

SIDIBE
FINKOURA
Responsable
Commercial Senior



Informations
Personnelles

Adresse

75000 Paris

Téléphone

+33754842121

e-mails

charles.sartre@gmail.com

Linkedin

linkedin.com/in/charls sartrezety

Langues

Anglais-Bilingue(C2)



Allemand-Courant(C1)



Informatique

Microsoft CRM et Salesforce



Base de données SQL



Certifications

03/2019
Certification AKOR en Performance collective

10/2014
Certification AKOR en Relation client d'exception

Responsable commercial B2B avec dix ans d'expérience dans la gestion de comptes clients et d'équipes commerciales dans les domaines de la haute technologie (infrastructures réseaux et antennes de télécommunication). Apte à gerer de vastes équipes de commerciaux tout en appliquant mon savoir-faire en stratégie de marché et d'acquisition. Je suis apte à aider Orange à développer sa clientèle B2B en île-de-France et dépasser ses objectifs.

Expérience professionnelle

01/2012-
05/2020

Responsable commercial B2B *celfnex telecom, PARIS*

- Développer le portefeuille commercial(B2B) et fidéliser la clientèle.
- Gérer les grands comptes essentiels.
- Superviser une équipe de 20 commerciaux secondaires et nomades.
- Préparer et négocier les appels d'offres.

Résultats majeurs:

- Augmentation du chiffre d'affaires annuel de 25% en moyenne sur les 5 dernières années.
- Création d'une équipe internationale concentrée sur les marchés frontaliers.

06/2009-
12/2011

Commercial B2B

Dell EMC France, Paris

- Effectuer la prospection dans la France entière.
- Générer de nouveaux leads par démarchage.
- Convaincre et négocier les contrats.
- Poste obtenu suite à un stage de fin d'études.

Résultats majeurs:

- Acquisition et fidélisation du plus gros client du marché français.
- Plus faible taux de rebats accordés de l'équipe par contrat signé.

Formation

09/2008-
06/2009

Licence professionnelle commerce

Akor Alternance

Paris

BTS NRC(Négociation Relation Client)

Compétences

- Gestion d'équipe commerciale d'envergure
- Stratégie commerciale et de marché
- Négociation et force de proposition
- Grand sens du relationnel
- Ouverture d'esprit