- B Restaura la ventana

6.0.-Reporte

Histórico

Histórico - Pedido de compra

En este formulario se muestra el historial de pedidos de compras, por los cuales se buscar los Históricos de pedidos de compra, por los diferentes campos mencionados a continuación: Fecha desde, Fecha Hasta Y Criterio.



Figura 6.0.-Historico de Pedido de Compra

- Selecciona la Empresa
- Selecciona la fecha desde
- 3 Selecciona la fecha hasta
- 4 Ingresa el criterio
- A Busca lo especificado en 1,2,3,4
- B Restaura la ventana

• Histórico - Registro de Compra

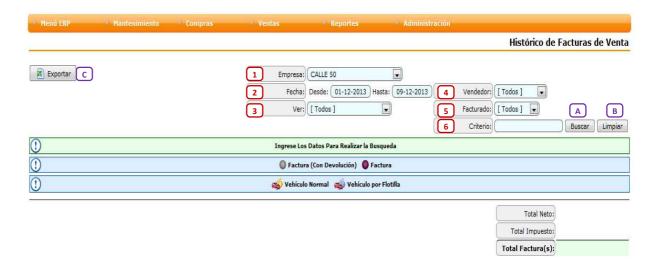
En este formulario se mostrara el historial de registro de compra, en donde se buscara por los diferentes campos que son los siguientes: fecha desde, fecha hasta, criterio y Empresa.



- Selecciona la Empresa
- 2 Selecciona la fecha desde
- Selecciona la fecha hasta
- 4 Ingresa el criterio
- A Busca lo especificado en 1,2,3,4
- B Restaura la ventana

Histórico - Factura de venta

En este formulario se Muestra el Historial de las diferentes facturas de Venta, donde se buscara por las diferentes campos que se muestran a continuación: Fecha de Inicio, Fecha de Finalización, Vendedor, Facturado, criterio.



- Selecciona la Empresa
- Selecciona la fecha desde
- Selecciona la fecha hasta
- Selecciona el vendedor
- Selecciona la forma de ver el formulario por factura o devolución
- 6 Selecciona la Factura
- 7 Ingresa el criterio
- A Busca lo especificado en 1,2,3,4,5,6,7
- B Restaura la ventana
- © Exporta el documento de facturas de ventas en formato excel

Histórico - Nota de crédito

En este formulario se muestra el historial de las notas de crédito, en donde se busca por medio de cualquiera de estos campos que son los siguientes: por criterio, fecha de inicio, fechas finalizadas, devuelto y empresa.



- Selecciona la Empresa
- Selecciona la fecha desde
- 3 Selecciona la fecha hasta
- 4 Selecciona el decuelto de la nota de crédito
- 5 Ingresa el criterio
- A Busca lo especificado en 1,2,3,4,5
- B Restaura la ventana

6.1.- Cierre Mensual

Clientes Nuevos

Se muestra el informe de clientes nuevos en disponibilidad de precios de vehículo, Es donde se cierra las ventas de los vehículos, que se muestra a continuación un cuadro donde se especifica las semanas de clientes atendidos.

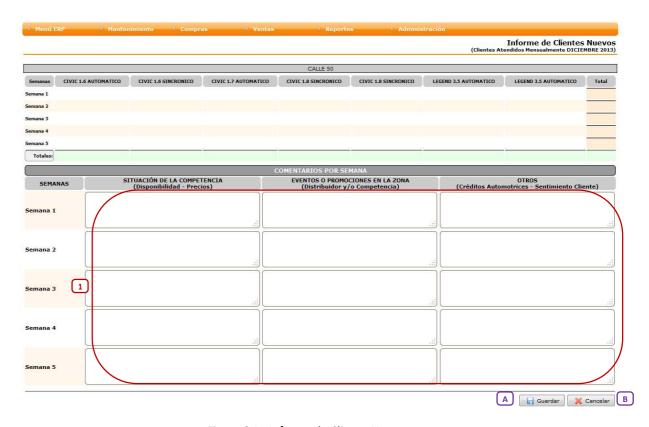
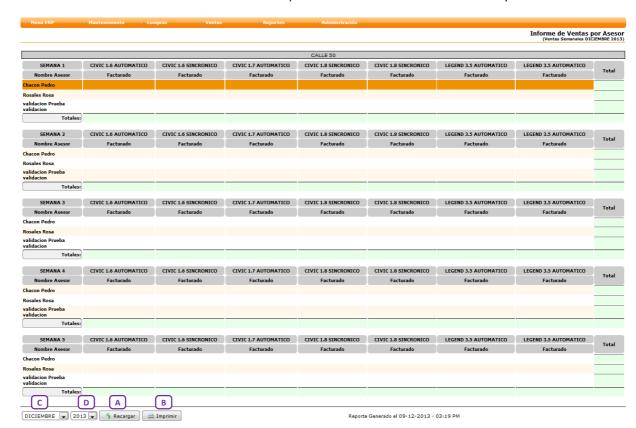


Figura 6.1.- Informe de Cliente Nuevos

- Ingresa los comentarios por semana de precios , disponibilidad, distribucion y competencia , creditos automotrices y sentimiento del cliente.
- A Guarda el cliente nuevo
- B Cancela el Informe del cliente nuevo (no Guarda el documento)

Ventas por Asesor(Cierre Mensual)

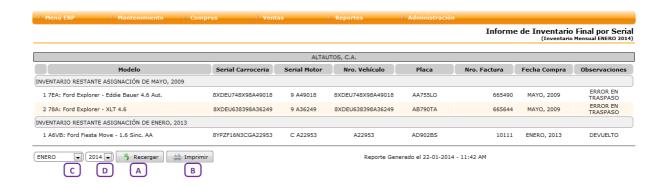
En este formulario se muestra el informe de ventas por asesor de ventas semanales del mes y año.



- A Se recarga el Inforeme de Ventas por Serial
- B Se Imprime el documento
- © Se selecciona el mes que deseas buscar
- Selecciona el año que deseas buscar

Informe de Ventas por serial(cierre Mensual)

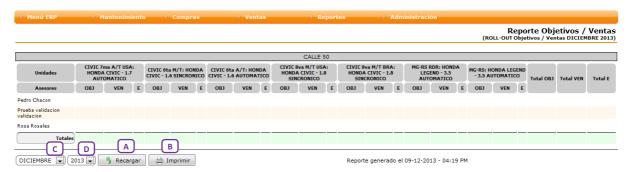
En este formulario se mostrara, el informe de ventas por serial del mes y año que selecciones, también se imprimirá una lista de los informes buscados o recargados.



- A Se recarga el Inforeme de Ventas por Serial
- B Se Imprime el documento
- © Se selecciona el mes que deseas buscar
- Selecciona el año que deseas buscar

Reportes de Objetivos de ventas(Cierre Mensual)

Se mostrara el reporte de ventas y se imprimirá los siguientes reportes, En este modelo se muestra un comparativo entre lo estimado y a lo que en realidad se vendió.



- A Se recarga el reporte de venta
- B Se Imprime el documento
- Se selecciona el mes que deseas buscar
- Selecciona el año que deseas buscar

6.2.-Comisiones (Cierre Mensual)

En este formulario se busca las comisiones del Cierre Mensual, Muestra un resumen en general del vendedor que vendieron en el mes.



Figura 6.2.- Comisiones

- A Busca lo especificado 1,2,3,4,5
- B Restaura la pagina
- © Se muestra la comision en formato pdf
- Se Muestra la comision en formato excel
- Selecciona la empresa
- Selecciona el cargo
- 3 Se muestra el mes y año
- 4 Selecciona el empleado
- 5 Selecciona el modulo

7.0.- Administración

Ajuste de Inventario

Se busca los ajustes del Inventario, mediantes las selecciones de: Estado de Compra, Almacén, Estado de Venta, criterio.



Figura 7.0- Ajuste de Inventario

- A Busca lo especificado 1,2,3,4,5
- B Restaura la pagina
- Selecciona la empresa
- Selecciona el estado de compra
- Selecciona el Almacén
- 4 Selecciona el estado de venta
- 5 Selecciona Ingresa el criterio

7.1.- Transferencias de Almacén (Administración)

En este formulario se muestra los artículos en el almacén y la disponibilidad del vehículo, En este modulo se busca las transferencias de almacén realizadas en la venta, en el cual se buscara mediante a cualquiera de estos campos mencionados a continuación: el ingreso del criterio, estado de compra, almacén y estado de venta.

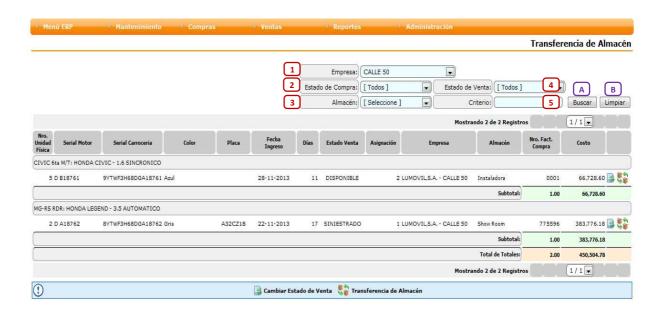


Figura 7.1.- Transferencias de Almacén

- A Busca lo especificado 1,2,3,4,5
- B Restaura la pagina
- Selecciona la empresa
- Selecciona el estado de compra
- 3 Selecciona el Almacén
- 4 Selecciona el estado de venta

5 Selecciona Ingresa el criterio

7.2.-Generador de Información (Administración)

Listado de Existencia

En este formulario se muestra una lista de Existencia del vehículo, En este modulo se buscara la listas existentes de las facturas en el sistema.

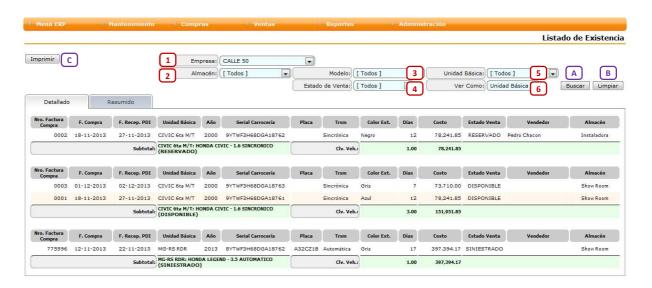


Figura 7.2.-Listado de Existencia

- A Busca lo especificado 1,2,3,4,5,6
- B Restaura la pagina
- Imprime el Listado de Existencia
- Selecciona la empresa
- Selecciona El Almacen
- 3 Selecciona el Modelo
- 4 Selecciona el estado de venta
- 5 Selecciona la Unidad Básica
- 6 Selecciona ver como unidad Básica

• Listado de Estados de Unidades

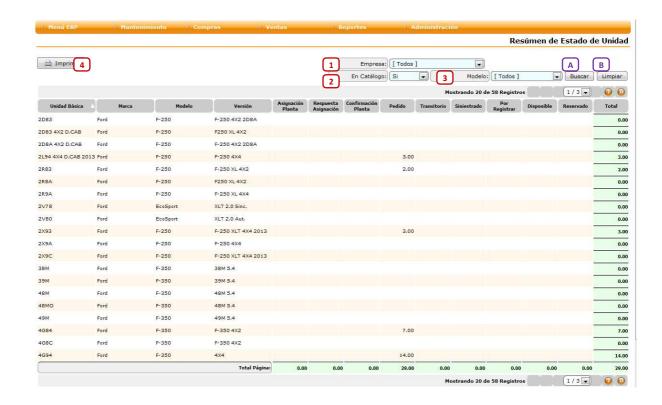
Se muestra el estado de la unidad, se buscan por medio del estado y almacén, también se imprime el formulario.



- A Busca lo especificado 1,2,3,4
- B Restaura la pagina
- Selecciona la empresa
- 2 Selecciona El Almacen
- 3 Selecciona el estado
- 4 Imprime el estado de unidad

Resumes de estados de unidades

En este formulario se muestra los resúmenes del estado de unidad, se buscan por catalogo y modelo, se imprime un resumen detallado de cada estado.



- A Busca lo especificado 1,2,3
- B Restaura la pagina
- Selecciona la empresa del estado de Unidad
- Selecciona el catalogo
- 3 Selecciona el modelo
- 4 Imprime el resumen

7.3.-ROLL- OUT--Editar objetivos por Unidad

Es para estimar cuánto van a vender los vendedores, te mostrara una estadística a continuación: las Unidades básicas a seleccionar, los meses y el total vendido en el año

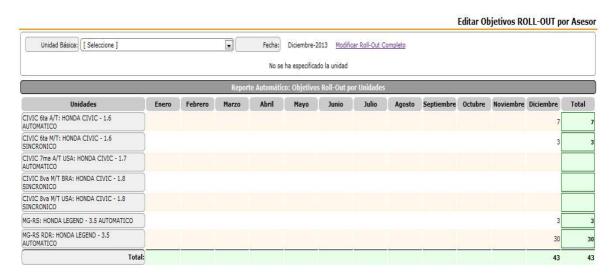
ROLL-OUT Objetivos Generales de ventas por unidad y resumen.

- Especificación de los objetivos: Menu->Administración->Editar Objetivos por Unidad
- En esta sección se establecen los objetivos por mes (cantidad prevista de venta por mes), para cada unidad.



Reporte automático: Objetivos Roll-Out por Unidades:

• Muestra las cantidades de unidades vendidas por mes y un total por año.



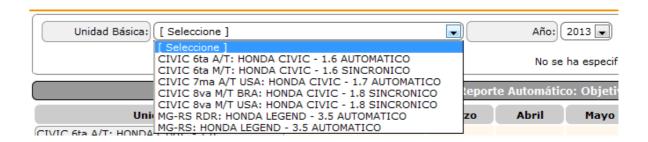
Reporte automático: Objetivos Roll-Out por Asesor:

Muestra La cantidad de unidades vendidas por mes de cada asesor y un total por año.



ROLL-OUT: Objetivos por unidad individual y cada asesor.

• Al seleccionar la unidad y el periodo de año se puede establecer los objetivos de venta para cada asesor, luego dicha información se usa en el reporte anteriormente explicado.



• Después de seleccionar la unidad podrá establecer los objetivos de venta mensuales por asesor.

