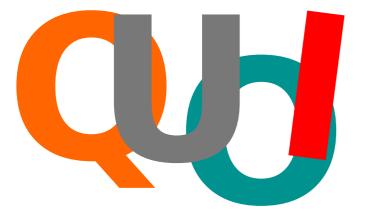
# Le guide







Ce guide décrit la méthode Koori. Il présente les objectifs majeurs motivant la mise en place de la méthode par la DSI. Il doit être accompagné de l'ibox qui présente une liste des outils et techniques utiles à son expérimentation .





Confider tiel SONATEL

©SONATEL 2019

### Le design thinking - c'est quoi

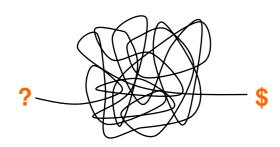
Tim Brown et David Kelley sont deux pionniers du concept et du terme de design thinking ... qui est de plus en plus utilisé en entreprise



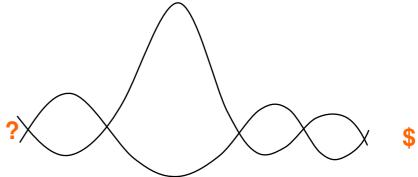
" Afin de tirer profit du pouvoir du design thinking, les individus, les équipes et les organisations doivent cultiver l'optimisme." **[Tim Brown]** 

 Le design thinking est un processus utilisé par les designers pour innover à partir d'usages existants ou à inventer

Il s'agit d'une « méthodologie » d'intelligence collective qui place l'humain, ses usages et besoins au centre de la réflexion.



Cette méthodologie peut donner l'impression d'être hasardeuse et farfelue.



Il s'agit en réalité d'une approche systémique de « problem solving »

La démarche est fortement orientée client/utilisateur final et indispensable à l'innovation.



### Le Design thinking - c'est quoi?

L'utilisateur et le client sont au centre de la démarche de creation...



"Ce n'est pas le travail des consommateurs de savoir de quoi ils ont envie. Le client est incapable de savoir qu'il veut quelque chose qui n'existe pas encore." [Steve Jobs]

Le design thinking préconise la mise en place d'une équipe pluridisciplinaire et volontaire devant solutionner une problématique donnée. Cette dernière est souvent vu comme un challenge à surmonter. Il est préconisé d'inclure, si possible, de vrais acteurs du challenge à explorer.



Koori, comme pour le design, part du principe qu'il est quasi impossible d'y arriver la première fois et qu'une esquisse, un croquis est inévitable. koori préconise donc de se mettre dans la peau des usagers en usant de techniques itératives de co-construction.

Koori comme de nombreuses déclinaisons du design thinking partagent les 05 phases principales suivantes : Empathie, définition, idéation prototypage et test.



### Introduction à la méthode Koeri

une méthode de Design Thinking simple et adaptée permet une meilleure appropriation par les équipes,

Koori met à disposition de tout SONATEL un processus permettant l'usage adapté et simple d'une boite à outils pratique de co-creation centrée utilisateur.

Il se base sur l'ibox qui incluent les fiches techniques des outils de design thinking identifiés comme utiles dans le processus de créativité.

La méthode Koori adopte le design thinking comme approche d'exploration de propriématique. elle se différencie ainsi des approche se différencie ainsi des approche des différencie ainsi des approche des différencies ainsi des approche des différencies ainsi des approche des différencies différencies différencies ainsi des différencies différencies différencies différencies différencies ainsi des différencies différenc



### Équipe multi disciplinaire:

Collaborer entre métiers pour avancer plus rapidement et plus intelligemment



### Se réinventer sans cesse :

Tout n'est que prototype (hypothèse), écoute et apprentissage









Dans le contexte de forte concurrence autour des innovations devant améliorer l'expérience des consom'acteurs exigeants, le design est de plus en plus plébiscité.

Ainsi, Koori, au même titre que les autres méthodes de design thinking est adapté à l'innovation centrée utilisateurs.





Confider tiel SONATEL

©SONATEL 2019

### **Quand faire appel à Koori (1/2)**

L'usage de Koori est conseillé pour la recherche de valeurs nouvelles devant faire appel à l'imagination d'un groupe multidisciplinaire et ouvert à l'expérimentation et à la remise en cause...

Koori, au même titre que la majeure partie des processus de design thinking, se différencie des techniques d'analyse traditionnelles sur 06 axes majeures: les hypothèses de base; le processus suivi, les méthodes utilisées, le focus sur l'abstrait, les décisions à prendre, la valeur à créer...

hypothèse

Notre méthode privilégie plus l'expérience et la **subjectivité** que Réalité construite de facon totalement objective quantifiable. Nous souhaitons aborder la solution comme une réalité socialement construite koori se base sur un processus qui privilégie l'action à la planification. Une idée n'a de réelle valeur que par le retour qu'il donnera du processus « terrain »

Koori prône une expérimentation

itérative vers la « meilleure » réponse plus qu'une analyse d'expert visant à se projeter vers méthodes une hypothétique meilleure réponse théorique.

Focus

Décision

Koori est très adapté pour la navigation dans l'abstrait. Il permet de façon itérative de naviguer entre concepts abstraits imaginés et connaissances concrètes prouvées

Les décisions seront prises sur la base de modèles expérimentaux. La perspicacité émotionnelle doit prendre le dessus sur la logique numérique et quantifiée

La méthode est adaptée à la

recherche de l'innovation. Koori refuse le status quo et se veut adapté à l'analyse

de l'incertain

Valeur

par

valeur

### **Quand faire appel à Koori (2/2)**

Koori est adapté à l'environnement business actuel qui se veut imprévisible et fortement mouvant.

L'environnement actuel, qu'il soit pris sous l'angle du digital ou pas, impose une remise en cause perpétuelle des modèles business de nos entreprise. Ainsi, dans ce contexte, 4 éléments clés militent pour un usage plus fréquent de Koori:



Koori est centré sur l'action. Nos business souffrent de plus en plus de phases d'analyse interminables et trop souvent couteuses.



Le Koori permet très tôt de manipuler des prototypes qui s'approchent du réel. Cela permet de changer des rhétoriques business qui sont bien souvent complexes à décliner sur le terrain.



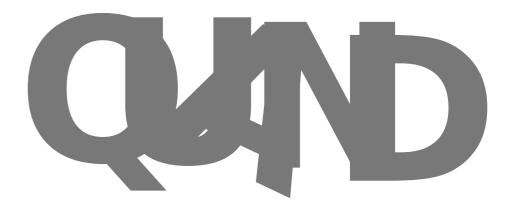
Koori est adapté au management de l'incertain contrairement aux méthodes classiques indiquées pour les préoccupations plutôt stables et prédictibles



Koori part du principe que les produits et services sont conçus pour des humains singuliers et incite à challenger nos visions classiques qui voit les clients trop souvent comme segments, catégories démographiques....

©SONATEL 2019





Koori est une approche systémique permettant avec des outils et techniques empruntés au design d'imaginer , de naviguer et de tester des concepts innovants. Il permet à une équipe multidisciplinaire de co-construire de nouvelles valeurs valeurs business.





Confider tiel SONATEL

©SONATEL 2019

### **Comment utiliser Koori**

Koori est un processus permettant d'explorer un challenge d'innovation par 05 cauris principaux: empathie, définition, idéation, prototypage et test. N'hésitez surtout pas à utiliser indépendamment chacun de ces cauris pour des besoins spécifiques

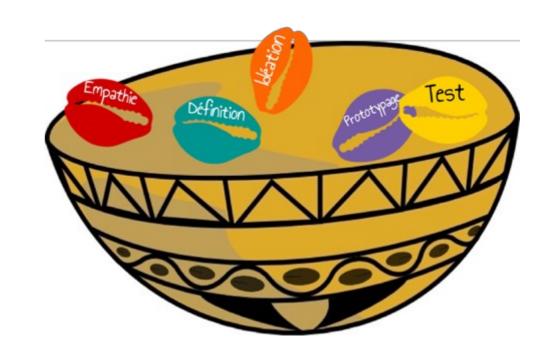
Notre méthode Koori permet de suivre une démarche systématique permettant de naviguer aisément dans la recherche d'innovation.

Koori assure le respect pragmatique des principaux concepts du design thinking. La méthode offre cinq cauris à utiliser à des étapes clés de la démarche.

Toutefois chaque cauri peut être utilisé indépendamment. Par exemple, face à une recherche de solutions à un concept bien défini, le cauri orange (idéation) peut être aisément utilisé pour co-imaginer des solutions innovantes et en rupture avec l'existant.

\*penser autrement en wolof

Koori permet de penser autrement : sopi xalaat\*



### **Comment utiliser Koori**

Koori est un processus permettant d'explorer un challenge d'innovation par 05 cauris principaux: empathie, définition, idéation, prototypage et test.

Un challenge en lien avec des clients/utilisateurs se pose à vous: le cauri rouge permet de dérouler les exercices vous permettant de vous mettre dans les bottes de vos clients et de mieux comprendre, sentir et apprécier la douleur vécue par ces derniers.

Vous avez identifié des douleurs, des problématiques client à adresser sans avoir une description claire et partagée par différents acteurs. Nous conseillons de « jeter » ce cauri en utilisant les techniques qui permettront d'aboutir à des définitions claires et partagées

Vous avez un problème ou un challenge définis et vous souhaitez co-construire/co-imaginer avec une équipe multidisciplinaire des concepts nouveaux en rupture avec l'existant. Le Koori ideation vous met à disposition des outils et un processus permettant d'explorer en groupe des innovations orientées douleurs client

Un des éléments clés de notre méthode de design thinking est lié à la validation au plus tôt des hypothèses de valeur. Le cauri de test est donc indispensable pour challenger sur le terrain des hypothèses pressenties par le groupe de création. Le cauri Test est utile pour chaque besoin de validation d'hypothèses avec un nombre fini d'acteurs impactés par le problème adressé.

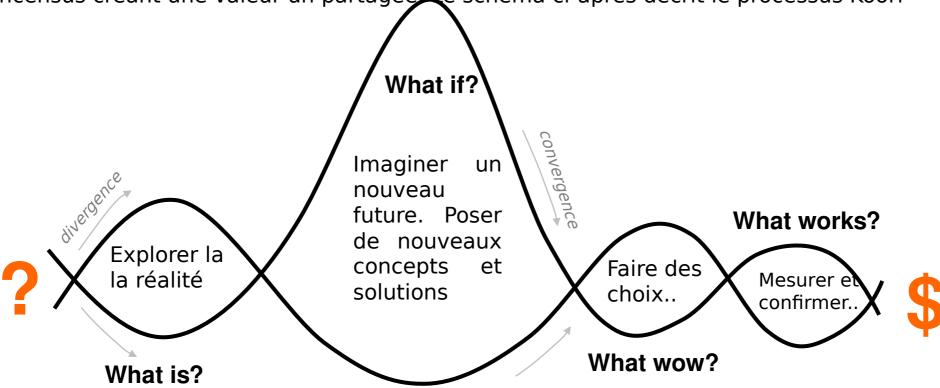
Le Koori est une méthode qui met la validation visuelle au cœur de la démarche de co-creation. Le prototypage est un processus qui , avec divers outils doit permettre une visualisation rapide et efficiente. Ce cauri peut être utiliser en dehors du processus global pour adresser tout besoin de visualisation d'un processus, d'une solution, d'un service...

### **Comment utiliser Koori**

Koori propose un processus complet de design thinking , il peut également etre ré-adapté pour un exercice court d'exploration de pistes d'innovation

 Koori est un processus complet de design thinking, combinant de façon pratique les 05 cauris de la méthode et permettant de partir d'un challenge pour arriver à une proposition de valeur pressentie et testée.

Koori consiste en une succession d'exercices de divergence et convergence en équipe afin d'aboutir à un concensus créant une valeur un partagée e schéma ci-après décrit le processus Koori\*

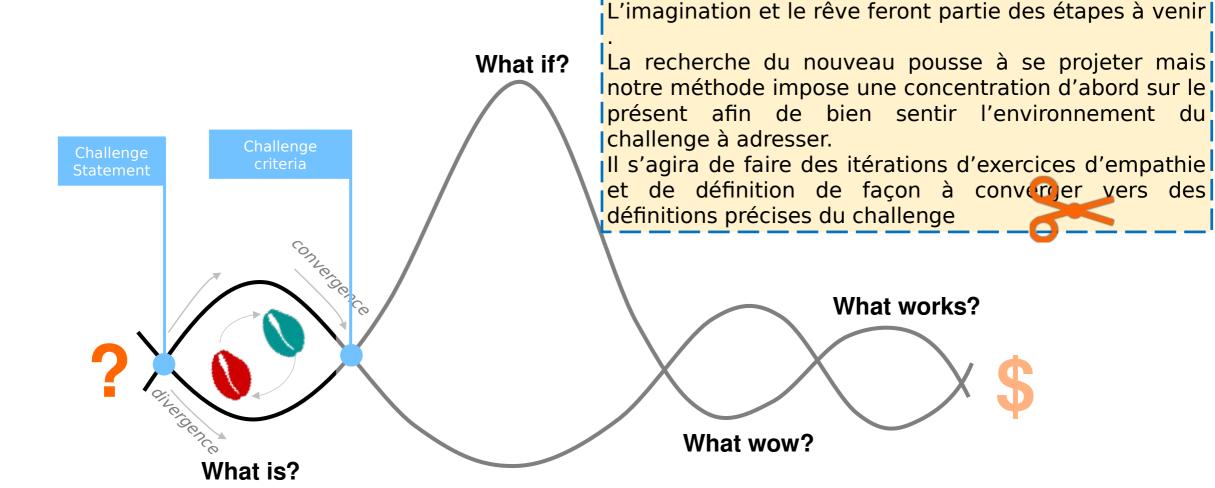


\*Il est souvent necessaire de faire de nombreuses iterations de chaque étape ou de l'ensemble de la démarche afin d'arriver à un résultat satisfaisant

Confidentiel SONATEL

© SONATEL 2019





What is?

Customer Journey map
Value Chain analysis

évaluation précise de la réalité du contexte.

Le succès de l'application de Koori commence par une



# What if? Challenge criteria définis! What is?

### What if?





Koori propose à cette étape d'envisager de nouvelles possibilités, tendances et incertitudes à partir des constats précédents.

Il s'agira d'utiliser de façon savamment itératives les cauris idéation, prototypage et test.

Il ne s'agit pas de réaliser des prototypes aboutis ou des tests exhaustifs, mais surtout de réaliser des exercices de brainstorming et d'utiliser les tests pour converger sur les concepts les plus pronetteurs.





What wow?

Concept notes

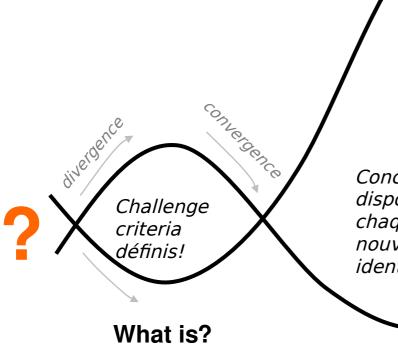


Confidentiel SONATEL © SONATEL 2019



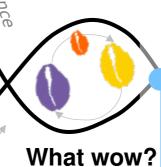


Koori conseille le passage par l'étape wows afin de se concentrer uniquement sur les idées et concepts les plus impactant pour le client. Les étapes précédentes, bien déroulées, donnent souvent lieu à un nombre considérable de concepts qu'il est important de prioriser afin d'en élaguer une bonne partie. Cela permet de concentrer efforts et moyens sur les concepts les plus prometteurs.



Concept notes disponibles pour chaque nouveautés identifié

What if?



What wow?



What works?



Learinings note



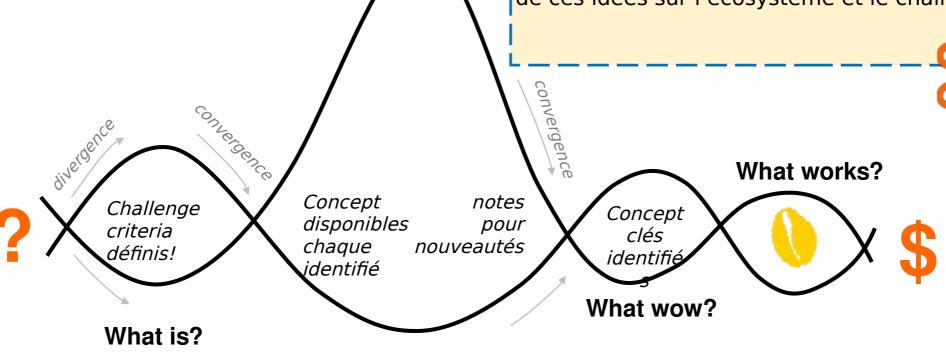
Confidentiel SONATEL ©SONATEL 2019

### What works?



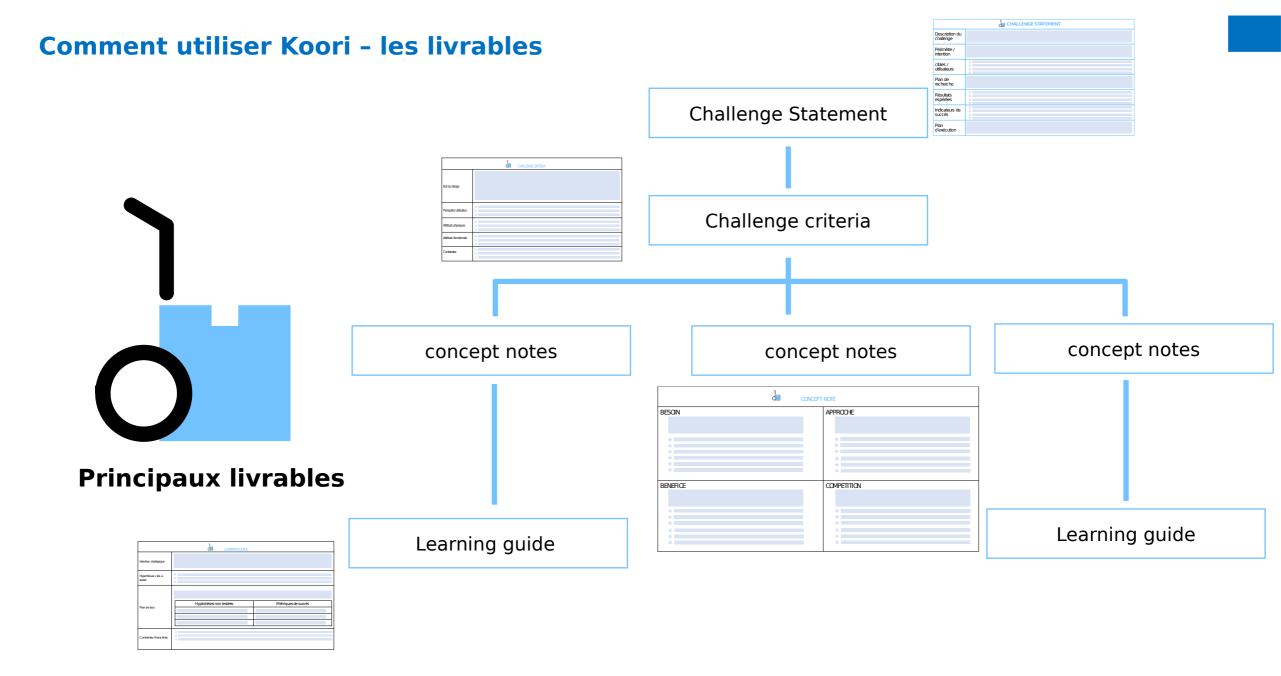


Enfin, nous sommes prêts à nous lancer sur le terrain et apprendre encore plus avec une cible plus large de clients/utilisateurs. Il s'agira de construire des prototypes plus fidèles et mieux aboutis de nos innovations afin d'avoir un niveau plus fiable d'impact de ces idées sur l'écosystème et le challenge



What if?









# KEEP CALM AND CHANGE YOUR MIND

### L' anti-manifest de Koori

Mythe 1: Ne te pose pas de question dont tu ne connais pas la réponse Commences toujours par l'inconnu et mets toi à l'aise :)

**Mythe 2:** Think big - pense grand ... et commence petit

Concentres toi sur le véritable besoin humain aussi petit qu'il paraisse :P

Mythe 3: Si l'idée est bonne... le business suit forcement

Investis pour un problème, une douleur et non pour une bonne idée. :0).

**Mythe 4:** Measure twice, cut once - analyse suffisamment afin d'éviter l'erreur d'exécution

Places de petits paris à partir de réflexions minimales et pas aboutis :0).

Mythe 5: Soit audacieux et décisif

**Explores autant d'options que possibles** :D

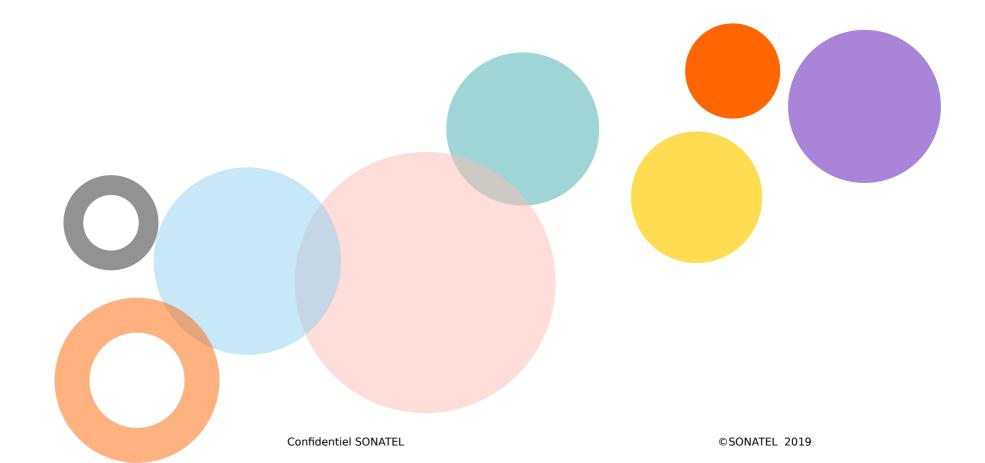
**Mythe 6:** Si tu ne crois pas en ta solution personne n'y croiera..

Choisis des problèmes ayant un intérêts pour le client et laisse le valider. \*)



Confidentiel SONATEL © SONATEL 2019

## innovatio n @ work







| CECHALLER STATEMENT      |                      |               |
|--------------------------|----------------------|---------------|
| Description du challenge |                      |               |
| Périmètre /<br>intention |                      |               |
| Exploration<br>Questions |                      |               |
| cibles / utilisateurs    |                      |               |
| Plan de recherche        |                      |               |
| Résultats espérées       |                      |               |
| Indicateurs de<br>succes |                      |               |
| Plan d'exécution         |                      |               |
| sonatel                  | Confidentiel SONATEL | ©SONATEL 2019 |

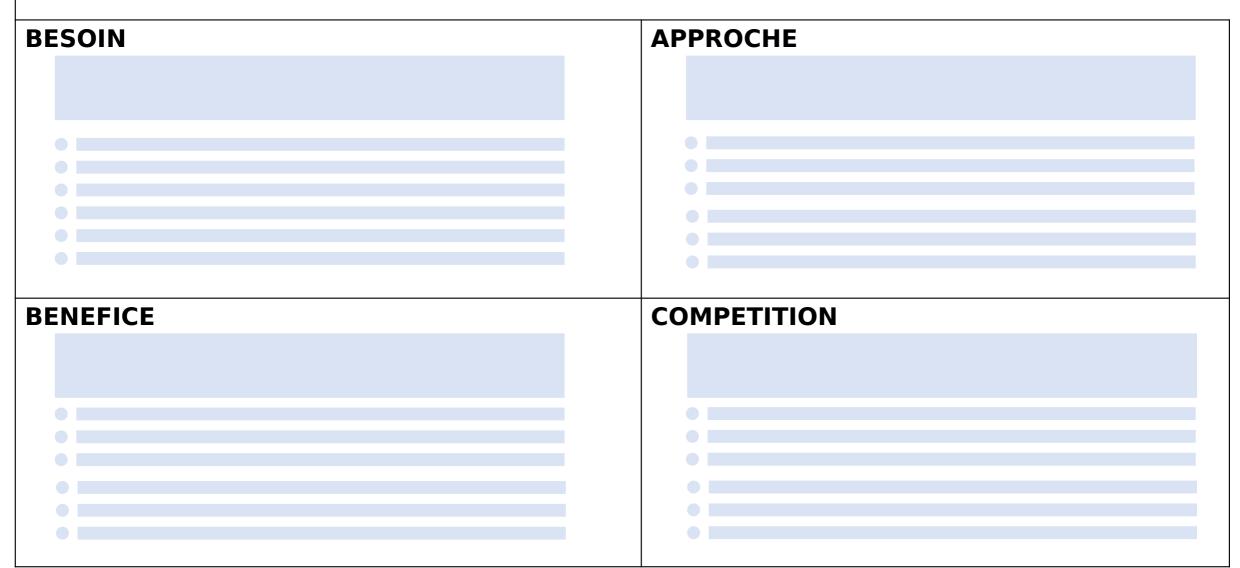


| O CHALLENGE CRITERIA      |  |  |
|---------------------------|--|--|
| But du design             |  |  |
| Perception<br>utilisateur |  |  |
| Attributs physiques       |  |  |
| Attributs<br>fonctionnels |  |  |
| Contraintes               |  |  |





### **CONCEPT NOTE**





Confidentiel SONATEL

©SONATEL 2019



### **LEARNING GUIDE**

| C LEARNING GUIDE            |                        |                     |  |
|-----------------------------|------------------------|---------------------|--|
| Intention<br>stratégique    |                        |                     |  |
| Hypothèses clés à<br>tester |                        |                     |  |
| Plan de test                | Hyptohèses non testées | Métriques de succés |  |
| Contraintes<br>financières  |                        |                     |  |
| sonatel                     | Confidentiel SONATEL   | ©SONATEL 2019       |  |