**1-**Como se cria uma startup?

**2-O** que é uma startup?

Startups são empresas em fase inicial que desenvolvem produtos ou serviços inovadores, com potencial de rápido crescimento.

**3-**Qual a diferença de uma startup e uma empresa normal?

**4-**O que as startups fazem?

Depende da startup, assim podendo fazer várias coisas como por exemplo a uber, spotify, nubank. São startup.

**5-**Como saber quando devo persistir ou desistir da minha Startup?

6-Startup é uma empresa?

7-Como funciona uma startup?

8-Como é o crescimento de uma startup?

9-Como se cria o conceito de startup, como se realiza a divulgação em massa?

10-O que seria “Startup”?

"um grupo de pessoas à procura de um modelo de negócios repetível e escalável, trabalhando em condições de extrema incerteza"

11-Qual a definição e o que fazem exatamente?

Empresas startup são jovens e buscam a inovação em qualquer área ou ramo de atividade, procurando desenvolver um modelo de negócio escalável e que seja repetível.

12-Startup sempre está relacionada com tecnologia?

Não necessariamente, mas como a tecnologia esta em amplo e rápido desenvolvimento ela acaba sendo o maior alvo pra o surgimento de novas startup.

13-Como usar?

Depende do serviço que a startup oferece.

14-Quais são as vantagens de uma startup?

15-Quais são as desvantagens de uma startup?

16- Como testar se o seu conceito da startup vai dar certo?

Fazer análise de mercado, são diversos motivos que podem levar ao fracasso e, um dos mais comuns, é que a ideia do produto ou da empresa simplesmente não funciona. Ou ela não resolve um problema, ou ela não possui um mercado consumidor, ou ela já possui um produto similar muito bom no mercado ou ela é apenas uma ideia terrível.

17- Quais passo inicial pra criação de uma startup?

Definição do problema, Criação do questionário, Definição do público da sua pesquisa, Análise dos resultados

18-Como saber quando devo persistir ou desistir da minha Startup?

O mercado lhe dá indícios se ele está aceitando ou não o produto e, na maior parte das vezes, ele está certo. Você pode lembrar da citação do Steve Jobs que criava o mercado, e há também a história da Jeep, de que as pessoas diziam que não queriam um carro assim, mas, quando ele foi criado, elas adoraram.

É exatamente isso. Quando você mostra ao mercado o que tem e ele entende, a decisão de comprar ou não é feita e você começa a receber feedback. Se os clientes voltam, ótimo. Se os produtos e serviços ficam, os clientes não voltam é problema, mesmo as pessoas entendendo o que você está fazendo, esse é um ótimo indício de que é hora de desistir daquilo. Portanto, quando você tem certeza que o mercado entendeu a sua mensagem e experimentou o que está oferecendo, mas não teve retorno, é hora de mudar – eu não gosto da palavra desistir.

Essas são 3 ótimas perguntas que o pessoal faz sobre as Startups e suas incertezas. É fundamental você entender mais deste universo, pois hoje cada vez mais empresas estão buscando pessoas que tenham característica empreendedora, melhor ainda se for de Alto Impacto. Portanto, mesmo que a ideia não seja começar um negócio, é importante você entender do assunto.

19-Quero começar uma Startup, mas não sei em quê. Será que consigo?

Essa é uma das perguntas que mais recebo. As pessoas falam que querem empreender, eu pergunto em que e elas respondem: “Não sei, só quero ser empreendedor” ou “vou decidir isso com um amigo”. A vida de empreendedor só vale a pena se você realmente ama o que está fazendo e, principalmente, o propósito daquilo, pois o dia-a-dia e as preocupações são maiores do que em qualquer outro meio.

Portanto, se ainda não sabe no que empreender, ainda não encontrou um grande problema para resolver, preferencialmente não o faça. Continue estudando o tema, vá em eventos, procure por suas curiosidades e perceba os problemas, mas não empreenda simplesmente por empreender, isso é vaidade e não missão.

20-Qual a importância da rapidez na validação do mercado da Startup?

Na verdade, essa é uma das questões mais importantes e que diferencia as Startups – VELOCIDADE E AGILIDADE. Elas devem ser moldadas para serem velozes, pois é a sua maior vantagem contra as grandes empresas que são mais engessadas, assim podem fazer testes e lançarem produtos no mercado.

21- Como essa validação pode influenciar na mudança de foco ou de mercado dessa Startup?

Justamente, com essa velocidade e agilidade elas fazem isso para poder mudar as direções de acordo com aquilo que o mercado realmente quer – agilidade.

22- Qual o local de maior sucesso de startup?

A experiência recente demonstra que regiões onde o ambiente é mais favorável, os empreendedores têm mais chances de sucesso. É o caso do Vale do Silício, na Califórnia, nos EUA. A. Os maiores cases de sucesso de criação de Startups surgiram por lá.

23- O que tem no Vale do Silício para que esses casos de criação de Startups surgem com maior frequência?

lá existe o que chamamos de “Ecossistema de criação de Startups” ou “Ecossistema Empreendedor” maduro. O Ecossistema empreendedor consiste num conjunto de“players”(instituições públicas e privadas)que atuam de forma a fomentar o empreendedorismo, dando condições reais para que ele aconteça, desde a concepção das ideias, ao desenvolvimento tecnológico, planejamento de negócios, implementação das soluções na prática, até o sucesso da startup no mercado.

24-No Brasil, existe algum incentivo para criação de startup?

Atualmente, o mercado empreendedor brasileiro vem crescendo em um ritmo acelerado. Segundo a GEM (2018), o país registra, aproximadamente, 49 milhões de pessoas que já possuem sua própria empresa ou estão abrindo uma.

25- Startup precisam de um investidor?

Como a ideia da startup é a busca de um modelo de negócio repetível e escalável, ela passará por um processo de testes, a fim de gerar a validação de hipóteses inovadoras. A startup serve como uma fase de arranque e, para que sua organização inovadora e ágil tome forma, precisará de investidores que acreditem na potencialidade daquela ideia, de sorte que tudo possa se estruturar com foco na entrega e na realização do plano que foi traçado.

26- Qualquer empresa pode ser uma startup?

27- Como saber se uma startup não está falindo?

28- Startup precisa tem as burocracias de uma empresa comum?

29- O que coloca uma startup na frente de uma empresa comum?

30- O que faz de uma empresa comum melhor que uma startup?

31-Se minha startup fracassar, vou ser cobrado por alguma dívida?

32- Quais são os estágios de desenvolvimento de uma startup?

Concepção - Criação da Ideia

Gestação - Teste e pesquisas para ver se a solução é viável

Nascimento/Validação - Se o produto/serviço possui demanda

Crescimento - Se a startup possui potencial para continuar

Morte - Encerramento das atividades

33- Qual os principais meios de atuação de uma startup?

34- Startup, são empresas?

O conceito de uma startup (uma empresa nova, até mesmo embrionária ou ainda em fase de constituição, que conta com projetos promissores, ligados à pesquisa, investigação e desenvolvimento de ideias inovadoras).

35- Startup possui regras para que sejam uma Startup?

36- O que é o PROGRAMA “START-UP BRASIL”?

É um Programa Estratégico de Software e Serviços de TI com objetivo de desenvolver a inovação e o empreendedorismo, a fim de criar um ecossistema de criação de Startups no país, ambiente favorável ao desenvolvimento acelerado das micros e pequenas empresas.

37- Como validar sua startup?

Respondendo algumas perguntas

Você conhece o seu cliente?

Qual problema desse cliente eu consigo resolver?

Meu produto é a solução definitiva para o problema do cliente?

Que valores a solução que você criou oferece?

O mercado no qual seu projeto ou empresa está inserido é grande o bastante?

Isso já irá te ajudar

38- O que são as empresas unicórnio?

Startups unicórnio são empresas cuja avaliação de preço no mercado supera US$ 1 bilhão, antes de abrir seu capital em bolsas de valores. Elas começaram pequenas, mas, com algo de fantástico em suas propostas, impactaram o mundo.

39- Startup seria um início de uma grande empresa?

Podemos dizer que sim, se a ideia, produto desenvolvido for aceito de modo geral no mercado isso pode contribuir para o avanço se sua startup, assim se tornando em grande startup.

40- Posso investir em uma startup?

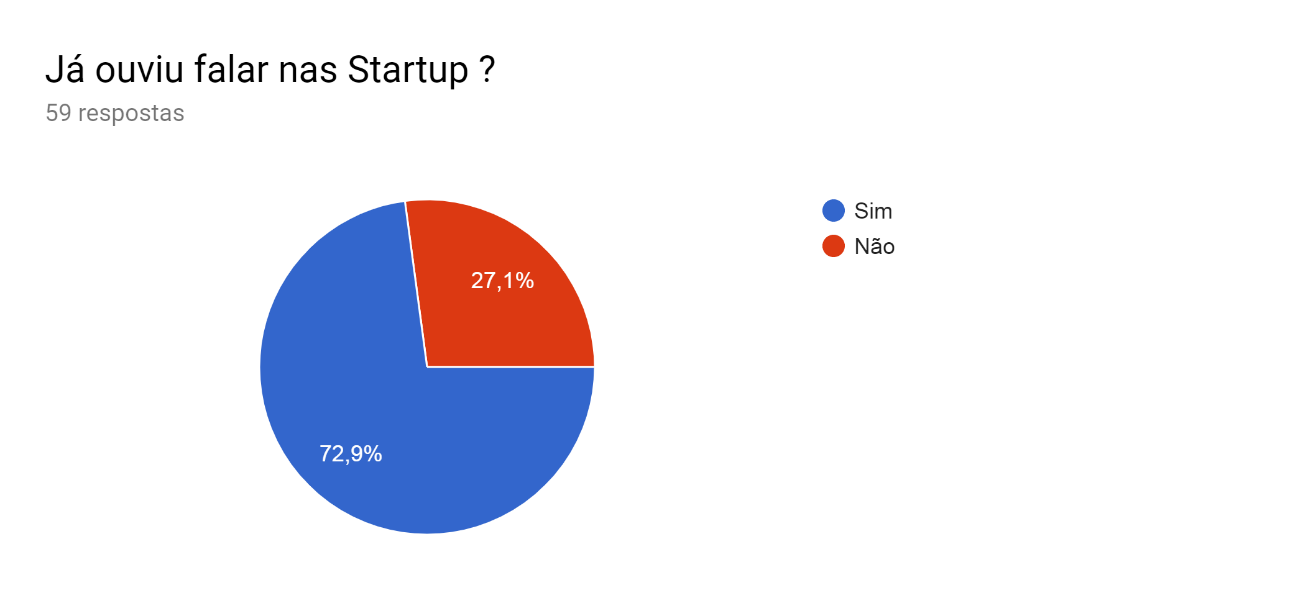
Sim

41- posso ser um investidor de um startup, sendo só o patrocinador do projeto?sem fazer parte de outros processo.

Sim

42-

Foi realizado um questionário para um maior número de dados, assim observamos que 79,2% dos usuários que realizaram o questionário já ouviram falar no conceito de startup, com isso podemos observar que esse conteúdo já está no cotidiano das pessoas. Contra 37,3% disseram que tinham duvidas sobre o conceito de startup, com isso perguntamos se os usuários gostam das inovações que as startups criam e 94,1% responderam que gostavam e já utilizam os serviços da Uber, Nubank, Gympass, Enjoei.



**#o\_que\_é\_startup?**

**1-O** que é uma startup? 1

2-Startup é uma empresa? 6

3-Como funciona uma startup? 7

4-O que seria Startup? 10

5-Qual a definição de startup? 11

6-O que as startups fazem ? 11

7-Startup, são empresas? 34

8-Startups fazem o que?

9- Startup seria um início de uma grande empresa?39

**#Como\_se\_cria\_uma\_startup?**

1-Como se cria uma startup?

2- de onde surgem as startups?

3- Startups vem do nada?

4- Startups surgem de onde?

5-  Quais passo inicial para criação de uma startup? 17

#diferença\_startup\_empresa?

1-Qual a diferença de uma startup e uma empresa normal?  3

2- O que diferencia uma Startup?

3- existe diferença entre Startup e empresa comum?

4- Qualquer empresa pode ser uma startup? 26

5-

6-

7-

#O\_que\_as\_startups\_fazem?

1-O que as startups fazem? 4

2- Startups realizam o que?

3-  As Startups criam o que?

#vantagens\_startup?

1- Quais são as vantagens de uma startup?14

2- O que coloca uma startup na frente de uma empresa comum? 29

#desvantagens\_startup?

1-Quais são as desvantagens de uma startup? 15

#validaçõa\_startups?

1- como se valida uma startup?

2- Como a validação pode influenciar na Startup? 21

3-

#crescimento\_startups?

1- Como é o crescimento de uma startup?8

2- como Startups crescem tao rapido?

3-Startups surgem do nada?

4- Quais são os estágios de desenvolvimento de uma startup? 32

#saber\_se\_uma\_startups\_vai\_vingar?

1-Como saber quando devo persistir ou desistir da minha Startup? 5

2- Como testar se o seu conceito da startup vai dar certo?16

#local\_maior\_sucesso\_startup?

1-Qual o local de maior sucesso de startup?22

2- onde se concentra o  maior número de startup com sucesso?

3- onde é o polo  das Startup?

4- Startups surgem com maior frequência, em qual local?

#- Qual os principais meios de atuação de uma startup?

1- Quais os principais meios de atuação de uma startup?33

2- Startups atua  só na tecnologia?

3- Startups são da tecnologia?

4- Startups obrigatoriamente trabaho com assunto tecnoligicos?

5- Startup sempre está relacionada com tecnologia?12

#Brasi\_lincentivo\_startup?

1-No Brasil, existe algum incentivo para criação de startup?24

2- o brasil incentiva a criação de startups?

3-

#investir\_startup?

1-Posso investir em uma startup?40

2-Startup precisam de um investidor?25

3-posso ser um investidor de um startup, sendo só o patrocinador do projeto?sem fazer parte de outros processo.

4-

***///////////////////***

**1-**Como se cria uma startup?

**2-O** que é uma startup?

Startups são empresas em fase inicial que desenvolvem produtos ou serviços inovadores, com potencial de rápido crescimento.

**3-**Qual a diferença de uma startup e uma empresa normal?

**4-**O que as startups fazem?

Depende da startup, assim podendo fazer várias coisas como por exemplo a uber, spotify, nubank. São startup.

**5-**Como saber quando devo persistir ou desistir da minha Startup?

6-Startup é uma empresa?

7-Como funciona uma startup?

8-Como é o crescimento de uma startup?

9-Como se cria o conceito de startup, como se realiza a divulgação em massa?

10-O que seria “Startup”?

"um grupo de pessoas à procura de um modelo de negócios repetível e escalável, trabalhando em condições de extrema incerteza"

11-Qual a definição e o que fazem exatamente?

Empresas startup são jovens e buscam a inovação em qualquer área ou ramo de atividade, procurando desenvolver um modelo de negócio escalável e que seja repetível.

12-Startup sempre está relacionada com tecnologia?

Não necessariamente, mas como a tecnologia esta em amplo e rápido desenvolvimento ela acaba sendo o maior alvo pra o surgimento de novas startup.

13-Como usar?

Depende do serviço que a startup oferece.

14-Quais são as vantagens de uma startup?

15-Quais são as desvantagens de uma startup?

16- Como testar se o seu conceito da startup vai dar certo?

Fazer análise de mercado, são diversos motivos que podem levar ao fracasso e, um dos mais comuns, é que a ideia do produto ou da empresa simplesmente não funciona. Ou ela não resolve um problema, ou ela não possui um mercado consumidor, ou ela já possui um produto similar muito bom no mercado ou ela é apenas uma ideia terrível.

17- Quais passo inicial para criação de uma startup?

Definição do problema, Criação do questionário, Definição do público da sua pesquisa, Análise dos resultados

18-Como saber quando devo persistir ou desistir da minha Startup?

O mercado lhe dá indícios se ele está aceitando ou não o produto e, na maior parte das vezes, ele está certo. Você pode lembrar da citação do Steve Jobs que criava o mercado, e há também a história da Jeep, de que as pessoas diziam que não queriam um carro assim, mas, quando ele foi criado, elas adoraram.

É exatamente isso. Quando você mostra ao mercado o que tem e ele entende, a decisão de comprar ou não é feita e você começa a receber feedback. Se os clientes voltam, ótimo. Se os produtos e serviços ficam, os clientes não voltam é problema, mesmo as pessoas entendendo o que você está fazendo, esse é um ótimo indício de que é hora de desistir daquilo. Portanto, quando você tem certeza que o mercado entendeu a sua mensagem e experimentou o que está oferecendo, mas não teve retorno, é hora de mudar – eu não gosto da palavra desistir.

Essas são 3 ótimas perguntas que o pessoal faz sobre as Startups e suas incertezas. É fundamental você entender mais deste universo, pois hoje cada vez mais empresas estão buscando pessoas que tenham característica empreendedora, melhor ainda se for de Alto Impacto. Portanto, mesmo que a ideia não seja começar um negócio, é importante você entender do assunto.

19-Quero começar uma Startup, mas não sei em quê. Será que consigo?

Essa é uma das perguntas que mais recebo. As pessoas falam que querem empreender, eu pergunto em que e elas respondem: “Não sei, só quero ser empreendedor” ou “vou decidir isso com um amigo”. A vida de empreendedor só vale a pena se você realmente ama o que está fazendo e, principalmente, o propósito daquilo, pois o dia-a-dia e as preocupações são maiores do que em qualquer outro meio.

Portanto, se ainda não sabe no que empreender, ainda não encontrou um grande problema para resolver, preferencialmente não o faça. Continue estudando o tema, vá em eventos, procure por suas curiosidades e perceba os problemas, mas não empreenda simplesmente por empreender, isso é vaidade e não missão.

20-Qual a importância da rapidez na validação do mercado da Startup?

Na verdade, essa é uma das questões mais importantes e que diferencia as Startups – VELOCIDADE E AGILIDADE. Elas devem ser moldadas para serem velozes, pois é a sua maior vantagem contra as grandes empresas que são mais engessadas, assim podem fazer testes e lançarem produtos no mercado.

21- Como essa validação pode influenciar na mudança de foco ou de mercado dessa Startup?

Justamente, com essa velocidade e agilidade elas fazem isso para poder mudar as direções de acordo com aquilo que o mercado realmente quer – agilidade.

22- Qual o local de maior sucesso de startup?

A experiência recente demonstra que regiões onde o ambiente é mais favorável, os empreendedores têm mais chances de sucesso. É o caso do Vale do Silício, na Califórnia, nos EUA. A. Os maiores cases de sucesso de criação de Startups surgiram por lá.

23- O que tem no Vale do Silício para que esses casos de criação de Startups surgem com maior frequência?

lá existe o que chamamos de “Ecossistema de criação de Startups” ou “Ecossistema Empreendedor” maduro. O Ecossistema empreendedor consiste num conjunto de“players”(instituições  públicas e privadas)que atuam de forma a fomentar o empreendedorismo, dando condições reais para que ele aconteça, desde a concepção das ideias, ao desenvolvimento tecnológico, planejamento de negócios, implementação das soluções na prática, até o sucesso da startup no mercado.

24-No Brasil, existe algum incentivo para criação de startup?

Atualmente, o mercado empreendedor brasileiro vem crescendo em um ritmo acelerado. Segundo a GEM (2018), o país registra, aproximadamente, 49 milhões de pessoas que já possuem sua própria empresa ou estão abrindo uma.

25- Startup precisam de um investidor?

Como a ideia da startup é a busca de um modelo de negócio repetível e escalável, ela passará por um processo de testes, a fim de gerar a validação de hipóteses inovadoras. A startup serve como uma fase de arranque e, para que sua organização inovadora e ágil tome forma, precisará de investidores que acreditem na potencialidade daquela ideia, de sorte que tudo possa se estruturar com foco na entrega e na realização do plano que foi traçado.

26- Qualquer empresa pode ser uma startup?

27- Como saber se uma startup não está falindo?

28- Startup  tem as burocracias de uma empresa comum?

29- O que coloca uma startup na frente de uma empresa comum?

30- O que faz de uma empresa comum melhor que uma startup?

31-Se minha startup fracassar, vou ser cobrado por alguma dívida?

32- Quais são os estágios de desenvolvimento de uma startup?

Concepção - Criação da Ideia

Gestação - Teste e pesquisas para ver se a solução é viável

Nascimento/Validação - Se o produto/serviço possui demanda

Crescimento - Se a startup possui potencial para continuar

Morte - Encerramento das atividades

33- Qual os principais meios de atuação de uma startup?

34- Startup, são empresas?

O conceito de uma startup (uma empresa nova, até mesmo embrionária ou ainda em fase de constituição, que conta com projetos promissores, ligados à pesquisa, investigação e desenvolvimento de ideias inovadoras).

35- Startup possui regras para que sejam uma Startup?

36- O que é o PROGRAMA “START-UP BRASIL”?

É um Programa Estratégico de Software e Serviços de TI com objetivo de desenvolver a inovação e o empreendedorismo,  a fim de criar um ecossistema de criação de Startups no país, ambiente favorável ao desenvolvimento acelerado  das micros e pequenas empresas.

37- Como validar sua startup?

Respondendo algumas perguntas

Você conhece o seu cliente?

Qual problema desse cliente eu consigo resolver?

Meu produto é a solução definitiva para o problema do cliente?

Que valores a solução que você criou oferece?

O mercado no qual seu projeto ou empresa está inserido é grande o bastante?

Isso já irá te ajudar

38- O que são as empresas unicórnio?

Startups unicórnio são empresas cuja avaliação de preço no mercado supera US$ 1 bilhão, antes de abrir seu capital em bolsas de valores. Elas começaram pequenas, mas, com algo de fantástico em suas propostas, impactaram o mundo.

39- Startup seria um início de uma grande empresa?

Podemos dizer que sim, se a ideia, produto desenvolvido for aceito de modo geral no mercado isso pode contribuir para o avanço se sua startup, assim se tornando em grande startup.

40- Posso investir em uma startup?

Sim

41- posso ser um investidor de um startup, sendo só o patrocinador do projeto?sem fazer parte de outros processo.

Sim

42-

Foi realizado um questionário para um maior número de dados, assim observamos que 79,2% dos usuários que realizaram o questionário já ouviram falar no conceito de startup, com isso podemos observar que esse conteúdo já está no cotidiano das pessoas. Contra 37,3% disseram que tinham duvidas sobre o conceito de startup, com isso perguntamos se os usuários gostam das inovações que as startups criam e 94,1% responderam que gostavam e já utilizam os serviços da Uber, Nubank, Gympass, Enjoei.

