

Trasformiamo le idee di oggi nei prodotti di domani.

SERVIZI MARKETING



Chi siamo

Non siamo una classica agenzia di comunicazione né una web house, ma amiamo stare dove **tecnologia**, **marketing** e **business** si incontrano per trasformare le idee in prodotti vincenti.

Siamo un **partner strategico e creativo** per i nostri clienti e aiutiamo le aziende a prendere le migliori decisioni di business attraverso una **consulenza armonica**, basata fortemente sul rispetto del prossimo e sulla fiducia reciproca.

Viaggiare, conoscere persone nuove, esplorare e imparare è ciò che ci rende **creativi** e ci ispira, ma non perdiamo mai di vista i **numeri** nelle nostre decisioni e strategie.

Sogniamo un mondo permeato dalla **cultura digitale**, che cerchiamo di diffondere insegnando presso **università** e aziende.



Marketing Analitico



Marketing Strategico



Marketing Operativo



Onestà, trasparenza, eticità e fiducia

Ci piace parlare di **etica** e del **valore** che viene creato dal nostro lavoro.



I nostri valori sono il nostro brand

VISION

Come ci immaginiamo il futuro?

Un mondo del lavoro più equo che premia i talenti e la formazione, in cui le competenze e la corretta metodologia di lavoro sono gli strumenti per il successo.

MISSION

Che ruolo vogliamo avere in questo futuro?

Vogliamo affiancare le aziende nel processo di crescita con un approccio propositivo di fiducia, onestà, eticità e trasparenza.

NORTH STAR

Come misuriamo il valore che creiamo per i nostri clienti?

Tramite il livello di soddisfazione dei clienti partendo dal rispetto dei tempi di consegna, dalla solidità dei rapporti commerciali e dalla felicità delle persone coinvolte.



Cosa facciamo

La risposta breve è: offriamo soluzioni digitali adottando un approccio umano. Per farlo utilizziamo **metodologie** *agili* e tecniche consolidate di marketing e product management per sviluppare ogni tipo di progetto digitale.

- Studiamo, sviluppiamo e **curiamo il brand** in tutti i suoi aspetti, creando valore all'interno del mercato di riferimento
- Basiamo ogni scelta e strategia di marketing sui dati, che guidano sempre ogni nostra decisione
- Costruiamo esclusivamente rapporti basati sulla fiducia reciproca
- Ci confrontiamo costantemente con un **rapporto informale** ma altamente **professionale** e specializzato
- Aiutiamo i nostri clienti nelle scelte attraverso una consulenza armonica per portare innovazione e successo nelle aziende.



"Le persone non comprano prodotti o servizi ma relazioni, storie e magia."

Seth Godin



I nostri servizi Marketing



STRATEGIA

Supporto nella creazione e validazione di un brand positioning per il proprio prodotto/servizio



SEO

Analisi, revisione e implementazione di strategie per migliorare il posizionamento SEO



BRANDING ONLINE

Creazione di siti web, E-commerce, Landing Page e Mobile App unendo capacità creative e tecnologiche



PAID ADVERTISING

Creazione, gestione e supervisione di campagne di digital marketing sui principali canali



INBOUND MARKETING

Ideazione, creazione e validazione di funnel di Inbound Marketing con un approccio misto marketing/sales



SOCIAL MARKETING

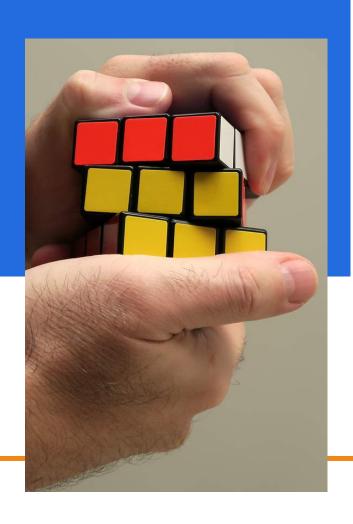
Sviluppo di piani editoriali su più canali e creazione di contenuti strategici in linea con gli obiettivi aziendali



STRATEGIA







Tutto ciò che facciamo parte dalla ricerca. Sosteniamo la crescita dei brand strutturando analisi ad-hoc per capire il mercato di riferimento, lo scenario competitivo, i trend, i punti di forza e di debolezza e individuare così le opportunità e lo spazio strategico che ogni progetto può presidiare.

SERVIZI

- Brand Positioning
- Value Proposition
- Analisi SWOT
- Analisi competitor
- Trend e Cultural Fit
- Ricerche qualitative
- Ricerche quantitative
- Brandbook
- Tone of Voice
- Content Strategy





BRANDING ONLINE

Siamo costantemente aggiornati sulle ultime novità tecnologiche. Ci piace ricercare e formarci ogni giorno.



Mettiamo il nostro apprendimento a servizio dei nostri clienti, così che possano raggiungere i più ambiziosi obiettivi marketing.



- Website
- E-commerce
- Landing Page
- Contest
- Mobile App

INBOUND MARKETING

contenuti ad-hoc
finalizzati alla creazione di
valore con un approccio
strategico per riuscire ad
attrarre utenti interessati
a determinati prodotti o
servizi e a trasformarli in
clienti effettivi.

SERVIZI

- Content Creation
- Funnel
- Workflow
- SEO Copywriting
- E-mail Marketing
 Automation
- CRM
- Web Analytics







SEO

Facciamo in modo che un brand compaia quando qualcuno lo cerca, che si tratti di un sito web istituzionale o di una domanda pertinente su Google.

SERVIZI

- SEO Audit
- Ottimizzazioni SEO
- SEO Writing
- Link Building

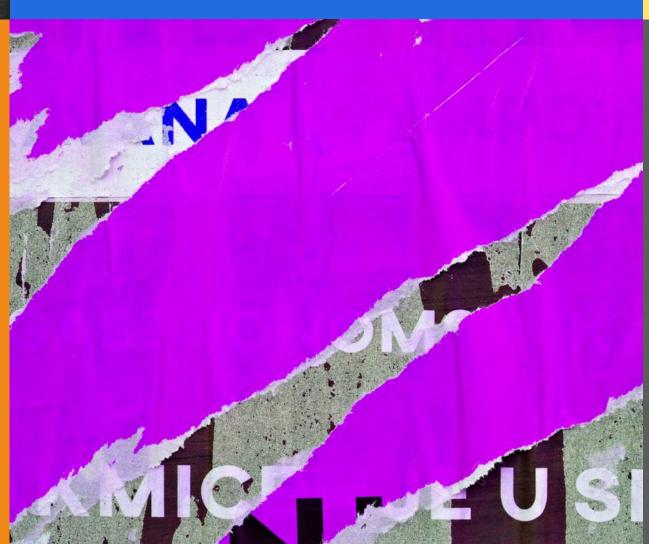




PAID ADVERTISING

Sviluppiamo concept e realizziamo campagne paid partendo dallo studio del target di riferimento.

Accompagniamo i clienti nella loro crescita sponsorizzata con un approccio analitico attraverso la costruzione di idee creative che avvicinano le persone ai brand su diverse piattaforme o medium.





- Display Advertising
- Social Ads
- Search Advertising
- Shopping
- Video Advertising
- E-mail Marketing DEM

SOCIAL MARKETING







L'analisi iniziale e la definizione di obiettivi chiari di medio e lungo periodo rappresentano le radici da cui partiamo. Elaboriamo il piano editoriale più efficace per ciascun canale social e web e creiamo contenuti SEO oriented e di Inbound Marketing.

SERVIZI

- Social Media Strategy
- Piani editoriali
- Content Creation
- Copywriting
- Influencer Marketing
- Community Management
- Newsletter
- Blog

Metodologia

Il successo dei nostri clienti è il nostro successo.

ASCOLTIAMO E VALUTIAMO

con onestà il progetto e decidiamo se possiamo fornire il nostro contributo nella realizzazione

TROVIAMO UNA SOLUZIONE

che sia il più possibile efficace con un approccio analitico, guidato dalla conoscenza del target e dai KPI

USIAMO IL MODELLO AGILE

e la metodologia Scrum per pianificare e gestire il progetto con la massima flessibilità ed efficienza

CHIEDIAMO FEEDBACK

continuamente
attraverso un rapporto
umano e trasparente
costruito sulla fiducia

CRESCIAMO COSTANTEMENTE

sperimentiamo e ci evolviamo insieme al mercato e alle tecnologie per trovare sempre le giuste strategie.



Clienti









Tecnologie























Case Study - SEO

Epranzo

L'evoluzione della pausa pranzo aziendale





Case Study



LA MENSA DIFFUSA DIGITALE

PerPranzo è il primo servizio di gestione della pausa pranzo che connette aziende e ristoranti senza l'uso di buoni pasto. Abbiamo lavorato internamente per costruire una comunicazione moderna, utilizzando come principale strategia finalizzata alla generazione di lead l'inbound marketing.

A differenza dei canali di outbound tradizionali, è una metodologia che sposta il focus dal prodotto al consumatore, costruendo gradualmente una relazione basata sulle esigenze dell'utente.

Gli strumenti utilizzati sono stati principalmente social media, content marketing, blogging, SEO, email e DEM, ads, ppc e inserzioni online. Contestualmente si è lavorato anche alla **costruzione di un brand**, curandone il posizionamento sul mercato e rispetto ai competitor.

Richieste

PUNTO DI PARTENZA

Ci è stato chiesto di rivedere il sito web per migliorare il posizionamento del brand relativamente a tutte le tematiche legate al mondo della pausa pranzo aziendale, della mensa diffusa e del welfare aziendale così da affermarsi e aumentare la propria reputation.



LE SFIDE

- Aumentare il traffico organico sul sito
- Comparire nelle prime posizioni in SERP per determinate parole chiave
- Costruire contenuti e interesse intorno alla mensa diffusa, core business di PerPranzo

Soluzioni adottate

Abbiamo lavorato sia sulla SEO tecnica, apportando **miglioramenti continuativi e consistenti** al sito, che sulla creazione di contenuti originali SEO-oriented nel blog interno.

OTTIMIZZAZIONE TECNICA

Interventi su aspetti tecnici On Page e
On site del sito web per facilitare la
sua scansione da parte dei motori di
ricerca e migliorare la web
performance, l'accessibilità e la User
Experience.

- PageSpeed
- Sitemap.xml
- Robots.txt
- HTTPS
- Heading Tags
- Structured Data

OTTIMIZZAZIONE SEMANTICA

Azioni semantiche studiate partendo dall'intento che si nasconde dietro la ricerca effettuata e interventi specifici per ottenere contenuti SEO ottimizzati partendo dagli elementi che li compongono.

- URL
- SEO Title
- SEO Description
- Contenuto
- Alt Tags
- Anchor Text

OTTIMIZZAZIONE CONTENUTI

Scrittura di contenuti SEO, riuscendo a combinare scrittura ed ottimizzazione per permettere ai motori di ricerca di "capire il significato" del testo ed attribuirgli un punteggio di qualità e pertinenza rispetto alle query.

- Piano editoriale
- Keyword per intento di ricerca
- In-page SEO
- Mensa-diffusa.it
 e Wikipedia



Risultati ottenuti

Nonostante il periodo complesso della pandemia, che ha pesantemente ostacolato il lavoro dei ristoratori, gli interventi SEO messi in atto a partire dai primi mesi del **2021** evidenziano un esponenziale miglioramento rispetto all'anno **2020**.



+ 1280%

utenti



+ 1306%

nuovi utenti



+ 1283%

sessioni



- 57%

bounce rate



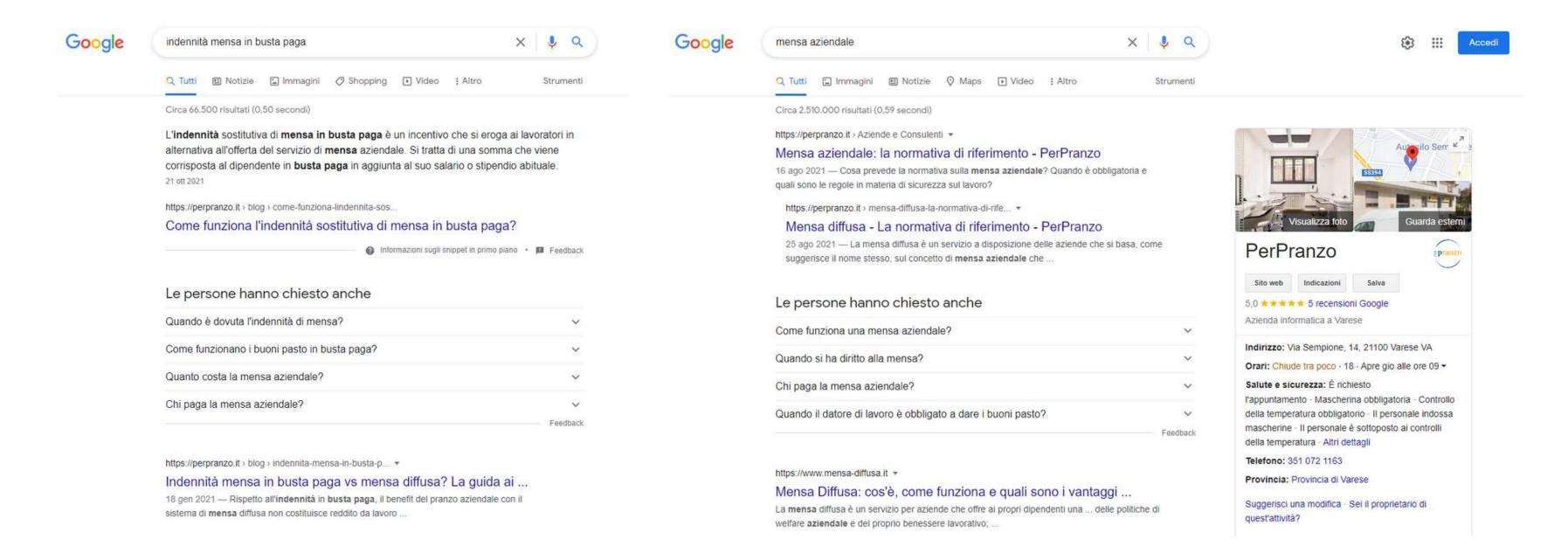
+ 46%

durata media della sessione



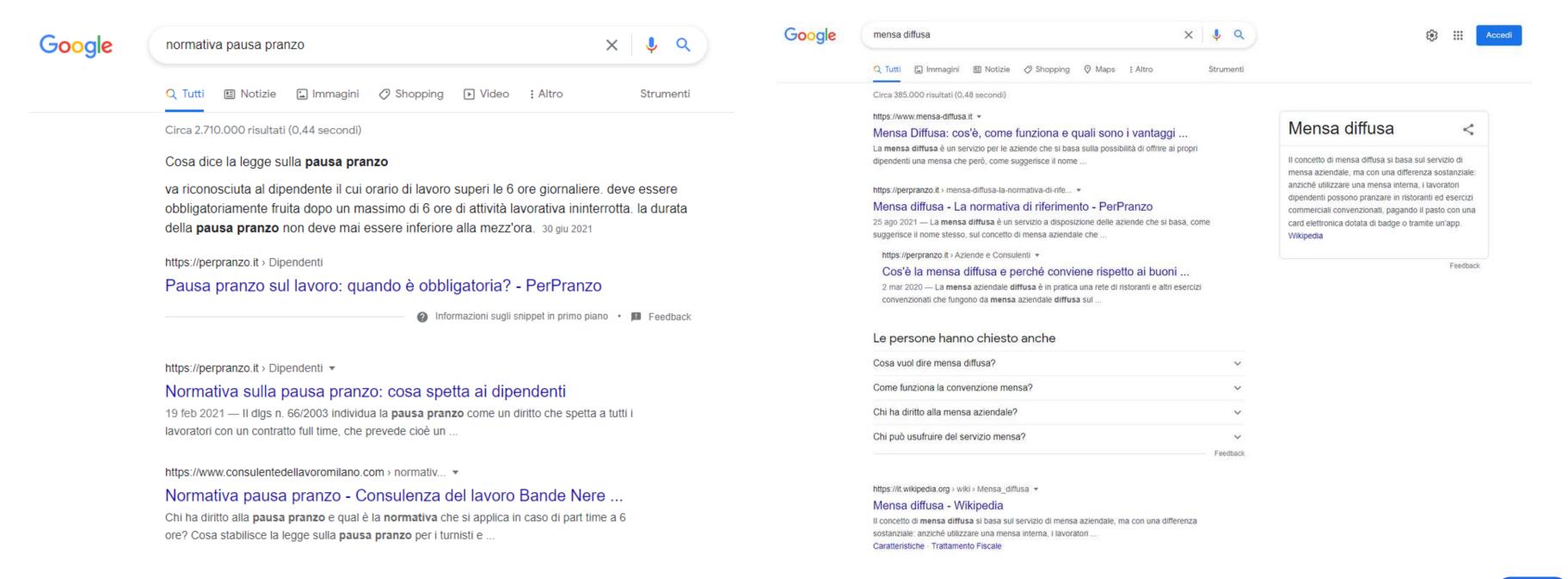
Risultati ottenuti

Inoltre il lavoro di **content creation** ha permesso a PerPranzo di essere presente in SERP come **primo risultato** per gran parte delle keyword, in **prima pagina** per tutte le keyword ritenute pertinenti.



Risultati ottenuti

Inoltre il lavoro di **content creation** ha permesso a PerPranzo di essere presente in SERP come **primo risultato** per gran parte delle keyword, in **prima pagina** per tutte le keyword ritenute pertinenti.





Informazioni



Telefono

(+39) 375 664 7867



Email

info@forge.srl



Website

www.forge.srl