**Présentation : 12-14min**

5mins de questions

**9mins :**

* promesse utilisateur :
  + marché ciblé/estimation taille marché
  + estimation de l'argent nécessaire pour point d'équilibre
  + estimation des délais pour arriver sur le marché
* Stratégie de comm auprès des cibles
  + Quelles actions, quels support?
* Difficultés à résoudre/ obstacles à surmonter
* Identification des ressources humaines nécessaires
  + pour maintenir le service
  + pour exploiter le service
* Finir par
  + démonstration du scénario de proposition de valeur, c'est à dire celui qui illustre la raison d'être du produit