

# Projeto da disciplina de Banco de Dados I

Banco de Dados Relacional voltado para uma distribuidora de bebidas

IFPB Cajazeiras

Análise e Desenvolvimento de Sistemas

Flavio Henrique de Sousa Silva

2017.1

# SUMÁRIO

## Análise do Sistema

Descrição do problema	3
Descrição do domínio de aplicação	4
Descrição das consultas oferecidas	5
Projeto Conceitual	
Figura 1: Diagrama entidade-relacionamento	.6
Dicionário de dados conceitual	.7

## Análise do sistema

### Descrição do problema

Vivemos em uma época em que a tecnologia vem crescendo de forma muito rápida, e tem feito parte da vida das pessoas em todas as áreas, como a educação, lazer, relacionamentos e também a área profissional. Hoje em dia, qualquer empresa necessita de um sistema que gerencia as informações produzidas e dados registrados, pois os mesmos crescem a todo momento, e o armazenamento de tantas informações de forma física, como pastas, amontoados de papeis e documentos é uma tarefa muito difícil, devido à velocidade em que surgem novos dados para serem registrados. É fundamental a utilização de softwares para facilitar o controle de tudo que diz respeito à empresa e a solução de problemas de forma mais rápida.

O domínio de aplicação utilizado neste projeto será uma distribuidora de bebidas localizada em Sousa-PB (Graal Distribuidora), onde é necessário o registro de todos os funcionários que trabalham na empresa, de todas as vendas feitas, todos os estabelecimentos que são clientes dessa distribuidora, o controle de todas as mercadorias que são distribuídas, de todos os veículos disponíveis na empresa, e tudo isso gera a necessidade do desenvolvimento de um banco de dados para gerenciar essas informações, para organizar todos esses dados e torná-los de fácil acesso, organizando as ações da empresa e guardando tudo que acontece no ambiente de trabalho, possibilitando um maior controle e uma melhor administração.

### Descrição do domínio de aplicação

Na empresa atuam funcionários, que tem suas informações guardadas como o seu nome, sexo, CPF, RG, valor do salário, números de telefone e data de nascimento. Os funcionários se dividem em 5 tipos, que são: supervisor, vendedor, secretário, estoquista e entregador, de modo que todos os funcionários devem pertencer a algum desses 5 tipos, e nenhum funcionário pode pertencer a mais de um tipo ao mesmo tempo. Vendedores tem número da CNH, cidades em que trabalha e o seu código. Entregadores também tem o número da sua CNH registrado. Também são registradas as vendas realizadas pelos vendedores, guardando informações sobre a hora e a cidade em que foi realizada, a data, o valor total e seu código, além disso, os vendedores recebem sua comissão de acordo com o valor da venda realizada. As mercadorias existentes nas vendas têm seu preço, código, o tipo e seu nome, além de serem registradas a quantidade de cada mercadoria e seu preço unitário em cada venda. Também são registradas as informações dos clientes que solicitam as vendas, que tem o nome do estabelecimento, o CPF, os números de telefone e seu endereço, composto por rua, bairro e cidade. Para serem realizadas as entregas da empresa, os entregadores usam caminhões, que tem sua placa, seu modelo, montadora e categoria. Vendedores são supervisionados pelos supervisores, que os informam o volume que deve ser vendido em cada venda, já os secretários conferem as vendas realizadas pelos entregadores e informam para os estoquistas, que controlam a quantidade de mercadorias, que por sua vez informam os entregadores para realizarem a entrega e conclusão da venda.

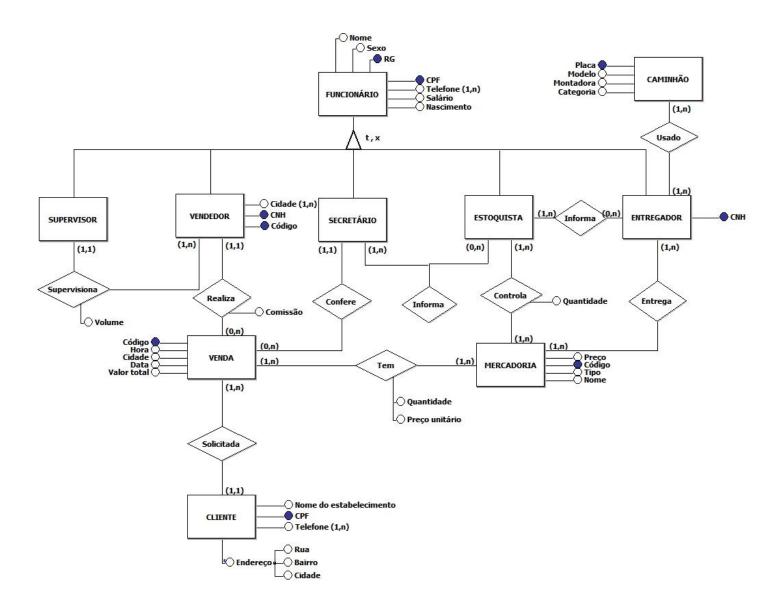
## Descrição das consultas oferecidas

- 1 O nome, CPF e salário de todos os vendedores que trabalham na cidade Sousa.
- 2- Todos os dados dos estoquistas que controlam a mercadoria com código '001'.
- 3- O código das vendas com valor total acima de R\$ 300,00.
- 4- O nome, código e preço de todas as mercadorias do tipo "Cerveja".
- 5- O nome do estabelecimento, CPF e telefone (s) dos clientes que estão na cidade Cajazeiras.
- 6- O código dos vendedores supervisionados pelo supervisor de RG '4132793'.
- 7- O modelo, a montadora e a placa de todos os caminhões de categoria "leve".
- 8- O código e valor total de todas as vendas conferidas pelo secretário com CPF '02547274418'.
- 9- O valor acumulado em todas as vendas registradas.
- 10- O nome e CPF de todos os clientes com o nome do estabelecimento iniciado pela letra 'F'.

# Projeto conceitual

## Diagrama entidade-relacionamento

Figura 1:



Dicionário de dados conceitual

**Entidade FUNCIONÁRIO:** 

Guarda as informações referentes a algum funcionário da empresa, e apresenta

5 especializações: Supervisor, Vendedor, Secretário, Estoquista e Entregador.

Atributos da entidade FUNCIONÁRIO:

Nome: Atributo que armazena o nome do funcionário.

Sexo: Atributo que armazena o sexo do funcionário.

**Salário**: Atributo que armazena o valor do salário dos funcionários.

**CPF**: Atributo que armazena o número do CPF dos funcionários.

RG: Atributo que armazena o número da carteira de identidade dos

funcionários.

Nascimento: Atributo que armazena a data de nascimento dos funcionários.

**Telefone**: Atributo que armazena os números dos telefones dos funcionários.

**Entidade SUPERVISOR:** 

Guarda as informações dos supervisores que trabalham na empresa.

Relacionamentos da entidade SUPERVISOR:

**Supervisiona**: Indica o relacionamento entre SUPERVISOR e VENDEDOR, em que cada supervisor pode supervisionar um ou mais vendedores, e cada

vendedor pode ser supervisionado apenas por um supervisor.

Atributos do relacionamento **Supervisiona**:

Volume: Atributo que armazena a quantidade de mercadorias que devem ser

vendidas pelo vendedor em cada venda, que é determinada pelo supervisor.

**Entidade VENDEDOR:** 

Armazena informações sobre os vendedores que trabalham na empresa.

Atributos da entidade VENDEDOR:

**Cidade**: Atributo que armazena os nomes das cidades que serão visitadas pelo

vendedor.

**CNH**: Atributo que armazena o número da Carteira Nacional de Habilitação do

vendedor.

**Código**: Atributo que armazena o código do vendedor.

Relacionamentos da entidade VENDEDOR:

Supervisiona: indica o relacionamento entre Vendedor e Supervisor, onde um

vendedor pode ser supervisiona apenas por um Supervisor, e um Supervisor

pode supervisionar um ou mais vendedores.

Realiza: Indica o relacionamento entre Vendedor e Venda, onde um vendedor

pode realizar nenhuma ou muitas vendas, e uma venda pode ser realizada por

apenas um vendedor.

Atributos do relacionamento Realiza:

**Comissão**: Atributo que indica o valor da comissão que o vendedor recebe em

cada venda.

### Entidade SECRETÁRIO:

Armazena as informações dos secretários que trabalham na empresa.

### Relacionamentos da entidade SECRETÁRIO:

**Confere**: Indica o relacionamento entre secretário e venda, onde cada secretário confere nenhuma ou muitas vendas, e cada venda pode ser conferida por apenas um secretário.

**Informa**: Indica o relacionamento entre Secretário e Estoquista, onde cada Secretário pode informar nenhum ou muitos Estoquistas, e cada Estoquista pode ser informado por um ou mais secretários.

#### **Entidade ESTOQUISTA:**

Armazena as informações dos Estoquistas que trabalham na empresa.

#### Relacionamentos da entidade ESTOQUISTA:

**Informa**: Indica o relacionamento entre Estoquista e Secretário, onde cada Estoquista pode ser informado por um ou mais secretários, e cada Secretário informa a nenhum ou muitos estoquistas.

**Informa**: Indica o relacionamento entre Estoquista e Entregador, onde cada Estoquista informa a nenhum ou muitos Entregadores, e cada Entregador é informado por um ou mais Estoquistas.

**Controla**: Indica o relacionamento entre Estoquista e Mercadoria, onde cada Estoquista controla uma ou mais Mercadorias, e cada Mercadoria é controlada por um ou mais Estoquistas.

Atributos do relacionamento Controla:

Quantidade: Atributo que armazena a quantidade em estoque de cada

mercadoria.

**Entidade ENTREGADOR:** 

Armazena as informações sobre os entregadores que trabalham na empresa.

Atributos da entidade ENTREGADOR:

**CNH**: Atributo que armazena o número da Carteira Nacional de Habilitação do

Entregador.

Relacionamentos da entidade ENTREGADOR:

Informa: Indica o relacionamento entre Entregador e Estoquista, onde cada

Entregador pode ser informado por um ou mais Estoquistas, e cada Estoquista

pode informar a nenhum ou muitos Entregadores.

Entrega: Indica o relacionamento entre Entregador e Mercadoria, onde cada

Entregador entrega uma ou mais Mercadorias, e cada Mercadoria pode ser

entregue por um ou mais Entregadores.

**Usado**: Indica a relação entre Entregador e Caminhão, onde cada Entregador

usa nenhum ou mais Caminhões, e cada Caminhão é usado por um ou mais

Entregadores.

Entidade CAMINHÃO:

Armazena as informações dos caminhões que são utilizados na empresa.

Atributos da entidade CAMINHÃO:

**Placa**: Atributo que armazena a placa do caminhão.

**Modelo**: Atributo que armazena o modelo do caminhão.

**Montadora**: Atributo que armazena o nome da montadora do caminhão.

Categoria: Atributo que armazena a Categoria do caminhão.

Relacionamentos da entidade CAMINHÃO:

Usado: Indica o relacionamento entre Caminhão e Entregador, onde cada

Caminhão é usado por um ou mais Entregadores, e cada Entregador usa

nenhum ou muitos caminhões.

**Entidade VENDA:** 

Armazena as informações das vendas realizadas pelos vendedores da empresa.

Atributos da entidade VENDA:

**Hora**: Atributo que armazena a hora em que a venda foi realizada.

Cidade: Atributo que armazena o nome da cidade em que a venda foi

realizada.

**Data**: Atributo que armazena a data da realização da venda.

Valor total: Atributo que armazena o valor total de todas as mercadorias

vendidas.

Código: Atributo que armazena o código de identificação de cada venda

realizada.

Relacionamentos da entidade VENDA:

Realiza: Indica o relacionamento entre Venda e Vendedor, onde cada Venda é

realizada por apenas 1 Vendedor, e cada Vendedor realiza nenhuma ou muitas

vendas.

Confere: Indica o relacionamento entre Venda e Secretário, onde cada Venda é

conferida por um Secretário, e um Secretário confere várias Vendas.

Solicitada: Indica o relacionamento entre Venda e Cliente, onde uma Venda

pode ser solicitada por apenas um Cliente, e cada Cliente solicita uma ou mais

Vendas.

Tem: Indica o relacionamento entre Venda e Mercadoria, onde em uma Venda

podem ter uma ou mais Mercadorias, e uma Mercadoria pode pertencer a uma

ou mais Vendas.

Atributos do relacionamento Tem:

Quantidade: Atributo que armazena a quantidade de cada mercadoria

presente na venda.

Preço unitário: Atributo que armazena o preço de cada mercadoria presente

na venda.

**Entidade MERCADORIA:** 

Armazena informações sobre as mercadorias que são vendidas na empresa.

Atributos da entidade MERCADORIA:

**Preço**: Atributo que armazena os preços das mercadorias fornecidas.

**Código**: Atributo que armazena o código identificador de cada mercadoria.

**Tipo**: Atributo que armazena o tipo de cada mercadoria.

**Nome**: Atributo que armazena o nome de cada mercadoria.

Relacionamentos da entidade MERCADORIA:

Controla: Indica o relacionamento entre Mercadoria e Estoquista, onde cada

Mercadoria é controlada por um ou mais Estoquistas, e cada Estoquista controla

uma ou mais Mercadorias.

**Entrega**: Indica o relacionamento entre Mercadoria e Entregador, onde cada Mercadoria é entregue por um ou mais Entregadores, e cada Entregador entrega uma ou mais Mercadorias.

**Tem**: Indica o relacionamento entre Mercadoria e Venda, onde cada Mercadoria pertence a uma ou mais Vendas, e cada Venda tem uma ou mais Mercadorias.

**Entidade CLIENTE:** 

Armazena as informações dos clientes que compram mercadorias distribuídas pela empresa.

**Atributos da entidade CLIENTE:** 

**Telefone**: Atributo que armazena os números dos telefones dos clientes.

**Nome do estabelecimento**: Atributo que armazena o nome do estabelecimento.

**CPF**: Atributo que armazena o número do CPF do cliente.

**Endereço**: Atributo que armazena o endereço do cliente, composto pela rua, bairro e cidade.

Relacionamentos da entidade CLIENTE:

**Solicitada**: Indica o relacionamento entre Cliente e Venda, onde Cliente solicita uma ou muitas Vendas, e uma Venda é solicitada por apenas um Cliente.