

Machine Learning Project

Kalbe Nutritionals Data Scientist Project Based Internship

Presented by Firman Maulana



Firman Maulana



Saat ini saya sedang menempuh pendidikan S1 Teknik Informatika di Universitas Brawijaya. Sepanjang perjalanan akademis, saya telah memperoleh landasan dalam bahasa pemrograman seperti Java,Sql dan Python.



My Experience

Membuat prototype aplikasi bank sampah

Membuat Database aplikasi bank sampah mobile



Case Study

Dari tim inventory, kamu diminta untuk dapat membantu memprediksi jumlah penjualan (quantity) dari total keseluruhan product Kalbe
☐ Tujuan dari project ini adalah untuk mengetahui perkiraan quantity product yang terjual sehingga tim inventory dapat membuat stock persediaan harian yang cukup. ☐ Prediksi yang dilakukan harus harian.
Dari tim marketing kamu diminta untuk membuat cluster/segment customer berdasarkan beberapa kriteria.
☐ Tujuan dari project ini adalah untuk membuat segment customer.
☐ Segment customer ini nantinya akan digunakan oleh tim marketing untuk memberikan personalized promotion dan sales treatment.

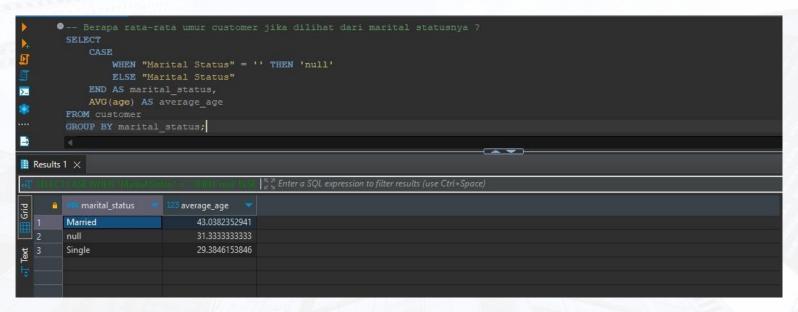


CHALLENGE DBEAVER

Melakukan exploratory data analysis di Dbeaver



Berapa umur rata-rata umur customer jika dilihat dari marital statusnya?



Didapatkan hasil, rata-rata:

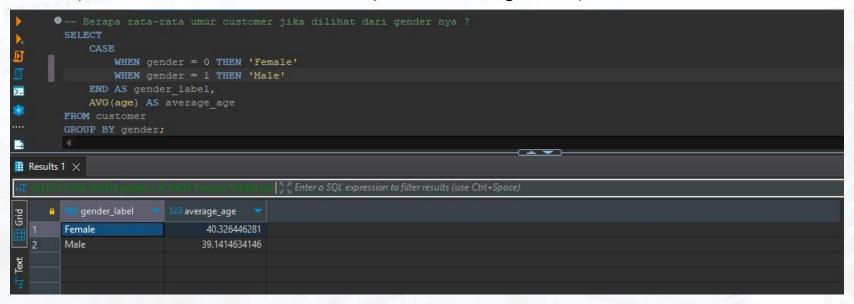
Married: 43 tahun

Single : 29 tahun

Dari data juga didapatkan terdapat missing value pada marital status



Berapa umur rata-rata umur customer jika dilihat dari gendernya?



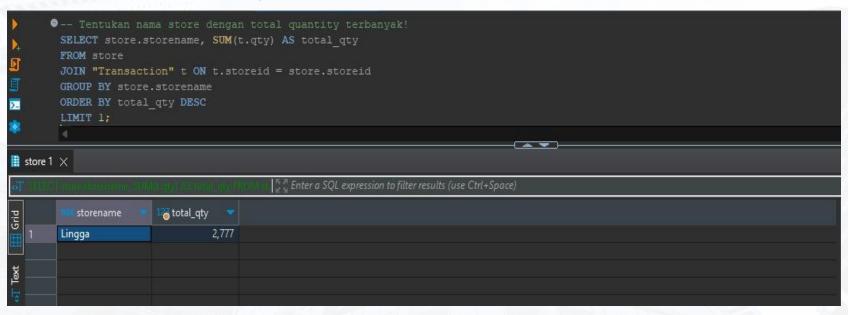
Didapatkan hasil, rata-rata:

Female: 40 tahun

Male : 39 tahun



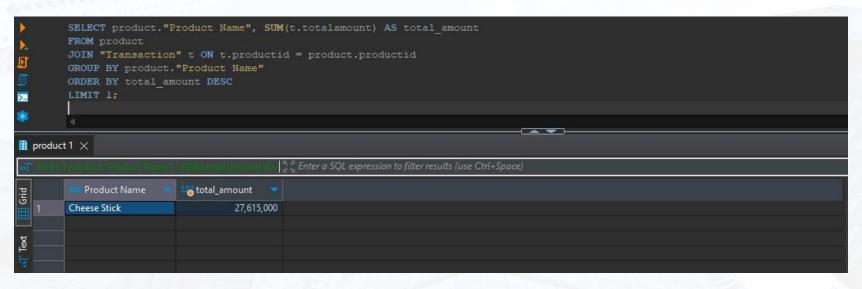
Tentukan nama store dengan total quantity terbanyak!



Dari data didapatkan hasil store dengan total quantity penjualan terbanyak adalah store Lingga sebanyak 2.777pcs



Tentukan nama produk terlaris dengan total amount terbanyak!



Dari data didapatkan hasil produk terlaris dengan total amount terbanyak adalah Cheese Stick dengan total amount Rp. 27.615.000



CHALLENGE TABLEAU

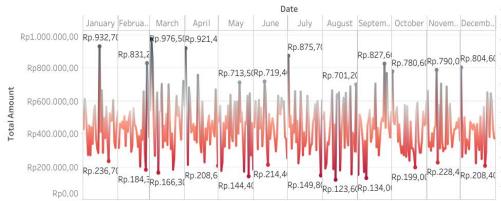
Memvisualisasi data dengan membuat dashboard

DASHBOARD

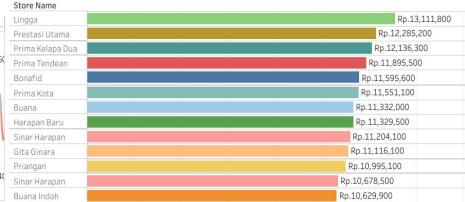








Jumlah Penjualan by Store Name





CHALLENGE MACHINE LEARNING

Membuat model prediktif menggunakan metode regression dan membuat clustering



Membaca data csv

```
Convert CSV Files to Dataframe

df_customer = pd.read_csv('Customer.csv', delimiter= ';')
df_product = pd.read_csv('Product.csv', delimiter= ';')
df_store = pd.read_csv('Store.csv', delimiter= ';')
df_transaction = pd.read_csv('Transaction.csv', delimiter= ';')
```

Melakukan data cleansing

```
Data cleansing df_customer['Income'] = df_customer['Income'].replace('[,]','.',regex=True).astype('float')

Data cleansing df_Store

[] df_store['Latitude'] = df_store['Latitude'].replace('[,]','.',regex=True).astype('float')
df_store['Longitude'] = df_store['Longitude'].replace('[,]','.',regex=True).astype('float')

Data cleansing df_transaction

[] df_transaction['Date'] = pd_to_datetime(df_transaction['Date'])
cipython-input-17-433ecc690dcex:1: UserNamning: Parsing dates in DD/MN/YYYY format when dayfirst-False (the default) was specified. This may lead to inconsistently parsed dates! Specify a format to ensure consistent parsing.

[] MDetecting the Missing Value
df_customer_isnull()
```

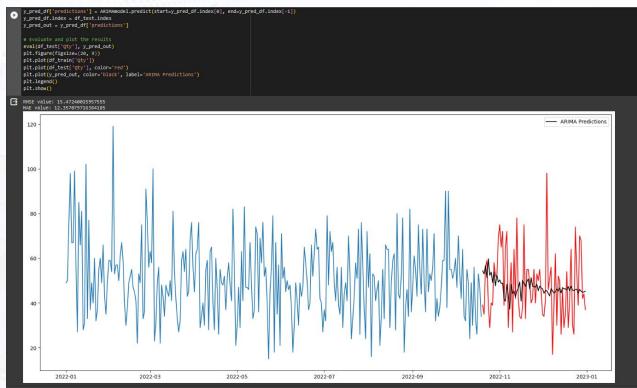


Menggabungkan data









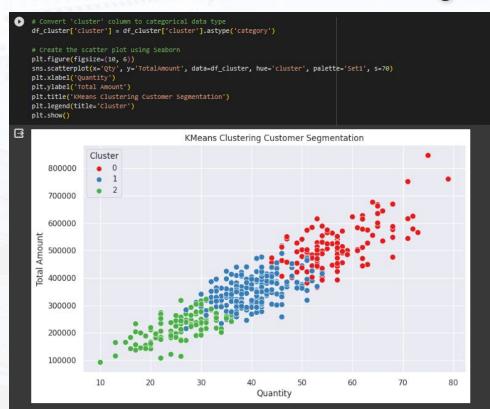
Garis Biru: Data yang digunakan untuk melatih model. Data ini untuk membantu model memahami tren dan pola dalam data.

Garis Merah: Data aktual yang kita gunakan untuk menguji seberapa baik model dapat meramal.Kami ingin melihat sejauh mana prediksi model kami cocok dengan data sebenarnya. Garis Hitam: Hasil prediksi dari model. Model ARIMA mencoba untuk menebak data masa depan berdasarkan apa yang telah dipelajari dari data pelatihan.

Dengan membandingkan garis merah dan hitam, dapat dilihat apakah model efektif dalam meramal. Semakin dekat kedua garis ini, semakin baik model dalam memprediksi data sebenarnya.



Membuat model machine learning clustering



Berdasarkan segmentasi pelanggan dengan 3 cluster, dapat mensegmentasi setiap cluster untuk promosi dan perlakuan penjualan yang lebih personal.

Pertama kita akan melihat clustering KMeans berdasarkan kuantitas dan jumlah total untuk setiap cluster

Cluster 0 adalah pelanggan baru Cluster 1 adalah loyal customers Cluster 2 adalah calon loyal customers

Thank You







Video Presentation Here

https://drive.google.com/drive/folders/1tAX9EnSclifnEhKuTD2zk1UtVhu_cJcx?usp=sharing



Insert Your Link Here

https://github.com/Firmnm/Dashboard-Segmentation-Customer-Kalbe-Nutritionals.git

https://drive.google.com/drive/folders/1tAX9EnSclifnEhKuTD2zk1UtVhu cJcx?usp=sharing