# Hướng dẫn sử dụng Salesforce CRM

1. Đăng nhập:

- Truy cập trang https://login.salesforce.com.

- Nhập tên đăng nhập và mật khẩu để đăng nhập vào hệ thống.

2. Tạo Lead mới:

- Vào tab 'Leads'.

- Nhấn 'New' để tạo Lead mới và nhập thông tin khách hàng.

- Nhấn 'Save' để lưu lại.

3. Quản lý Cơ hội bán hàng (Opportunities):

- Vào tab 'Opportunities'.

- Chọn hoặc tạo mới một Opportunity.

- Cập nhật giai đoạn bán hàng, giá trị và deadline.