



09/05/1986
53 rue michel henry

34090 Montpellier

06.12.64.04.12

florent_fontaine@hotmail.com

Etudes et diplômes

2017/2018 (8 mois)

Formation Titre professionnel Développeur Web
niveau III

2015 (3 mois)

Formation d'anglais à Arrimage

2010

Niveau Licence DEES marketing
(lycée privé)

2009

BTS management des unités commerciales

2007

BAC professionnel de comptabilité

Divers

Outils PhpmyAdmin, XAMPP, Apache, MySQL, GIT,
UML Dia,

Loisirs basket-ball, tennis, jonglerie, audiovisuel,
piano

Langues

Anglais bon niveau (technique et courant)

Florent Fontaine

Web Developpeur

Compétences

- . **Intégration** site internet (HTML5/CSS3),
- . **Programmation** procédurale PHP,
- . **Modélisation** des données SQL,
- . **Programmation Orientée** Objet, Design Patterns,
- . Javascript (jQuery, Ajax),
- . **Rédiger** les spécifications générales et
détaillées d'un projet,
- . **Définir** avec les équipes projet les objectifs
et les délais de réalisation des livrables,
- . Élaborer la **proposition commerciale** et
déterminer avec le client les modalités du contrat
de vente,
- . Participer à la définition de la **stratégie
commerciale et marketing** de l'entreprise,
- . Réalisation de **reporting**,

Expériences professionnelles

2017/2018

Réalisation d'un projet PHP en équipe dans le cadre de la formation (jeu de cartes à collectionner en ligne, ref: Hearthstone)

2016 (CDD 3 mois)

Vendeur téléphonie - SFR à Sète - Vente assistée, produits et services

2016 (CDD 2 mois)

Vendeur - Intersport à Balaruc - Vente conseil

2015 (CDD 3 mois)

Vendeur téléphonie - SFR à Sète - Vente assistée, produits et services

2014/2015 (1 an)

Responsable rayon (informatique, son et téléphonie) - Cash Express à Châlons en
Champagne - Vente linéaire, conseil, gestion des rayons, d'équipe et des commandes

2013 (2 mois)

Vendeur - Décathlon (Running, sport co.) à Pierry - Vente linéaire, conseil

2012/2013 (1 an)

Commercial - Bien Cuisiner à Montpellier (B to B) - Vente prospection terrain

2011/2012 (1 an)

Vendeur Brun - Darty à Pérols - Vente assistée

2010/2011 (1 an)

Attaché commercial - ELT à Montpellier (B to B) - Vente en logistique, prospection
terrain