



ESCUELA POLITECNICA NACIONAL



FACULTAD DE INGENIERÍA DE SISTEMAS

ISWD433-FUNDAMENTOS DE SISTEMAS DE LA INFORMACIÓN TÍTULO: MODELOS DE NEGOCIOS DE SOFTWARE

Alumnos: Fernando Huilca Villagómez

PROFESOR: Andrés Larco

FECHA DE ENTREGA: 08-11-2024



Empresa a Analizar: GitHub

DISTRIBUCIÓN:

Esta empresa ofrece dos alternativas para sus usuarios:



1. **Instalado (GitHub Enterprise Server):** Esta opción permite a las empresas alojar GitHub en sus propios servidores o en una nube privada. Es ideal para organizaciones que requieren un control total sobre sus datos y configuraciones de seguridad. La instalación local proporciona mayor personalización y cumplimiento con regulaciones específicas de datos¹.
2. **Nube (GitHub Enterprise Cloud):** Esta opción está alojada por GitHub y ofrece una solución escalable y gestionada. Es perfecta para empresas que buscan reducir la carga de mantenimiento de infraestructura y desean aprovechar las últimas características y actualizaciones de GitHub sin preocuparse por la administración del servidor¹.

LICENCIAMIENTO:

GitHub, como empresa, se ajusta principalmente a la opción de **Propietario**. Aunque GitHub es una plataforma que soporta y fomenta el uso de software de código abierto, la propia infraestructura y los servicios que ofrece son de propiedad exclusiva de GitHub, Inc., una subsidiaria de Microsoft².

INGRESOS:

GitHub genera ingresos a través de varias fuentes:

1. **Licencia:** GitHub ofrece GitHub Enterprise Server, una solución de software que las empresas pueden instalar en sus propios servidores. Esta opción requiere una licencia que las empresas deben comprar.
2. **Por usos:** GitHub cobra por el uso de ciertos servicios adicionales, como GitHub Actions y GitHub Packages, que se facturan según el uso³.
3. **Suscripción:** GitHub tiene varios planes de suscripción, como GitHub Pro, GitHub Team y GitHub Enterprise Cloud. Estos planes ofrecen características adicionales y soporte mejorado a cambio de una tarifa mensual o anual³.
4. **Freemium:** GitHub utiliza un modelo freemium, donde ofrece funcionalidades básicas de forma gratuita, pero cobra por características avanzadas y servicios adicionales³.



INTERACCIÓN:

GitHub facilita tanto interacciones **1 a muchos** como **muchos a muchos** en su plataforma:

1. **1 a muchos:** Este tipo de interacción se observa cuando un desarrollador o un equipo de desarrollo publica un repositorio que es utilizado por muchos otros usuarios. Por ejemplo, un proyecto de código abierto mantenido por un solo desarrollador puede ser clonado, bifurcado y utilizado por miles de otros desarrolladores.
2. **Muchos a muchos:** GitHub también soporta interacciones muchos a muchos, especialmente en proyectos colaborativos donde múltiples desarrolladores contribuyen a múltiples repositorios.

AUDICIENCIA:

GitHub atiende tanto a audiencias **B2B (Business to Business)** como **B2C (Business to Consumer)**:

1. **B2B (Business to Business):** GitHub ofrece soluciones empresariales como GitHub Enterprise, que están diseñadas para satisfacer las necesidades de grandes organizaciones y equipos de desarrollo.
2. **B2C (Business to Consumer):** GitHub también atiende a desarrolladores individuales y pequeñas empresas a través de sus planes gratuitos y de pago como GitHub Free y GitHub Pro.

Bibliografía

1. GitHub, "Getting started with GitHub Enterprise Cloud," GitHub Docs, 2024. [Online]. Available: <https://docs.github.com/en/get-started/onboarding/getting-started-with-github-enterprise-cloud>. [Accessed: 09-Nov-2024].
2. GlobalData, "Github Inc Company Profile," GlobalData, 2024. [Online]. Available: <https://www.globaldata.com/company-profile/github-inc/>. [Accessed: 09-Nov-2024].
3. GitHub, "About billing for plans," GitHub Docs, 2024. [Online]. Available: <https://docs.github.com/articles/github-s-billing-plans>. [Accessed: 09-Nov-2024].