



- Para cada ejercicio aporta como respuesta **captura(s) de pantalla** que demuestren su realización.
- Realizar **capturas de pantalla completa** (p.e. Win+ImprPant), NO recortando una sección.
- Ordena y **enumera las capturas** indicando el ejercicio al que corresponden (p.e. 1a, 1b, 2, 3a, 3b,...).
- Crea un **fichero ZIP con este PDF y todas las capturas** realizadas y ponle en el **nombre tu UVUS**.
- **Entrega** dicho ZIP mediante la misma tarea que te sirvió para descargar este fichero.
- Antes de irte **comprueba el fichero entregado** mediante la nueva tarea que te aparecerá.

- 1 - Configura el envío de emails desde SuiteCRM con '**fakeSMTP**'.
- 2 - Crea un nuevo usuario con username='<tu UVUS>', al que nos referiremos como "usuario1", y muestra el método utilizado para asignarle su contraseña (automática o manualmente).
- 3 - Configura un nuevo rol '**rolCOyCP**' y asignalo a "usuario1" para que solo acceda a '**contactos y clientes potenciales**'.
- 4 - Cambia el '**logotipo**' de la empresa y muestra el resultado.
- 5 - Añade la posibilidad de usar el idioma '**filipino**' y muestra cómo elige "usuario1" el idioma que quiere usar en SuiteCRM.
- 6 - Configura '**yuan (CNY)**' como moneda principal del sistema.
- 7 - Añade el dashlet '**Mis Contratos**' a la página principal de SuiteCRM.
- 8 - Haz que solo esté oculto por defecto para todo el sistema el módulo '**Gestión de Suite de Seguridad**'.
- 9 - Crea un '**lead**' (cliente potencial) con el apellido '**López**', al que nos referiremos como "lead1".
- 10 - Partiendo de "lead1", haz una '**conversión**' a un nuevo contacto al que nos referiremos como "contacto1" y a una nueva cuenta a la que nos referiremos como "cuenta1".
- 11 - Crea un nuevo '**contacto**', al que llamaremos "contacto2", con distinto nombre pero mismo apellido que "contacto1".
- 12 - Supongamos que nos hemos percatado de que "contacto1" y "contacto2" son la misma persona, '**combínalos**' dando como resultado lo que llamaremos "contacto3".
- 13 - Crea una nueva '**oportunidad**' a la que nos referiremos como "oportunidad1" asociada con la "cuenta1" y un montante de '**9815**'.
- 14 - Crea una nueva '**etapa**' para las oportunidades tras la etapa '**Ganado**' que se llame "Valoración Interna".
- 15 - Crea una nueva '**reunión**' periódica para los '**miércoles a las 11:00**' durante '**5**' semanas.
- 16 - Genera un '**CSV**' sencillo a partir de la plantilla que aparece al acceder a la opción "importar" del módulo '**Cuentas**' y utiliza dicho CSV para importar 3 registros nuevos en dicho módulo detectando
- 17 - Registra dos nuevos '**lanzamientos**' (releases o publicaciones) en el sistema, a los que nos referiremos como "lanzamiento1" y "lanzamiento2".
- 18 - Crea una nueva incidencia en donde conste que se produjo con el "lanzamiento1" y se solucionó con el "lanzamiento2".
- 19 - Añade un campo nuevo al módulo '**Público objetivo**' en la vista '**Detallada**'.
- 20 - Obtén un fichero con la exportación de los cambios realizados en los módulos del sistema para poder aplicarlos en otras instancias.