- El marketing es fundamental para el crecimiento y la sostenibilidad de cualquier negocio.
- Los especialistas en marketing pueden ayudar a desarrollar la marca de la empresa, atraer clientes, aumentar los ingresos y aumentar las ventas.

EDUCACIÓN

(Los especialistas en marketing educan y comunican la propuesta de valor a sus clientes)

CRECIMIENTO

(Los especialistas en marketing potencian el crecimiento empresarial llegando a nuevos clientes)

ENGAGEMENT

(Los especialistas en marketing involucran a los clientes y comprenden sus necesidades)

VENTAS

(Los especialistas en marketing impulsan las ventas y el tráfico de productos y servicios)



- Uno de los puntos críticos para los especialistas en marketing es conocer a sus clientes e identificar sus necesidades.
- Al comprender al cliente, los especialistas en marketing pueden lanzar una campaña de marketing dirigida que se adapte a necesidades específicas.
- Si los datos sobre los clientes están disponibles, la ciencia de datos se puede aplicar para realizar la segmentación del mercado.
- En este caso práctico, nos han contratado como expertos en data science para una empresa de minorista de análisis de Seattle, U.S..
- La empresa tiene muchos datos de sus clientes de los últimos 2 años y medio.
- Se nos encomienda la tarea de crear campañas de marketing enfocadas a los clientes, dividiéndolos para ello en por lo menos 3 segmentos diferentes







- # ORDERNUMER: Identificador del pedido
- # QUANTITYORDERED: Número de ítems comprados
- # PRICEEACH: Precio de cada ítem
- # SALES: Total de ventas efectuads
- # ORDERDATE: Fecha del pedido realizado
- # STATUS: Estado del pedido
- # QTR_ID: Trimestre en el que se hace el pedido
- # MONTH_ID: Mes en el que se hace el pedido
- # YEAR_ID : Año en el que se hace el pedido
- # PRODUCTLINE: Categoría del Producto
- # CUSTOMERNAME: Nombre del cliente
- # PHONE: Número de teléfono



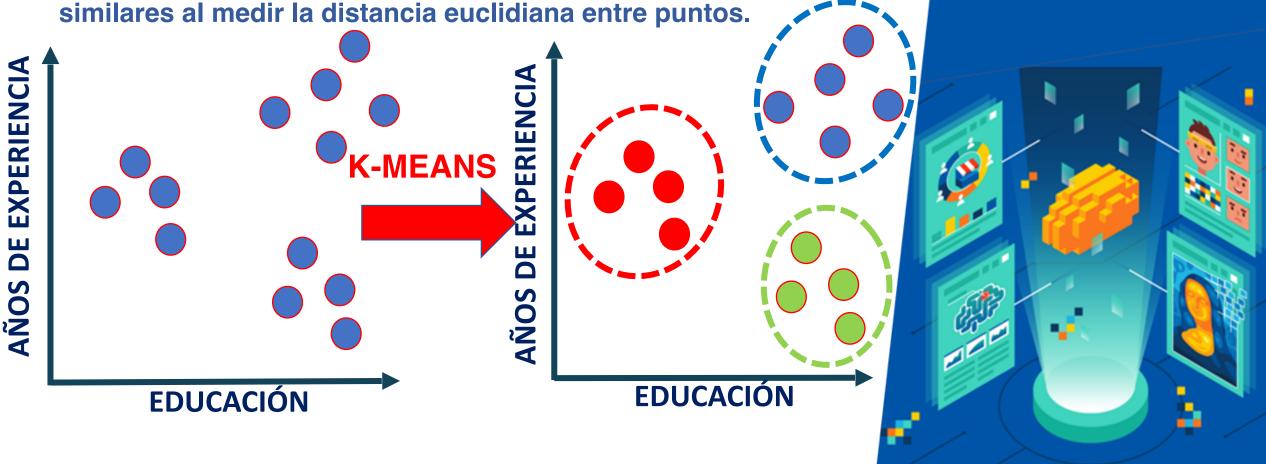
- # ADDRESSLINE1: Dirección de envío
- # ADDRESSLINE2: Dirección de envío
- # CITY: Ciudad en la que reside el cliente
- # STATE: Estado en el que reside el cliente
- # POSTALCODE: Código postal del cliente
- # COUNTRY: País en el que reside el cliente
- # TERRITORY: Territorio en el que reside el cliente
- # DEALSIZE: Tamaño del pedido
- # CONTACTFIRST NAME: Nombre del contacto
- # CONTACTLAST NAME: Apellido del contacto



INTUICIÓN DETRÁS DE K-MEANS

- K-means es un algoritmo de aprendizaje no supervisado (clustering).
- K-means funciona agrupando algunos puntos de datos (clustering) de forma no supervisada.

• El algoritmo agrupa las observaciones con valores de atributos similares al medir la distancia euclidiana entre puntos.

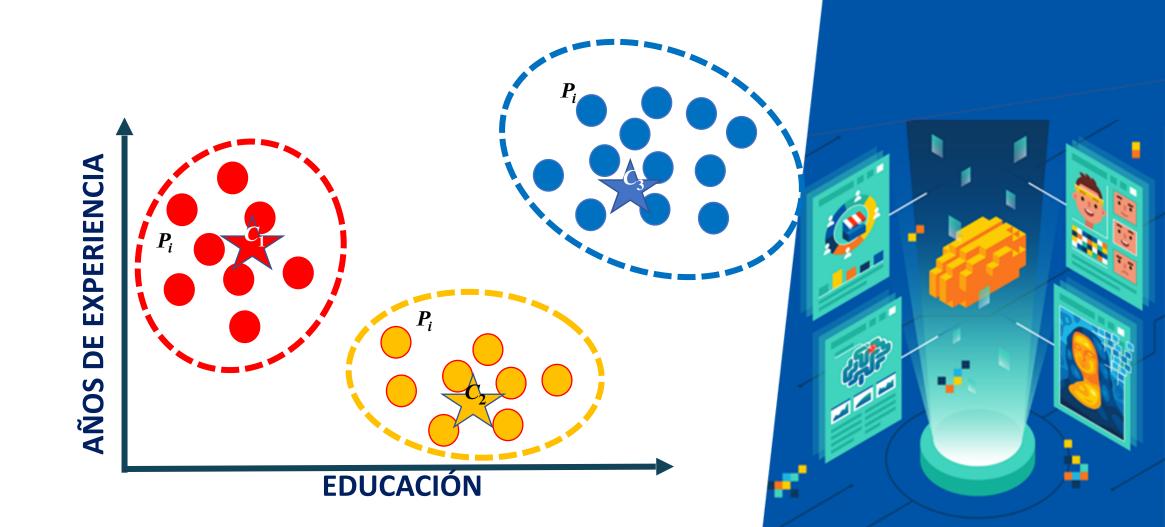


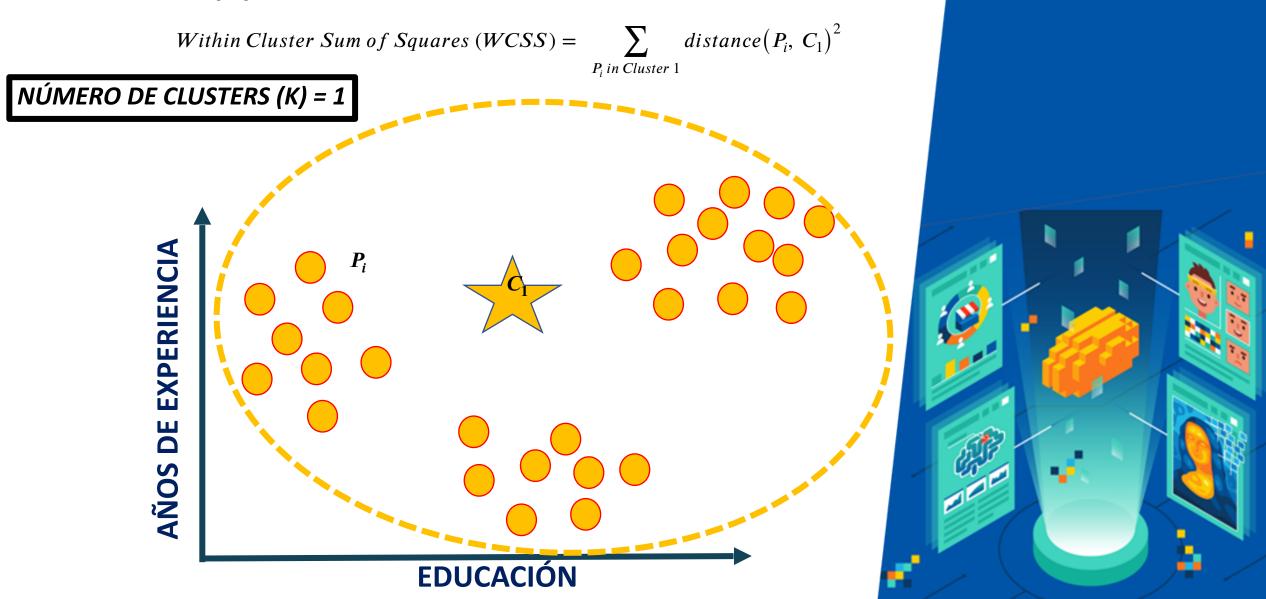
PASOS DEL ALGORITMO DE K-MEANS

- 1. Elegir el número de clústers "K"
- 2. Seleccionar K puntos aleatorios que serán los centroides de cada cluster
- 3. Asignar cada punto del dataset al centroide más cercano, hacerlo nos permitirá crear un número "K" de clústers con dichos puntos
- 4. Calcular un nuevo centroide para cada cluster
- 5. Reasignar cada punto de datos al nuevo centroide más cercano
- 6. Ir al paso 4 y repetir.

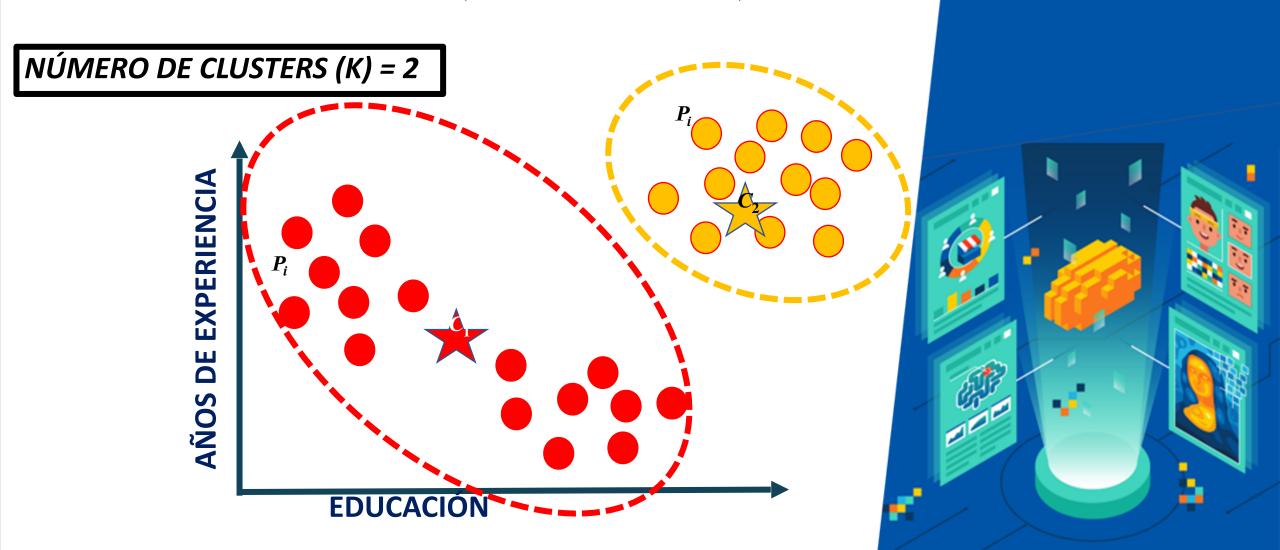


Within Cluster Sum of Squares (WCSS) = $\sum_{P_i \text{ in Cluster } 1} distance(P_i, C_1)^2 + \sum_{P_i \text{ in Cluster } 2} distance(P_i, C_2)^2 + \sum_{P_i \text{ in Cluster } 3} distance(P_i, C_3)^2$

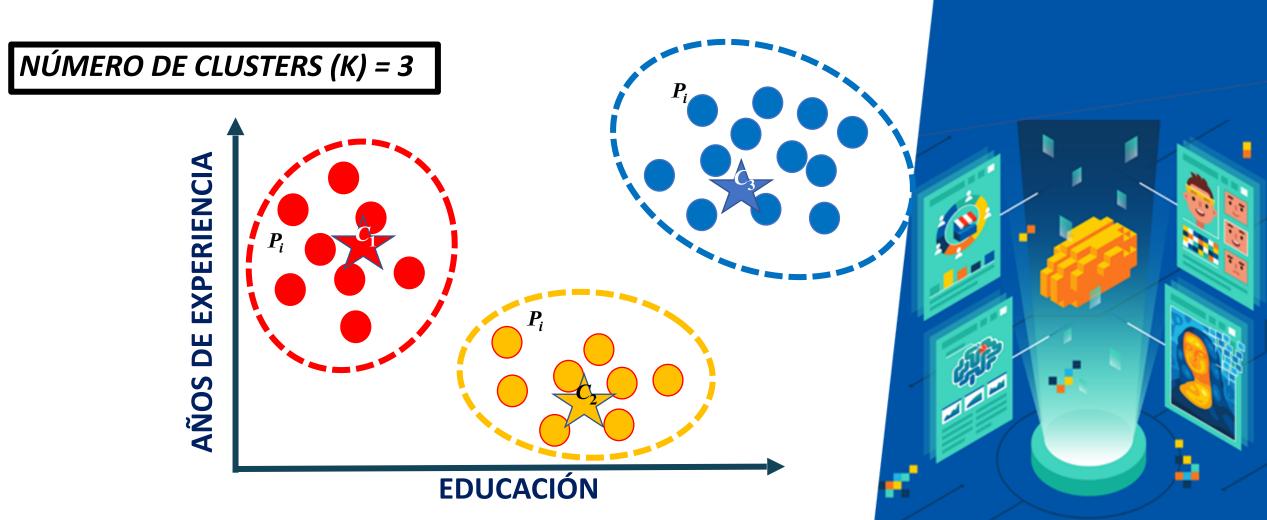




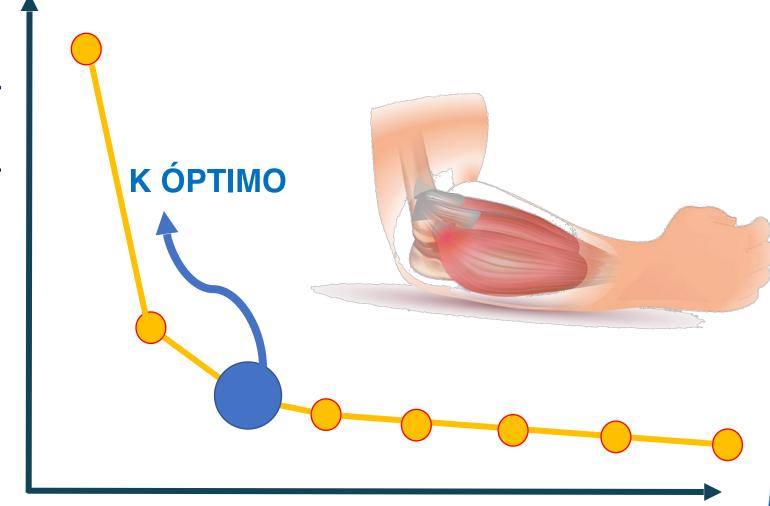
Within Cluster Sum of Squares (WCSS) = $\sum_{P_i \text{ in Cluster } 1} distance(P_i, C_1)^2 + \sum_{P_i \text{ in Cluster } 2} distance(P_i, C_2)^2$



Within Cluster Sum of Squares (WCSS) = $\sum_{P_i \text{ in Cluster 1}} distance(P_i, C_1)^2 + \sum_{P_i \text{ in Cluster 2}} distance(P_i, C_2)^2 + \sum_{P_i \text{ in Cluster 3}} distance(P_i, C_3)^2$



SUMA DE LOS CUADRADOS INTRA CLUSTER (WCSS)

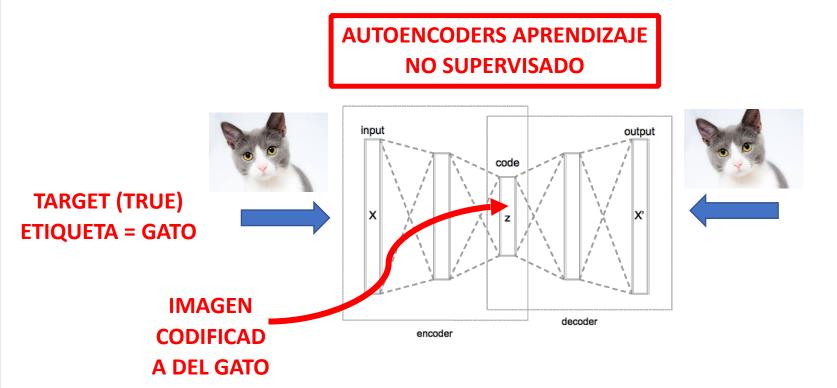




Source: https://commons.wikimedia.org/wiki/File:Tennis_Elbow_Illustration.jpg

INTUICIÓN DETRÁS DE LOS AUTOENCODERS

- Los autoencoders son un tipo de redes neuronales artificiales que se utilizan para realizar una tarea de codificación de datos (representation learning).
- Los autoencoders utilizan los mismos datos del dataset para la entrada y la salida. Suena loco, ¿verdad?



Crédito: https://commons.wikimedia.org/wiki/File:Autoencoder_structure.png

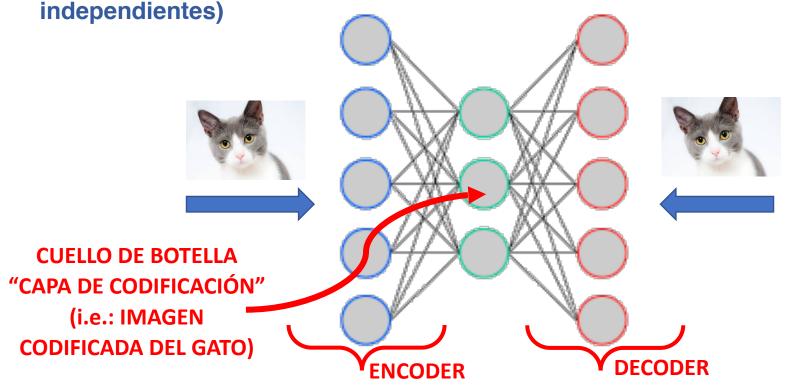
Crédito: https://commons.wikimedia.org/wiki/File:Artificial neural network image recognition.png

Crédito: https://www.pexels.com/photo/grey-and-white-short-fur-cat-104827/



LA CAPA DE CODIFICACIÓN

- Los autoencoders funcionan agregando un cuello de botella en la red.
- Este cuello de botella obliga a la red a crear una versión comprimida (codificada) de la entrada original.
- Los autoencoders funcionan bien si existen correlaciones entre los datos de entrada (funcionan mal si todos los datos de entrada son



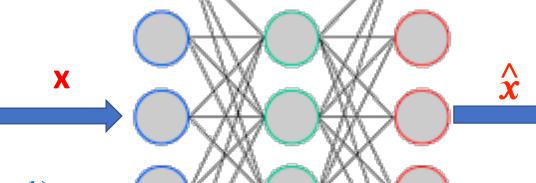
Crédito: https://commons.wikimedia.org/wiki/File:Autoencoder_structure.png

Crédito: https://commons.wikimedia.org/wiki/File:Artificial neural network image recognition.png

Crédito: https://www.pexels.com/photo/grey-and-white-short-fur-cat-104827/







h(x)

DECODER

ENCODER:

h(x) = sigmoid(W*x+b)

DECODER:

$$\hat{x} = sigmoid(W^* * h(x) + c)$$

PESOS LIGADOS:

Los pesos de la entrada a la capa oculta serán iguales a los pesos de la capa oculta a la salida

$$W^* = W^T$$

Crédito: https://commons.wikimedia.org/wiki/File:Autoencoder_structure.png

Crédito: https://commons.wikimedia.org/wiki/File:Artificial neural network image recognition.png

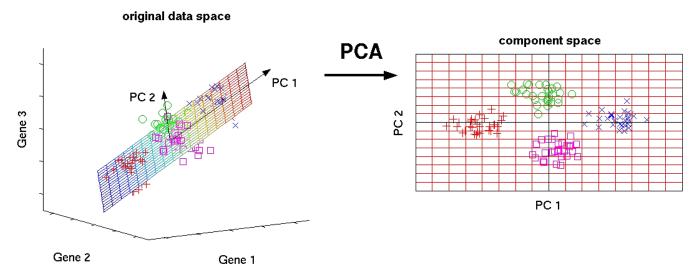
ENCODER

Crédito: https://www.pexels.com/photo/grey-and-white-short-fur-cat-104827/



REPASO DEL ANÁLISIS DE COMPONENTES PRINCIPALES

- PCA es un algoritmo de aprendizaje automático no supervisado.
- PCA realiza reducciones de dimensionalidad mientras intenta mantener la información original sin cambios.
- PCA funciona tratando de encontrar un nuevo conjunto de características llamadas componentes.
- Los componentes son compuestos de las características de entrada 0no correlacionadas entre si.



Crédito: http://phdthesis-bioinformatics-maxplanckinstitute-molecularplantphys.matthias-scholz.de/

