

Résumé Détaillé du Projet : FortibOne

I. Concept Général et Évolution depuis Reverse

FortibOne est une nouvelle plateforme commerciale conçue pour un écosystème à quatre profils distincts : Particulier, Commerçant, Fournisseur et Restaurateur. Bien qu'inspiré de Reverse, FortibOne se différencie par une spécialisation plus poussée des rôles et l'abandon de certaines fonctionnalités pour se concentrer sur une logique commerciale et de restauration plus ciblée.

II. Les Quatre Profils Utilisateurs et Leurs Fonctionnalités

1. Le Commerçant

- **Rôle :** Similaire au profil "Entreprise" de Reverse, il gère un ou plusieurs commerces de détail. Il vend aux Particuliers et achète auprès des Fournisseurs.
- **Fonctionnalités :**
 - **Gestion des Ventes (B2C) :**
 - Créer et gérer des produits.
 - Suivre les commandes reçues des Particuliers.
 - **Gestion des Achats (B2B) :**
 - Lister les Fournisseurs disponibles sur la plateforme.
 - Consulter les articles des Fournisseurs.
 - Passer des commandes d'achat et suivre leur état jusqu'à la livraison et au paiement.
 - **Gestion d'Entreprise :**
 - Accès à la **Caisse** pour les ventes en point physique.
 - Accès à l'**Inventaire** pour le suivi des stocks.
 - Accès aux **Statistiques** de ventes et de performances.

- **Gestion des Membres** : Ajouter, gérer et assigner des rôles (Admin/Membre) aux employés de son entreprise.

2. Le Particulier

- **Rôle** : Client final de la plateforme, il interagit avec les Commerçants et les Restaurateurs.
- **Fonctionnalités** :
 - **Achats de Produits** : Parcourir et acheter les produits des Commerçants.
 - **Interaction avec les Restaurants** :
 - Consulter la liste des restaurants, leurs menus et leurs disponibilités.
 - Réserver une table ou commander des plats spécifiques pour une heure précise.
 - **Suivi** : Suivre l'état de ses commandes de produits et de ses réservations de restaurants.

3. Le Fournisseur

- **Rôle** : Acteur B2B, il approvisionne exclusivement les Commerçants.
- **Fonctionnalités** :
 - **Gestion des Ventes (B2B)** :
 - Créer et gérer son catalogue de produits.
 - Recevoir et suivre les commandes passées par les Commerçants.
 - **Gestion d'Entreprise** :
 - Accès à la **Caisse**, à l'**Inventaire** et aux **Statistiques**.
 - **Gestion des Membres** de sa propre entreprise de fourniture.

4. Le Restaurateur

- **Rôle** : Profil spécialisé dans la gestion d'un service de restauration.
- **Fonctionnalités** :
 - **Gestion de Restaurant** :

- Créer et gérer le menu (plats, prix, descriptions).
- Définir les disponibilités (créneaux horaires, tables).
- **Gestion des Réservations :**
 - Recevoir et suivre les réservations de tables et de plats faites par les Particuliers.
- **Gestion d'Entreprise :**
 - Accès à la **Caisse**, à l'**Inventaire** (pour les ingrédients/boissons) et aux **Statistiques**.
 - **Gestion des Membres** de son équipe (serveurs, chefs, etc.).

III. Précision Cruciale sur la Gestion des Produits et de l'Inventaire

La création de produit et la gestion de stock sont **différenciées** entre Commerçants et Fournisseurs pour refléter leur modèle économique :

- **Pour le Commerçant :**
 - **Création de Produit :** Les quantités sont définies en **unités individuelles**. Le formulaire de création doit refléter cette logique (ex: "Quantité en stock : 50").
 - **Inventaire :** La gestion se fait à l'unité près.
- **Pour le Fournisseur :**
 - **Création de Produit :** Les quantités sont définies en termes de **lots** (cartons, palettes, etc.).
 - **Formulaire de Création :** Le formulaire doit obligatoirement inclure des champs pour définir un lot, par exemple :
 - Nom du lot (ex: "Carton de 12")
 - Nombre d'unités par lot (ex: 12)
 - Prix du lot

- **Inventaire** : La gestion se fait en lots, et le système doit pouvoir déduire le stock unitaire total.

IV. Liste Complète des Fonctionnalités à Implémenter (Héritées et Nouvelles)

- **Profils et Authentification** :
 - Système d'inscription et de connexion pour 4 types de profils.
 - Gestion des sessions et des permissions par profil.
- **Gestion des Produits & Catégories (Point Central)**
 - **Système de Catégories Dynamique** : L'application doit supporter une multitude de catégories de produits (ex: **Produits Cosmétiques, Vêtements, Vêtements Traditionnels, Produits Alimentaires, Électronique, etc.**).
 - **Formulaires de Produits Adaptatifs** : Le formulaire de création/modification d'un produit doit être **adaptatif** et afficher des champs spécifiques en fonction de la catégorie sélectionnée.
 - **Exemple "Vêtements"** : Afficher des champs pour "Taille" (S, M, L...), "Couleur", "Matériau".
 - **Exemple "Produits Alimentaires"** : Afficher des champs pour "Date de péremption", "Ingrédients", "Allergènes".
 - **Exemple "Électronique"** : Afficher des champs pour "Garantie", "Spécifications techniques".
 - **Présentation Adaptée** : La fiche de détail d'un produit doit également afficher ces champs spécifiques à la catégorie de manière claire et structurée.
- **Gestion d'Entreprise (Commerçant, Fournisseur, Restaurateur)** :
 - Création et gestion d'une ou plusieurs entreprises par utilisateur "Pro".
 - **Gestion des Membres** : Formulaire pour ajouter un employé (Nom, Prénom, Date de Naissance, Identifiant, Mot de passe, Rôle : Admin/Membre). Vue du bilan individuel (ventes/dépenses) par membre.

- **Inventaire** : Suivi des stocks, gestion des entrées (achats), sorties (ventes) et pertes.
- **Caisse (POS)** : Interface pour les ventes en point physique.
- **Statistiques** : Tableaux de bord de performance (ventes, bénéfices, etc.).
- **Gestion des Commandes** :
 - Pour le Commerçant : Suivi des ventes aux Particuliers et des achats aux Fournisseurs.
 - Pour le Fournisseur : Suivi des ventes aux Commerçants.
- **Gestion de Restaurant (Restaurateur)** :
 - Création et gestion de menus.
 - Gestion des tables et des créneaux de réservation.
 - Suivi des réservations.
- **Expérience Client (Particulier)** :
 - Consultation et achat de produits auprès des Commerçants.
 - Consultation et réservation auprès des Restaurateurs.
 - Suivi de l'historique des commandes et réservations.
- **Paielements** :

B2C (Particulier - Commerçant) : Le client saisit ses informations de carte dans l'application.

B2B (Commerçant - Fournisseur) : Paiement via des méthodes en ligne.

Caisse : Paiement en liquide ou via un lien de paiement sécurisé (QR Code).
- **La partie Portefeuille (Wallet)** : La gestion de solde interne, les dépôts, retraits et transferts entre utilisateurs ne font plus partie du projet.