Ticket 31051 - Modificar a forma de cobrança do seguro de frete da fábrica, passando de cobrança de R\$/M2 para % do valor do produto.

Ticket aberto via sistema pelo cliente **Claudeir Fadini** em 19/03/2021 12:05

Tipo	Ticket público
Solicitante	Claudeir Fadini BIANCOGRES CERÂMICA S/A » COM - Comercial
Vencimento	-
Justificativa	Mudar a forma de cobrança do seguro de frete da fábrica, passando de cobrança de R\$/M2 para % do valor do produto. Atualmente o seguro da fábrica é um valor fixo por estado, porém como temos atualmente produtos com grande variação de preço, este modelo de cobrança ficou inapropriado. Visualizamos uma oportunidade de ganhos para a empresa neste projeto.
Retorno Esperado	R\$ 10.000,00/mês = R\$ 120.000,00/ano. O valor apurado com o seguro atual foi de R\$ 10.000 em fev/21, simulando o mesmo período com a nova forma de calculo, a valor foi de R\$ 20.000, ou seja um aumento de R\$ 10.000 na receita do seguro.
Ganho Financeiro (R\$ / Mês)	10.000,00
Custo Evitado (R\$ / Mês)	0,00
Módulo (ERP)	Faturamento (SIGAFAT)
Responsável	Ranisses Antonio Corona Sistemas - Suporte N1
Сс	bruno.andrade@biancogres.com.br, joicy.kuster@biancogres.com.br

1 - Ação criada via sistema pelo cliente Claudeir Fadini em 19/03/2021 12:05

Modificar a forma de cobrança do seguro de frete da fábrica, passando de cobrança de R\$/M2 para % do valor do produto.

Atualmente o seguro da fábrica é um valor fixo por estado, porém como temos atualmente produtos com grande variação de preço, este modelo de cobrança ficou inapropriado. Visualizamos uma oportunidade de ganhos para a empresa neste projeto.

Será necessário:

- 1. Criar uma tabela no sistema para cadastrar o % de tarifa do seguro fábrica, com os campos: UF e %Tarifa Seguro.
- 1.1. Liberar acesso a esta tabela para Claudeir e Bruno.
- 2. Criar um campo no cabeçalho do pedido de venda com o nome "Seguro Fábr.?" do tipo Sim/Não.
- 2.1. Este campo deve vir preenchido por padrão como vazio e deve ter o preenchimento obrigatório.

- 2.2. Após preenchido uma vez, ele deve ficar bloqueado, não permitir alteração (tipo o campo cod. do cliente).
- 2.3. Sugiro que ele seja exibido após o campo "Max Cnd Pagt".
- 3. Criar um campo no cabeçalho do pedido de venda com o nome "%Seguro Fabr." do tipo número com 02 casas decimais.
- 3.1. Este campo dever ser preenchido automaticamente após o preenchimento do campo "Seguro Fábr.?.
- 3.2. Este campo não pode permitir edição em nenhum momento (dever ser apenas para visualização).
- 3.3. Sugiro que ele seja exibido após o campo "Seguro Fabr.?".
- 4. Bloquear o campo atual "VIr. Seguro" no pedido de venda (C5_VLRFRET), após a criação dos campos acima.
- 5. Configurar para que seja somado ao preço unitário o valor do seguro, transformado em R\$/m2.
- 5.1. Este valor deve ser acrescido após todos descontos. Exemplo: Um pedido com seguro fábrica Sim de cliente do ES que o % seguro é 0,3%. Para um produto com preço de tabela R\$ 60,00 que após aplicar o fator financeiro, fator de impostos e todos descontos (paletização, categoria, norma, AI, Outros...) ficou com o preço unitário de R\$ 35,00, deve ser acrescido a este preço R\$ 0,11 (R\$ 35,00 x 0,3%), ficando o preço unitário final = R\$ 35,11.
- 6. Ajustar relatório de "Pedido de Venda em PDF" conforme imagem 1 abaixo.
- 7. Ajustar workflow de aprovação de pedidos conforme imagem 2 abaixo.
- 8. Criar relatório para apurar valor do seguro.
- 8.1. Critério: Exibir apenas NFs que o pedido esteja com o campo Seguro Fabr.? = Sim e apenas as NFs para o cliente fina,não exibir as operações entre empresas do grupo (filtrar pelo campo resultxxx).
- 8.2. Parâmetros: data de emissão da NF de até; marca de até, empresa de até; cliente de até.
- 8.3. Colunas a exibir: Data NF, N° NF, cod. Cliente, Nome Cliente, Cod. Prod., Descrição Produto, Lote, Quant. NF, Valor Mercadoria, %Seguro Fabr., VIr Seguro Fab.
- 8.4. Importante ter opção de exportar o relatório para o excel.

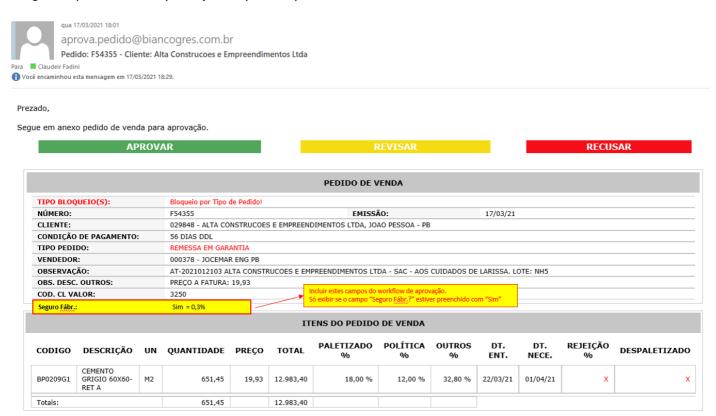
Anexo a nova tabela de tarifas do seguro fábrica.	

Imagem 1 (relatório pedidos de venda):



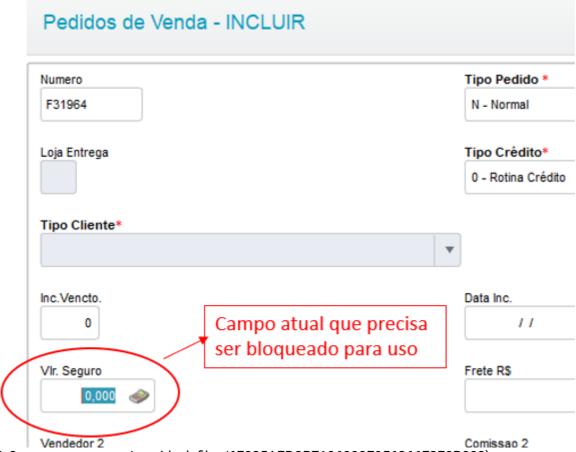
(https://s3.amazonaws.com/movidesk-files/2E0C239D5E6AA681FDFF93A993E6DF35)

Imagem 2 (workflow de aprovação de pedidos).



(https://s3.amazonaws.com/movidesk-files/77E84308566421926D96CF9778DD6A9A)

Imagem tela pedido de venda:



(https://s3.amazonaws.com/movidesk-files/6F825AEBCB7106330E956266F2E0B883)