

## Curriculum Vitae

### Persoonlijke gegevens:

Naam: Friso O. Jelsma  
Adres: Jekerstraat 55-3  
1078 LZ, Amsterdam  
Telefoon: +31 642 66 0117  
E-mail: friso.jelsma@gmail.com  
Geboren: 28-11-1989 te Rotterdam



### Opleidingen:

- 02/17 – 04/17 **IT Bootcamp “Le Wagon” Amsterdam**  
Programmeer Bootcamp gericht op het leren coderen in o.a. Ruby, Ruby on Rails, Ajax, jQuery, JavaScript, HTML en CSS  
**Certificaat behaald**
- 09/10 – 11/14 **Opleiding Commerciële Economie (CE)**  
Instituut voor Marketing en Management  
Hanzehogeschool te Groningen  
Minor International Business  
**Diploma behaald (7 gemiddeld)**
- 09/09 – 09/10 **Opleiding Management Economie Recht (MER)**  
Instituut voor Bedrijfskunde  
Hanzehogeschool te Groningen
- 03/09 – 05/09 **Intensive cursus Spaans**  
Espanolé international house Valencia  
**Diploma niveau B1 behaald**
- 09/08 – 02/09 **Opleiding Commerciële economie (CE)**  
Hogeschool van Amsterdam
- 09/03 – 09/08 **HAVO Montessori Lyceum Rotterdam**  
Profiel: E&M met natuurkunde1  
**Diploma behaald**

### Werkervaring:

- 08/15 – 01/17 **Account Manager** **40-50 uur/week**  
**Business Talent Network, Amsterdam**  
Verantwoordelijk voor het managen van ±25 klanten variërend van toonaangevende multinationals tot kleinere adviesbureaus. Werkzaamheden bestaan uit het maken van wervingsplannen op basis van strategische meetings met ‘decision makers’ over het aantrekken van nieuw talent. Verantwoordelijk voor een omzettarget en vrij om een eigen strategie te ontwikkelen om die doelstelling te realiseren.
- 03/15 – 07/15 **Business Development Manager** **40-50 uur/week**  
**Red Ape Solutions, Kuala Lumpur**  
Verantwoordelijk voor het opstarten van de sales afdeling van Red Ape Solutions. taken bestonden uit voorbereidend werk zoals het in stelling brengen van een professioneel CRM-systeem en het ontwikkelen van

brochures. Daarnaast verantwoordelijk voor het acquireren van nieuwe klanten en betrokken bij het ontwikkelen van 'tech solutions' voor klanten.

- |               |   |                       |
|---------------|---|-----------------------|
| 01/15 – 02/15 | <b>Business Development Manager</b><br><b>HTVB, Kuala Lumpur</b><br>Verantwoordelijk voor het acquireren van nieuwe klanten waarbij de volledige sales-cycle doorlopen wordt. Via prospect research, cold calling, face to face kennismaking en pitchen van mogelijke Tech oplossingen naar het closen van deals en de after-sales.   | <b>40-50 uur/week</b> |
| 02/14 – 07/14 | <b>Stage Category Management</b><br><b>Koffie, Thee &amp; Ontbijt, Albert Heijn, Zaandam</b><br>Verantwoordelijk voor het monitoren en begeleiden van het Private Label assortiment. Eerste aanspreekpunt voor leveranciers en collega's over voortgang productontwikkeling. Actief deelnemen aan meetings met designbureaus bij ontwikkeling van nieuwe verpakkingen. Onderdeel van actieteam verantwoordelijk voor de introductie van het nieuwe assortiment 'Wholefoods' bij Albert Heijn.                                       | <b>40-50 uur/week</b> |
| 02/13 – 07/13 | <b>Marketing Stage Tiger Beer</b><br><b>GAB, Kuala Lumpur</b><br>Zelfstandig functioneren als onderdeel van de afdeling Brand Marketing bij het merk Tiger (Heineken). Verantwoordelijk voor de communicatie met reclamebureaus bij het organiseren van verschillende evenementen als: Tiger FC viewing party's, Tiger Street Football en Tiger Up-front. Actief deelnemen aan designmeetings waarin strategie van het bedrijf en wens van de afnemer samen werden gebracht in nieuwe communicatie (print, video, online en event.) | <b>40-50 uur/week</b> |
| 10/12 – 02/13 | <b>Werver</b><br><b>The Sales Unit, Groningen</b><br>Taken en verantwoordelijkheden: <ul style="list-style-type: none"><li>• Face to face marketing, sales</li><li>• Rekruteren van nieuwe collega's</li><li>• Trainen van nieuwe collega's</li></ul>   | <b>5-10 uur/week</b>  |
| 2005 – 2012   | <b>Verscheidene bijbanen in Horeca</b>  | <b>10-20 uur/week</b> |

<b>Overig:</b>
----------------

**Talenkennis:**

- Nederlands: Moedertaal (C2)
- Engels: Vaardig gebruiker (C1)
- Spaans: Basisgebruiker (A1)

\*Europees Referentiekader voor moderne vreemde talen. (CEFR)

**Deelnemer VHV Boksgala 2016:**

Tijdens dit unieke evenement vechten 24 mannen en vrouwen die nog nooit in de ring hebben gestaan een partij van 3 rondes. De avond staat in het teken van sport en entertainment maar bovenal het goede doel. Er gaan 5 maanden intensieve training van 4 á 5 keer per week vooraf aan deelname. Deze editie is er een record bedrag van €80.000,- opgehaald voor het Leontienhuis.

**Hobby's:**

Boksen, hockeyen, snowboarden, surfen, wakeboarden, reizen.

**Rijbewijzen:**

Rijbewijs B