



CREATIVE DIGITAL AGENCY

# Abaut us

- Lume si propone come un partner completo per il marketing digitale, offrendo una vasta gamma di servizi pensati per aumentare la visibilità, le conversioni e la fedeltà dei clienti.
- Uniamo creatività e strategia per creare esperienze coinvolgenti e raffinate, in grado di amplificare il valore delle aziende e ottimizzare la loro presenza nel mondo digitale.



# Servizi

Positioning | Design | Content | Experience

Sulla base delle informazioni raccolte durante la consulenza iniziale, daremo vita ad una bozza di progetto personalizzata, che verrà poi raffinata e perfezionata in collaborazione con l'intero team.



- **Branding**
- **Consulenza strategica**
- **SEO**
- **Social Media Management**
- **Advertising**
- **UI e UX**
- **Content Creation**
- **Fotografia e Videomaking**
- **Motion Graphics**
- **Concept event**



# Mission

Accelerare la crescita aziendale, aiutando ad esprimere la vera identità delle aziende e a connettersi in modo significativo con il pubblico, creando esperienze che non siano solo "di passaggio" ma che risuonino con i clienti, producendo risultati concreti e tangibili.

# Vision

Diventare il punto di riferimento per PMI e professionisti che desiderano ottimizzare la loro presenza digitale, dominando il proprio settore attraverso strategie innovative e mirate, soluzioni creative e su misura che combinano strategia, tecnologia e autenticità.



# A chi ci rivolgiamo?

## **PMI e Startup**

Piccole e medie imprese, startup in fase di crescita che cercano soluzioni creative per emergere nel mercato e scalare.

## **Brand di Settore Specifico**

Aziende di moda, bellezza e lifestyle di medie dimensioni che cercano soluzioni creative per migliorare la visibilità del brand e distinguersi.

## **Settore Eventi e Ristorazione**

Strutture che ospitano eventi come convention center, sale conferenze; agenzie e società che pianificano e gestiscono eventi come congressi e festival; catene di ristoranti o locali che cercano di mantenere una forte identità di marca.

# Competitors



## Competitor 1

[lateral.biz](http://lateral.biz)

- Lateral Creative Hub è un'agenzia che offre servizi di brand identity, digital marketing, SMM e content creation. Si concentrano sulla creazione di contenuti visivi che raccontano la storia dei brand in modo creativo e autentico.

### STRENGTHS

- Creatività elevata: sono specializzati in progetti visivi creativi e storytelling, dando un vantaggio competitivo in termini di immagine.
- Approccio personalizzato e flessibile, personalizzazione molto alta, con un'attenzione meticolosa ai dettagli.

### WEAKNESSES

- Meno orientamento ai dati e ad aspetti tecnici o analitici: a differenza di altre agenzie, non ha lo stesso livello di focus sui dati o sulla misurabilità delle campagne.

# Competitors



## Competitor 1

[brainpull.com](http://brainpull.com)

- Brain Pull è una digital agency che offre servizi di branding, strategie digitali, SMM e content marketing. Si posizionano come partner agili per aziende che desiderano migliorare la loro presenza online con un approccio su misura.

### STRENGTHS

- Strategie costruite ad hoc per il cliente, con un forte focus sull'individualità del brand.
- Approccio multicanale.
- Creatività e dati: campagne esteticamente gradevoli ma anche orientate ai risultati.
- Agenzia giovane: possibilità di adattarsi velocemente ai cambiamenti del mercato.

### WEAKNESSES

- Forte focalizzazione sul mercato italiano, mancanza di esperienza internazionale, questo potrebbe limitare le opportunità di crescita per clienti che desiderano espandersi all'estero.

# Competitors



## Competitor 1

[antville.it](http://antville.it)

- Antville è una digital agency italiana specializzata in web design, social media, e strategie digitali. Attenzione verso progetti personalizzati e alla creatività che fonde con l'approccio strategico.

### STRENGTHS

- L'uso di tecnologie web innovative offre ai clienti soluzioni all'avanguardia che possono dare loro un vantaggio competitivo significativo, soprattutto in un mercato in rapida evoluzione.
- Approccio personalizzato e flessibile

### WEAKNESSES

- La personalizzazione e l'approccio su misura, sebbene vantaggiosi, limitano la capacità dell'agenzia di scalare rapidamente e gestire un alto volume di progetti simultanei.
- L'investimento in tecnologie avanzate comporta costi elevati per alcune PMI

# Swot



## Strengths

- Offerta servizi completi ed integrati
- Focus su creatività e strategia
- Focus su autenticità e personalizzazione
- Orientamento alla misurabilità
- Valori aziendali solidali e ben definiti

## Opportunities

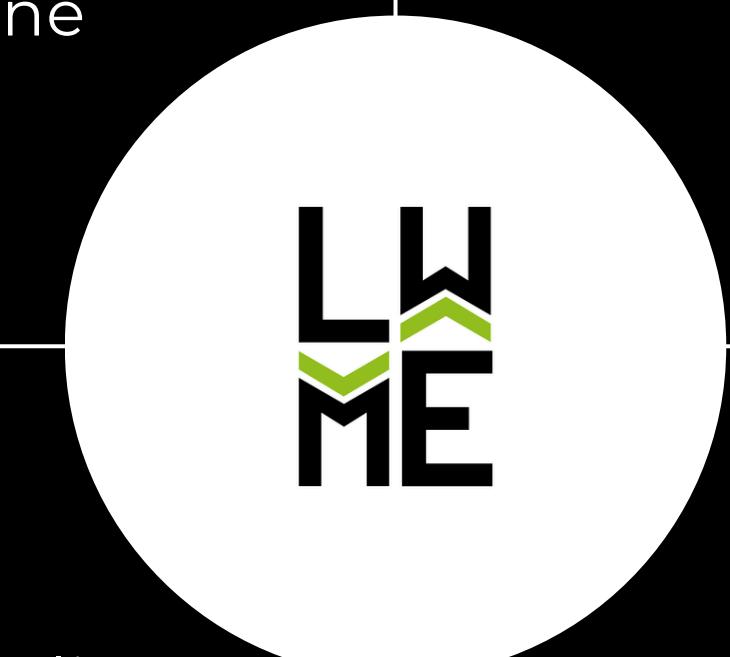
- Crescita della domanda di servizi digitali
- Espansione internazionale
- Evoluzione e adozione di nuove tecnologie
- Collaborazioni e partnership strategiche

## Weaknesses

- Nuova agenzia entrante nel mercato
- Competizione intensa
- Limitata esperienza con grandi aziende
- Risorse e scalabilità

## Threats

- Concorrenza accesa
- Evoluzione rapida del settore
- Rischi economici e variabilità del mercato
- Percezione dell'alto costo da parte dei clienti



# UVP

- Creare **connessioni autentiche** con il pubblico attraverso campagne che risuonano a livello emotivo e strategico.
- Risultati tangibili: Lume garantisce che ogni progetto non solo raggiunga i target, ma produca un **impatto reale e misurabile** sulle attività del cliente.
- Esperienze digitali **su misura**: le soluzioni sono costruite in modo unico per ogni cliente, aiutandoli a esprimere la loro **vera identità** e ad avere un impatto duraturo sul pubblico.

# USP

- Creatività unita a **strategia misurabile**: ogni progetto è sia esteticamente bello che **funzionale e orientato ai risultati** concreti.
- Soluzioni digitali personalizzate: Lume adatta le sue strategie in base alle **specifiche esigenze di ogni cliente**, puntando sull'autenticità e la qualità.
- Report e misurabilità: la capacità di dimostrare con **dati e report** l'efficacia delle proprie azioni di marketing è un punto chiave dell'agenzia.





# Brand Values

## Creatività Strategica

Idee innovative e approccio orientato ai risultati. Ogni azione è pensata non solo per essere bella, ma per funzionare concretamente.

## Collaborazione

Costruire partnership con i clienti, per raggiungere obiettivi condivisi. Lume è un partner, non solo un fornitore di servizi.

## Autenticità

Ogni progetto, contenuto e strategia devono riflettere l'identità autentica del cliente. Niente artifici, solo storie genuine e veri valori.

## Eccellenza

Attenzione ai dettagli e cura del lavoro svolto. Puntare sempre all'eccellenza in ogni progetto, garantendo risultati di alta qualità.

## Misurabilità

Lume si impegna a fornire report chiari e a dimostrare concretamente l'impatto delle proprie azioni.

## Innovazione

Restare sempre aggiornati sulle ultime tendenze digitali e cercare modi nuovi per innovare, superando ogni limite.

## • Audience persona 1



NOME

**Laura Ferreri**

ETA'

**32 anni**

OCCUPAZIONE

**Fondatrice e CEO  
di una startup  
tecnologica.**

HOBBIES E INTERESSEI

**Libri su startup e  
imprenditoria, partecipa a  
conferenze e meetups  
tecnologici, networking  
con altri fondatori di  
startup.**

### Descrizione

Laura è una giovane imprenditrice che ha avviato una startup tecnologica innovativa. È responsabile delle decisioni strategiche e del branding dell'azienda.

### Obiettivi e valori

Crescita rapida dell'azienda, acquisizione nuovi clienti e investitori, visibilità importante nel mercato. Innovazione, crescita, efficacia. Cerca partner che possano offrire soluzioni creative e scalabili per supportare l'espansione della startup.

### Interazioni col brand

Cerca servizi di branding, marketing e comunicazione per aumentare la visibilità e attrarre nuovi investitori. Preferisce interazioni dirette e personalizzate tramite meeting e consultazioni, esplora offerte e case study online.

## • Audience persona 2



NOME

**Danilo Loria**

ETA'

**40 anni**

OCCUPAZIONE

**Brand Manager  
per un marchio di  
moda rinomato.**

HOBBIES E INTERESSE

**Moda, arte, cultura, cucina,  
partecipazione a sfilate e  
eventi di moda,  
esplorazione delle ultime  
tendenze.**

### Descrizione

Giovanni è un professionista esperto nel settore della moda, responsabile del posizionamento e della visibilità del brand.

### Obiettivi e valori

Rafforzare la presenza del brand nel mercato, attrarre nuovi clienti, mantenere un'immagine distintiva e all'avanguardia. Estetica, creatività, autenticità. Giovanni cerca partner che possano offrire soluzioni innovative e visivamente impattanti.

### Interazioni col brand

Cerca servizi di ADV per scalare e affermare ancora di più il marchio e contenuti creativi che riflettano le ultime tendenze e valorizzino l'identità del brand.  
Interagisce tramite presentazioni di progetto, portfolio visivi e case study di brand simili.

## • Audience persona 3



NOME

**Anna Grimaldi**

ETA'

**37 anni**

OCCUPAZIONE

**Event planner,  
responsabile per  
un'agenzia di  
organizzazione  
eventi.**

HOBBIES E INTERESSE

**Partecipazione a eventi di  
networking, esplorazione  
di nuove tecnologie e  
tendenze  
nell'organizzazione di  
eventi.**

### Descrizione

Anna gestisce una agenzia che pianifica e organizza eventi, come festival, saloni e congressi in tutta Italia e spesso anche all'estero.

### Obiettivi e valori

Creare eventi di successo, soddisfare le esigenze dei clienti, integrare soluzioni innovative nella pianificazione degli eventi. Creatività, precisione, innovazione. Cerca servizi che possano pubblicizzare gli eventi in modo memorabile.

### Interazioni col brand

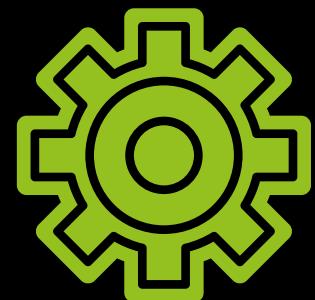
Cerca servizi creativi e tecnici per supportare la pianificazione e l'esecuzione di eventi di successo. Richieste di proposte dettagliate, presentazioni di idee e dimostrazioni di precedenti progetti.

## Barriere all'acquisto



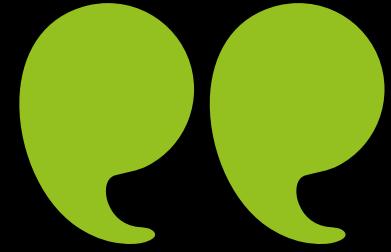
- I costi possono essere percepiti come elevati, soprattutto per le clienti con budget limitati.
- La mancanza di consapevolezza su come Lume può risolvere problemi specifici e portare a risultati tangibili può ridurre la propensione all'acquisto.
- I servizi di marketing digitale possono sembrare complessi e intimidatori, soprattutto per aziende che non hanno una forte esperienza nel settore (temono di non poter gestire adeguatamente il processo o i risultati).
- Concorrenza e alternative più economiche.
- Esperienze Precedenti Negative
- Poco storico dell' agenzia

## Utilità



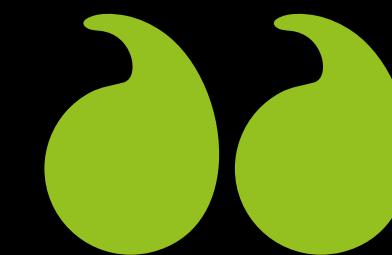
Lume permette di aumentare le conversioni e connettersi in modo autentico con il pubblico. Sviluppando siti web ottimizzati e dal design innovativo, paid advertising performante, fotografie professionali, video coinvolgenti per contenuti di qualità e motion graphics. L'agenzia crea esperienze digitali d'impatto, garantendo risultati misurabili e un forte posizionamento online.

## Problemi da risolvere



Lume è il partner ideale per risolvere sfide cruciali legate alla presenza digitale. Se stai lottando per migliorare la visibilità del tuo brand, creare contenuti coinvolgenti, ottimizzare le tue strategie di marketing digitale, gestire efficacemente i social media o sviluppare un sito web che converta, Lume è la soluzione.

Offriamo strategie personalizzate e creative che combinano branding, content creation, advertising e gestione social per garantire risultati concreti e misurabili, aiutandoti a distinguerti e a crescere nel mercato competitivo.



---

# META AD

## FASE AWARENESS

**Pain points:** difficoltà a distinguersi nel mercato, mancanza di visibilità online, fallimento delle strategie di marketing passate

**Desideri:** aumentare la visibilità e il riconoscimento del brand, ottenere risultati tangibili e migliorare la competitività tramite strategie efficaci.

**Benefici:** esperienza e competenza di professionisti riconosciuti, strategie di branding e marketing su misura per migliorare la presenza online.

\*Video di marketer che lavorano in Lume che raccontano i casi di successo dell'agenzia, mostrando anche qualche lavoro



\*link al sito - sezione Case Study

Lume - Creative Digital Agency  
Sponsored · ...

💡 Ti sei mai chiesto perché alcune aziende sembrano dominare il mercato mentre altre faticano a emergere? Spesso, la differenza sta nella mancanza di una guida esperta!

💡 Lume, come partner digitale, offre la competenza di professionisti che hanno aiutato numerose aziende a raggiungere risultati straordinari. Dai un'occhiata ai casi studio, ogni storia è una lezione preziosa su come adattarsi e vincere nel mondo degli affari. 💪📊

Lasciati ispirare dalle strategie che hanno fatto la differenza e scopri come potresti applicarle al tuo business! 💡🔍 [lumedigitalagency/case-study/](#)

**LUMEDIGITALAGENCY.COM**  
**Scopri i Segreti dei Top Brand** 🚀  
Le strategie che trasformano i brand: scopri le ...

Like Comment Share

# META AD

## FASE CONVERSION

**Pain Points:** confusione nella scelta del giusto partner per prezzi e servizi, difficoltà a trovare una soluzione che unisca strategia e creatività, timore di servizi poco personalizzati, scetticismo sui risultati promessi.

**Desideri:** confronto delle offerte, rassicurarsi con testimonianze dei clienti, sicurezza di una partnership duratura, giusto compresso qualità-prezzo.

**Benefici:** consulenza gratuita, pacchetti personalizzati, casi studio comprovati, strategia su misura con obiettivi chiari e KPI misurabili, report trasparenti.



Lume - Creative Digital Agency  
Sponsored

...

★ La tua azienda merita il meglio, scopri i nostri pacchetti personalizzati! ★

Quando si tratta di marketing digitale, ogni dettaglio è importante. Non accontentarti di soluzioni standard: ottieni pacchetti personalizzati progettati per soddisfare le tue specifiche esigenze e assicurati risultati garantiti. ⚡

Prenota ora una consulenza gratuita per vedere come i nostri casi studio comprovati e la nostra strategia su misura possono aiutarti a raggiungere e superare i tuoi obiettivi.

E' semplice e senza impegno, non perdere l'occasione! 🎉👉  
[lumedigitalagency.com](http://lumedigitalagency.com)

Motion graphic dinamica e accattivante che riassume i servizi offerti in modo visivo, accompagnata da testi brevi e d'impatto, come "Pacchetti su misura per il tuo business", "Risultati garantiti", e un invito chiaro alla consulenza gratuita.

LUMEDIGITALAGENCY.COM

💡 Pronto per il Salto di...

Approfitta subito della consu...

Prenota Ora

Like

Comment

Share

# META AD

## FASE CONVERSION

**Pain Points:** fatica a vedere risultati tangibili, difficoltà a massimizzare il ROI, complicazioni nel trattenere clienti fedeli

**Desideri:** avere un partner che garantisca risultati misurabili, aumentare rapidamente le conversioni e il fatturato e massimizzare il ROI.

**Benefici:** risultati misurabili e garantiti, KPI chiari e monitorati, ROI ottimizzato, soluzioni pensate per attirare nuovi clienti e per migliorare ed aumentare LTV.



\*infografica con percentuali e numeri chiave che mostrano l'impatto delle campagne di Lume.

Lume Digital Agency  
Sponsored ·

Massimizza il Tuo ROI con Strategie Mirate Stop agli sprechi in campagne inefficaci! Con Lume, ogni euro investito lavora per te.

Grazie a soluzioni digitali personalizzate e KPI chiari, ti aiutiamo a massimizzare il ROI e a ottenere un incremento rapido delle conversioni e del fatturato.

Scopri come possiamo fare la differenza per il tuo business! Contattaci oggi e per ricevere una prima consulenza gratuita!

[lumedigitalagency/contatti](#)

Categoria	Gruppo 1	Gruppo 2
Risultato A	~200	~180
Risultato B	~50	~150

**1 CLIENTE 1** **AD**

[LUMEDIGITALAGENCY.COM](#)

**Risultati garantiti e misurabili**

Richiedi la tua consulenza, testare per credere!

Like Comment Share

# Individuazione Keywords



Intento di ricerca INFORMATIVO

**Laura | CEO di una startup**

“Cos'è il branding aziendale”

“Strategie digitali per startup”

“Importanza della strategia di marketing digitale”

“E-commerce vantaggi”

**Danilo | Brand Manager**

“Come aumentare la competitività online”

“Cosa sono le motion graphics”

“Strategie di advertising per aziende”

**Anna | Event Planner**

“Come migliorare la visibilità online”

“Come creare un sito web”

“Guida alla creazione di contenuti per il web”

# Individuazione Keywords



Intento di ricerca COMMERCIALE

**Laura | CEO di una startup**

“Servizi di branding prezzi”

“Strategie di marketing digitale personalizzate”

“Miglior agenzia di marketing Campania”

**Danilo | Brand Manager**

“Preventivo servizi videomaking”

“Recensioni consulenti marketing”

“Fotografia e videomaking per aziende”

“Pacchetti di content creation”

**Anna | Event Planner**

“Agenzia di social media management”

“Piani di content marketing ”

“Offerta realizzazione sito web”

“Servizi di sviluppo siti web”

# Individuazione Keywords



Intento di ricerca TRANSAZIONALE

**Laura | CEO di una startup**

“Richiedi servizi di branding online”

“Assumere consulente strategia marketing”

“Richiedi consulenza marketing digitale”

**Danilo | Brand Manager**

“Richiedi preventivo per servizi videomaking”

“Acquista motion graphics per video”

“Richiedi preventivo advertising per aziende”

**Anna | Event Planner**

“Agenzia di social media management contatti”

“Richiedi preventivo per sviluppo sito web”

“Prenota una sessione di fotografia professionale”

“Assumere social media manager”

Per identificare le **parole chiave** più rilevanti con intenti specifici, è stato eseguito un **processo di ricerca** dettagliato utilizzando una combinazione di strumenti gratuiti.



### **Autocompilatore di Google e Google Trends**

E' stata effettuata un'analisi delle ricerche suggerite da Google per identificare le query comuni relative ai servizi di Lume e Trends per analizzare l'evoluzione delle ricerche nel tempo e le tendenze



### **Answer the Public**

Per una panoramica delle domande frequenti e delle frasi correlate, che ha aiutato a comprendere l'intento informativo degli utenti.



### **Keyword Planner e Keywords Everywhere**

Dati aggiuntivi sulle tendenze e su parole chiave correlate, affinando ulteriormente la selezione e analizzando la SEO difficulty (Every.), costo, competitor, volume e media di ricerche (Planner)



### **ChatGPT**

Per esplorare vari scenari e ottenere suggerimenti di parola chiave basati su una conversazione interattiva e un'analisi semantica, analizzando il contesto e la rilevanza delle query suggerite.



## Quali problemi vogliono risolvere con la ricerca delle parole chiave?

Gli utenti che effettuano queste ricerche cercano di risolvere problemi legati alla scarsa visibilità online, alla mancanza di una strategia di marketing digitale efficace o alla difficoltà di creare contenuti che risuonino con il loro pubblico. Hanno bisogno di rendere la loro azienda più competitiva, di aumentare il traffico verso il sito web e le piattaforme social, e di ottenere risultati misurabili in termini di conversioni o vendite. Spesso, si rendono conto che le loro attuali strategie non sono sufficienti, ma non sempre sanno come migliorare o quali strumenti e servizi specifici potrebbero essere più adatti per risolvere queste problematiche.

## Quanto sono consapevoli del bisogno di quel servizio e di quale siano le soluzioni?

Sono generalmente al corrente che il marketing digitale è essenziale per il successo, ma variano nel livello di conoscenza delle soluzioni più avanzate. Alcuni potrebbero conoscere solo le basi, mentre altri potrebbero già aver sperimentato servizi di agenzie di marketing, ma sono insoddisfatti dei risultati o vorrebbero implementare altri strumenti/strategie. In ogni caso, tutti necessitano di una guida esperta per comprendere come alcuni servizi possano essere personalizzati per loro e, soprattutto, come possono portare a risultati concreti e misurabili.



## Di quali informazioni hanno bisogno per decidere?

Per prendere una decisione, gli utenti hanno bisogno di informazioni chiare e dettagliate sui benefici dei servizi di digital marketing offerti dall'agenzia, su come funzionano e su come possono essere integrati nel loro business. Vogliono vedere casi studio, testimonianze di altri clienti, offerte di pacchetti su misura e preventivi trasparenti. Devono essere sicuri che i servizi proposti siano in grado di risolvere i loro problemi e di portare valore aggiunto.

## Come riusciamo a far sapere loro che ciò che abbiamo le aiuterà?

Lume riesce a far sapere ai clienti che può risolvere i loro problemi attraverso una combinazione di contenuti educativi e promozionali. Attraverso articoli di blog, tutorial, social media, email marketing e consulenze gratuite, Lume dimostra competenza e offre soluzioni concrete. Il sito web e le campagne pubblicitarie mirano a spiegare chiaramente i servizi e a mostrare il potenziale impatto di una collaborazione, creando fiducia e mostrando risultati precedenti. In questo modo, Lume si posiziona come un partner strategico e competente.

# GOOGLE ADS



## AWARENESS

Keyword ad intento informativo “Cos'è il branding aziendale”

Sponsored

Lume Digital Agency  
[https://lumedigitalagency.com/blog/cos'è\\_il\\_branding](https://lumedigitalagency.com/blog/cos'è_il_branding)

**Guida al Branding Aziendale**

Scopri cos'è il branding aziendale e perché è fondamentale per la crescita della tua attività.  
Rafforza l'identità del brand / Leggi la guida

[Importanza della Strategia Digitale](#) · [E-commerce Vantaggi](#) · [Strategie Digitali per Startup](#)

Blog del sito con annunci informativi e divulgativi, sotto ogni annuncio ci sono i correlati e “schede prodotto” di servizi offerti da Lume relativi ad ogni articolo, con sezione “contattaci ora”

## CONSIDERATION

Keyword ad intento commerciale “Preventivo per servizi videomaking”

Sponsored

Lume Digital Agency  
<https://lumedigitalagency.com/servizi/videomaking>

**Servizi di Videomaking Professionali**

Preventivo servizi videomaking su misura: richiedi il tuo e ottieni subito 10% di sconto!  
Ottieni lo sconto

**Autumn Sale** · 10% di sconto  
Valido fino al 15/10

Keyword diversa da “richiedi preventivo per servizi videomaking” (inserita nella fase di ricerca transazionale) perchè l'intento di questa è soltanto valutativo, ma cerchiamo di convincere l'utente proponendo uno sconto del 10%.

## CONVERSION

Keyword ad intento transazionale “Assumere social media manager”

Sponsored

Lume Digital Agency  
<https://lumedigitalagency.com/smm>

**Social Media Manager Esperto**

Affida i tuoi social a Lume per strategie mirate. Richiedi ora una consulenza gratuita!  
Contattaci Ora!

**Call +39 327 4920041**  
Lume Digital Agency - Salerno

Questo annuncio va dritto al punto, incoraggia gli utenti, già consapevoli dei nostri servizi tramite annunci precedenti, a richiedere una consulenza gratuita (pensata per incentivare il contatto diretto e facilitare il processo di acquisizione clienti)



## CREATIVE DIGITAL AGENCY

Via Roma, 48 - Salerno

Email

[info@lumedigitalagency.com](mailto:info@lumedigitalagency.com)

Telefono

+39 327 4920041

