

UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI SALERNO



Progetto di Statistica e analisi dei dati

**Francesco Maria Torino
Matricola: 0522501879**

Indice

1. Introduzione.....	7
1.1. Research Question 1	7
1.2. Research Question 2	7
1.3. Research Question 3	7
1.4. Scelta del dataset.....	8
1.4.1. Variabili quantitative del dataset.....	9
1.4.2. Variabili qualitative del dataset	9
2. Analisi dei dati.....	10
2.1. Analisi univariata	10
2.1.1. Call Failures	10
2.1.2. Complains.....	17
2.1.3. Subscription Length.....	18
2.1.4. Charge Amount.....	23
2.1.5. Seconds of Use.....	29
2.1.6. Seconds of use intervals (Feature aggiunta)	34
2.1.7. Frequency of use	36
2.1.8. Frequency of SMS	42
2.1.9. Distinct Called Numbers	48
2.1.10. Age Group	55
2.1.11. Tariff Plan	61
2.1.12. Status	62
2.1.13. Age (Feature Rimossa).....	64
2.1.14. Churn.....	70
2.1.15. Customer Value	72
2.2. Analisi Bivariata	78
2.2.1. Customer Value VS. Frequency of SMS.....	78
2.2.2. Customer Value VS. Frequency of use.....	80
2.2.3. Customer Value VS. Frequency of SMS & Frequency of use	82
2.2.4. Frequency of use VS. Seconds of use	83
3. Clustering	85
3.1.1. Complains.....	91
3.1.2. Status	92
3.1.3. Seconds of use	93
3.2. Clustering con rimozione degli outliers	94
3.2.1. Rimozione degli outliers dalla variabile Seconds of use.....	94
3.2.2. Complains.....	96
3.2.3. Status	97
3.2.4. Seconds of use	98
3.3. Clustering con rimozione degli outliers ed utilizzo k-means++.....	99
3.4. Informazioni ottenute dal clustering	100
4. Studio proiezione popolazione di Churn su scala globale.....	101

5.	<i>Studio ipotesi fallimento del servizio di telecomunicazioni.....</i>	104
6.	<i>Generazione dei Dati Sintetici con LLM con scripting Few-shot con anomalie.....</i>	106
6.1.	Analisi univariata Dataset Sintetico	108
6.1.1.	Call Failures	108
6.1.2.	Complaints	112
6.1.3.	Subscription Length.....	114
6.1.4.	Charge Amount.....	118
6.1.5.	Second of use.....	122
6.1.6.	Seconds of use intervals	126
6.1.7.	Frequency of use	127
6.1.8.	Frequency of sms	130
6.1.9.	Distinct Call Numbers.....	133
6.1.10.	Age Group	136
6.1.11.	Tariff plan	140
6.1.12.	Status	142
6.1.13.	Churn.....	144
6.1.14.	Customer value	146
7.	<i>Analisi dei Risultati</i>	149
7.1.	Confronto tra Dati Reali e Sintetici	149
8.	<i>Conclusioni.....</i>	150
8.1.	Research Question 1	150
8.2.	Research Question 2	150
8.3.	Research Question 3	150

Indice delle figure

Figura 1: Boxplot Call Failures.....	11
Figura 2 Istogramma Call Failures.....	12
Figura 3 Funzione di distribuzione empirica (discreta) Call Failures.....	13
Figura 4 Diagramma a torta Call Failures.....	14
Figura 5 Diagramma di Pareto Call Failures	15
Figura 6 Distribuzione di frequenza Call Failures	16
Figura 7 Diagramma a torta e FDE Complains.....	17
Figura 8 Boxplot Subscription Length.....	18
Figura 9 Istogramma Subscription Length.....	19
Figura 10 FDE Subscription Length	20
Figura 11Diagramma a torta Subscription Length.....	20
Figura 12 Diagramma di Pareto Subscription Length	21
Figura 13 Distribuzione di frequenza Subscription Length	22
Figura 14 Boxplot Charge Amount.....	24
Figura 15 Istogramma Charge Amount	25
Figura 16 FDE Charge Amount	25
Figura 17 Diagramma a torta Charge Amount.....	26
Figura 18 Diagramma di Pareto Charge Amount	27
Figura 19 Distibuzione di frequenza Charge Amount	28
Figura 20 Boxplot Seconds of use	30
Figura 21 Istogramma Seconds of use	31
Figura 22 FDE Subscription Length	32
Figura 23 Distribuzione di frequenza Seconds of use.....	33
Figura 24 Distribuzione di frequenza Seconds of use Interval	34
Figura 25 Diagramma di Pareto Second of Use Interval	35
Figura 26 Boxplot Frequency of use.....	37
Figura 27 Istogramma Frequency of use.....	38
Figura 28 Funzione di distribuzione empirica (discreta) Frequency of use.....	39
Figura 29 Diagramma di Pareto Frequency of Use.....	40
Figura 30 Distribuzione di frequenza Frequency of use.....	41
Figura 31 Boxplot frequency of SMS	43
Figura 32 Istogramma Frequency of use.....	44
Figura 33 Funzione di distribuzione empirica (discreta) Frequency of SMS	45
Figura 34 Diagramma di Pareto Frequency of SMS.....	46
Figura 35 Distribuzione di frequenza Frequency of SMS	47
Figura 36 Boxplot Distinct Called Numbers.....	49
Figura 37 Istogramma Distinct Called Numbers	50
Figura 38 Funzione di distribuzione empirica (discreta) Distinct Called Numbers	51
Figura 39 Diagramma a torta Distinct Call Numbers	52
Figura 40 Diagramma di Pareto Distinct Called Numbers	53
Figura 41 Distribuzione di frequenza Distinct Called Numbers.....	54
Figura 42 Boxplot Age Group	55
Figura 43 Istogramma Age Group	56
Figura 44 FDE Age Group.....	57
Figura 45 Diagramma a torta Charge Amount.....	58
Figura 46 Diagramma di Pareto Age Group	59

Figura 47 Distibuzione di frequenza Age Group	60
Figura 48 Diagramma a torta e FDE Tariff plan.....	61
Figura 49 Diagramma a torta e FDE Status	63
Figura 50 Boxplot Age.....	64
Figura 51 Istogramma Age	65
Figura 52 Funzione di distribuzione empirica (discreta) Age.....	66
Figura 53 Diagramma a torta Age.....	67
Figura 54 Diagramma di Pareto Age	68
Figura 55 Distribuzione di frequenza Age.....	69
Figura 56 Diagramma a torta e FDE Churn.....	71
Figura 57 Boxplot Customer Value	73
Figura 58 Istogramma Customer Value	74
Figura 59 Funzione di distribuzione empirica (discreta) Customer Value	75
Figura 60 Diagramma di Pareto Customer Value	76
Figura 61 Distribuzione di frequenza Customer value	77
Figura 62 Correlazione Customer Value & Frequency of SMS	78
Figura 63 Correlazione Customer Value & Frequency of use	80
Figura 64 Customer Value in funzione di Frequency of use e Frequency of SMS	82
Figura 65 Correlazione Frquency of use & Seconds of use.....	83
Figura 66 Impatto variabili indipendenti su variabile Churn.....	88
Figura 67 Risultato Elbow method	89
Figura 68 Silhouette per calcolo k	90
Figura 69 Risultato del clustering su seconds of use	98
Figura 70 Intervallo di confidenza per churn globale	103
Figura 71 Boxplot Call Failures Sintetico.....	108
Figura 72 Istogramma Call Failures Sintetico	109
Figura 73 Pie chart Call Failures Sintetico	110
Figura 74 FDE Call of failures Sintetico	111
Figura 75 Diagramma a torta e FDE Complains Sintetico	112
Figura 76 Boxplot Subscription Length Sintetico.....	114
Figura 77 Istogramma Subscription Length Sintetico	115
Figura 78 Pie chart Subscription Length Sintetico	116
Figura 79 FDE Subscription length Sintetico	117
Figura 80 Boxplot Charge Amount Sintetico	118
Figura 81 Istogramma Charge amount Sintetico	119
Figura 82 Pie chart Charge amount Sintetico	120
Figura 83 FDE Charge amount Sintetico	121
Figura 84 Boxplot Seconds of use Sintetico	122
Figura 85 Istogramma Seconds of use Sintetico	123
Figura 86 FDE Seconds of use Sintetico	125
Figura 87 Distribuzione di frequenza Seconds of use Interval	126
Figura 88Boxplot Frequency of use Sintetico.....	127
Figura 89 Istogramma Frequency of use Sintetico	128
Figura 90 FDE Frequency of use Sintetico	129
Figura 91 Boxplot Frequency of sms Sintetico.....	130
Figura 92 Istogramma Frequency of sms Sintetico	131
Figura 93 FDE Frequency of sms Sintetico	132
Figura 94 Boxplot Distinct Call Numbers Sintetico	133
Figura 95 Istogramma Distinct call numbers Sintetico.....	134
Figura 96 Distribuzione di frequenza Distinct call numbers Sintetico	135
Figura 97 Boxplot Age Group Sintetico	136

Figura 98 Istogramma Age Group Sintetico	137
Figura 99 Pie chart Age Group Sintetico	138
Figura 100 FDE Age Group Sintetico.....	139
Figura 101 Diagramma a torta e FDE Tariff plan Sintetico	140
Figura 102 Diagramma a torta e FDE Status Sintetico	142
Figura 103 Diagramma a torta e FDE Churn Sintetico.....	144
Figura 104 Boxplot Customer Value Sintetico	146
Figura 105 Istogramma Customer Value Sintetico	147
Figura 106 FDE Customer Value Sintetico	148
Figura 107 Pairs dataset sintetico.....	149

1. Introduzione

Oggiorno si parla sempre di più di scarsità di dati raccolti per effettuare degli studi su larga scala. Questi dati sono utili per effettuare analisi statistiche e per osservare dei fenomeni.

Per via del GDPR in Italia la tutela della privacy è uno dei pilastri dei diritti inalienabili e ciò porta ad avere una bassa disponibilità di dataset consistenti, di fatti, la tutela della privacy impone che i dataset seppur anonimizzati o pseudo-anonimizzati possono violare la privacy dei cittadini. Ultimamente, infatti, si parla sempre più spesso di dataset sintetici. La crescente disponibilità di modelli di intelligenza artificiale, in particolare i Large Language Model (LLM), ha aperto nuove strade per la generazione di dati sintetici. Questo progetto si pone l'obiettivo di confrontare le proprietà statistiche di dati reali e dati sintetici generati da LLM, valutando se i dati sintetici possono essere utilizzati come alternativa o integrazione ai dati reali in contesti di analisi applicate.

La generazione di dati sintetici è particolarmente utile in situazioni in cui i dati reali sono scarsi, sensibili, o soggetti a restrizioni legali. Tuttavia, è essenziale garantire che i dati sintetici mantengano le stesse proprietà statistiche dei dati reali e che siano affidabili per scopi pratici come la modellazione o l'addestramento di sistemi di machine learning. Questo studio esplora due Research Question (RQ) fondamentali riguardanti i dati sintetici:

1.1. Research Question 1

“I dati sintetici generati dai Large Language Model mantengono le stesse proprietà statistiche dei dati reali?”

Per rispondere a questa research question andremo a creare un dataset sintetico con l'ausilio di ChatGPT 4-0 il quale verrà poi confrontato con il dataset di partenza per verificare se i dataset sintetici mantengono o meno le proprietà del dataset di partenza.
[\[Conclusione Research question 1\]](#)

1.2. Research Question 2

Perché gli utenti abbandonano il servizio del servizio descritto dal dataset analizzato?

Per rispondere a questa research question andremo a studiare nel dettaglio quali sono le features che più impattano l'abbandono degli utenti abbonati al servizio comprendendo come sarebbe possibile abbassare quello che è l'abbandono generale del servizio.
[\[Conclusione Research question 2\]](#)

1.3. Research Question 3

Con i dati forniti dal dataset Iranian Churn e **progettando il servizio su scala mondiale**, quale sarebbe il tasso di abbandono degli utenti entro 9 mesi?

In altre parole, sarebbe conveniente investire in tecnologia per espandere il provider a livello globale e ottenere un profitto?
[\[Conclusione Research question 3\]](#)

1.4. Scelta del dataset

Il dataset scelto per questo studio è il dataset “Iranian Churn”.

Il **Churn rate**, o **abbandono dei clienti**, è una metrica importante che le aziende devono monitorare quando cercano di espandere il proprio business.

Questa metrica rappresenta il numero di clienti che hanno smesso di utilizzare il prodotto o il servizio durante un determinato periodo di tempo.

In ultima analisi, il Churn rate di un’azienda identificherà il tasso complessivo di retention dei clienti.

Il Churn rate è inversamente correlato al tasso di retention dei clienti. Un’azienda con un alto Churn rate avrà un basso tasso di retention, il che significa che non riesce a mantenere i clienti. Al contrario, un basso Churn rate implica un alto tasso di retention, suggerendo che l’azienda è efficace nel mantenere i suoi clienti nel tempo.

Monitorare il Churn rate aiuta le aziende a identificare aree di miglioramento e a sviluppare strategie per aumentare la soddisfazione e la fidelizzazione dei clienti.

Questo dataset è stato raccolto in modo casuale dal database di una compagnia telefonica iraniana nel corso di 12 mesi.

Contiene un totale di 3150 righe di dati, ciascuna rappresentante un cliente, e presenta informazioni su 14 colonne. Le variabili presenti in questo dataset includono:

- **Call Failures (Fallimenti di Chiamata)**: numero di fallimenti di chiamata del fruitore;
- **Complains (Lamentela)**: Lamentele riportate dal fruitore;
- **Subscription Length (Durata della sottoscrizione)**: totale mesi di fruizione del servizio;
- **Charge Amount (Importo addebitato)**: fascia di costo del servizio mensile;
- **Seconds of Use (Secondi di Utilizzo)**: totale secondi di chiamate effettuate dagli utenti;
- **Frequency of use (Frequenza di Utilizzo)**: numero totale di chiamate da parte del fruitore del servizio (**questa è un’assunzione** dato che dalla documentazione non è chiaro. È stata data una spiegazione con [l’analisi bivariata](#));
- **Frequency of SMS (Frequenza di SMS)**: numero totale di messaggi di testo da parte del fruitore del servizio;
- **Distinct Called Numbers (Numeri Chiamati Distinti)**: numero totale di chiamate distinte da parte del fruitore del servizio;
- **Age Group (Gruppo di Età)**: gruppo d’età a cui appartiene il fruitore del servizio;
- **Tariff Plan (Piano Tariffario)**: piano tariffario del servizio specifico dell’utente;
- **Status (Stato)**: stato dell’attivazione del servizio;
- **Age (Età)**: Età del fruitore del servizio;
- **Churn (Abbandono)**: Abbandono del servizio da parte dell’utente;
- **Customer Value (Valore del Cliente)**: il valore calcolato del cliente considerando le feature associategli (**questa è un’assunzione** dato che non è chiaro nella documentazione esposta dai creatori del dataset come questa feature sia stata calcolata tramite [l’analisi bivariata](#) è stata data una spiegazione);

Tutte le variabili, eccetto l’attributo **churn** (abbandono), sono dati aggregati dei primi 9 mesi. Le etichette di **churn** indicano lo stato dei clienti alla fine dei 12 mesi. I tre mesi rappresentano un intervallo di pianificazione designato.

Dalla documentazione prodotta dai creatori del dataset, questo dataset **non presenta valori mancanti**.

Possiamo poi dividere le colonne del dataset analizzato in variabili quantitative e qualitative.

1.4.1. Variabili quantitative del dataset

Le variabili quantitative di questo dataset sono:

- **Call Failures**: variabile numerica intera;
- **Subscription Length**: variabile numerica intera;
- **Charge Amount**: variabile ordinale (quantitativa discreta) (0: importo più basso, 10: importo più alto);
- **Seconds of Use**: variabile numerica intera;
- **Frequency of use**: variabile numerica intera;
- **Frequency of SMS**: variabile numerica intera;
- **Distinct Called Numbers**: variabile numerica intera;
- **Age**: variabile numerica intera;
- **Age Group**: quantitativa discreta, rappresenta gruppi di età (1: età più giovane, 5: età più anziana);
- **Customer Value**: variabile numerica intera;

1.4.2. Variabili qualitative del dataset

Le variabili qualitative di questo dataset vengono espresse tramite dati binari e sono le seguenti:

- **Complains**: variabile binaria (0: Nessuna lamentela, 1: lamentela);
- **Tariff Plan**: variabile binaria (1: Pay to go, 2: Pagamento contrattuale);
- **Status**: variabile binaria (1: Attivo, 2: Non attivo);
- **Churn**: variabile binaria (0: Non abbandonato il servizio, 1: Abbandonato il servizio);

2. Analisi dei dati

In questo capitolo andremo ad effettuare una analisi generale sui dati che compongono il dataset.

Nello specifico verranno analizzate tutte le features, una per una per averne una migliore comprensione dopodiché verrà effettuata un'analisi bivariata per comprendere come le features sono correlate tra loro.

2.1. Analisi univariata

Il dataset reale è stato sottoposto a un processo di pre-elaborazione, che include l'analisi e la creazione di visualizzazioni grafiche per un'analisi esplorativa preliminare.

Partendo dal presupposto che i creatori del dataset abbiano dichiarato l'assenza di valori mancanti, non saranno necessarie operazioni di gestione in tal senso.

Procederemo inizialmente con un'analisi dettagliata di ciascun campo.

2.1.1. Call Failures

La feature “[Call Failures](#)” è una variabile quantitativa discreta espressa in numeri interi, rappresentante il numero di fallimenti di chiamata per ogni fruitore del servizio. Per una completa caratterizzazione statistica della variabile, si procederà con un'analisi delle sue misure di centralità e dispersione, seguita da un'analisi grafica.

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Call Failures” risulta pari a 7,63.
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a 6.
- **Moda campionaria:** La moda invece risulta essere 0.

La predominanza della moda pari a 0 indica una distribuzione unimodale, con un picco concentrato sul valore zero. Dalle misure di media e mediana possiamo desumere che la distribuzione sia asimmetrica positiva (sbilanciata a destra).

In altre parole:

- **Asimmetria verso destra:** La distribuzione presenta una "coda" estesa a destra a causa della presenza di valori più elevati di Call Failures.
- **Concentrazione attorno allo zero:** La maggior parte degli utenti riporta pochi fallimenti di chiamata, con valori di media spostati a destra rispetto alla mediana e alla moda.

Un boxplot della variabile *Call Failures* permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

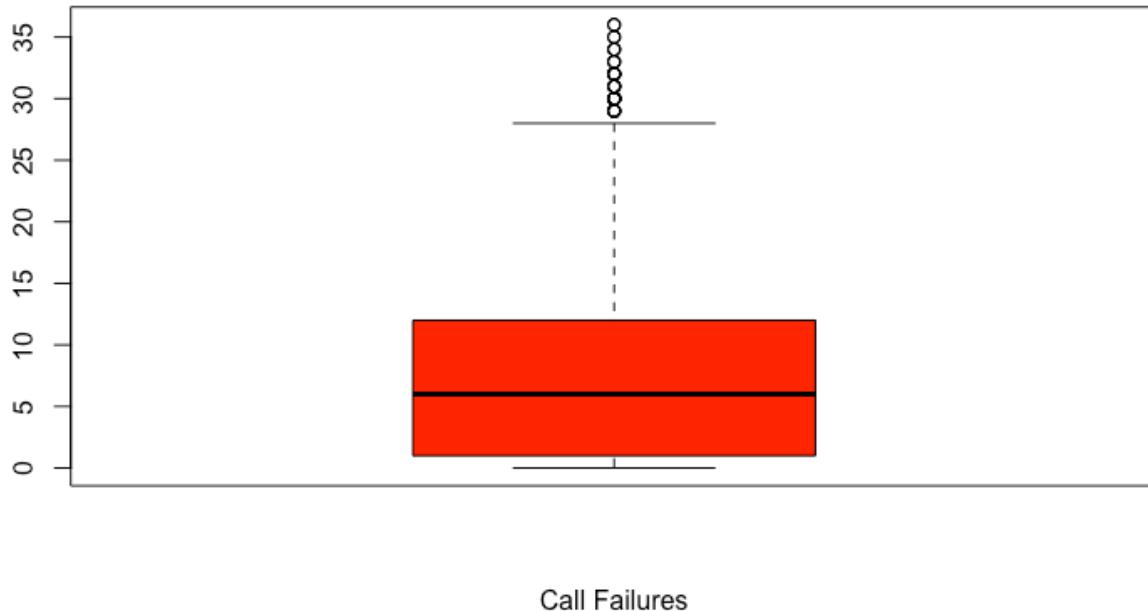


Figura 1: Boxplot Call Failures

Possiamo notare dall'immagine che abbiamo molteplici outliers.

Utilizzando lo scarto interquartile, abbiamo rilevato i seguenti outliers: **29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36.**

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **1.000** mentre il **terzo quartile** è **12.00**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **0.00** ed un **massimo** uguale a **36.00**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute delle chiamate fallite dei fruitori.

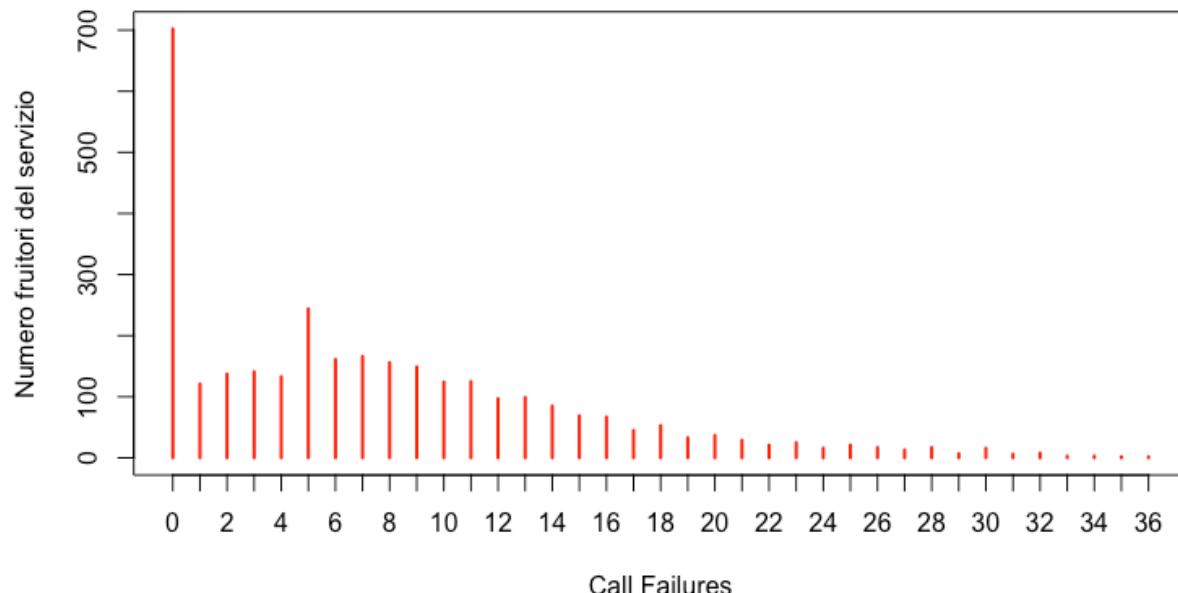


Figura 2 Istogramma Call Failures

Un istogramma della variabile *Call Failures* mostra la frequenza assoluta dei fallimenti di chiamata per ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano il numero di fallimenti di chiamata, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti. Il grafico conferma una distribuzione asimmetrica, con una concentrazione di osservazioni attorno a valori bassi e una coda verso destra.

Un'analisi delle frequenze relative tramite **Funzione di Distribuzione Empirica (discreta)** evidenzia ulteriormente come una larga porzione degli utenti presenti valori prossimi allo zero.

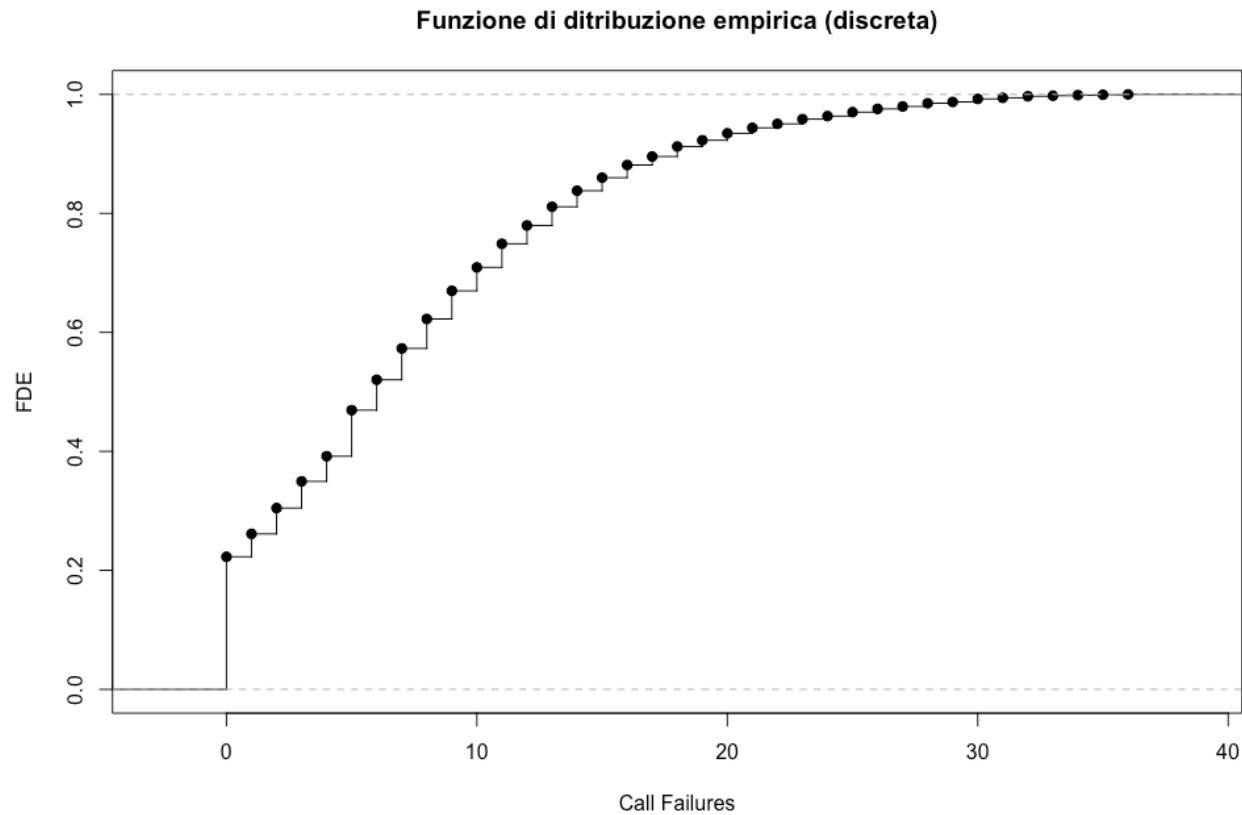


Figura 3 Funzione di distribuzione empirica (discreta) Call Failures

L'analisi della **Funzione di Distribuzione Empirica (FDE)** conferma ulteriormente l'asimmetria menzionata precedentemente: mostra infatti una rapida crescita iniziale (data dalla frequenza elevata di valori prossimi allo zero), seguita da un incremento più graduale in corrispondenza dei valori più elevati.

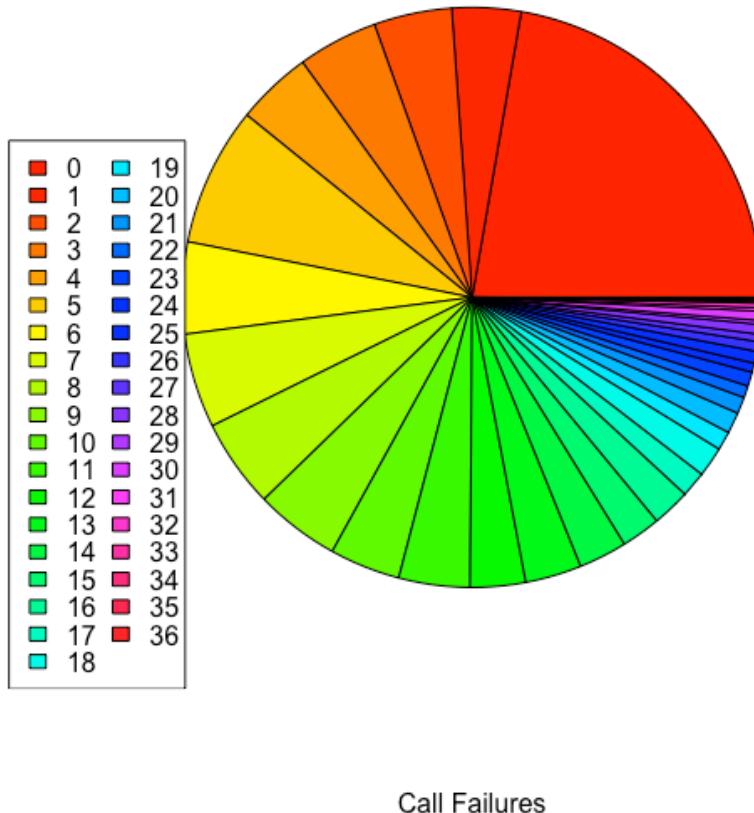


Figura 4 Diagramma a torta Call Failures

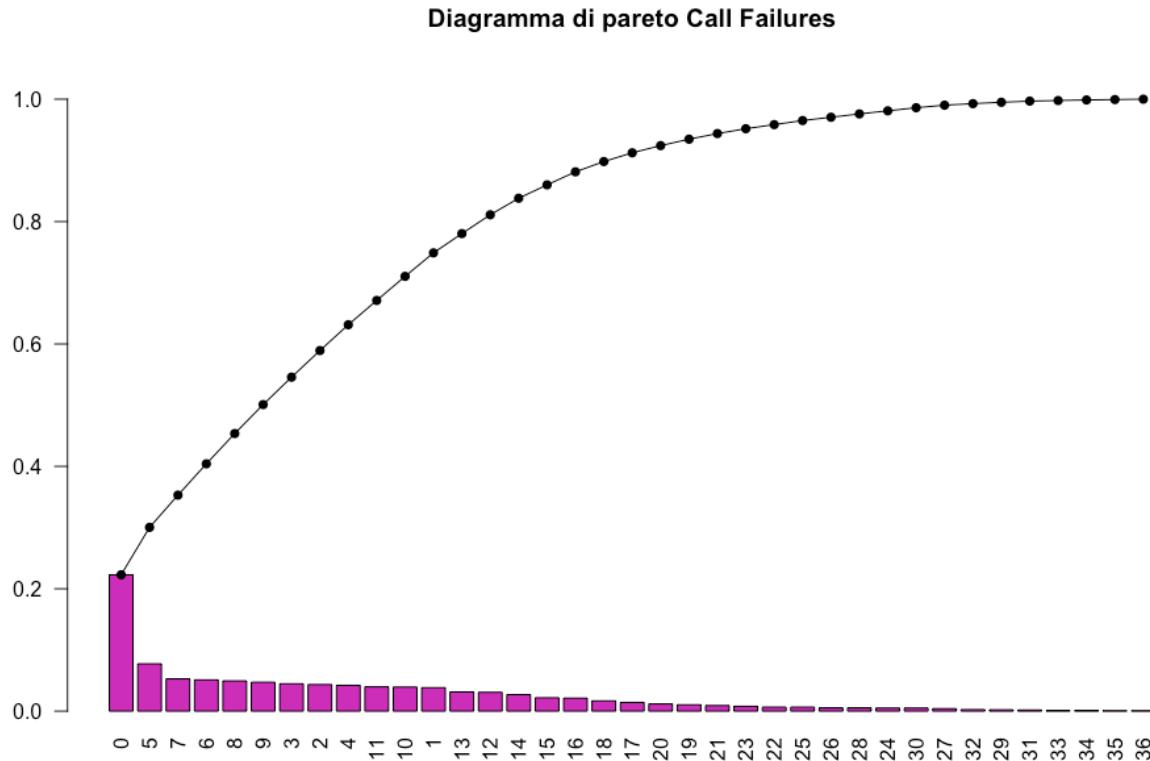
Il **diagramma a torta** illustra che la maggior parte degli utenti non ha registrato fallimenti di chiamata.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: 52.76**
- **Deviazione standard: 7.26**
- **Coefficiente di variazione: 95.22%**

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nel numero di fallimenti di chiamata tra gli utenti.

L'analisi tramite diagramma di Pareto permette di visualizzare come le frequenze assolute siano associate alla frequenza relativa cumulativa, sottolineando la predominanza di utenti con pochi fallimenti di chiamata e il peso cumulativo degli utenti con più fallimenti.

*Figura 5 Diagramma di Pareto Call Failures*

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** 1.09, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** 3.90, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza dei fallimenti di chiamata, confermando le caratteristiche sopra descritte.

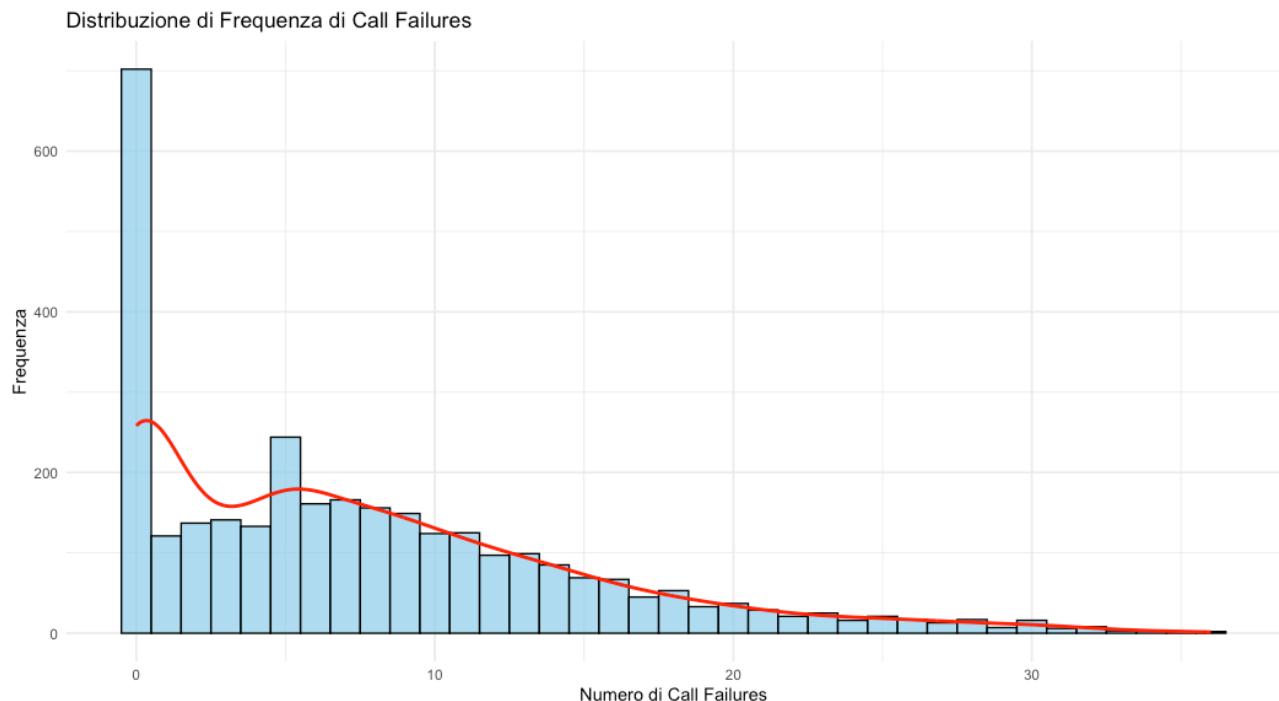


Figura 6 Distribuzione di frequenza Call Failures

2.1.2. Complains

La feature “Complains” rappresenta una variabile binaria che indica la presenza o assenza di una lamentela registrata dal fruitore del servizio (**0: Nessuna lamentela, 1: Lamentela**).

Data la natura qualitativa della variabile, l’analisi procederà tramite lo studio delle frequenze e delle distribuzioni.

Analizziamo quindi le **frequenze assolute** dei valori assunti dalla variabile Complains:

Valore	Frequenza
0: Nessuna lamentela	<u>2909</u>
1: Lamentela	<u>241</u>

Andiamo inoltre a vedere le **frequenze relative**:

Valore	Frequenza
0: Nessuna lamentela	0.92
1: Lamentela	0.08

Possiamo quindi notare che il **92.34%** dei fruitori non ha espresso alcuna lamentela riguardante il servizio.

Mentre il restante **7,66%** ha espresso una lamentela.

Per avere un’idea più chiara possiamo osservare il diagramma a torta e il diagramma rappresentante la funzione di distribuzione empirica (discreta) sottostanti:

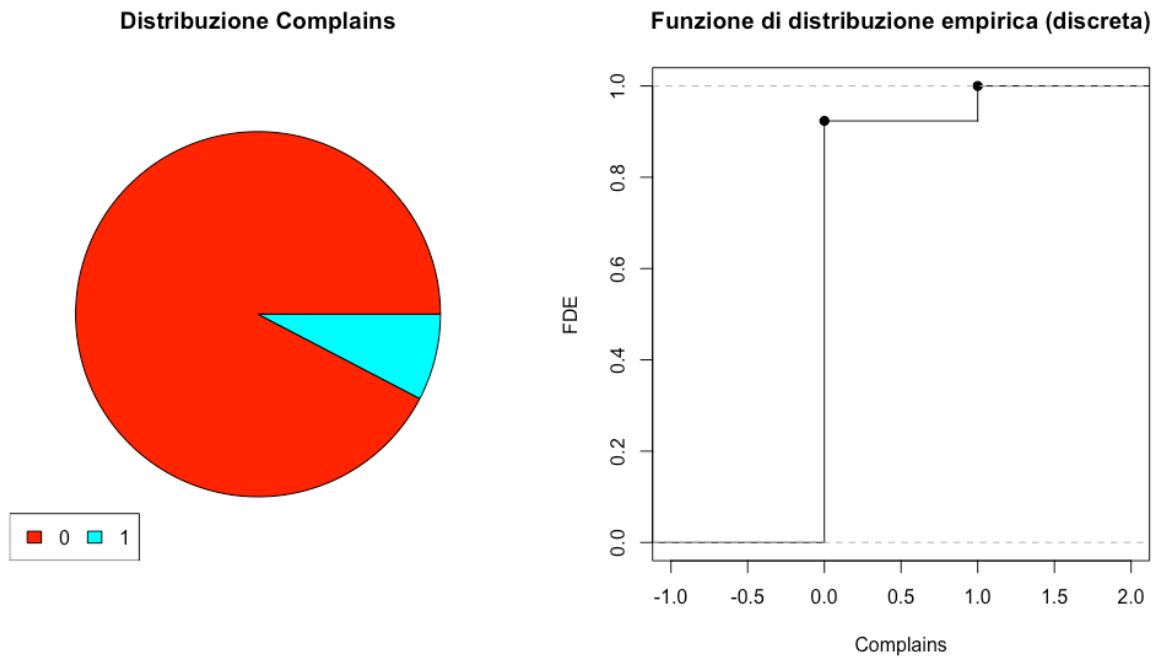


Figura 7 Diagramma a torta e FDE Complains

2.1.3. Subscription Length

La feature “[Subscription Length](#)” è una variabile quantitativa discreta espressa in numeri interi, rappresentante il numero di mesi di fruizione del servizio. Per una completa caratterizzazione statistica della variabile, si procederà con un’analisi delle sue misure di centralità e dispersione, seguita da un’analisi grafica.

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Subscription Length” risulta pari a **32.54**.
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a **35**.
- **Moda campionaria:** La moda invece risulta essere **36**.

La prevalenza della moda a 36 suggerisce una distribuzione unimodale, con un picco concentrato intorno a questo valore. La relazione tra media, mediana e moda indica una distribuzione asimmetrica negativa (sbilanciata a sinistra). Nello specifico:

- **Asimmetria verso sinistra:** La distribuzione è caratterizzata da una coda a sinistra, che rappresenta la presenza di valori bassi di Subscription Length.
- **Moda:** Essendo il valore più alto tra le tre misure di centralità, conferma la concentrazione dei dati su valori elevati di Subscription Length.

Un boxplot della variabile Subscription length permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

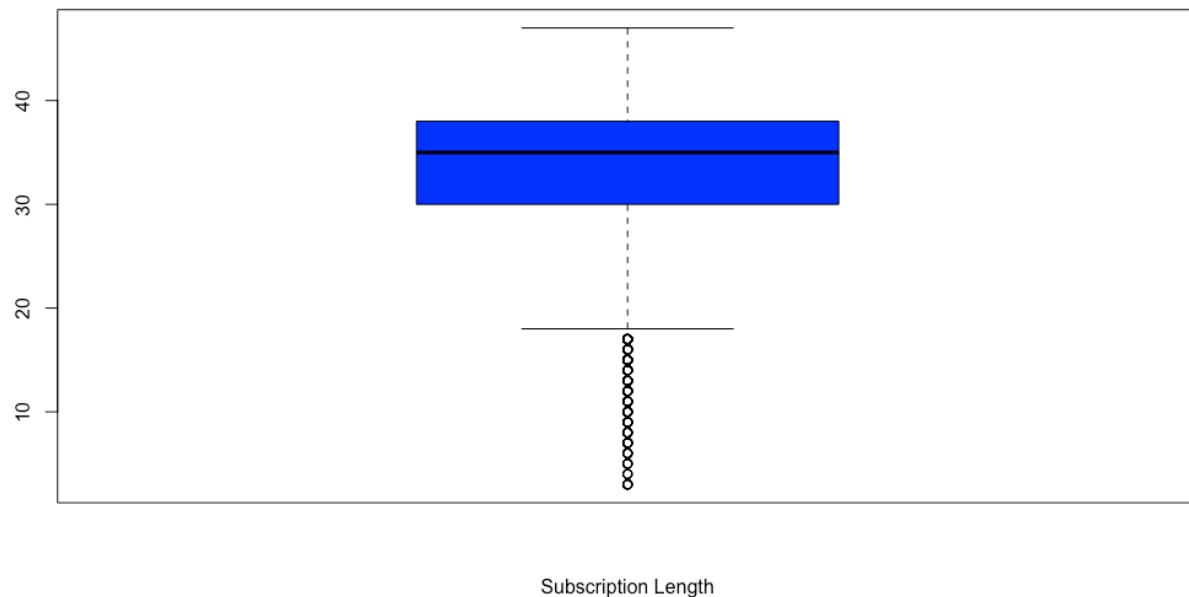


Figura 8 Boxplot Subscription Length

Possiamo notare dall’immagine che abbiamo molteplici outliers inferiori alla mediana. Utilizzando lo scarto interquartile, abbiamo rilevato i seguenti outliers:

3,4,5,6,7,8,9,10,11,12,13,14,15,16,17.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **30.00** mentre il **terzo quartile** è **38.00**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **3.00** ed un **massimo** uguale a **47.00**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute del dato in questione.

L'istogramma della variabile Subscription Length fornisce una visualizzazione delle frequenze assolute dei mesi di fruizione tra gli utenti. Le ascisse rappresentano il numero di mesi, mentre le ordinate mostrano il numero di utenti corrispondenti.

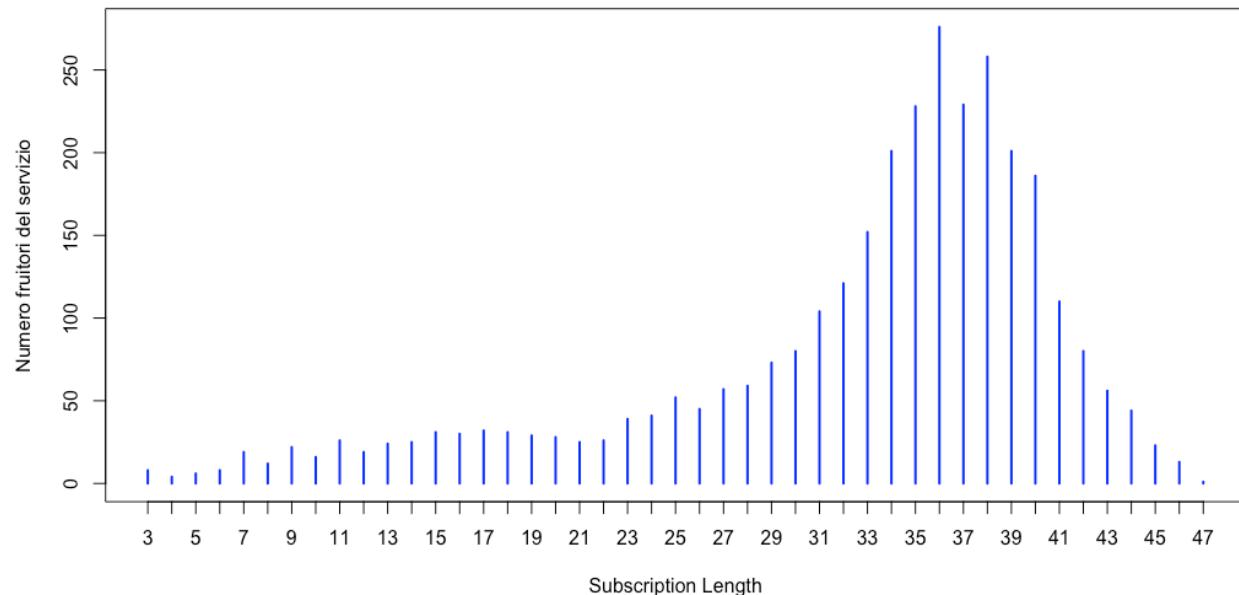


Figura 9 Istogramma Subscription Length

Questo grafico evidenzia l'asimmetria della distribuzione, con un'alta concentrazione di osservazioni per valori elevati e una coda verso sinistra.

Un'analisi delle frequenze relative attraverso la **Funzione di Distribuzione Empirica (discreta)** conferma che i valori di Subscription Length si distribuiscono tra 3 e 47, rappresentando adeguatamente l'ampiezza della fruizione del servizio.

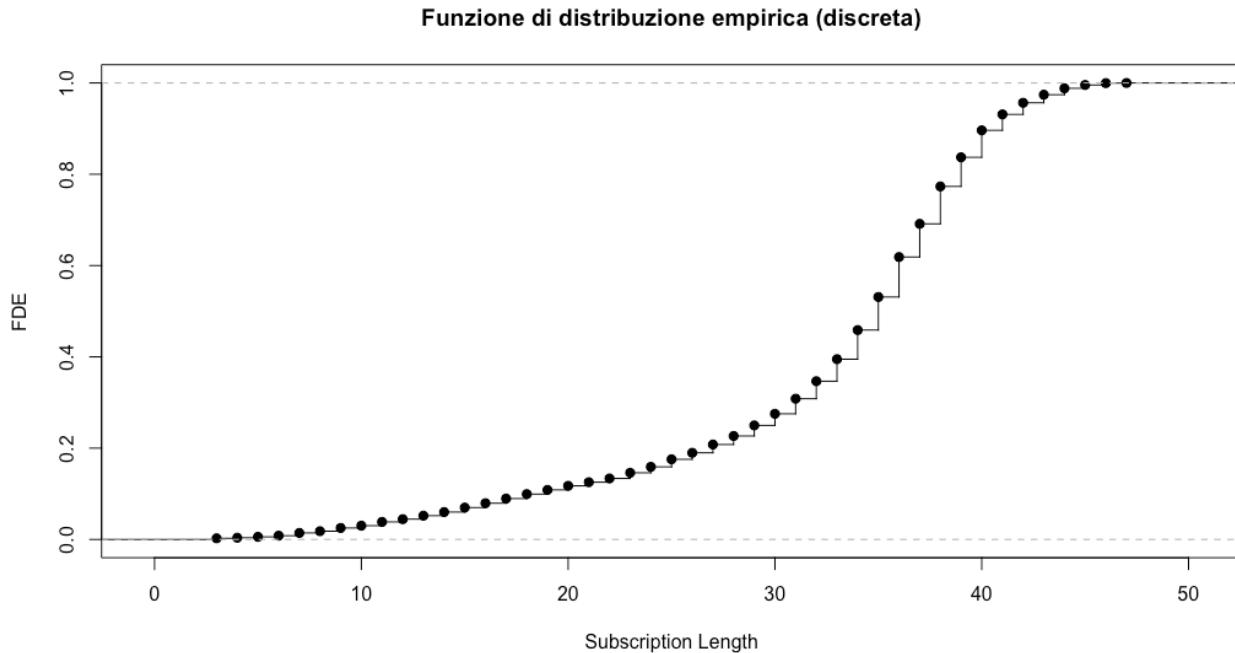


Figura 10 FDE Subscription Length

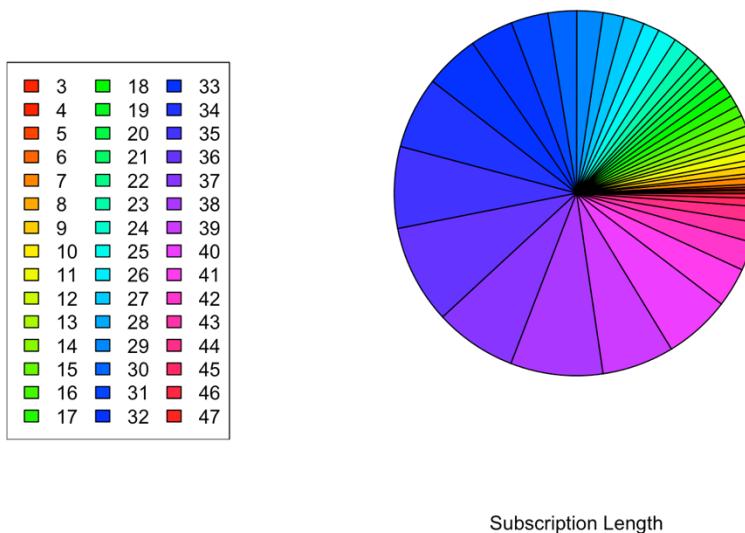


Figura 11 Diagramma a torta Subscription Length

Il **diagramma a torta** illustra anche qui la distribuzione equa dei valori.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza:** **73.501**
- **Deviazione standard:** **8.57**
- **Coefficiente di variazione:** **26.35%**

Un coefficiente di variazione tra il 15% e il 30% indica una moderata dispersione rispetto alla media.

L'analisi tramite diagramma di Pareto permette di visualizzare come le siano associate alla frequenza relativa cumulativa, sottolineando la dispersione dei valori equa.

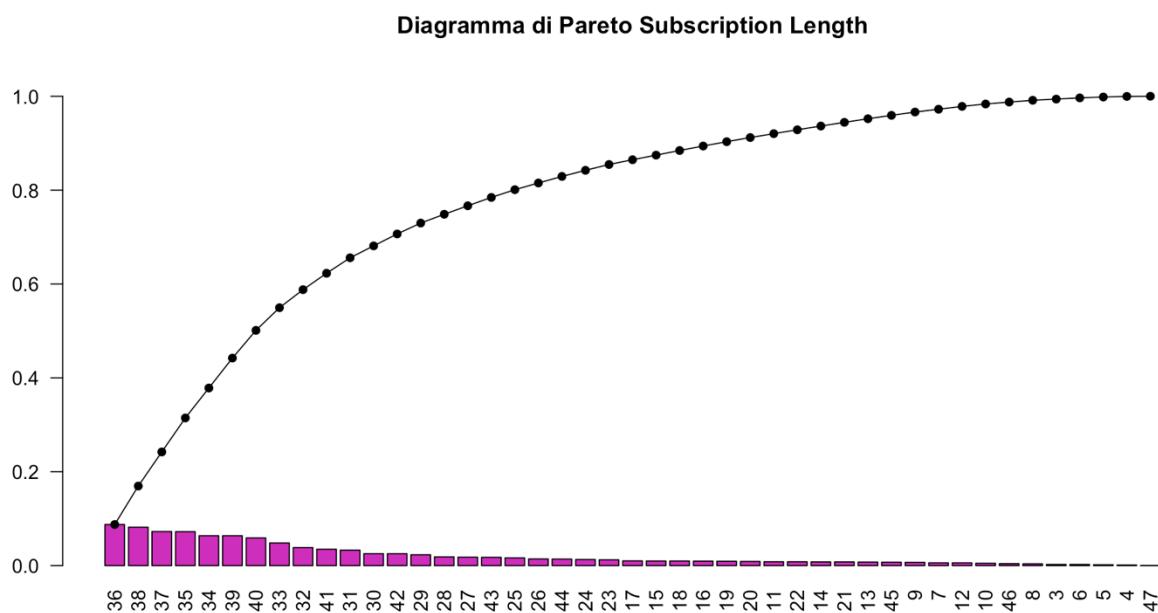
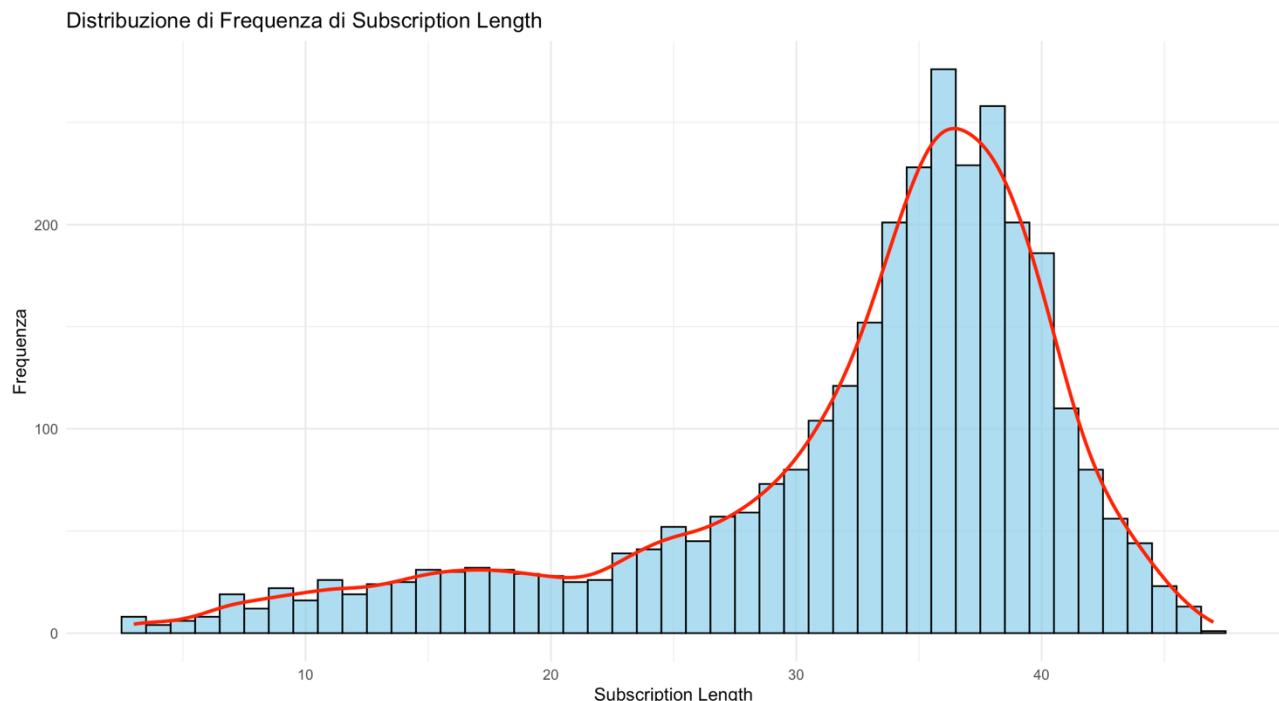


Figura 12 Diagramma di Pareto Subscription Length

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness :** **-1.30**, che conferma l'asimmetria verso sinistra.
- **Curtosi::** **4.21**, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza dei mesi di sottoscrizione, confermando le caratteristiche sopra descritte.



2.1.4. Charge Amount

La feature “Charge Amount” è una variabile ordinale (quantitativa discreta) (0: importo più basso, 10: importo più alto) che rappresenta l’importo addebitato al fruitore del servizio. Per una completa caratterizzazione statistica della variabile, si procederà con un’analisi delle sue misure di centralità e dispersione, seguita da un’analisi grafica.

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Charge Amount” risulta pari a 0.94.
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a 0.
- **Moda campionaria:** La moda invece risulta essere 0.

La predominanza della moda pari a 0 indica una distribuzione unimodale, con un picco concentrato sul valore zero. Dalle misure di media e mediana possiamo desumere che la distribuzione sia asimmetrica positiva (sbilanciata a destra).

In altre parole:

- **Asimmetria verso destra:** La distribuzione presenta una "coda" estesa a destra a causa della presenza di valori più elevati di Charge Amount.
- **Concentrazione attorno allo zero:** La maggior parte degli utenti riporta un valore di importo addebitato basso, con valori di media spostati a destra rispetto alla mediana e alla moda.

Un boxplot della variabile *Charge Amount* permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

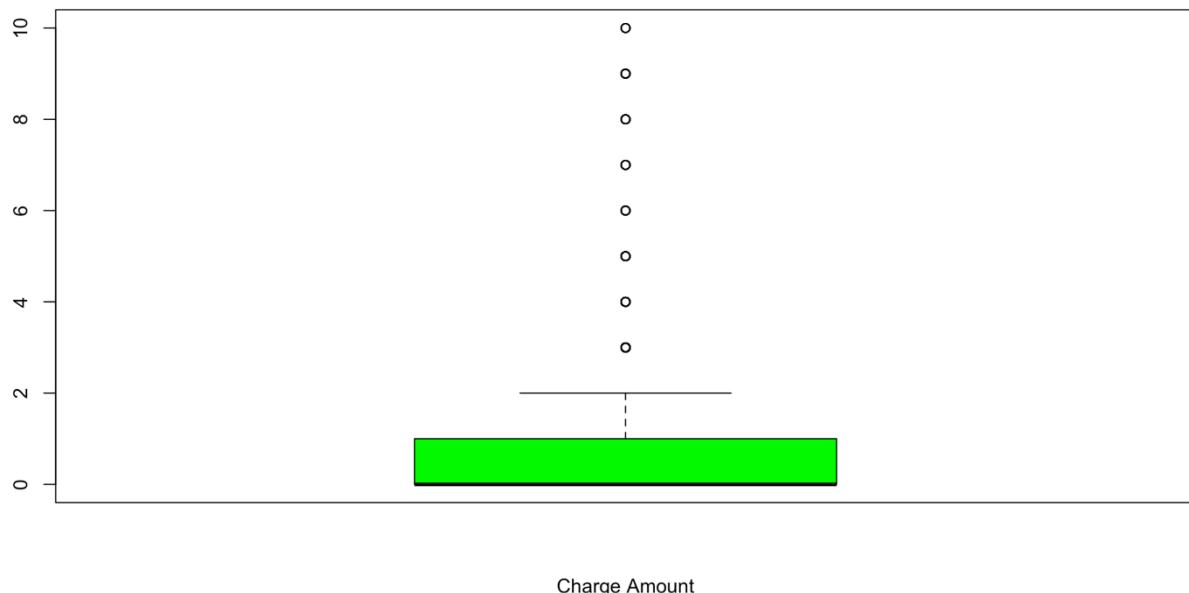


Figura 14 Boxplot Charge Amount

Possiamo notare dall'immagine che abbiamo molteplici outliers superiori alla mediana. Utilizzando lo scarto interquartile, abbiamo rilevato i seguenti outliers: **3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10.**

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile è 0.00** mentre il **terzo quartile è 1.00**.

Inoltre, abbiamo il **minimo uguale a 0.00** ed un **massimo uguale a 10.0000**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute del dato in questione.

L'istogramma della variabile Charge Amount fornisce una visualizzazione delle frequenze assolute degli importi addebitati ai fruitori del servizio. Le ascisse gli importi addebitati, mentre le ordinate mostrano il numero di utenti corrispondenti.

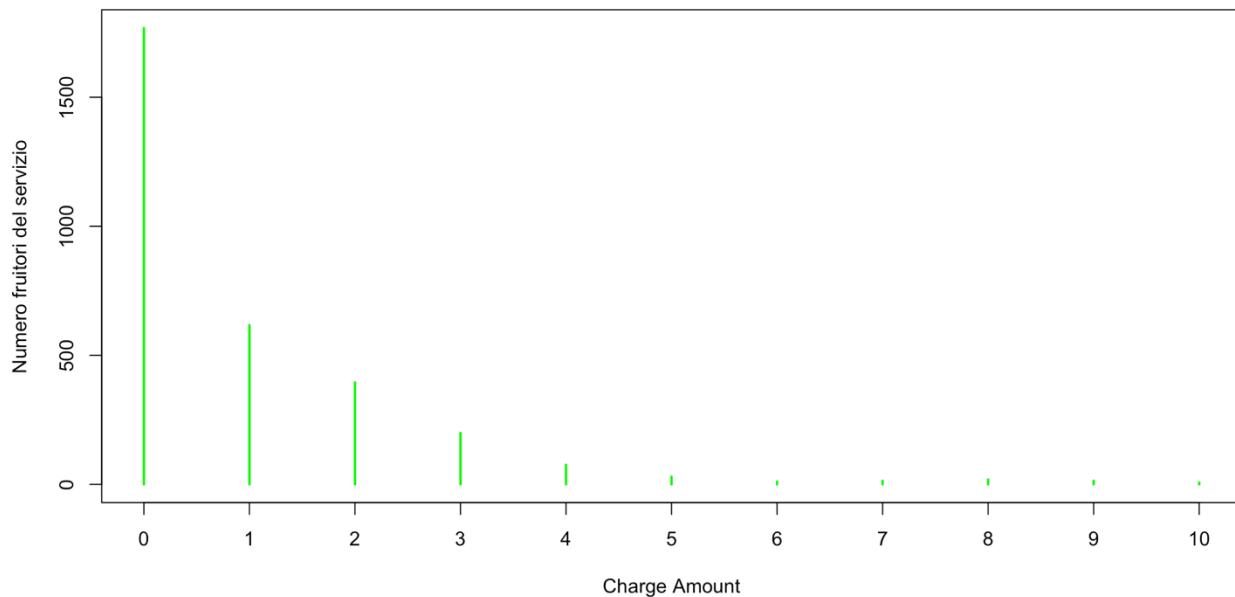


Figura 15 Istogramma Charge Amount

Questo grafico evidenzia l'asimmetria della distribuzione, con un'alta concentrazione di osservazioni per valori pari a zero e una coda verso destra.

Un'analisi delle frequenze relative tramite **Funzione di Distribuzione Empirica (discreta)** evidenzia ulteriormente come una larga porzione degli utenti presenti valori prossimi allo zero.

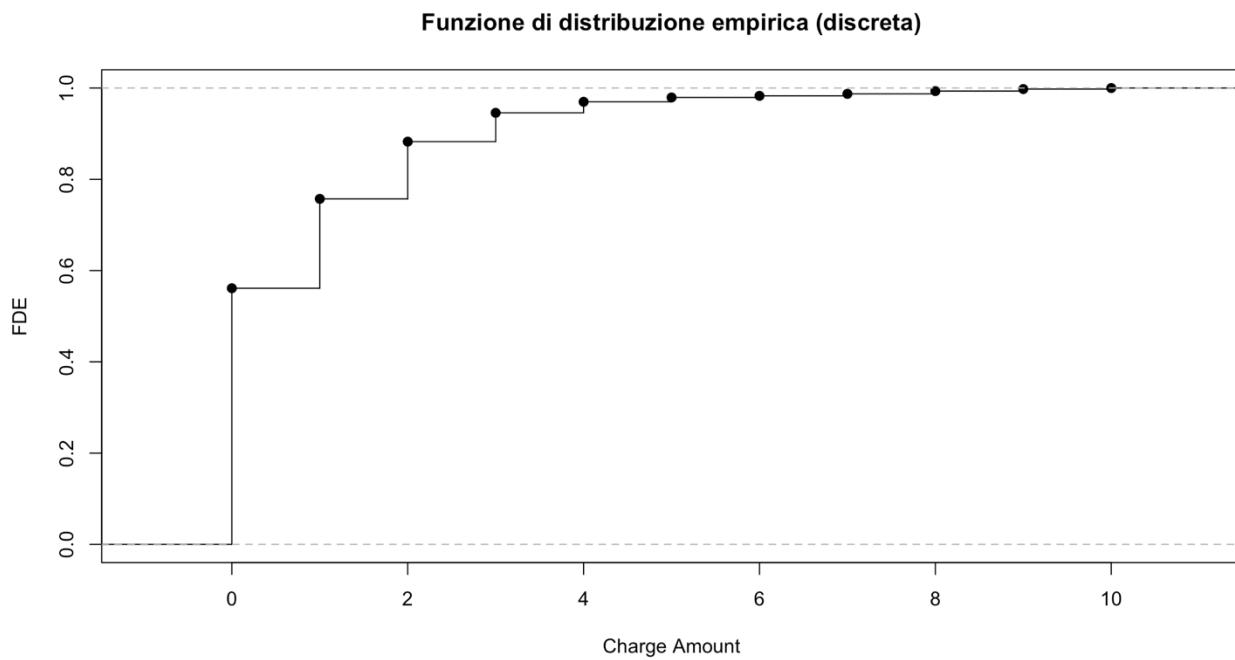


Figura 16 FDE Charge Amount

L'analisi della **Funzione di Distribuzione Empirica (FDE)** conferma ulteriormente l'asimmetria menzionata precedentemente: mostra infatti una rapida crescita iniziale (data

dalla frequenza elevata di valori prossimi allo zero), seguita da un incremento più graduale in corrispondenza dei valori più elevati.

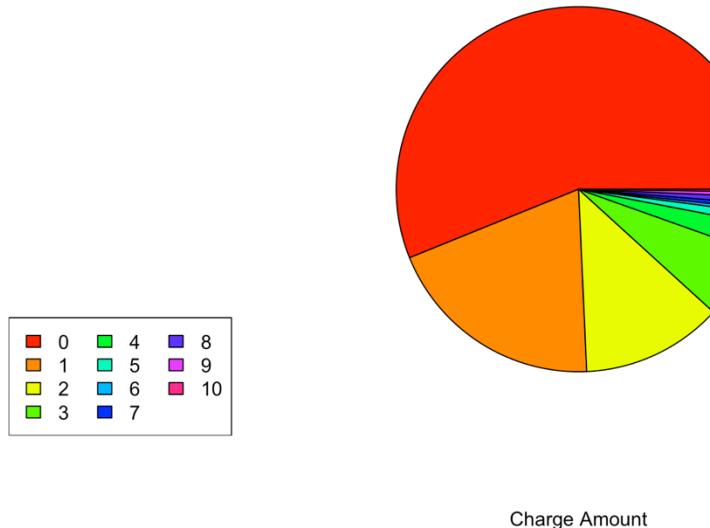


Figura 17 Diagramma a torta Charge Amount

Una rappresentazione tramite **diagramma a torta** illustra che la maggior parte degli utenti ha un basso importo addebitato.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza:** 2.31
- **Deviazione standard:** 1.52
- **Coefficiente di variazione:** 161.33%

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nel numero di Charge Amount tra gli utenti.

Distribuzione di Frequenza tramite Diagramma di Pareto: L'analisi tramite diagramma di Pareto permette di visualizzare come le frequenze assolute siano associate alla frequenza relativa cumulativa, sottolineando la predominanza di utenti importi più bassi e il peso cumulativo degli utenti con più fallimenti.

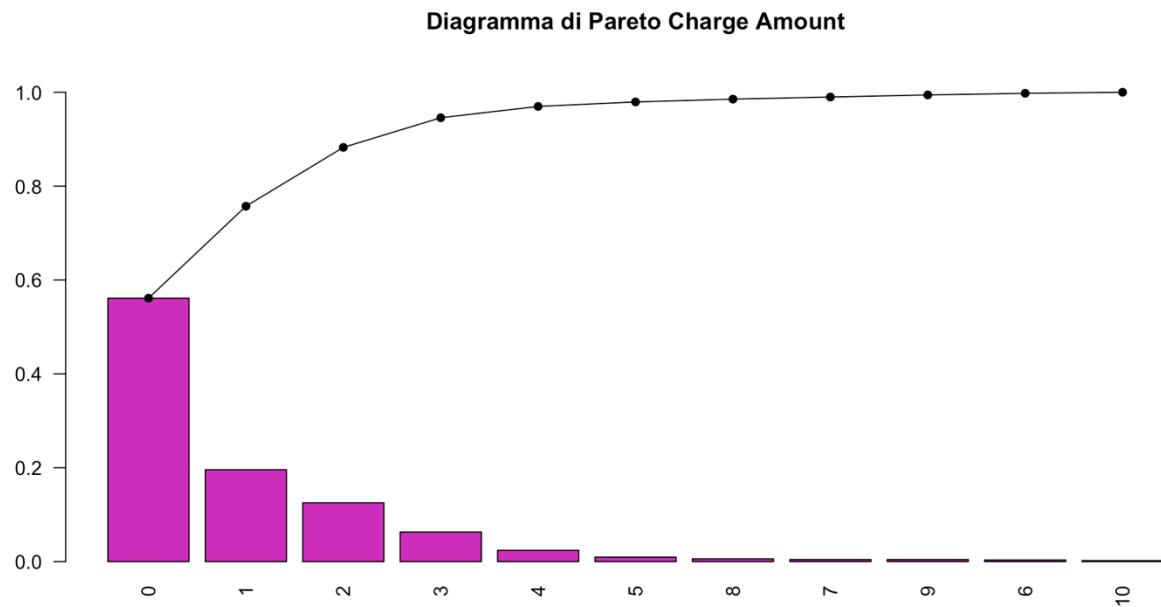


Figura 18 Diagramma di Pareto Charge Amount

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness: 2.58**, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi: 11.84**, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza degli importi addebitati, confermando le caratteristiche sopra descritte.

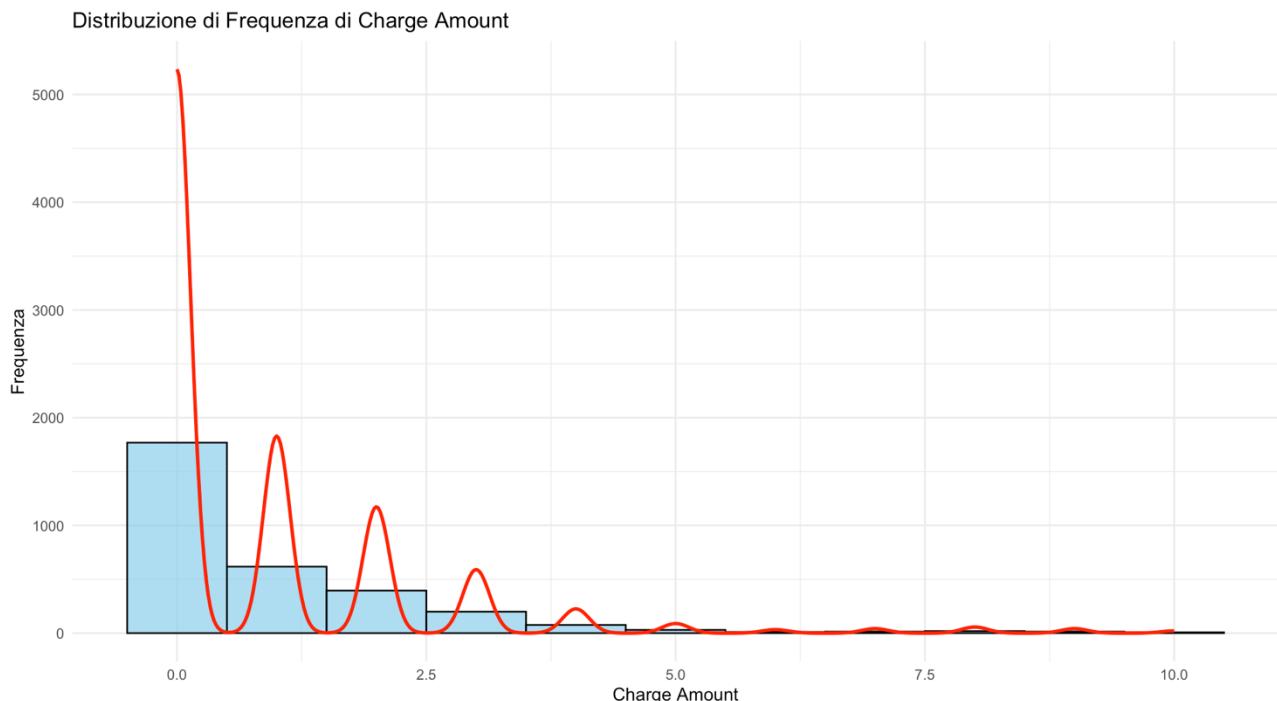


Figura 19 Distibuzione di frequenza Charge Amount

2.1.5. Seconds of Use

La feature “Second of use” è una variabile quantitativa discreta espressa in numeri interi, rappresentante il numero di secondi di fruizione del servizio.

Per una completa caratterizzazione statistica della variabile, si procederà con un’analisi delle sue misure di centralità e dispersione, seguita da un’analisi grafica.

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Seconds of use” risulta pari a 4472.46.
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a 2990.
- **Moda campionaria:** La moda invece risulta essere 0.

La prevalenza della moda a 0 suggerisce una distribuzione unimodale, con un picco iniziale intorno a questo valore. La relazione tra media, mediana e moda indica una distribuzione asimmetrica positiva (sbilanciata a sinistra).

Nello specifico:

- **Asimmetria verso destra:** La distribuzione è caratterizzata da una coda a destra, che rappresenta la presenza di valori alti rispetto alla moda che è 0.
- **Moda:** Essendo la moda a 0, rappresenta il valore più frequente, confermando che la maggior parte dei dati si concentra su valori relativamente bassi di Seconds of use e quindi molti dei fruitori non hanno effettivamente utilizzato il servizio.

Un boxplot della variabile *Seconds of use* permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

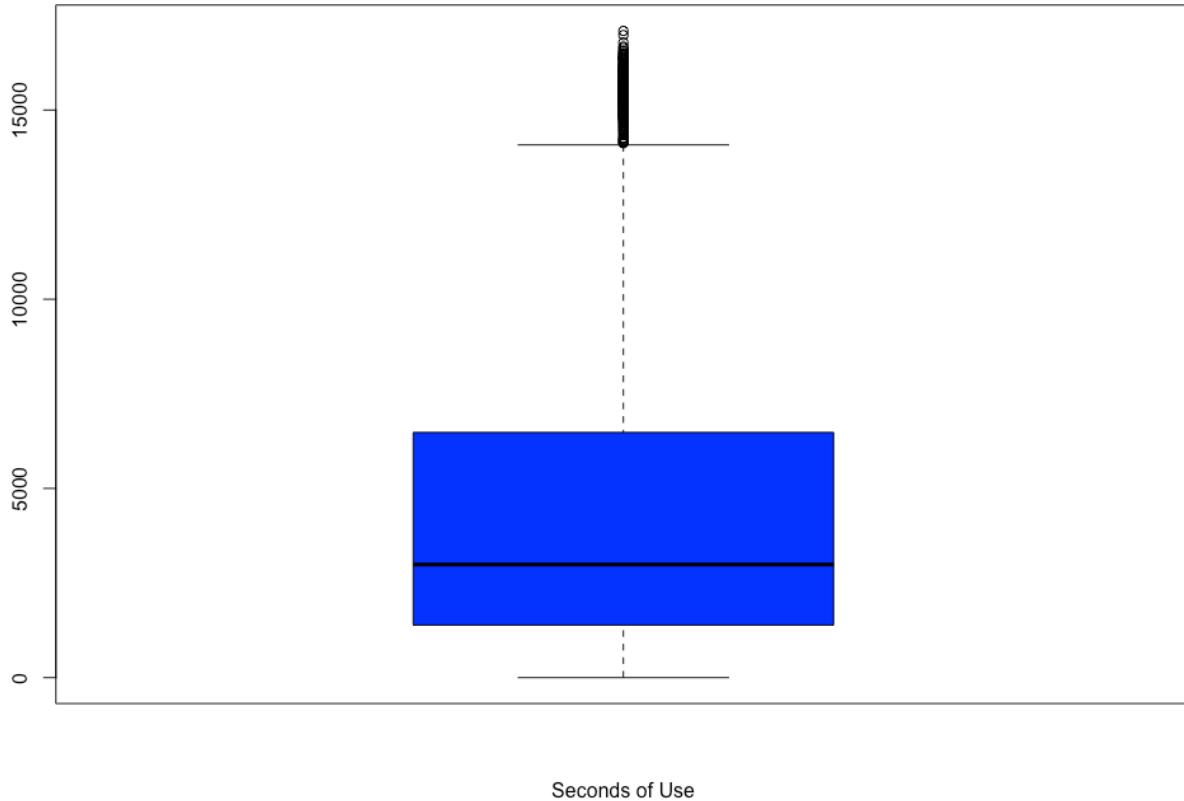


Figura 20 Boxplot Seconds of use

Possiamo notare dall'immagine che abbiamo molteplici outliers superiori alla mediana. Utilizzando lo scarto interquartile, abbiamo rilevato i seguenti outliers: 15140, 15485, 16075, 15200, 15545, 16135, 15080, 15425, 16015, 15220, 15565, 16155, 15060, 15405, 15995, 15400, 15745, 16335, 14880, 15225, 15815, 15320, 15665, 16255, 14960, 15305, 15895, 14373, 15740, 16085, 16675, 14540, 14885, 15475, 15255, 15600, 16190, 15025, 15370, 15960, 15330, 15675, 16265, 14950, 15295, 15885, 14483, 15850, 16195, 16785, 14430, 14775, 15365, 14835, 15180, 15770, 14895, 15240, 15830, 15120, 15710, 14915, 15260, 15690, 15095, 15440, 16030, 14575, 14920, 15510, 15015, 15360, 15950, 14655, 15000, 15590, 15435, 15780, 16370, 14235, 14580, 15170, 14720, 15065, 15655, 14990, 15580, 14178, 16480, 14125, 14470, 15445, 15790, 16380, 14138, 15505, 16440, 15385, 15730, 16320, 14158, 15525, 15870, 16460, 14338, 15705, 16050, 16640, 15185, 15530, 16120, 14258, 15625, 15970, 16560, 15265, 15610, 16200, 14678, 16045, 16390, 16980, 14845, 15190, 15905, 16495, 16570, 14788, 16500, 17090, 14735, 15670. Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è 1391 mentre il **terzo quartile** è 6478.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a 0 ed un **massimo** uguale a 17090.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute del dato in questione.

L'istogramma della variabile Seconds Of Use fornisce una visualizzazione delle frequenze assolute dei secondi di fruizione tra gli utenti. Le ascisse rappresentano il numero di secondi, mentre le ordinate mostrano il numero di utenti corrispondenti.

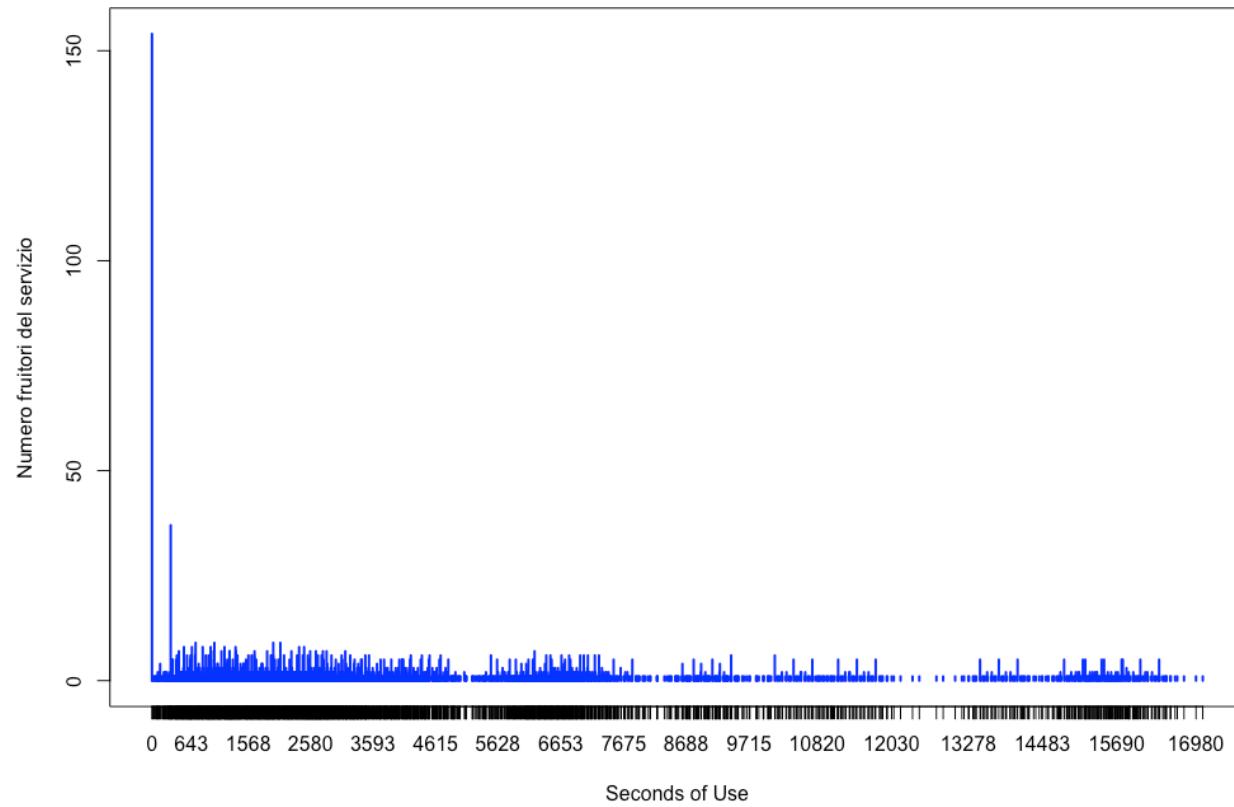


Figura 21 Istogramma Seconds of use

Questo grafico evidenzia l'asimmetria della distribuzione, con un'alta concentrazione di osservazioni per valori elevati e una coda verso destra.

Inoltre, si può notare anche la varietà di dati assunti dalla variabile.

Un'analisi delle frequenze relative attraverso la **Funzione di Distribuzione Empirica (discreta)** conferma che i valori di Seconds of use si distribuiscono tra 0 e 17090, rappresentando adeguatamente l'ampiezza della fruizione del servizio.

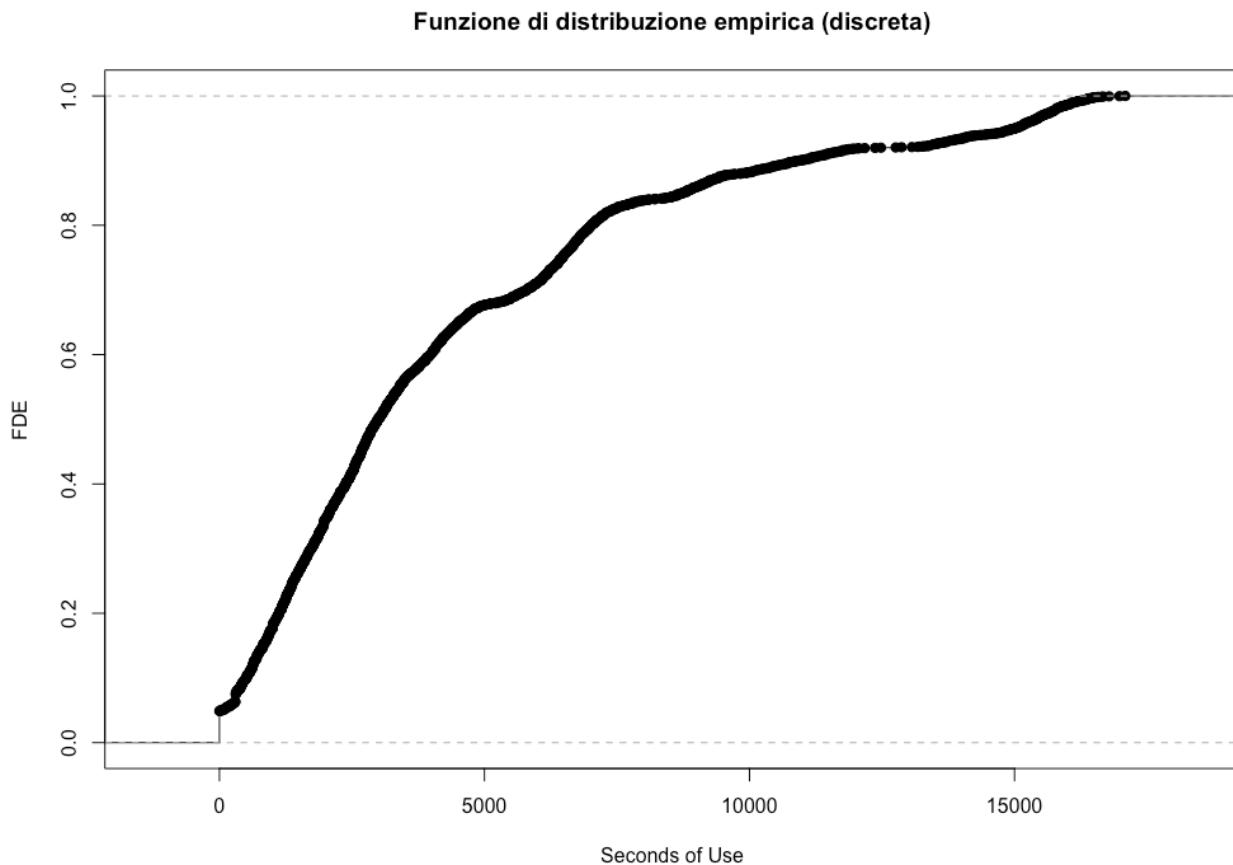


Figura 22 FDE Subscription Length

Un diagramma torta nel caso di questa variabile sarebbe eccessivamente confusionario data l'eccessivo numero di stati che assume la variabile.

Per la stessa motivazione il diagramma di pareto sarebbe superfluo dato che risulterebbe circa come la FDE.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza:** 17622437
- **Deviazione standard:** 4197.91
- **Coefficiente di variazione:** 93.86%

Un coefficiente di variazione così alto era scontato data la sensibilità agli outliers del coefficiente di variazione.

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** 1.32, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** 3.99, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza dei mesi di sottoscrizione, confermando le caratteristiche sopra descritte.

Ovviamente il picco della funzione non sarà evidente data la varianza dei valori.

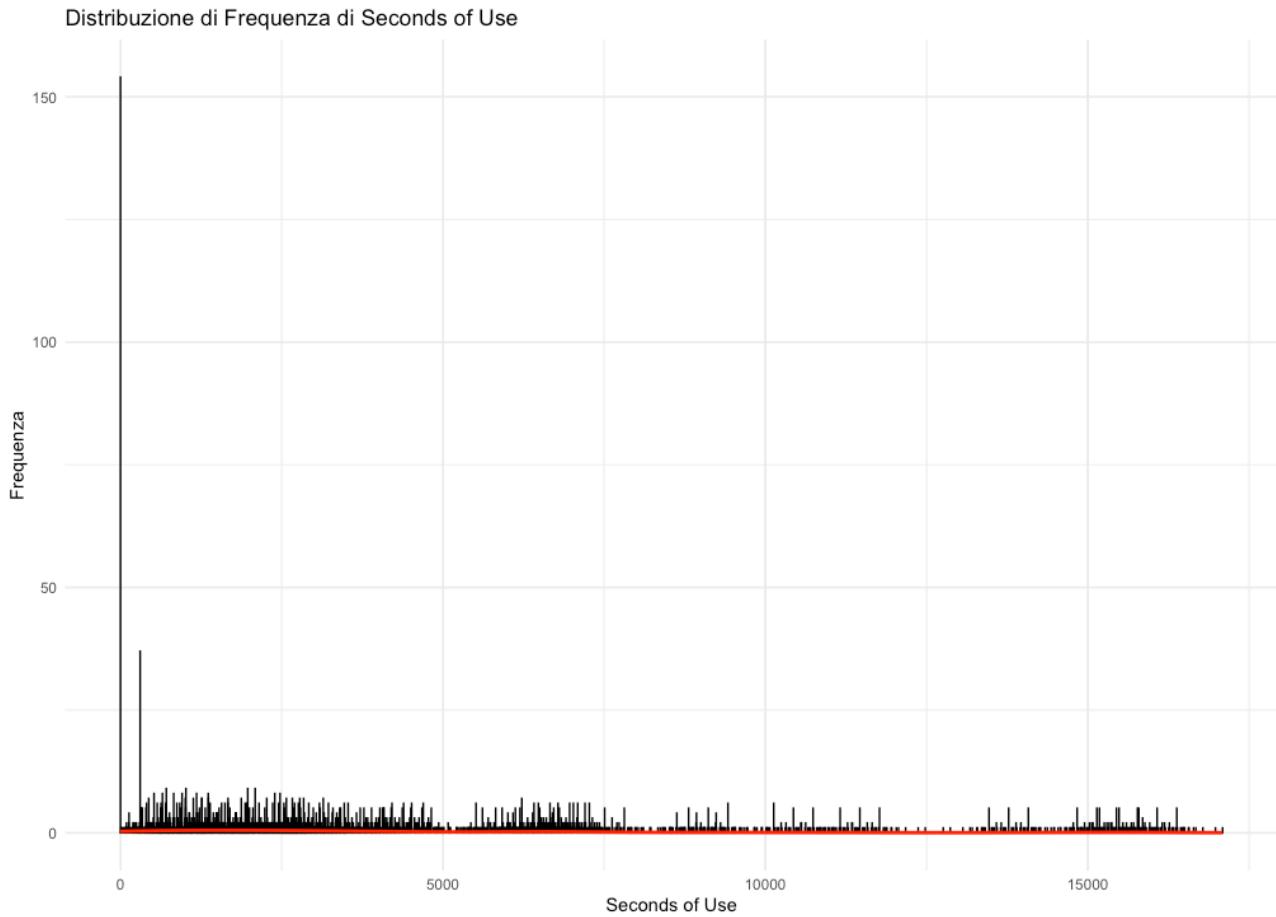


Figura 23 Distribuzione di frequenza Seconds of use

Data la scarsa rappresentanza dei dati e la conseguente difficoltà nell'analizzarli, tentiamo di aggiungere una nuova feature al dataset chiamata Second of use intervals la quale andrà a suddividere i valori assunti dalla variabile in più intervalli. Per dividere tutto in intervalli è stato deciso di utilizzare un numero di intervalli tali che permetta anche una rappresentazione soddisfacente pari a 50.

2.1.6. Seconds of use intervals (Feature aggiunta)

Seconds of use intervals è una Colonna risultante dalla suddivisione in 50 intervalli della feature [Seconds of use](#) per avere una maggiore precisione di analisi grafica.

Come possiamo notare quindi dalla seguente distribuzione di frequenza, riusciamo subito ora a notare la distribuzione dei valori.

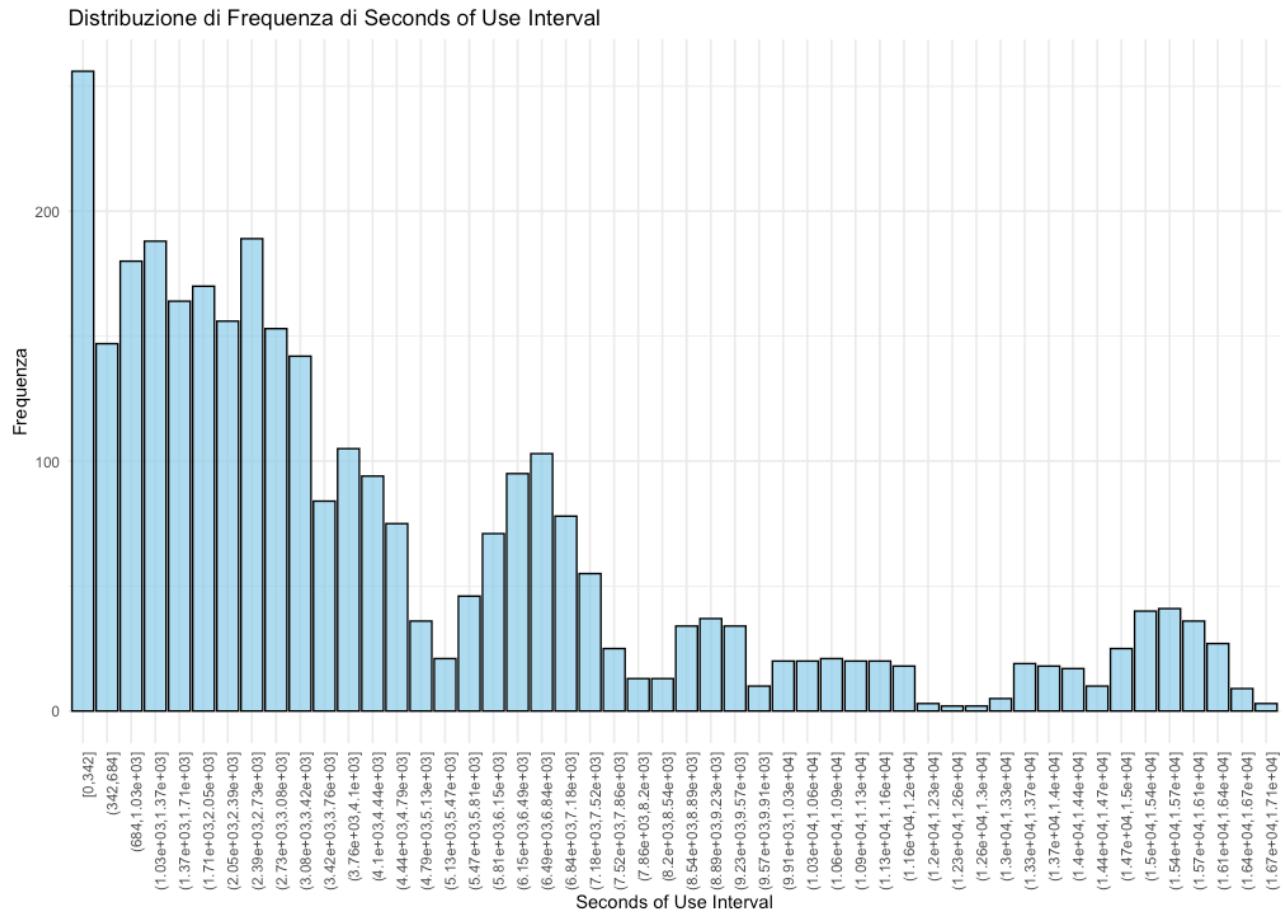
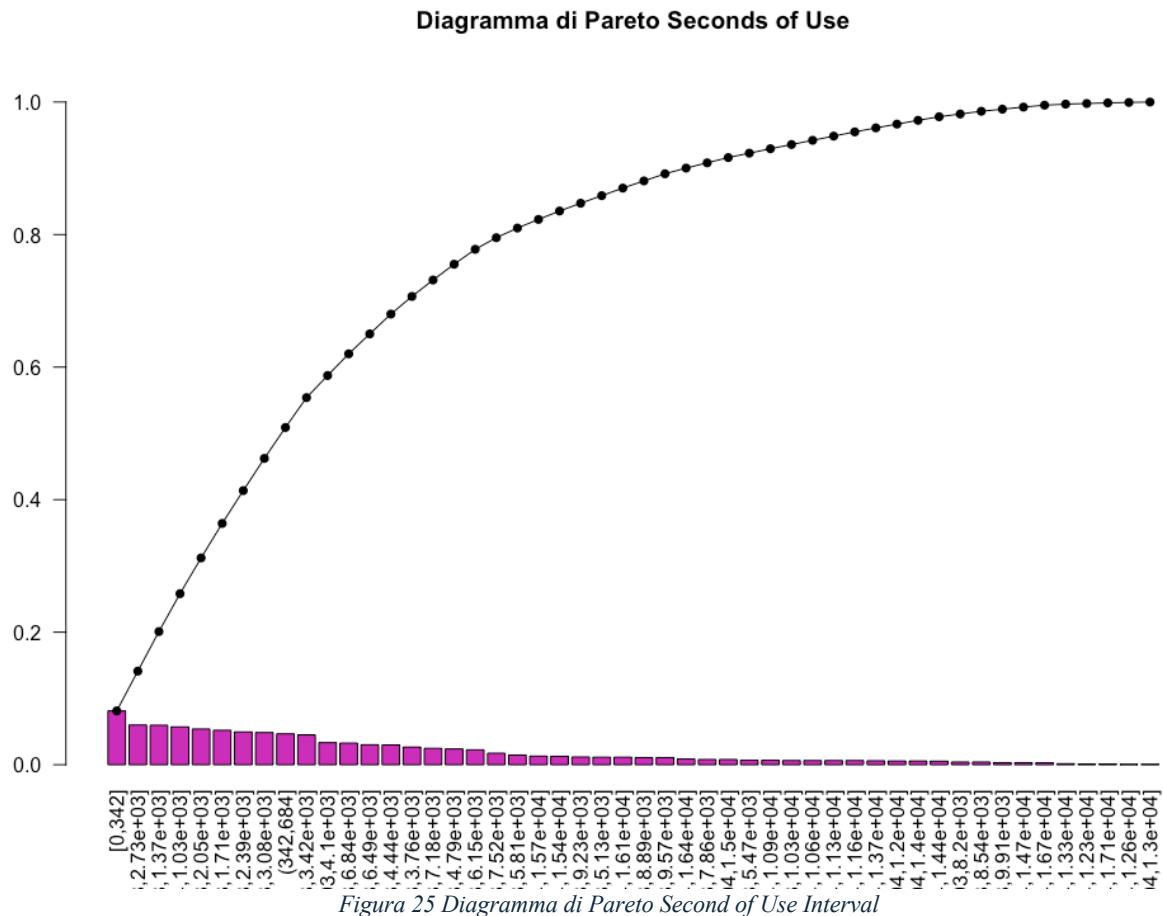


Figura 24 Distribuzione di frequenza Seconds of use Interval

Possiamo inoltre andare a studiare come si comportano le frequenze assolute in correlazione alle frequenze assolute cumulative tramite il diagramma di Pareto.



2.1.7. Frequency of use

La feature “Frequency of use” è una variabile quantitativa discreta espressa in numeri interi, la quale non è ben specificata dai creatori del dataset. Da questo momento in poi assumiamo che questa variabile viene utilizzata per valorizzare il numero di chiamate distinte per ogni fruitore del servizio. Per una completa caratterizzazione statistica della variabile, si procederà con un’analisi delle sue misure di centralità e dispersione, seguita da un’analisi grafica.

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Frequency of user” risulta pari a **69.46**.
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a **54**.
- **Moda campionaria:** La moda invece risulta essere **0**.

La predominanza della moda pari a 0 indica una distribuzione unimodale, con un picco concentrato sul valore zero. Dalle misure di media e mediana possiamo desumere che la distribuzione sia asimmetrica positiva (sbilanciata a destra).

In altre parole:

- **Asimmetria verso destra:** La distribuzione presenta una "coda" estesa a destra a causa della presenza di valori più elevati di Frequency of use.
- **Concentrazione attorno allo zero:** La maggior parte degli utenti riporta 0 chiamate distinte, con valori di media spostati a destra rispetto alla mediana e alla moda.

Un boxplot della variabile *Frequency of use* permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

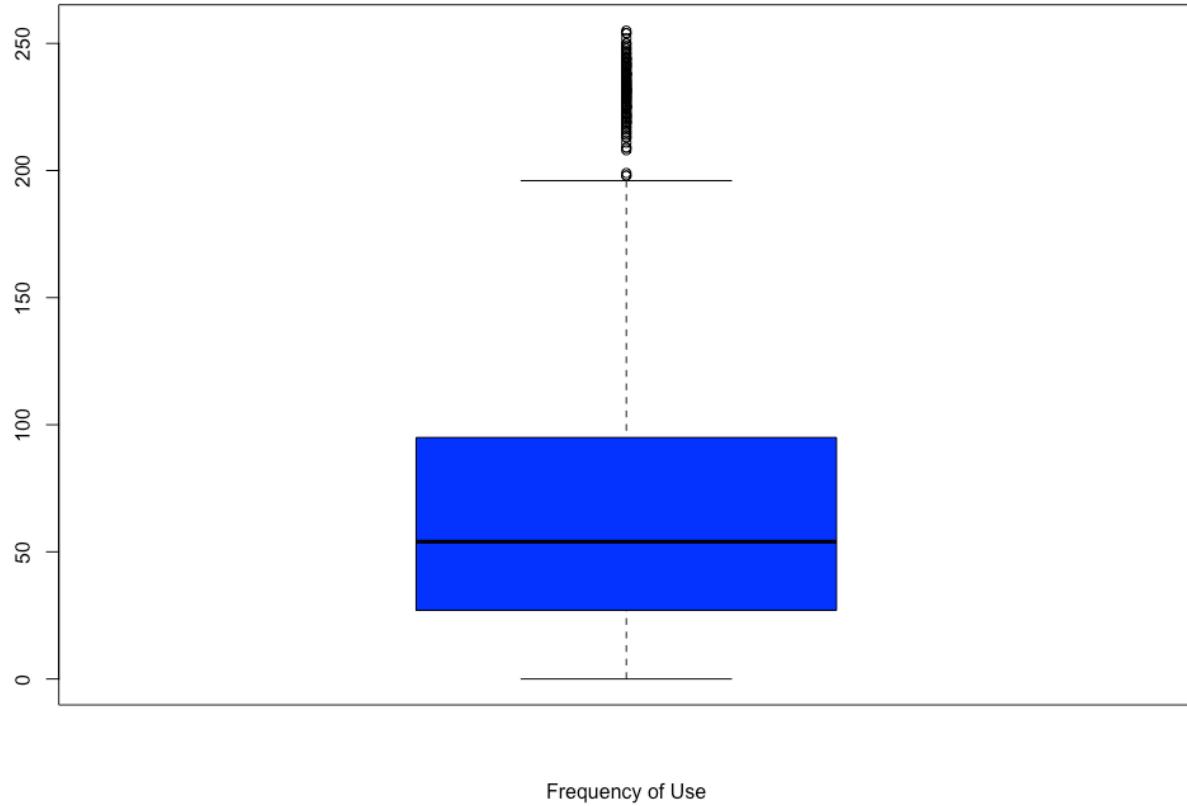


Figura 26 Boxplot Frequency of use

Possiamo notare dall'immagine che abbiamo molteplici outliers.

Utilizzando lo scarto interquartile, abbiamo rilevato i seguenti outliers: 198, 199, 208, 209, 211, 213, 214, 215, 216, 217, 218, 219, 220, 221, 222, 223, 224, 225, 226, 227, 228, 229, 230, 231, 232, 233, 234, 235, 236, 237, 238, 239, 240, 241, 242, 243, 244, 245, 246, 247, 248, 249, 250, 252, 254, 255.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è 27.00 mentre il **terzo quartile** è 95.00.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a 0.00 ed un **massimo** uguale a 255.00.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute delle chiamate totali distinte dei fruitori.

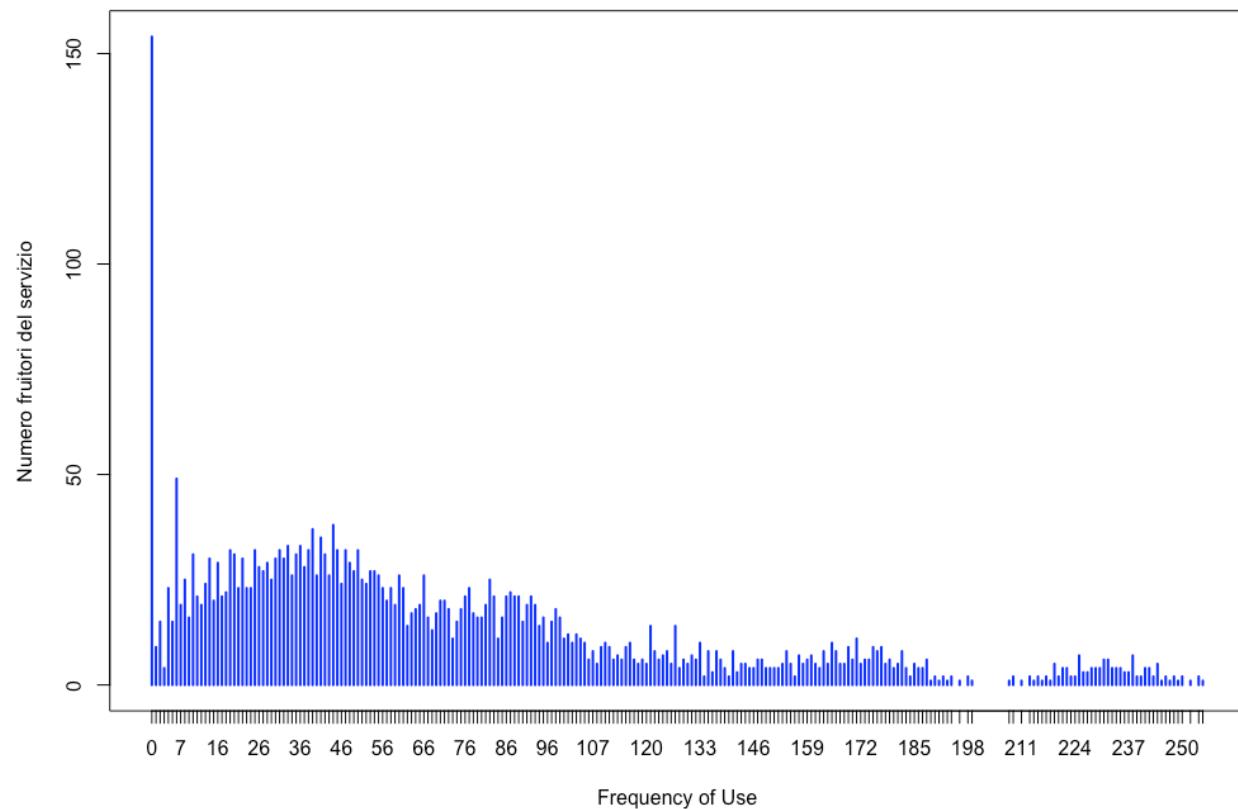


Figura 27 Istogramma Frequency of use

Un istogramma della variabile *Frequency of use* mostra la frequenza assoluta delle chiamate per ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano il numero di chiamate distinte, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una distribuzione asimmetrica, con una concentrazione di osservazioni attorno a valori bassi e una coda verso destra.

Un'analisi delle frequenze relative tramite **Funzione di Distribuzione Empirica (discreta)** evidenzia ulteriormente come una larga porzione degli utenti presenti valori prossimi allo zero.

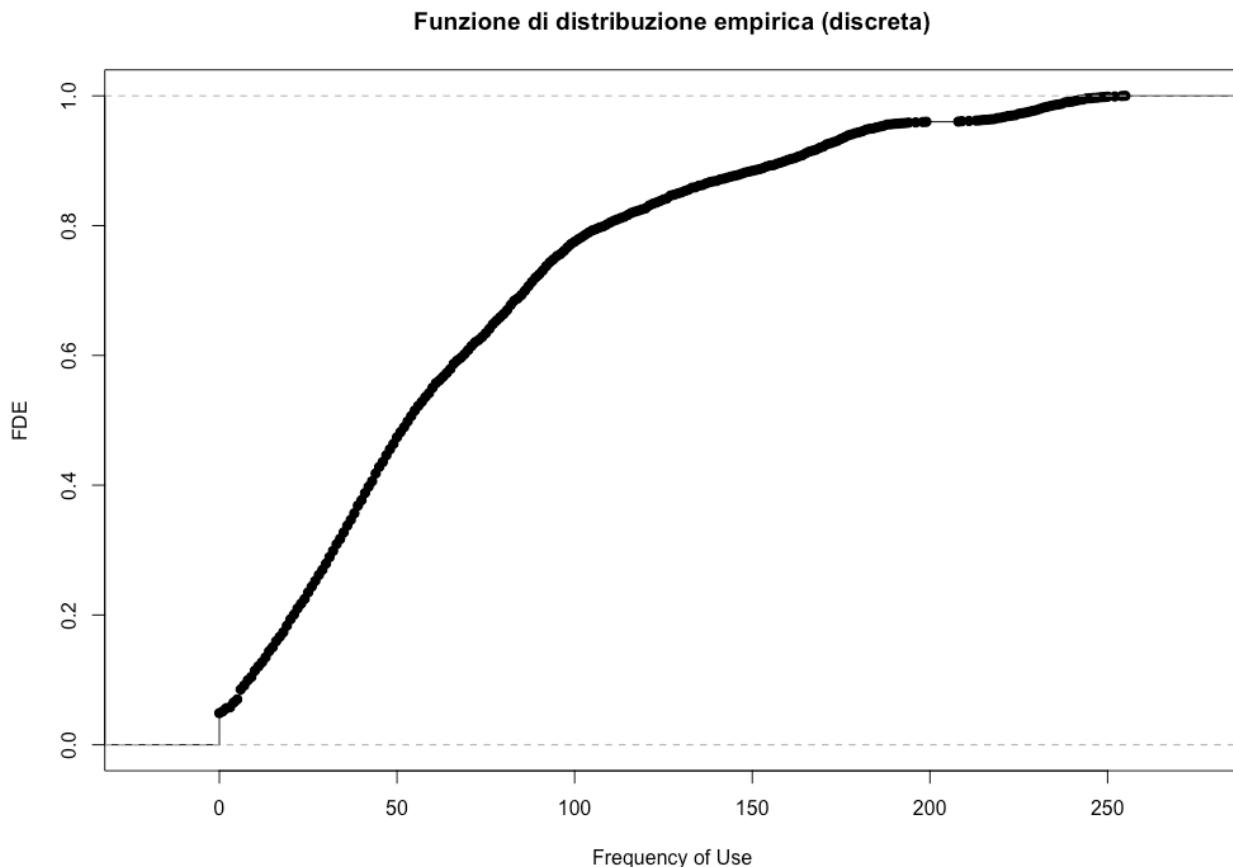


Figura 28 Funzione di distribuzione empirica (discreta) Frequency of use

L'analisi della **Funzione di Distribuzione Empirica (FDE)** conferma ulteriormente l'asimmetria menzionata precedentemente: mostra infatti una rapida crescita iniziale (data dalla frequenza elevata di valori prossimi allo zero), seguita da un incremento più graduale in corrispondenza dei valori più elevati.

Data l'elevata dispersione dei valori sarebbe superfluo avere un diagramma a torta per la variabile in questione.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: 3296.288**
- **Deviazione standard: 57.41331**
- **Coefficiente di variazione: 82.65589%**

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nel numero di chiamate tra gli utenti.

Distribuzione di Frequenza tramite Diagramma di Pareto: L'analisi tramite diagramma di Pareto permette di visualizzare come le frequenze assolute siano associate alla frequenza relativa cumulativa, sottolineando la predominanza di utenti con poche chiamate e il peso cumulativo degli utenti con più chiamate.

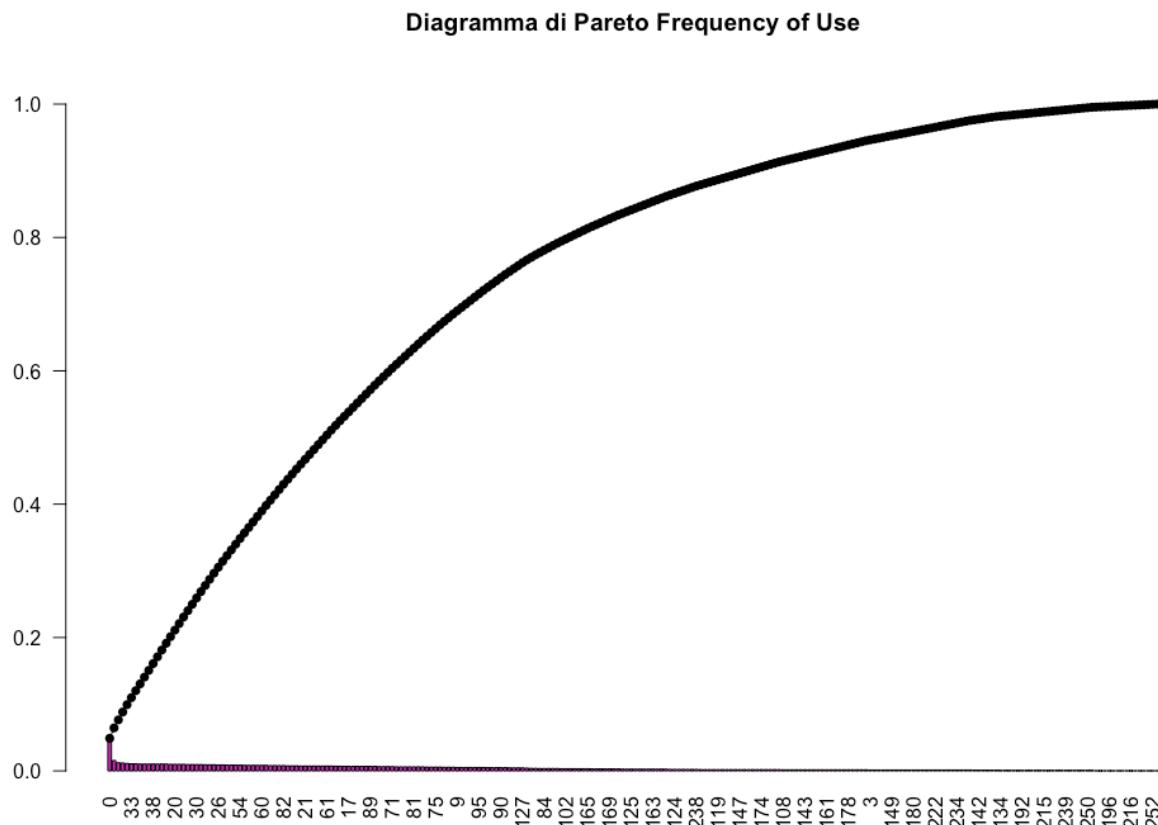


Figura 29 Diagramma di Pareto Frequency of Use

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** 1.143622, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** 3.816919, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza del numero di chiamate distinte, confermando le caratteristiche sopra descritte.

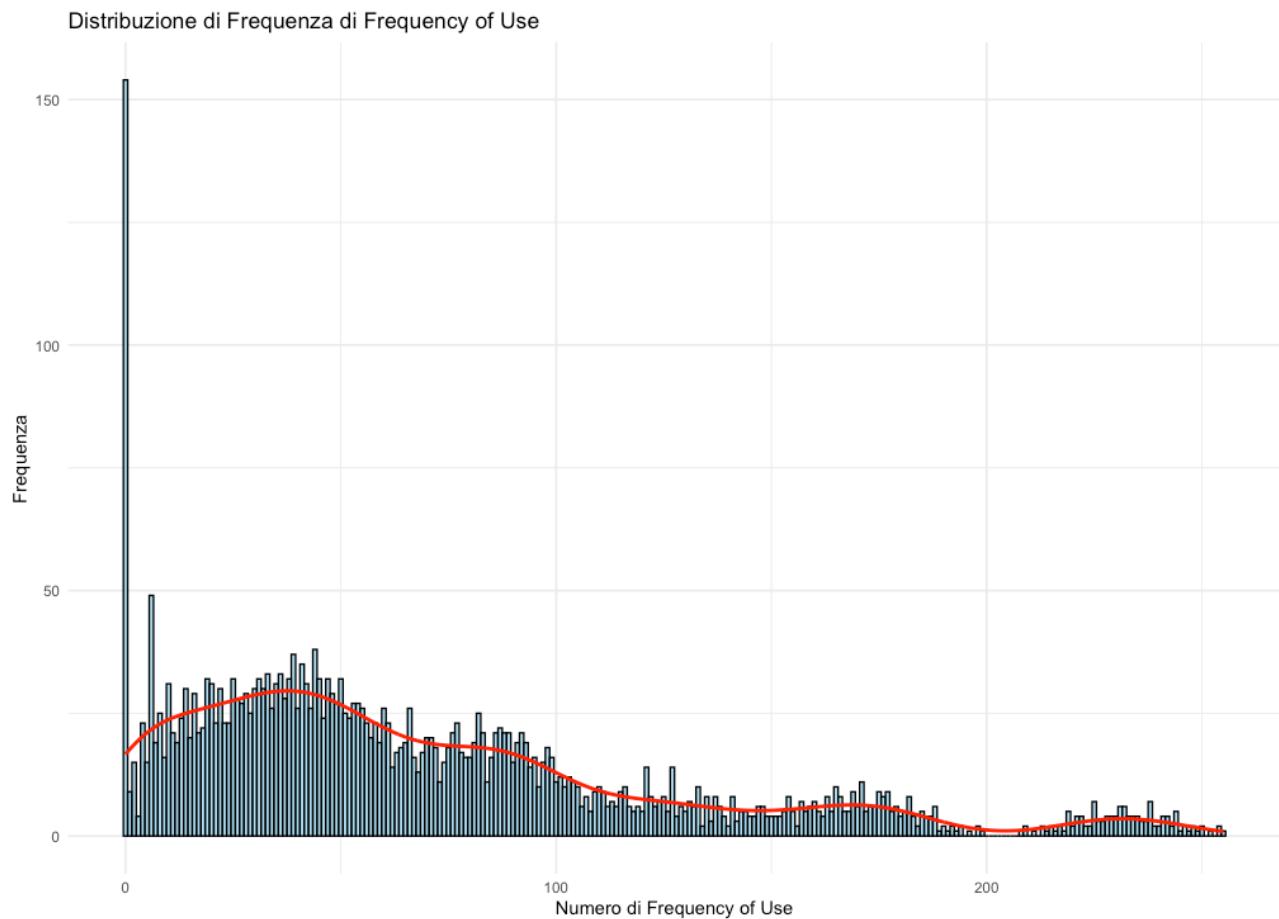


Figura 30 Distribuzione di frequenza Frequency of use

2.1.8. Frequency of SMS

La feature “Frequency of sms” è una variabile quantitativa discreta espressa in numeri interi, il quale compito non è ben specificato dai creatori del dataset. Da questo momento in poi assumiamo che questa variabile viene utilizzata per valorizzare il numero di sms distinti per ogni fruitore del servizio. Per una completa caratterizzazione statistica della variabile, si procederà con un’analisi delle sue misure di centralità e dispersione, seguita da un’analisi grafica.

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Frequency of SMS” risulta pari a 73.18.
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a 21.
- **Moda campionaria:** La moda invece risulta essere 0.

La predominanza della moda pari a 0 indica una distribuzione unimodale, con un picco concentrato sul valore zero. Dalle misure di media e mediana possiamo desumere che la distribuzione sia asimmetrica positiva (sbilanciata a destra).

In altre parole:

- **Asimmetria verso destra:** La distribuzione presenta una "coda" estesa a destra a causa della presenza di valori più elevati di Frequency of SMS.
- **Concentrazione attorno allo zero:** La maggior parte degli utenti riporta e chiama distinte, con valori di media spostati a destra rispetto alla mediana e alla moda.

Un boxplot della variabile *Frequency of SMS* permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

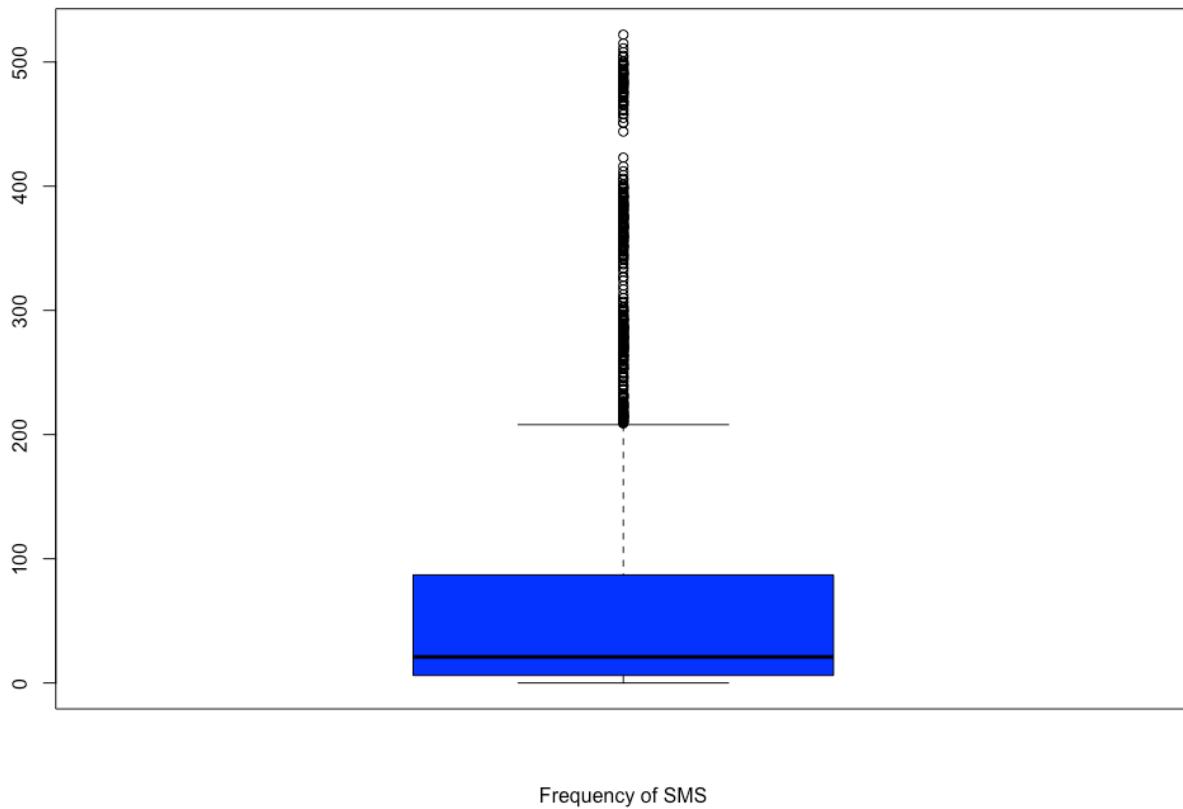


Figura 31 Boxplot frequency of SMS

Possiamo notare dall'immagine che abbiamo molteplici outliers.

Utilizzando lo scarto interquartile, abbiamo rilevato molti outliers(troppi per essere trascritti sottoforma di lista) che vano da 222 a 522.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile è 6.00** mentre il **terzo quartile è 87.00**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **0.00** ed un **massimo** uguale a **522.00**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute degli SMS totali distinte dei fruitori.

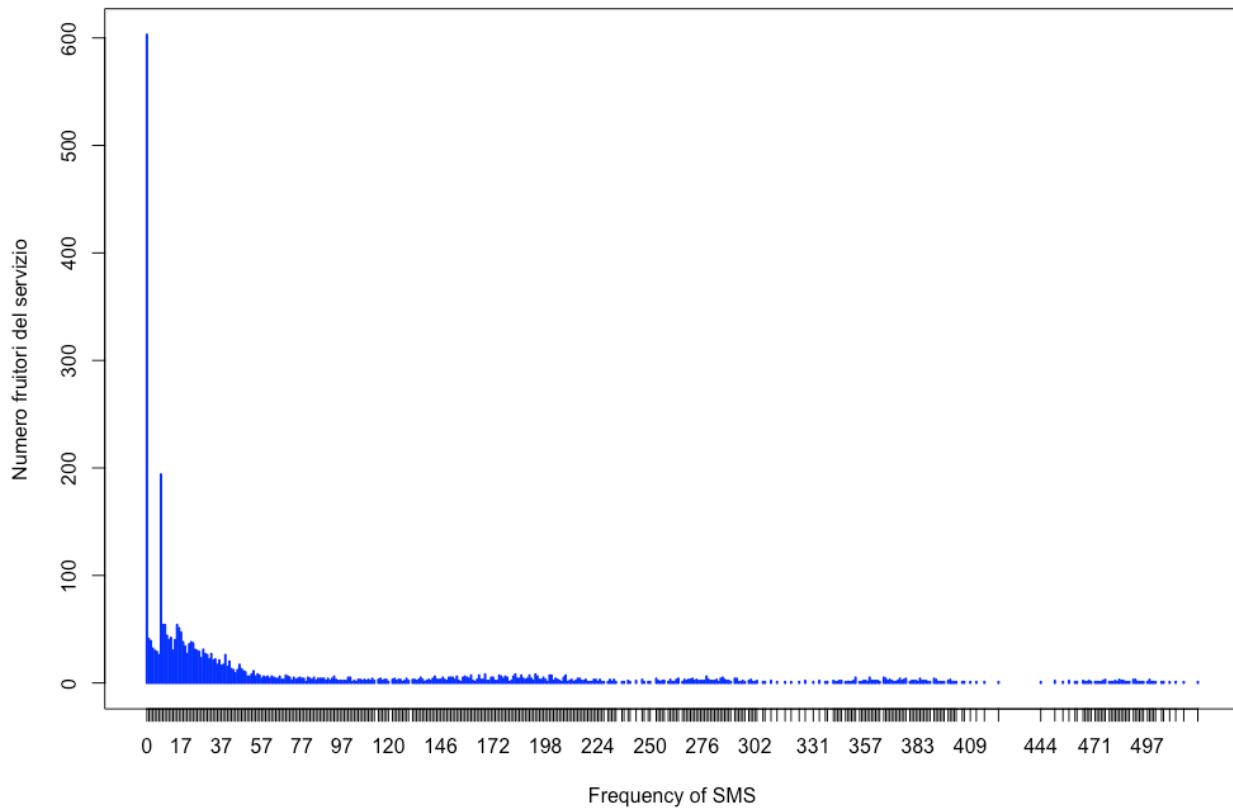


Figura 32 Istogramma Frequency of use

Un istogramma della variabile *Frequency of SMS* mostra la frequenza assoluta degli SMS per ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano il numero di SMS, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una distribuzione asimmetrica, con una concentrazione di osservazioni attorno a valori bassi e una coda verso destra.

Un'analisi delle frequenze relative tramite **Funzione di Distribuzione Empirica (discreta)** evidenzia ulteriormente come una larga porzione degli utenti presenti valori prossimi allo zero.

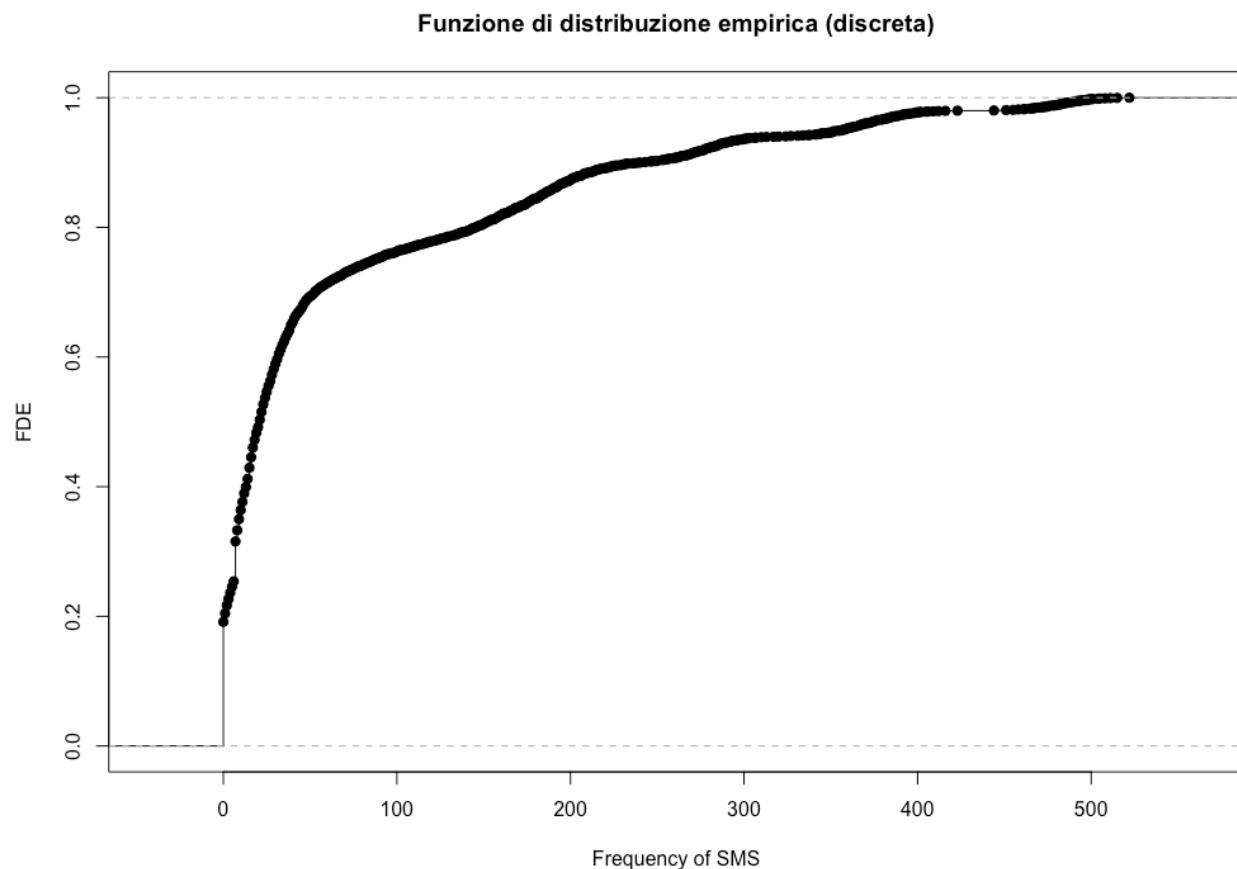


Figura 33 Funzione di distribuzione empirica (discreta) Frequency of SMS

L'analisi della **Funzione di Distribuzione Empirica (FDE)** conferma ulteriormente l'asimmetria menzionata precedentemente: mostra infatti una rapida crescita iniziale (data dalla frequenza elevata di valori prossimi allo zero), seguita da un incremento più graduale in corrispondenza dei valori più elevati.

Data l'elevata dispersione dei valori sarebbe superfluo avere un diagramma a torta per la variabile in questione.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: 12597.27**
- **Deviazione standard: 112.24**
- **Coefficiente di variazione: 153.38%**

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nel numero di SMS tra gli utenti.

Distribuzione di Frequenza tramite Diagramma di Pareto: L'analisi tramite diagramma di Pareto permette di visualizzare come le frequenze assolute siano associate alla frequenza relativa cumulativa, sottolineando la predominanza di utenti con pochi SMS inviati e il peso cumulativo degli utenti che hanno inviato più SMS.

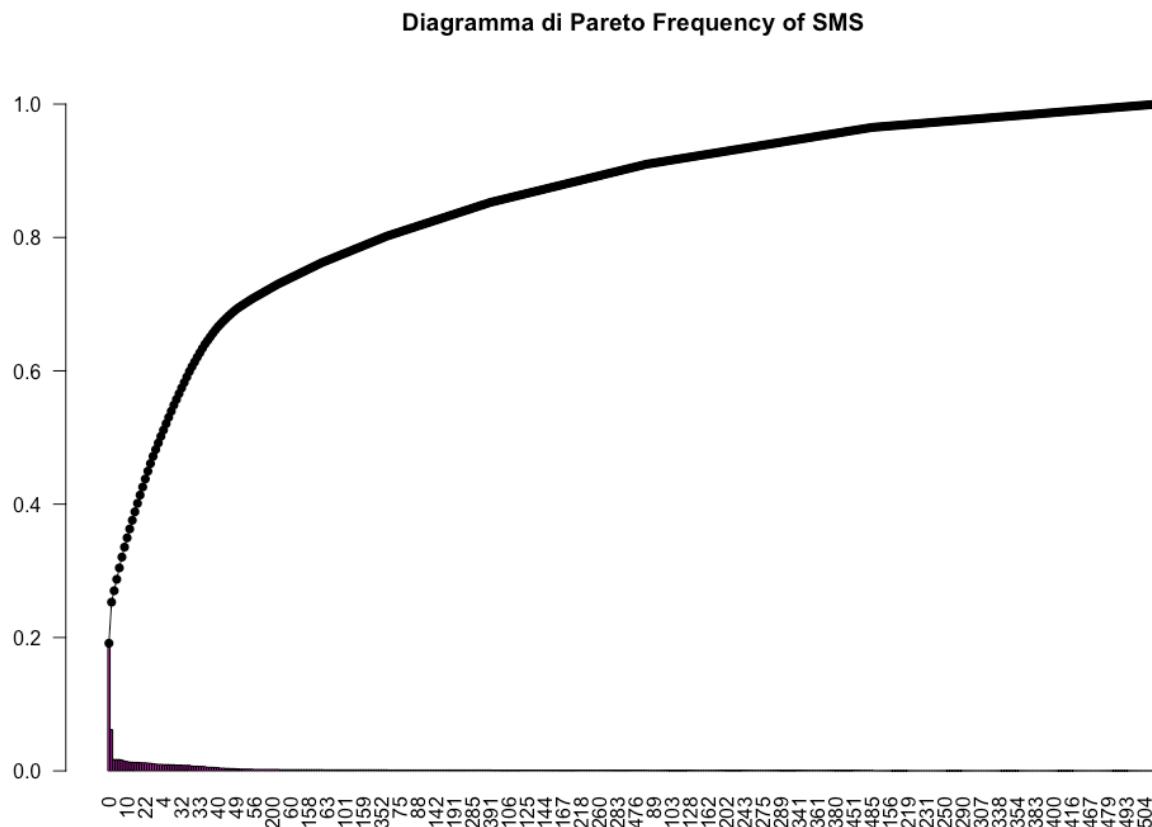


Figura 34 Diagramma di Pareto Frequency of SMS

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** 1.97, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** 6.25, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco molto elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza del numero di SMS, confermando le caratteristiche sopra descritte.

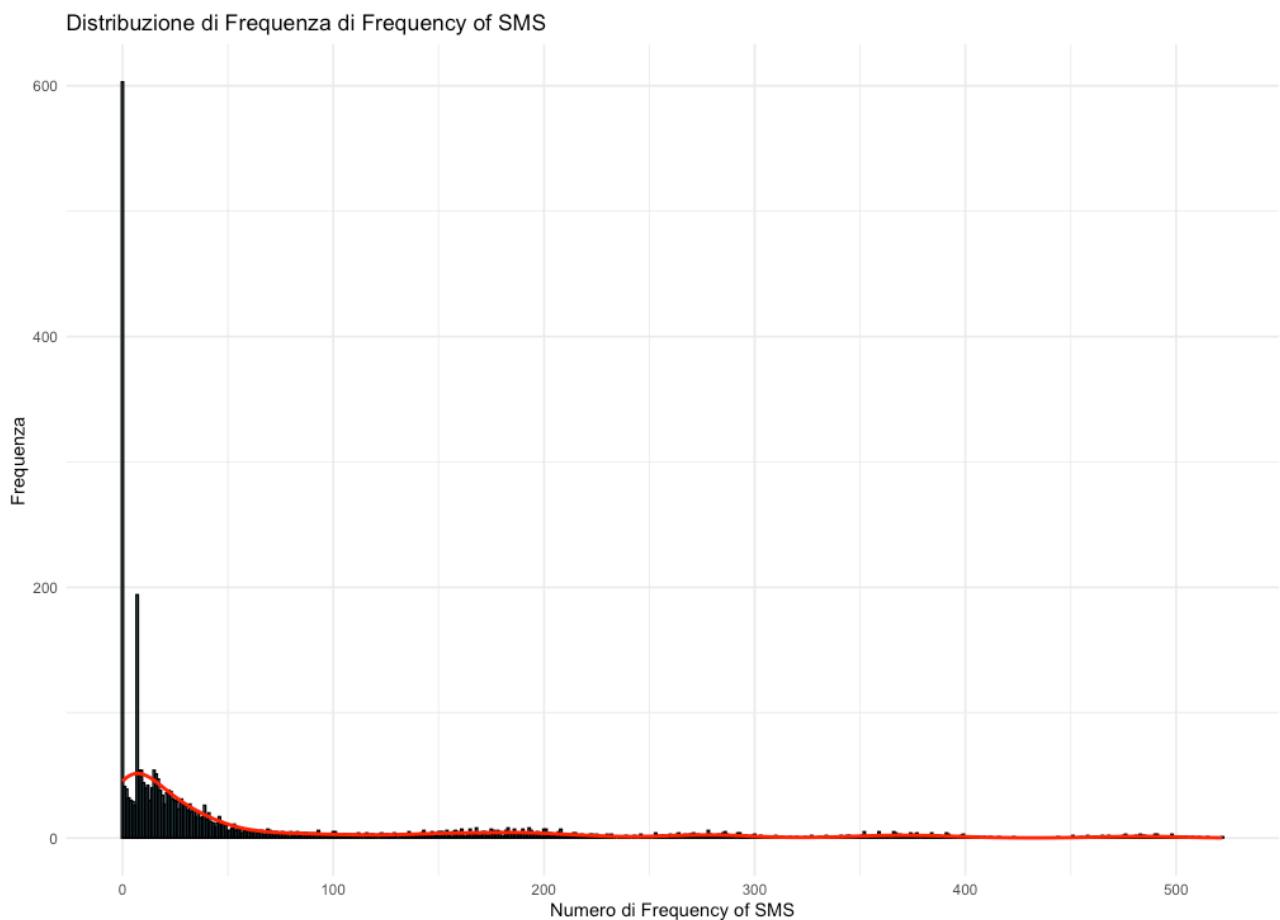


Figura 35 Distribuzione di frequenza Frequency of SMS

2.1.9. Distinct Called Numbers

La feature “[Distinct Call Numbers](#)” è una variabile quantitativa discreta espressa in numeri interi, rappresentante la quantità di numeri telefonici distinti chiamati per ogni fruitore del servizio. Per una completa caratterizzazione statistica della variabile, si procederà con un’analisi delle sue misure di centralità e dispersione, seguita da un’analisi grafica.

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Distinct Called Numbers” risulta pari a **23.51**.
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a **21**.
- **Moda campionaria:** La moda invece risulta essere **0**.

La predominanza della moda pari a 0 indica una distribuzione unimodale, con un picco concentrato sul valore zero. Dalle misure di media e mediana possiamo desumere che la distribuzione sia asimmetrica positiva (sbilanciata a destra).

In altre parole:

- **Asimmetria verso destra:** La distribuzione presenta una "coda" estesa a destra a causa della presenza di valori più elevati di Distinct Called Numbers.
- **Concentrazione attorno allo zero:** La maggior parte degli utenti riporta pochi numeri chiamati, con valori di media spostati a destra rispetto alla mediana e alla moda.

Un boxplot della variabile *Distinct Called Numbers* permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

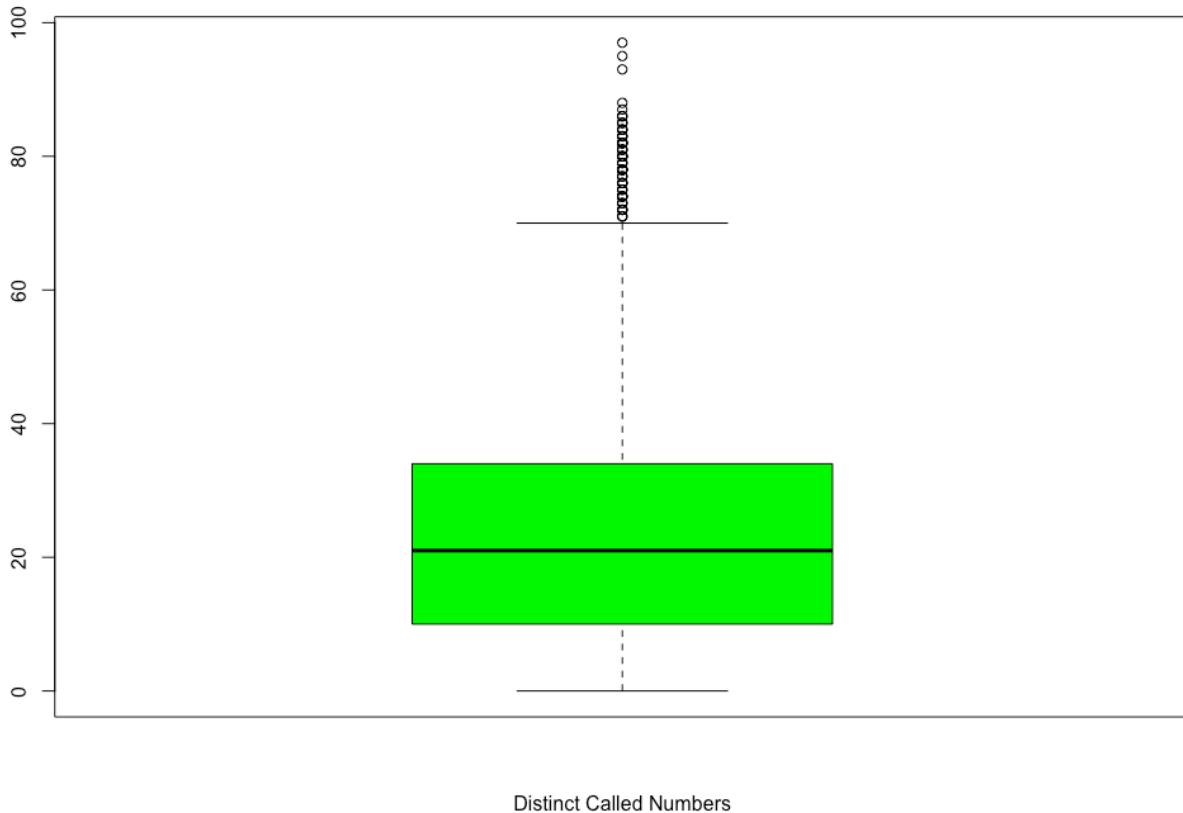


Figura 36 Boxplot *Distinct Called Numbers*

Possiamo notare dall'immagine che abbiamo pochi outliers.

Utilizzando lo scarto interquartile, abbiamo rilevato i seguenti outliers: 71, 72, 73, 74, 75, 76, 77, 78, 79, 80, 81, 82, 83, 84, 85, 86, 87, 88, 93, 95, 97.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è 1.00 mentre il **terzo quartile** è 12.00.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a 0.00 ed un **massimo** uguale a 97.00.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute dei numeri chiamati distinti dei fruitori.

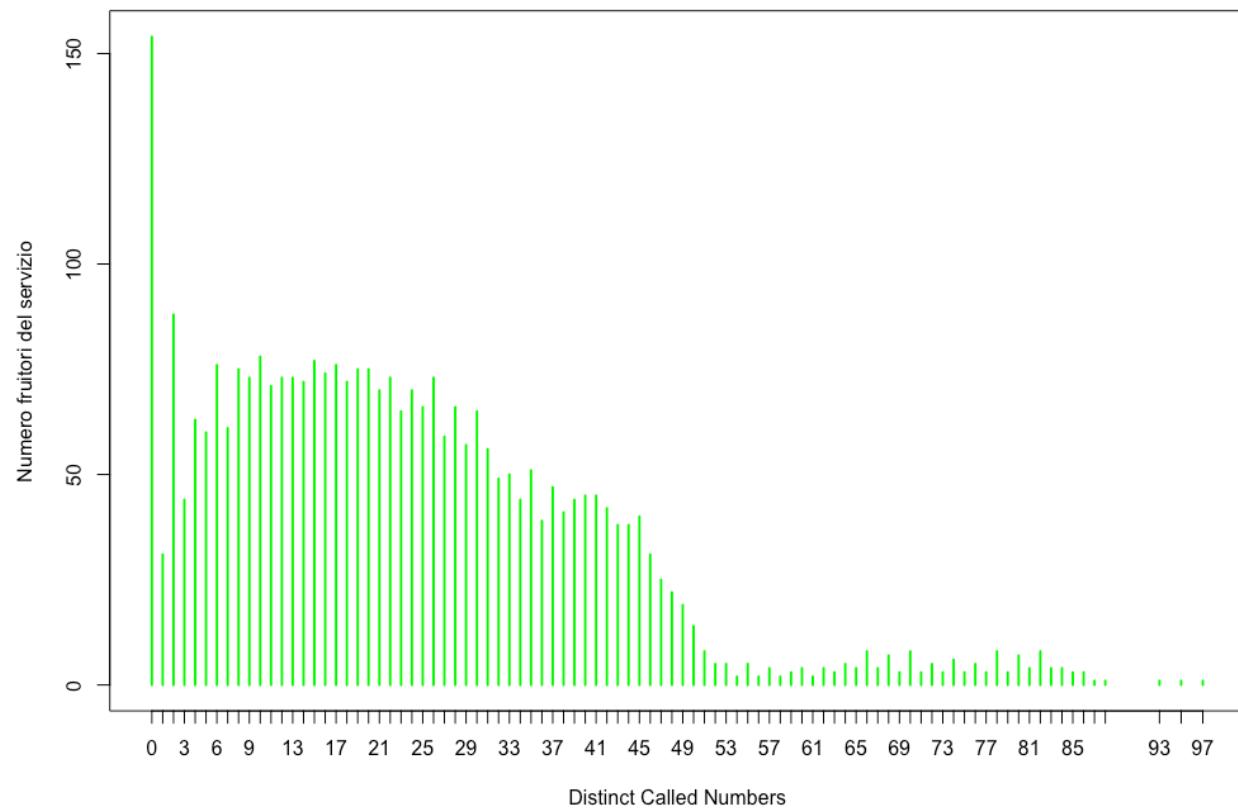


Figura 37 Istogramma Distinct Called Numbers

Un istogramma della variabile *Distinct Called Numbers* mostra la frequenza assoluta dei numeri telefonati per ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano la quantità dei numeri telefonici contattati, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una distribuzione asimmetrica, con una concentrazione di osservazioni attorno a valori bassi e una coda verso destra.

Un'analisi delle frequenze relative tramite **Funzione di Distribuzione Empirica (discreta)** evidenzia ulteriormente come una larga porzione degli utenti presenti valori prossimi allo zero.

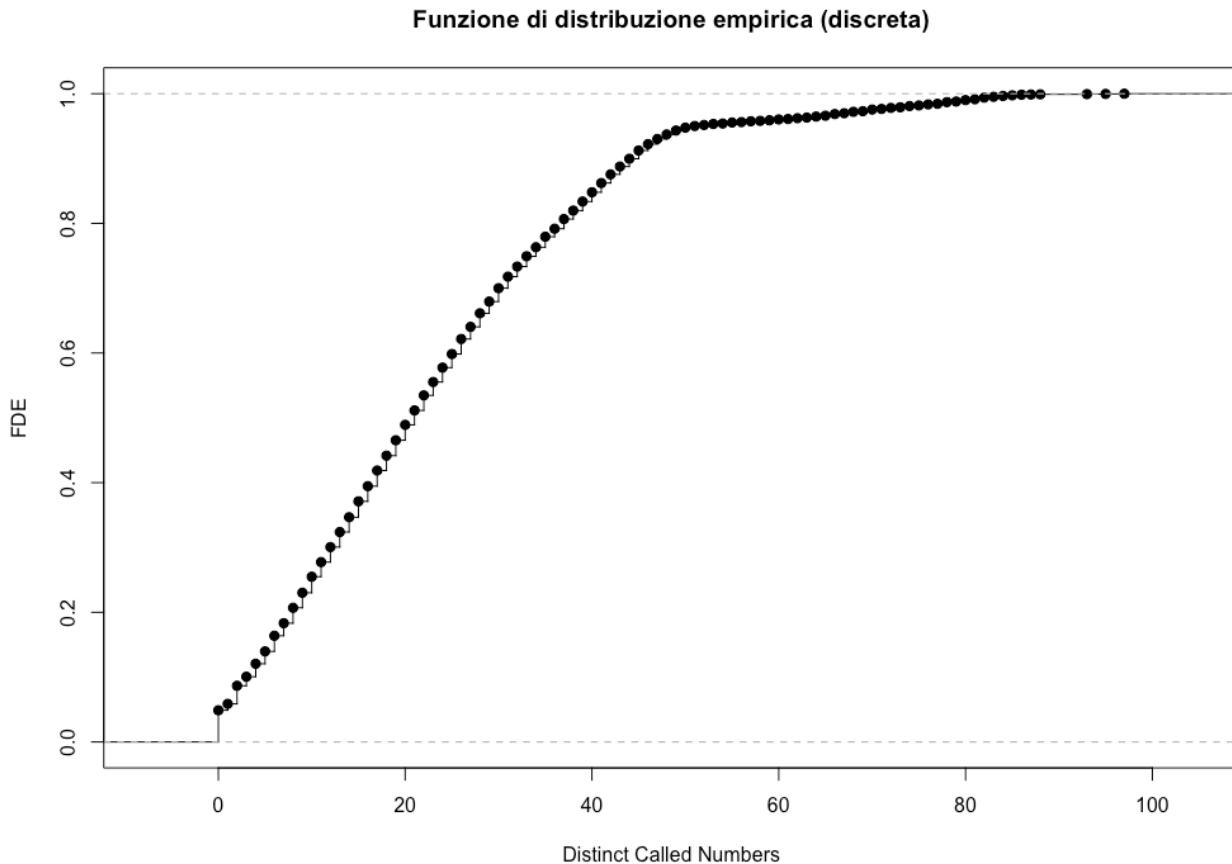


Figura 38 Funzione di distribuzione empirica (discreta) Distinct Called Numbers

L'analisi della **Funzione di Distribuzione Empirica (FDE)** conferma ulteriormente l'asimmetria menzionata precedentemente: mostra infatti una rapida crescita iniziale (data dalla frequenza elevata di valori prossimi allo zero), seguita da un incremento più graduale in corrispondenza dei valori più elevati.

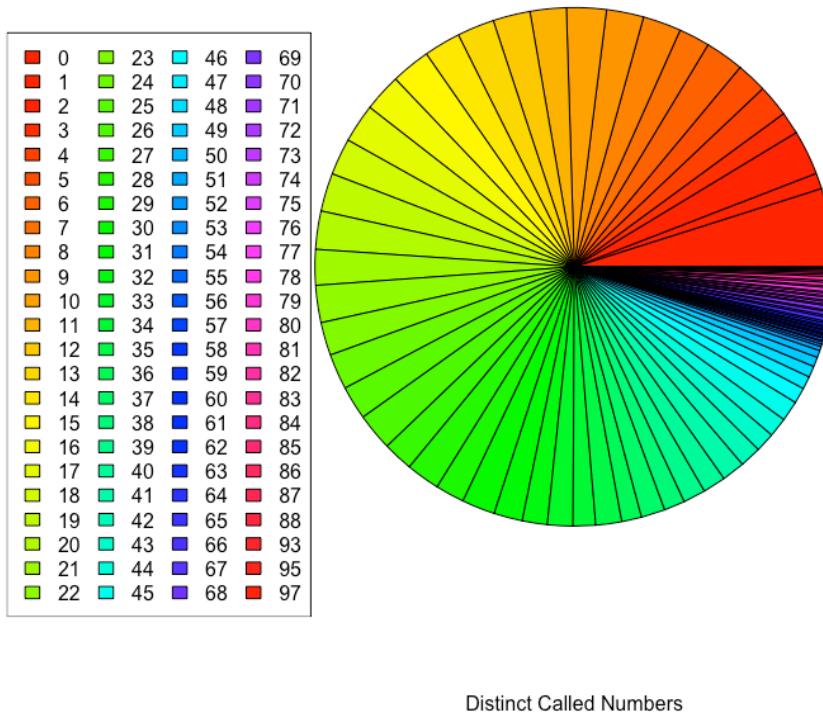


Figura 39 Diagramma a torta Distinct Call Numbers

Una rappresentazione tramite **diagramma a torta** illustra che la maggior parte degli utenti non ha contattato nessun numero.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: 296.44**
- **Deviazione standard: 17.22**
- **Coefficiente di variazione: 73.25 %**

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nella quantità dei numeri telefonati dagli utenti.

Distribuzione di Frequenza tramite Diagramma di Pareto: L'analisi tramite diagramma di Pareto permette di visualizzare come le frequenze assolute siano associate alla frequenza relativa cumulativa, sottolineando la predominanza di utenti con pochi numeri distinti telefonati e il peso cumulativo degli utenti con più numeri contattati.

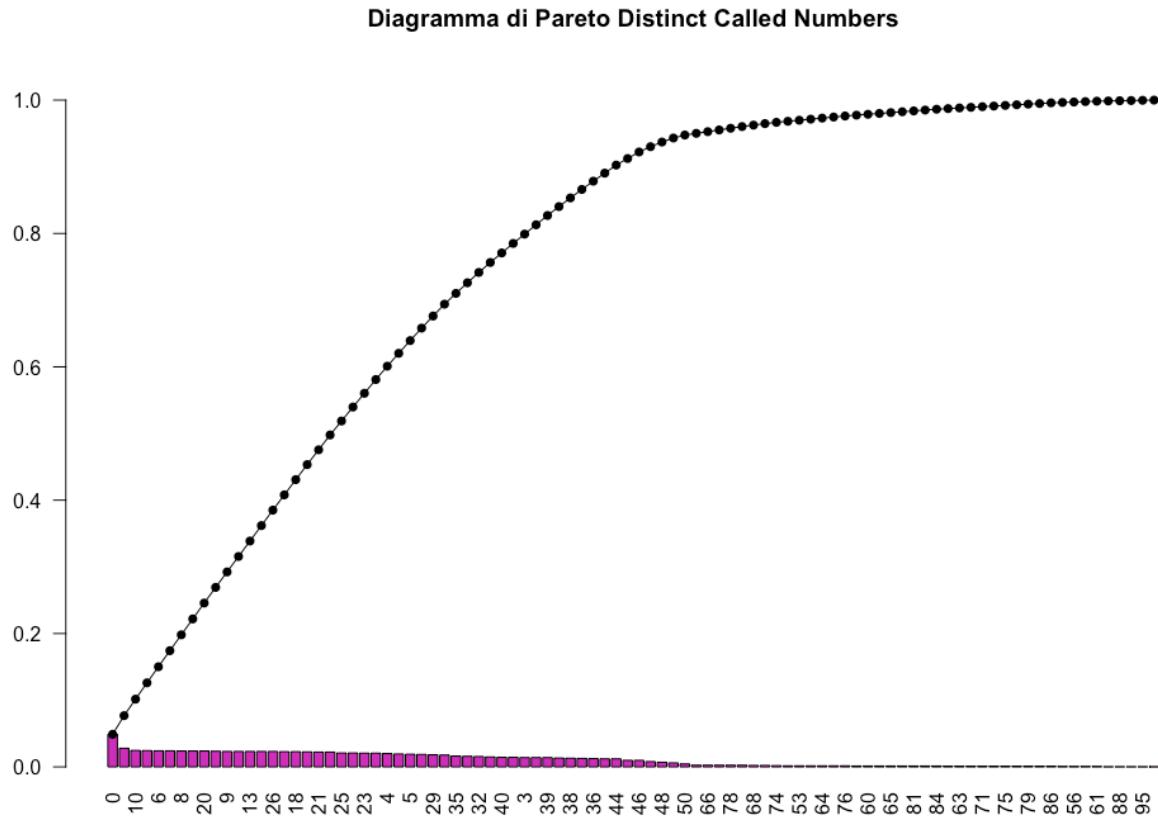


Figura 40 Diagramma di Pareto Distinct Called Numbers

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness: 1.03**, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi: 4.36**, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza dei numeri chiamati dai fruitori, confermando le caratteristiche sopra descritte.

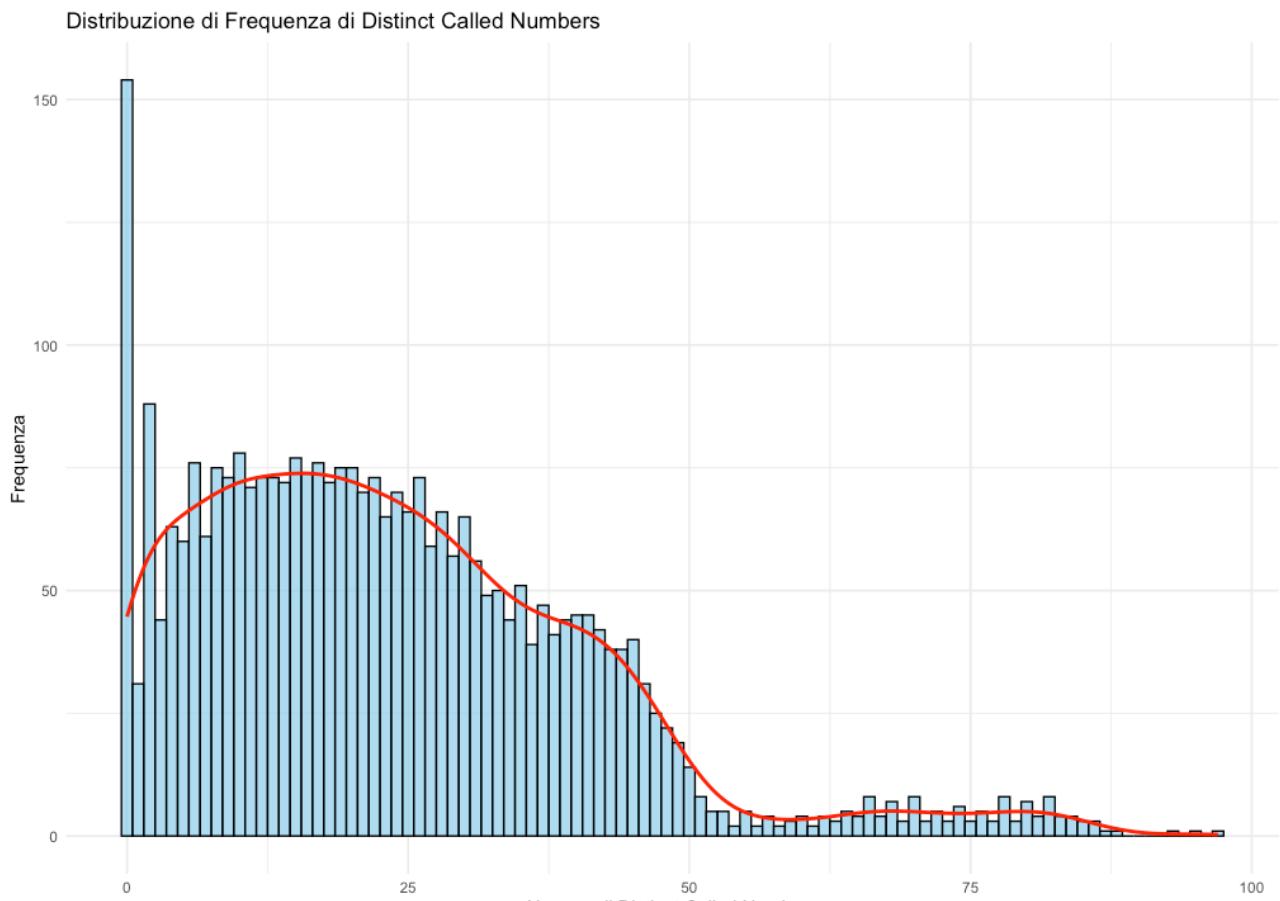


Figura 41 Distribuzione di frequenza Distinct Called Numbers

2.1.10. Age Group

La feature “Age Group” variabile ordinale (quantitativa discreta) (1: fascia d’età più bassa, 5: fascia d’età più alta) che rappresenta l’età dei fruitori divisa in fasce. Per una completa caratterizzazione statistica della variabile, si procederà con un’analisi delle sue misure di centralità e dispersione, seguita da un’analisi grafica.

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Age Group” risulta pari a **2.83**
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a **3**.
- **Moda campionaria:** La moda invece risulta essere **3**.

La predominanza della moda pari a 3 indica una distribuzione unimodale, con un picco concentrato sul valore 3. Dalle misure di media e mediana possiamo desumere che la distribuzione sia quasi simmetrica ma che presenta un’asimmetria a destra.

Un boxplot della variabile *Age Group* permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

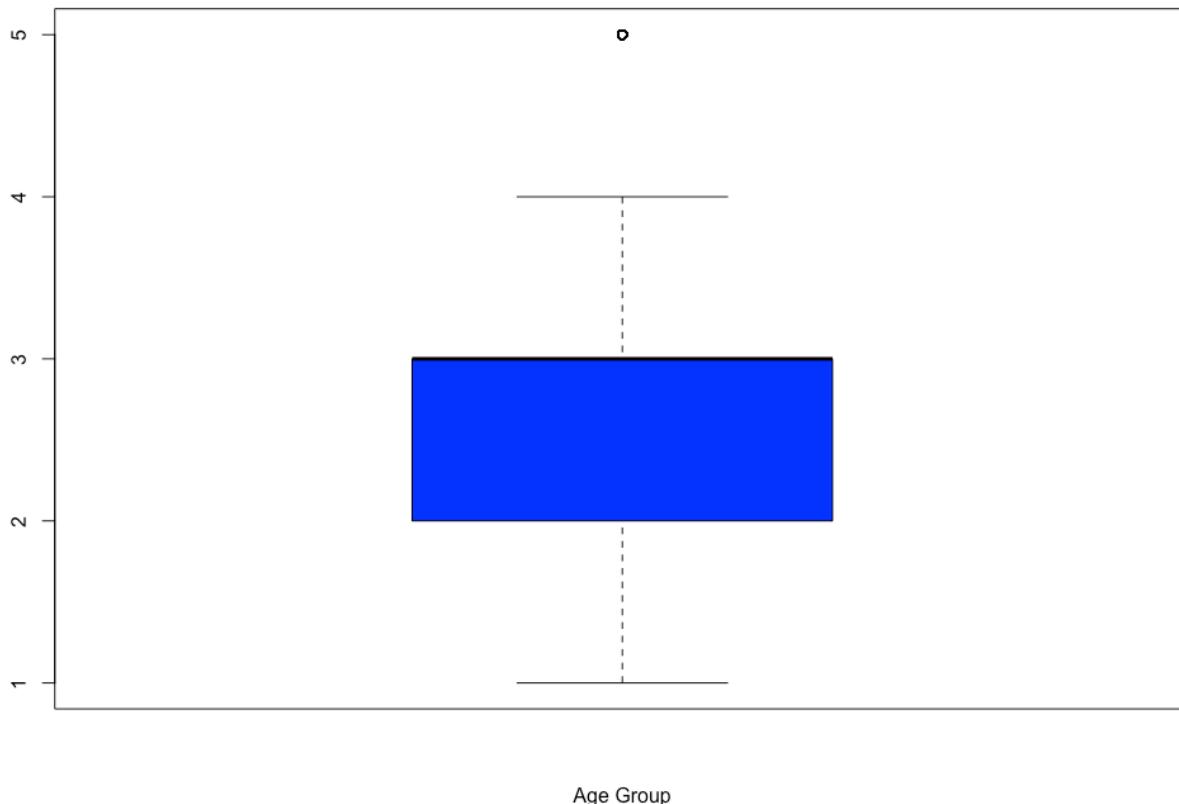


Figura 42 Boxplot Age Group

Possiamo notare dall'immagine che abbiamo un unico outlier e che la mediana coincide con il terzo quartile.

Utilizzando lo scarto interquartile, abbiamo rilevato l'outlier che è **5**.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **2.00** mentre il **terzo quartile** è **3.00**.

L'istogramma della variabile Age Group fornisce una visualizzazione delle frequenze assolute delle fasce d'età dei fruitori. Le ascisse le fasce d'età, mentre le ordinate mostrano il numero di utenti corrispondenti.

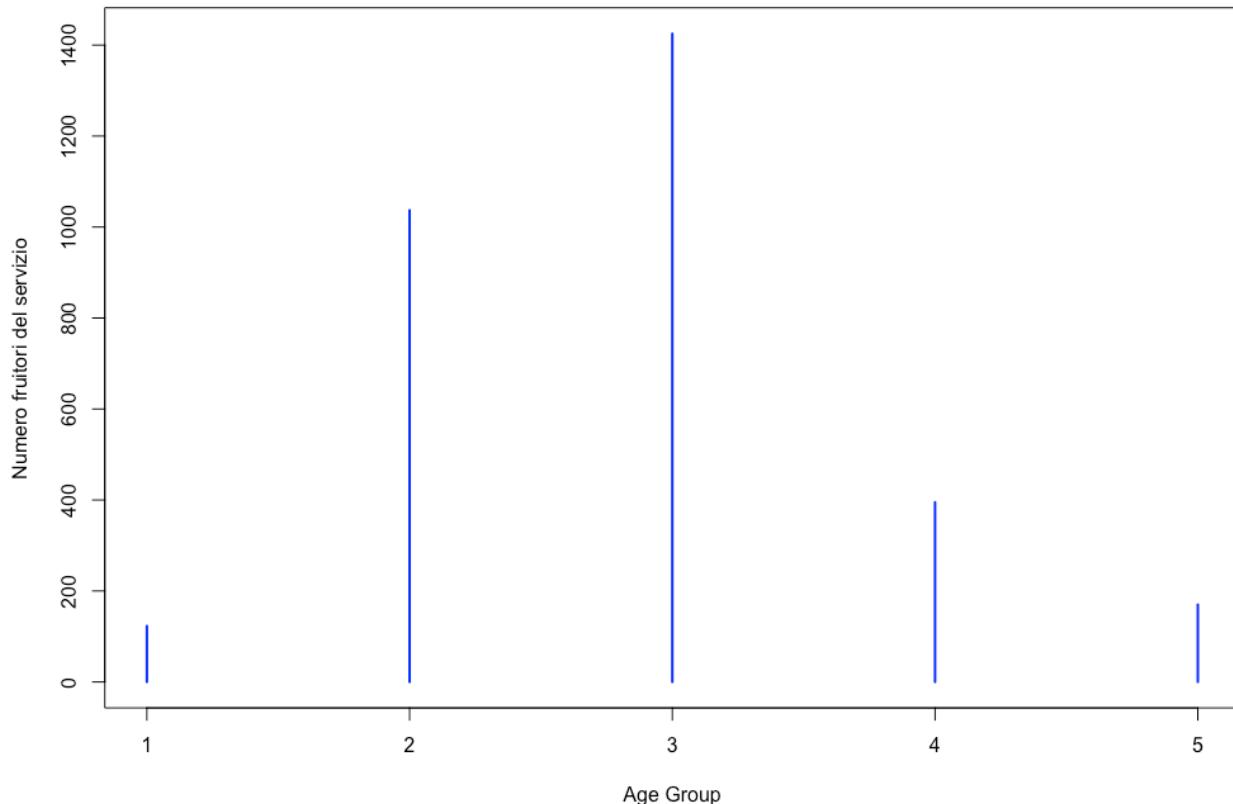


Figura 43 Istogramma Age Group

Questo grafico evidenzia l'asimmetria della distribuzione, con un'alta concentrazione di osservazioni al centro in corrispondenza del valore 3.

Un'analisi delle frequenze relative tramite **Funzione di Distribuzione Empirica (discreta)** evidenzia ulteriormente come una larga porzione degli utenti presenti valori prossimi allo zero.

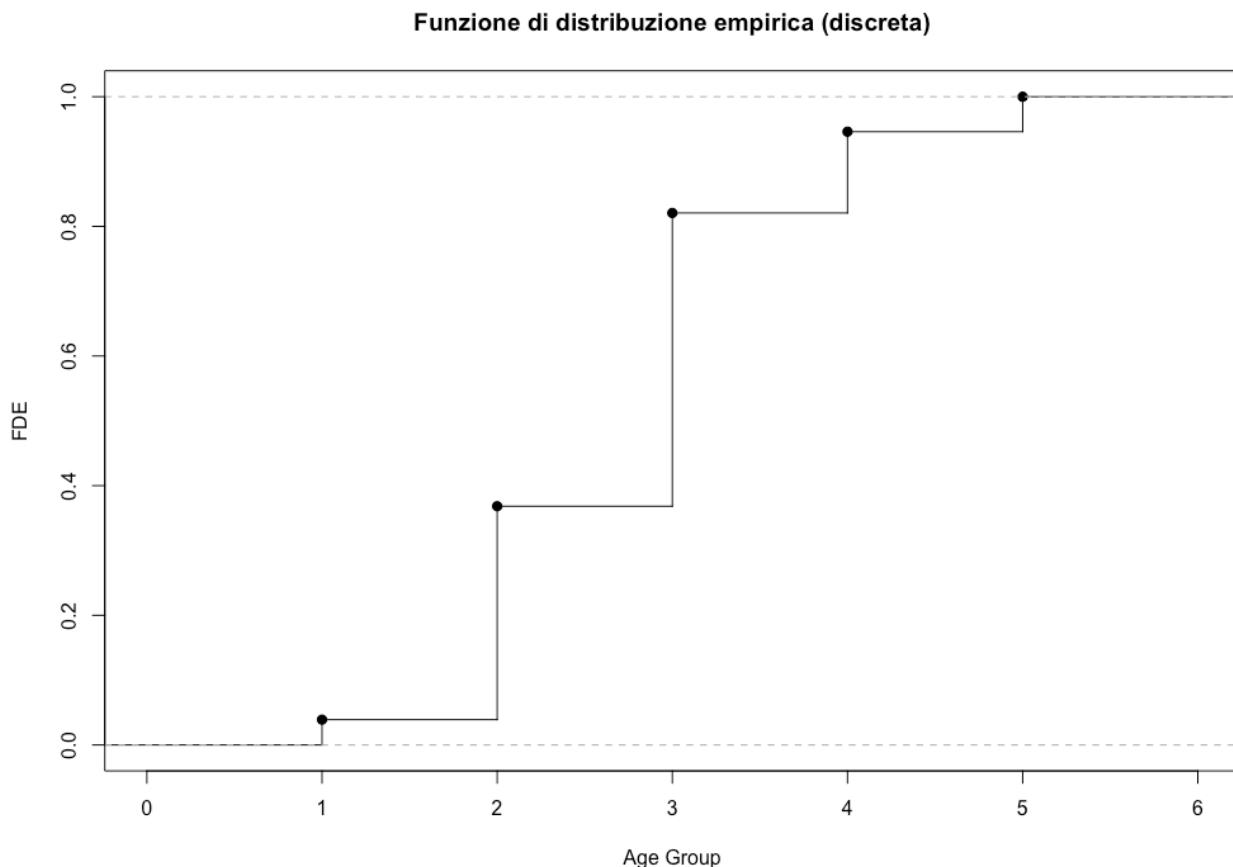


Figura 44 FDE Age Group

L'analisi della **Funzione di Distribuzione Empirica (FDE)** conferma ulteriormente le assunzioni fatte precedentemente.



Figura 45 Diagramma a torta Charge Amount

Una rappresentazione tramite **diagramma a torta** illustra che la maggior parte degli utenti ha una fascia d'età uguale a 3.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: 0.80**
- **Deviazione standard: 0.89**
- **Coefficiente di variazione: 31.58%**

Il coefficiente di variazione che si aggira intorno al 30% esprime che i valori non sono molto differenti tra loro.

Distribuzione di Frequenza tramite Diagramma di Pareto: L'analisi tramite diagramma di Pareto permette di visualizzare come le frequenze assolute siano associate alla frequenza relativa cumulativa, sottolineando l'appartenenza ad una determinata fascia d'età e il peso cumulativo della fascia.

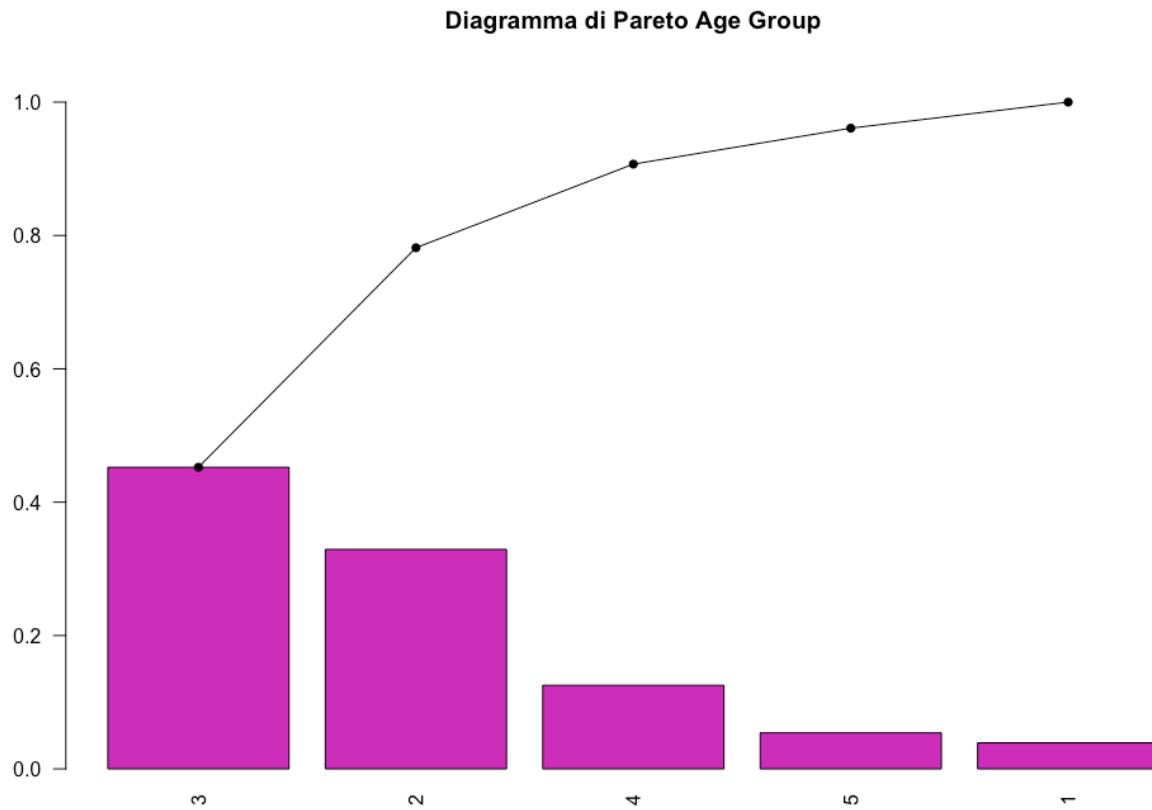


Figura 46 Diagramma di Pareto Age Group

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** 0.47, che conferma la leggera asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** 3.20, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza delle fasce d'età, confermando le caratteristiche sopra descritte.

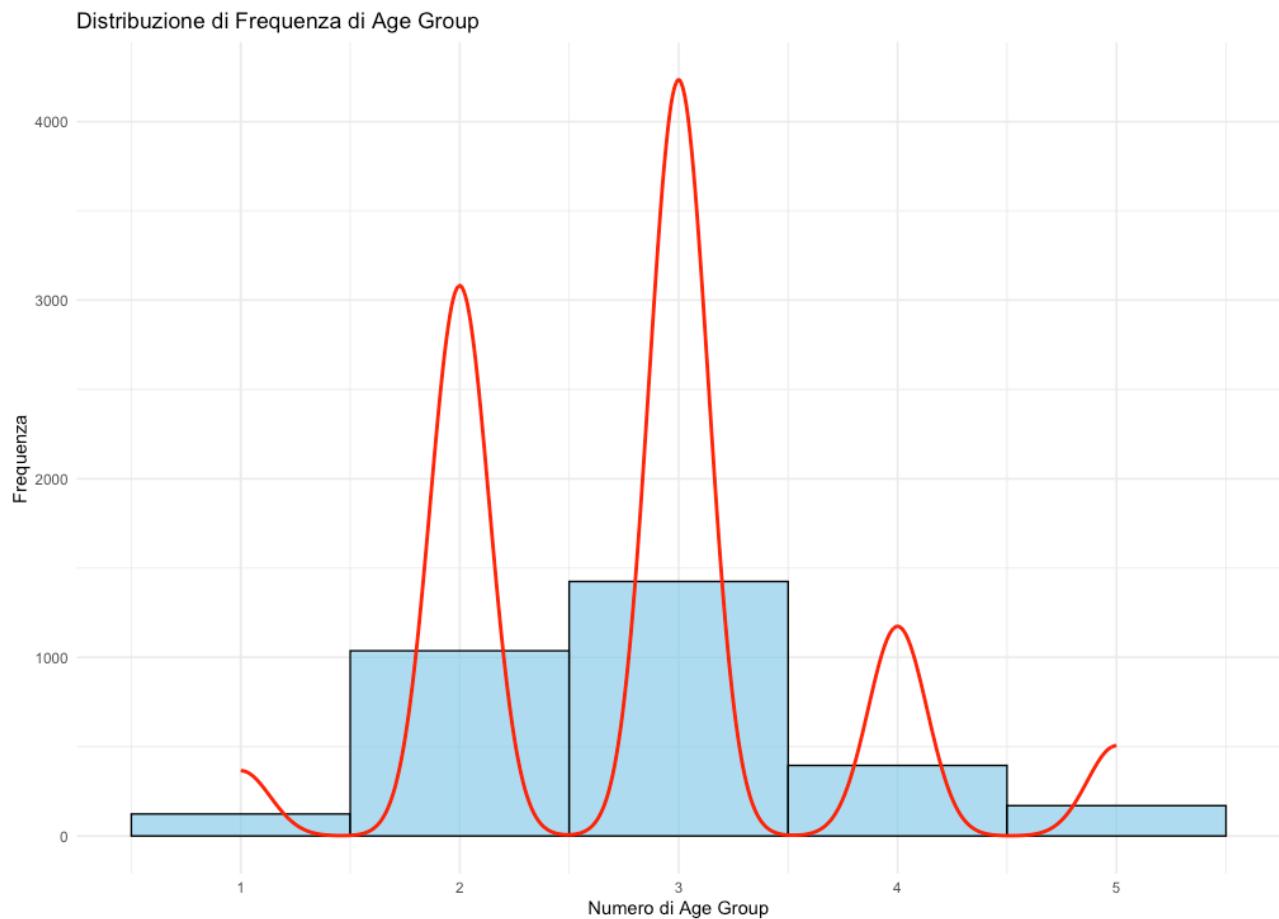


Figura 47 Distibuzione di frequenza Age Group

2.1.11. Tariff Plan

La feature “Tariff plan” rappresenta una variabile binaria che indica il tipo di piano tariffario scelto dal fruitore del servizio (**1: Pay to go, 2: Pagamento contrattuale**). Data la natura qualitativa della variabile, l’analisi procederà tramite lo studio delle frequenze e delle distribuzioni.

Analizziamo quindi le **frequenze assolute** dei valori assunti dalla variabile Tariff plan:

Valore	Frequenza
1: Pay to go	<u>2905</u>
2: Pagamento contrattuale	<u>245</u>

Andiamo inoltre a vedere le **frequenze relative**:

Valore	Frequenza
1: Pay to go	<u>0.92</u>
2: Pagamento contrattuale	<u>0.08</u>

Possiamo quindi notare che il **92.22%** dei fruitori usufruisce di un servizio Pay To go. Mentre il restante **7,77%** usa un pagamento contrattuale.

Per avere un’idea più chiara possiamo osservare il diagramma a torta e il diagramma rappresentante la funzione di distribuzione empirica (discreta) sottostanti:

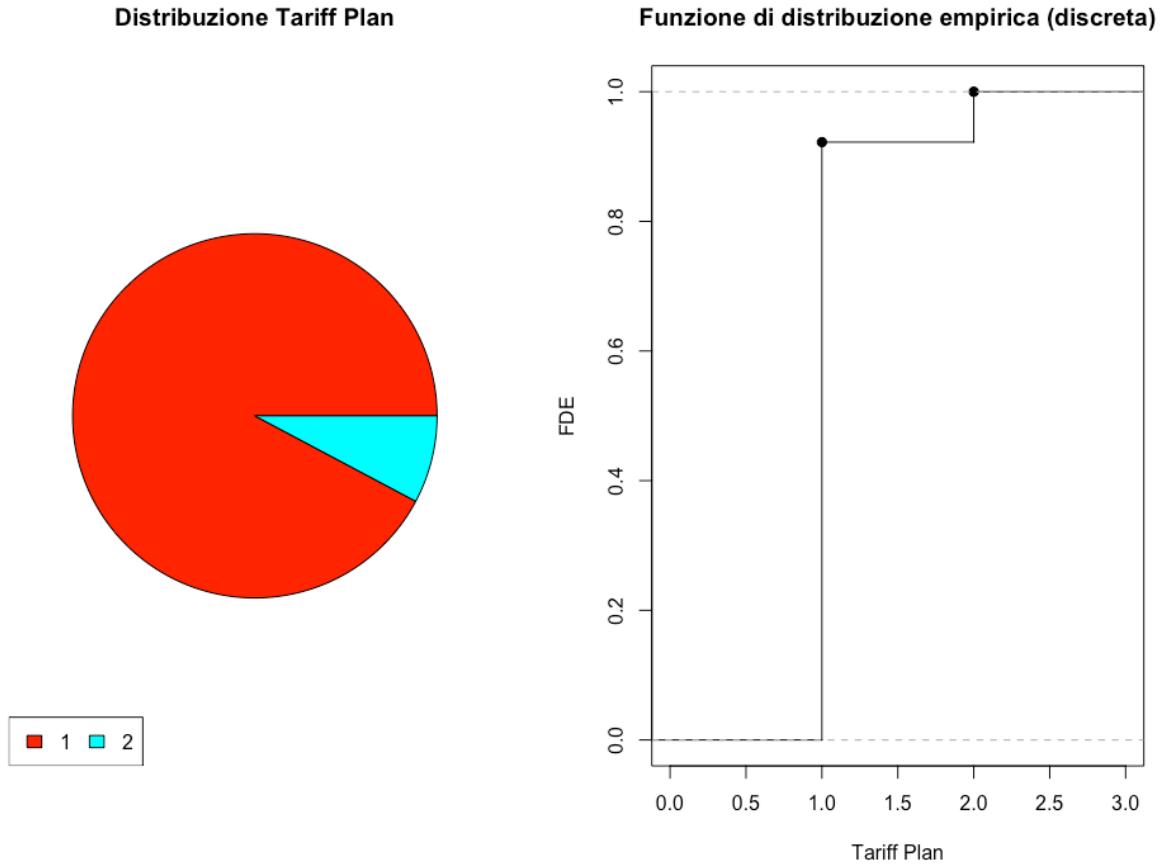


Figura 48 Diagramma a torta e FDE Tariff plan

2.1.12. Status

La feature “Status” rappresenta una variabile binaria che indica se il servizio è ancora attivo (**1: Attivo, 2: Non attivo**).

Data la natura qualitativa della variabile, l’analisi procederà tramite lo studio delle frequenze e delle distribuzioni.

Analizziamo quindi le **frequenze assolute** dei valori assunti dalla variabile

Status:

Valore	Frequenza
1: Attivo	<u>2368</u>
2: Non Attivo	<u>782</u>

Andiamo inoltre a vedere le **frequenze relative**:

Valore	Frequenza
1: Attivo	<u>0.75</u>
2: Non Attivo	<u>0.25</u>

Possiamo quindi notare che il 75.17% dei servizi rimasti attivi.

Mentre il restante 24.83% dei servizi è disattivato.

Per avere un’idea più chiara possiamo osservare il diagramma a torta e il diagramma rappresentante la funzione di distribuzione empirica (discreta) sottostanti:

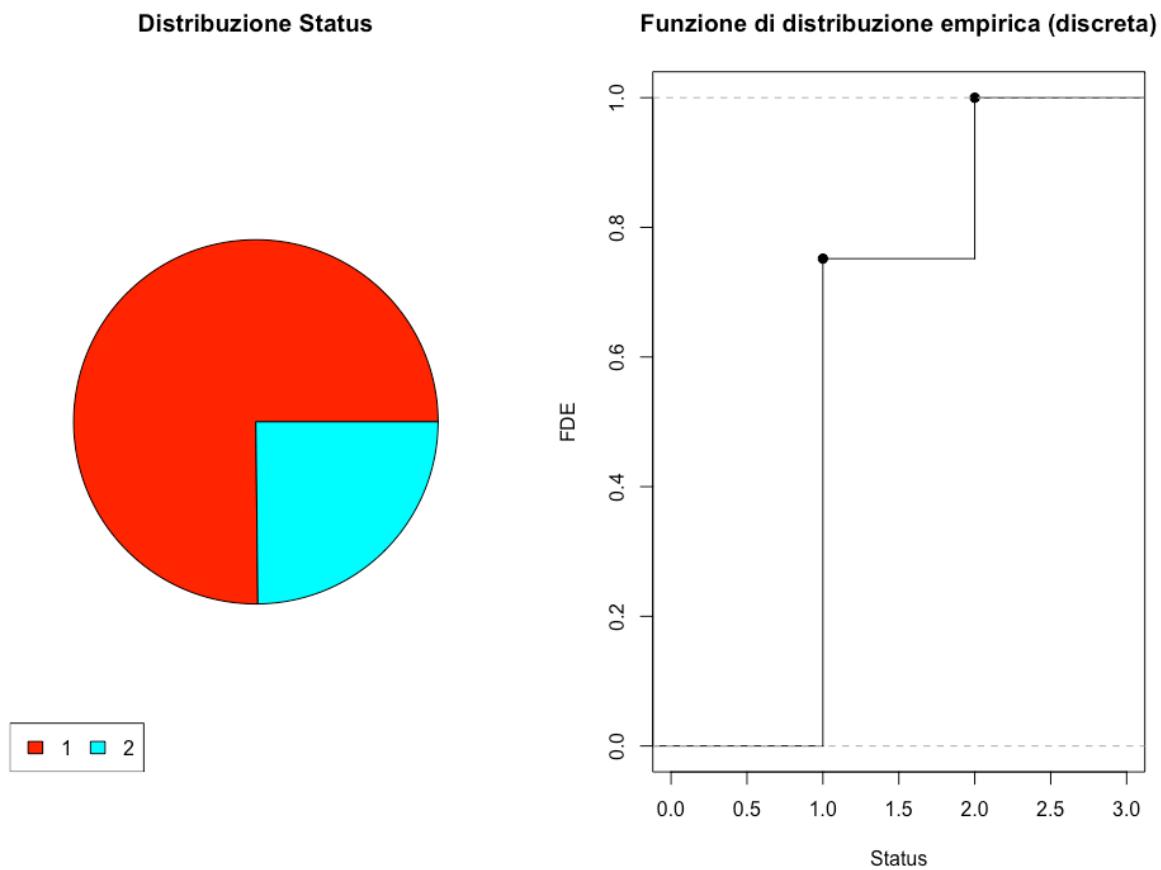


Figura 49 Diagramma a torta e FDE Status

2.1.13. Age (Feature Rimossa)

La feature “Age” è una variabile quantitativa discreta espressa in numeri interi, rappresentante l’età di ogni fruitore del servizio. Per una completa caratterizzazione statistica della variabile, si procederà con un’analisi delle sue misure di centralità e dispersione, seguita da un’analisi grafica.

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Age” risulta pari a **30.99**.
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a **30**.
- **Moda campionaria:** La moda invece risulta essere **30**.

La predominanza della moda pari a 30 indica una distribuzione unimodale, con un picco concentrato sul valore 30. Dalle misure di media e mediana possiamo desumere che la distribuzione sia quasi del tutto simmetrica ma con una piccola asimmetria a destra.

Un boxplot della variabile *Age* permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

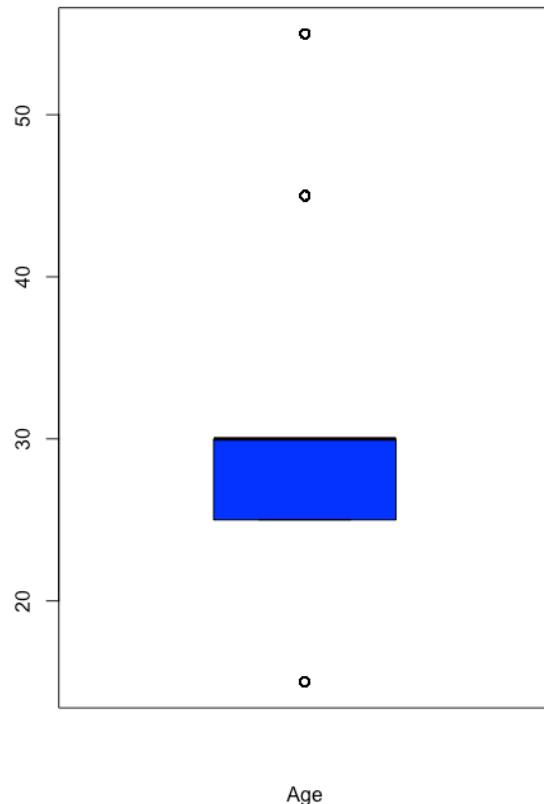


Figura 50 Boxplot Age

Possiamo notare dall’immagine che abbiamo alcuni outliers, alcuni sono superiori alla mediana e altri inferiori.

Utilizzando lo scarto interquartile, abbiamo rilevato i seguenti outliers: **15, 45, 55**.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **25** mentre il **terzo quartile** è **30**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **15** ed un **massimo** uguale a **55**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute delle età dei fruitori.

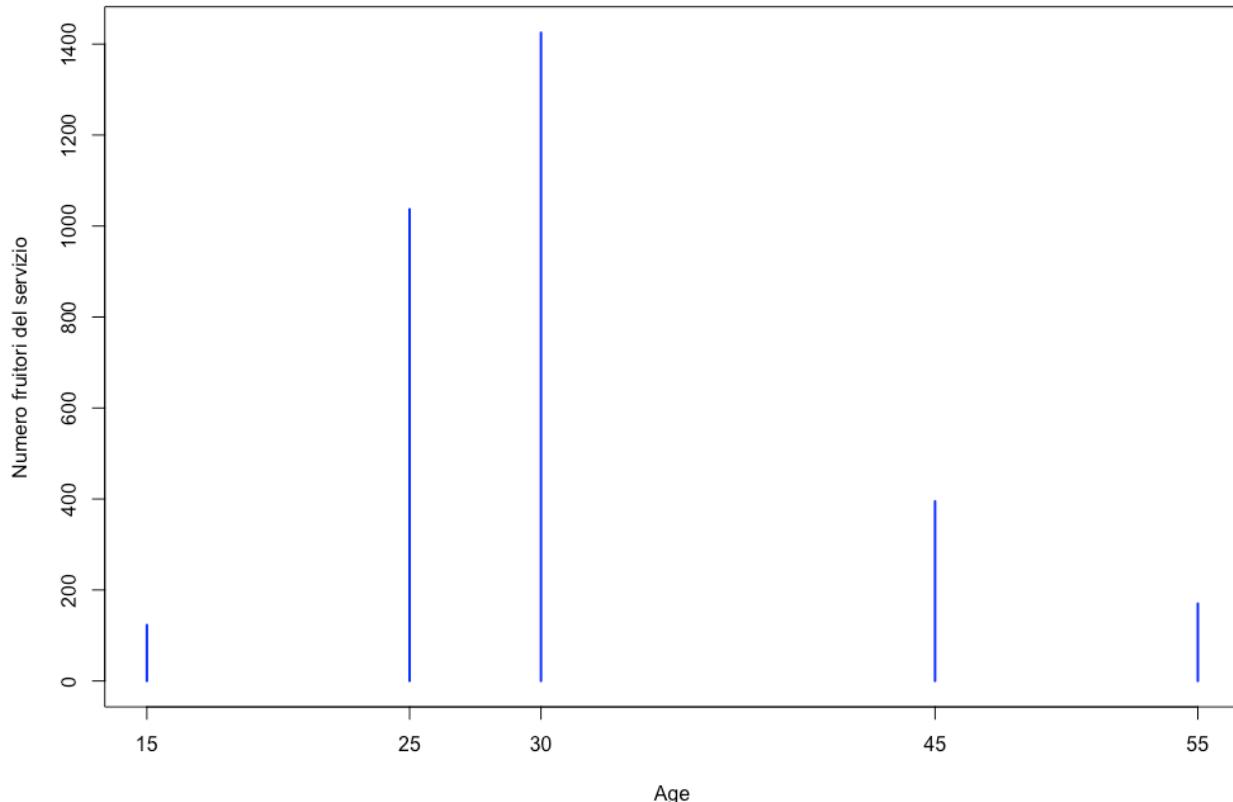


Figura 51 Istogramma Age

Un istogramma della variabile *Age* mostra la frequenza assoluta delle età di tutti i fruitori. Le ascisse rappresentano le età, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

La cosa interessante è che su tutto il campione abbiamo solo utenti/fruitori di età ben precise, ovvero: **15, 25, 30, 45, 55**.

Il grafico conferma una distribuzione asimmetrica, con una concentrazione di osservazioni attorno al valore **30** ed una asimmetria a destra.

Un'analisi delle frequenze relative tramite **Funzione di Distribuzione Empirica (discreta)** evidenzia ulteriormente come una larga porzione degli utenti presenti valori prossimi al valore 30.

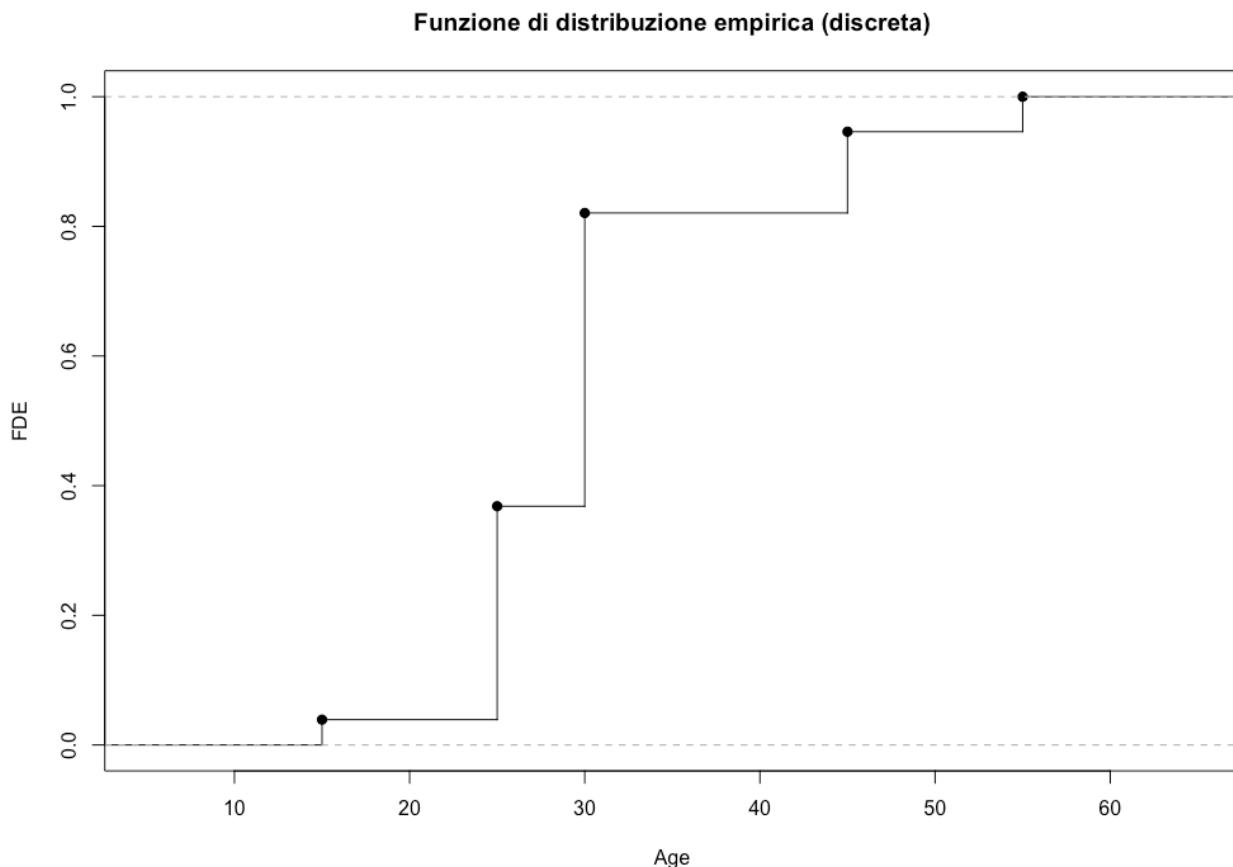


Figura 52 Funzione di distribuzione empirica (discreta) Age

L'analisi della **Funzione di Distribuzione Empirica (FDE)** conferma ulteriormente l'asimmetria menzionata precedentemente: mostra infatti la maggioranza dei valori che converge al valore 30.

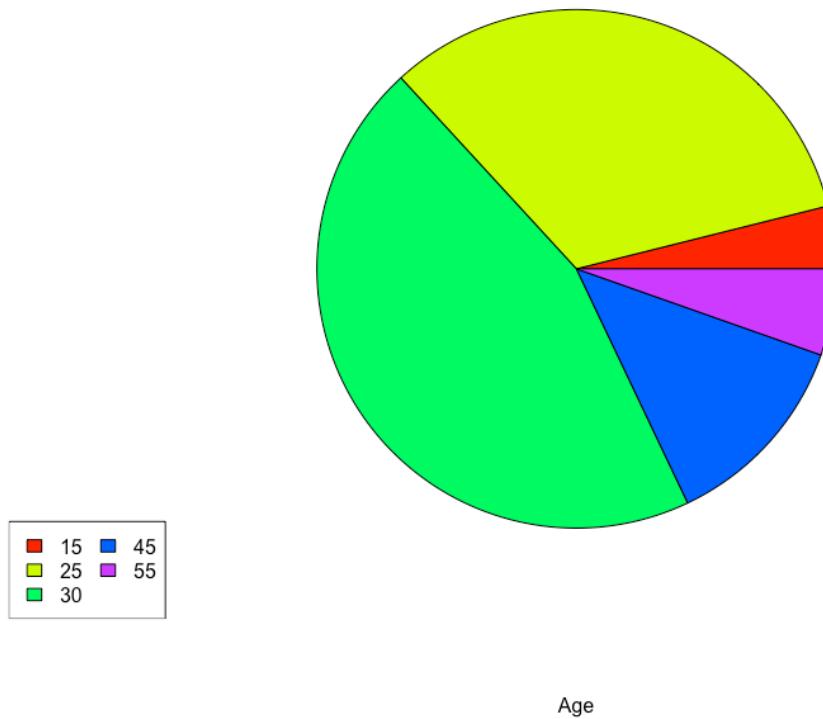


Figura 53 Diagramma a torta Age

Una rappresentazione tramite **diagramma a torta** illustra che la maggior parte degli utenti ha 30 anni.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza:** 77.99
- **Deviazione standard:** 8.83
- **Coefficiente di variazione:** 28.49%

Il basso coefficiente di variazione ci fa comprendere che tra tutti gli utenti non c'è un eccessivo discostamento riguardo l'età.

Distribuzione di Frequenza tramite Diagramma di Pareto: L'analisi tramite diagramma di Pareto permette di visualizzare come le frequenze assolute siano associate alla frequenza relativa cumulativa, sottolineando la predominanza di utenti che hanno 30 anni e il peso cumulativo delle età.

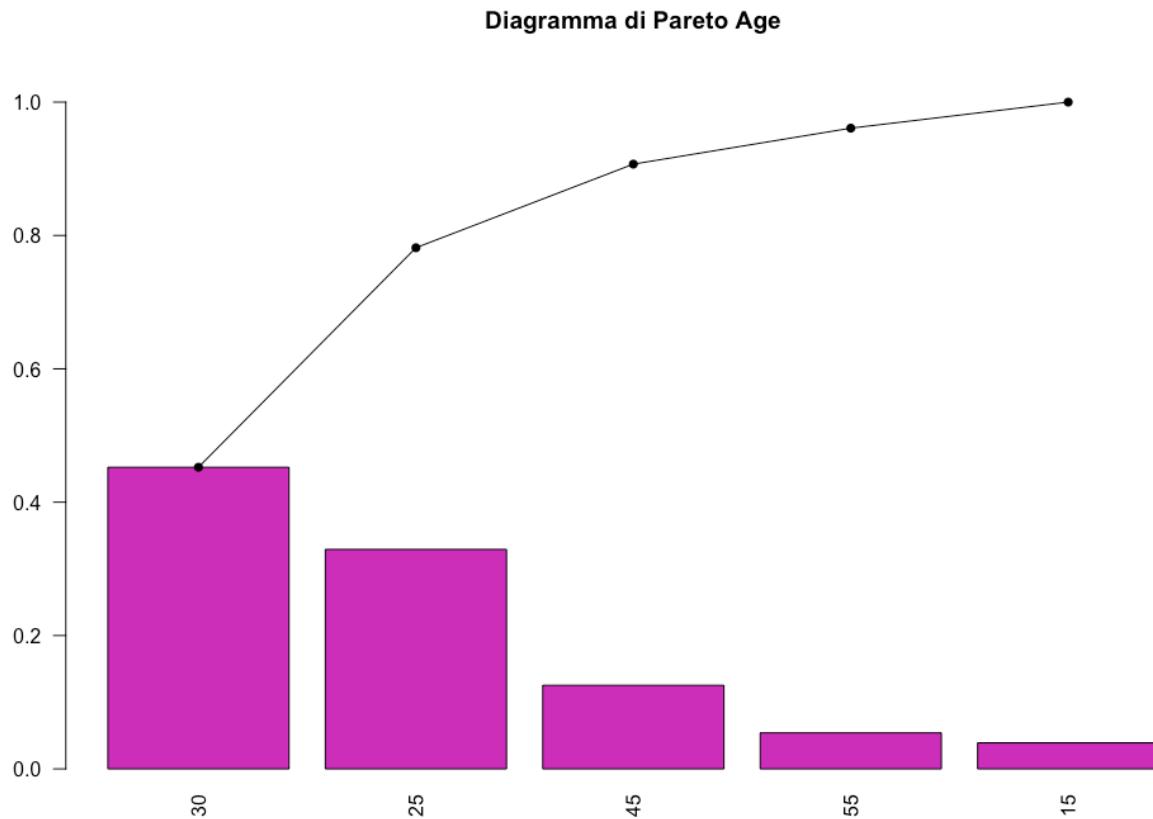


Figura 54 Diagramma di Pareto Age

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** 1.25, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** 4.23, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza delle età, confermando le caratteristiche sopra descritte.

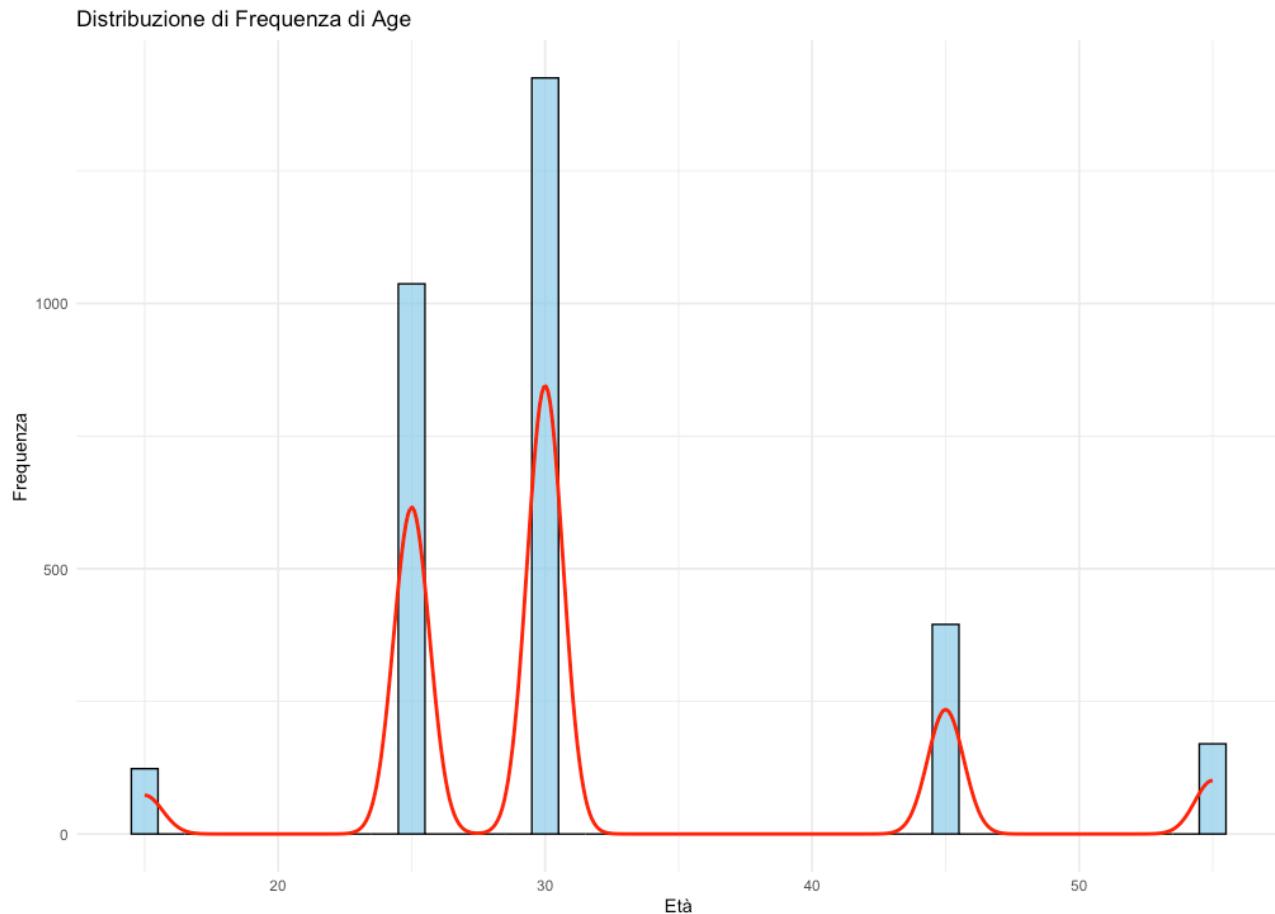


Figura 55 Distribuzione di frequenza Age

In ogni caso, poiché l'età dei fruitori dei servizi può essere desunta dalla fascia d'età, provvederemo a rimuovere la variabile *Age* dal dataset, in quanto rappresenta un'informazione ridondante dato che c'è già la presenza della feature *Age Group* la quale già suddivide le età in 5 insiemi.

2.1.14. Churn

La feature “Churn” rappresenta una variabile binaria che indica se il cliente ha abbandonato o meno il servizio (**0: Non abbandonato il servizio, 1: Abbandonato il servizio**).

Data la natura qualitativa della variabile, l’analisi procederà tramite lo studio delle frequenze e delle distribuzioni.

Analizziamo quindi le **frequenze assolute** dei valori assunti dalla variabile

Status:

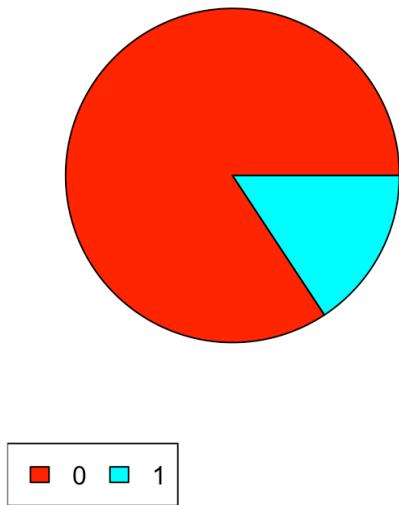
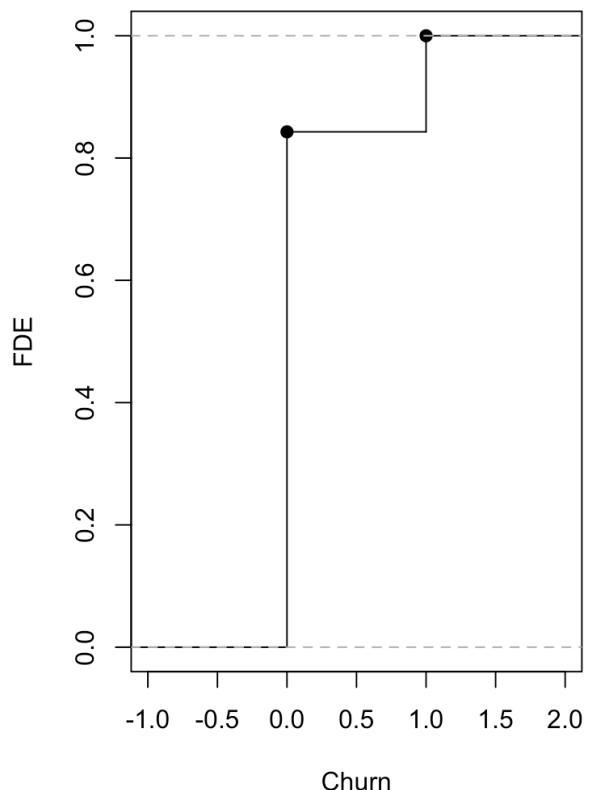
Valore	Frequenza
0: Non abbandonato	<u>2665</u>
2: Abbandonato	<u>485</u>

Andiamo inoltre a vedere le **frequenze relative**:

Valore	Frequenza
0: Non abbandonato	<u>0.84</u>
2: Abbandonato	<u>0.16</u>

Possiamo quindi notare che l’**84.28%** dei servizi non è stato annullato ed è ancora attivo. Mentre il restante **15,72%** dei servizi è stato disattivato.

Per avere un’idea più chiara possiamo osservare il diagramma a torta e il diagramma rappresentante la funzione di distribuzione empirica (discreta) sottostanti:

Distribuzione Churn**Funzione di distribuzione empirica (discreta)***Figura 56 Diagramma a torta e FDE Churn*

2.1.15. Customer Value

La feature “[Customer value](#)” è una variabile quantitativa discreta espressa in numeri interi, rappresentante la valutazione per ogni fruitore del servizio. Per una completa caratterizzazione statistica della variabile, si procederà con un’analisi delle sue misure di centralità e dispersione, seguita da un’analisi grafica.

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Customer Valuerisulta pari a 70.97.
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a 228.48.
- **Moda campionaria:** La moda invece risulta essere 0.

La predominanza della moda pari a 0 indica una distribuzione unimodale, con un picco concentrato sul valore zero. Dalle misure di media e mediana possiamo desumere che la distribuzione sia asimmetrica positiva (sbilanciata a destra).

In altre parole:

- **Asimmetria verso destra:** La distribuzione presenta una "coda" estesa a destra a causa della presenza di valori più elevati di Customer value.
- **Concentrazione attorno allo zero:** La maggior parte degli utenti riporta valori bassi/assenti, con valori di media spostati a destra rispetto alla mediana e alla moda.

Un boxplot della variabile *Customer Value* permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

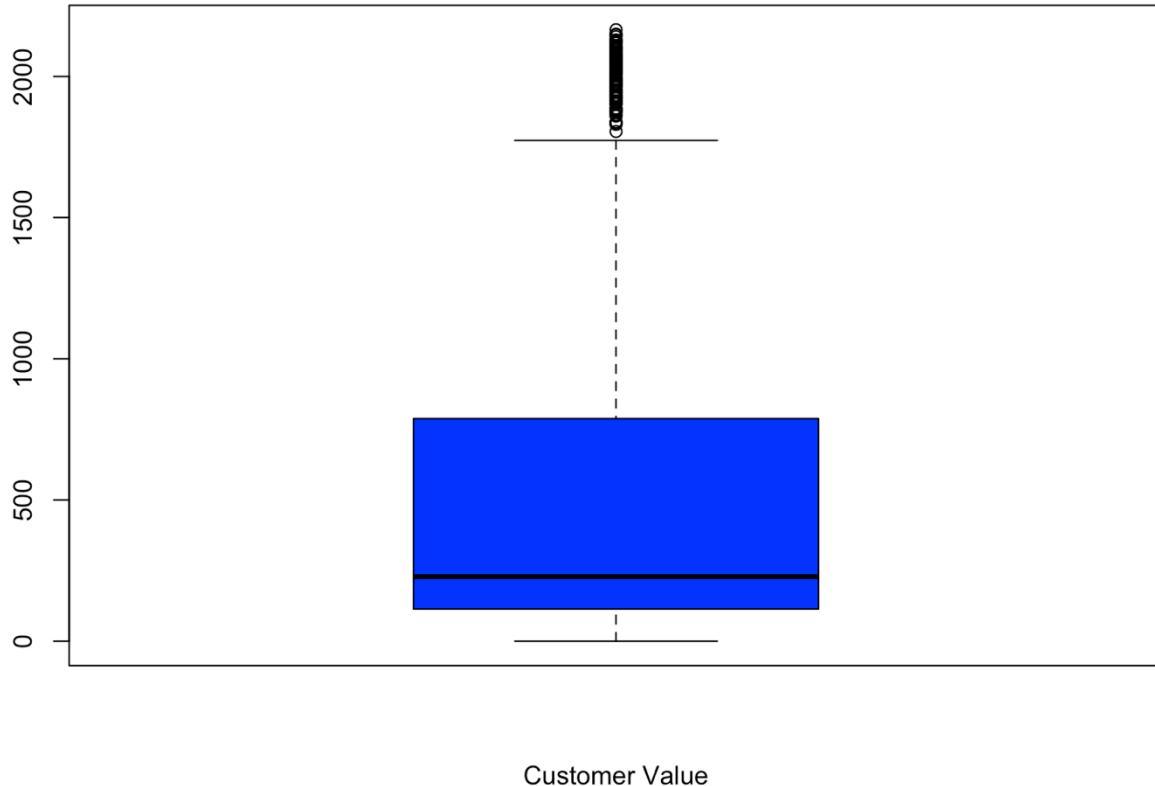


Figura 57 Boxplot Customer Value

Possiamo notare dall'immagine che abbiamo moltissimi outliers.

Utilizzando lo scarto interquartile, abbiamo rilevato i seguenti outliers, che per semplicità verranno espressi sottoforma di intervallo **[1805.04, 2165.28]**.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **113.8** mentre il **terzo quartile** è **788.4**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **0.0** ed un **massimo** uguale a **2165.3**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute delle valutazioni dei fruitori.

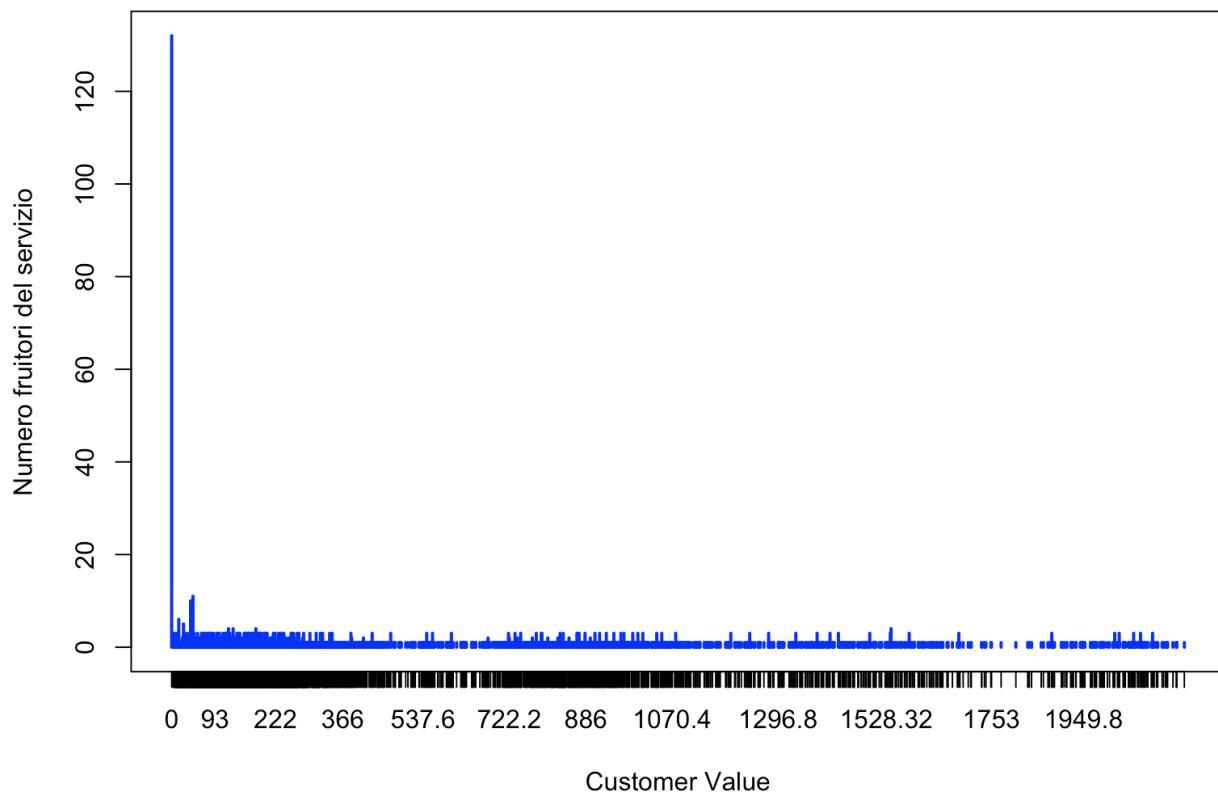


Figura 58 Istogramma Customer Value

Un istogramma della variabile *Customer Value* mostra la frequenza assoluta dei valori associati ai fruitori del servizio. Le ascisse rappresentano il valore associato, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una distribuzione asimmetrica, con una concentrazione di osservazioni attorno a valori bassi e una coda verso destra.

Un'analisi delle frequenze relative tramite **Funzione di Distribuzione Empirica (discreta)** evidenzia ulteriormente come una larga porzione degli utenti presenti valori prossimi allo zero.

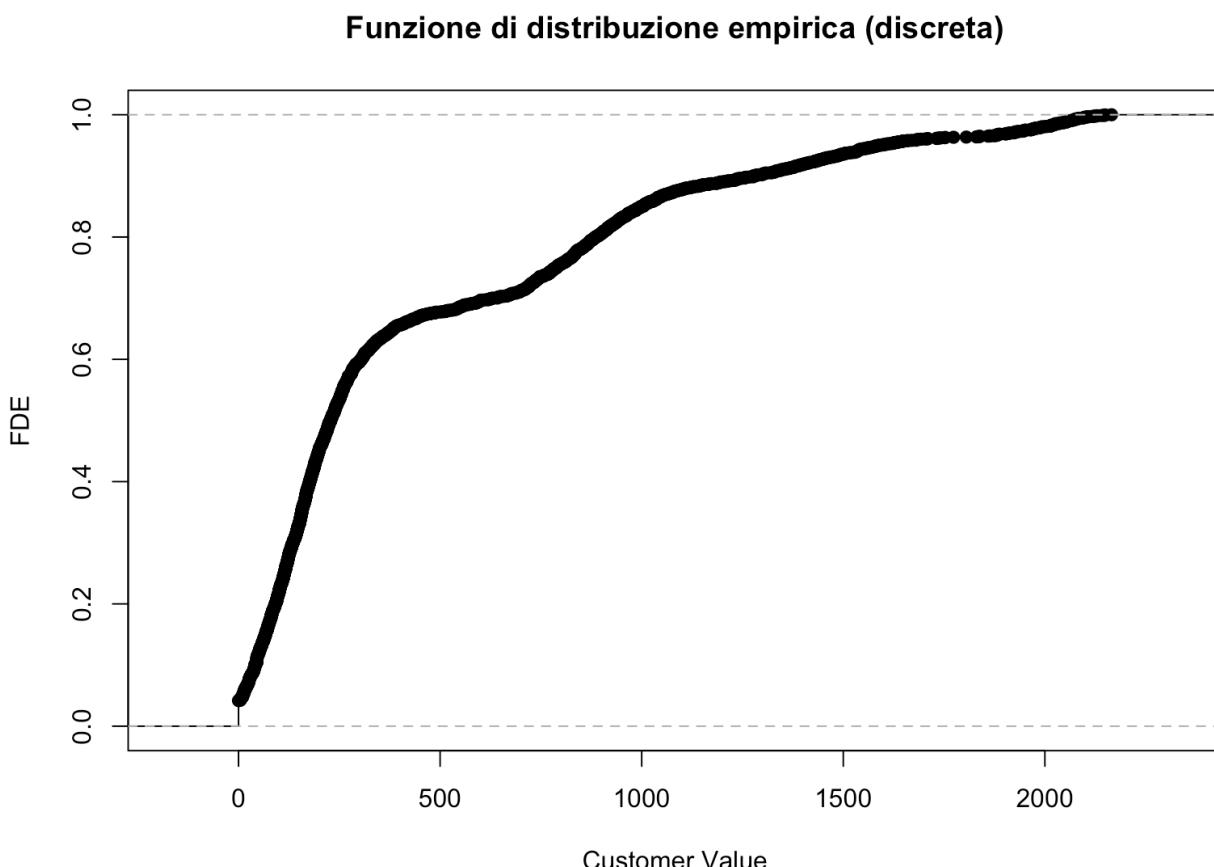


Figura 59 Funzione di distribuzione empirica (discreta) Customer Value

L'analisi della **Funzione di Distribuzione Empirica (FDE)** conferma ulteriormente l'asimmetria menzionata precedentemente: mostra infatti una rapida crescita iniziale (data dalla frequenza elevata di valori prossimi allo zero), seguita da un incremento più graduale in corrispondenza dei valori più elevati.
Inoltre, possiamo notare l'alta densità di valori e quindi di diversità di valori assunti dalla variabile.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: 267305**
- **Deviazione standard: 517.02**
- **Coefficiente di variazione: 109.78%**

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nelle valutazioni tra gli utenti.

Distribuzione di Frequenza tramite Diagramma di Pareto: L'analisi tramite diagramma di Pareto permette di visualizzare come le frequenze assolute siano associate alla frequenza relativa cumulativa, sottolineando la predominanza di utenti con basse valutazioni e il peso cumulativo degli utenti con più fallimenti.

Diagramma di pareto Customer Value

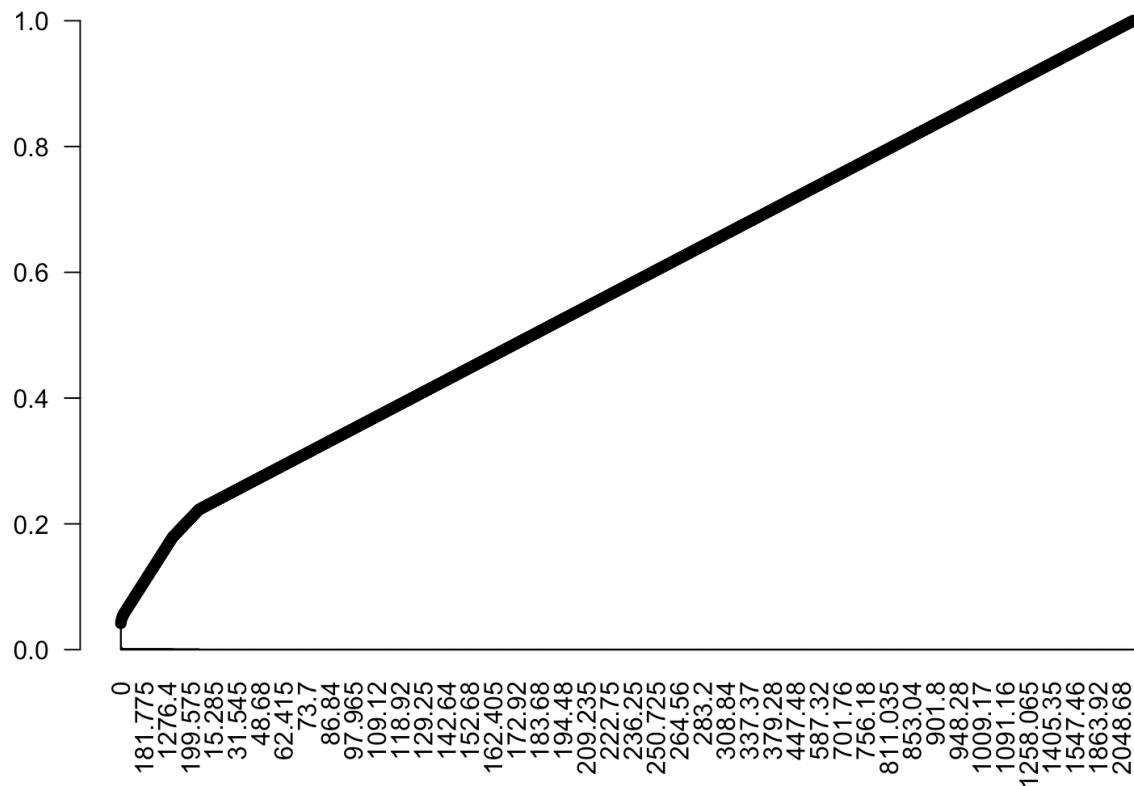


Figura 60 Diagramma di Pareto Customer Value

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** 1.43, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** 4.22, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza delle valutazioni dei fruitori, confermando le caratteristiche sopra descritte.

Distribuzione di Frequenza di Customer Value

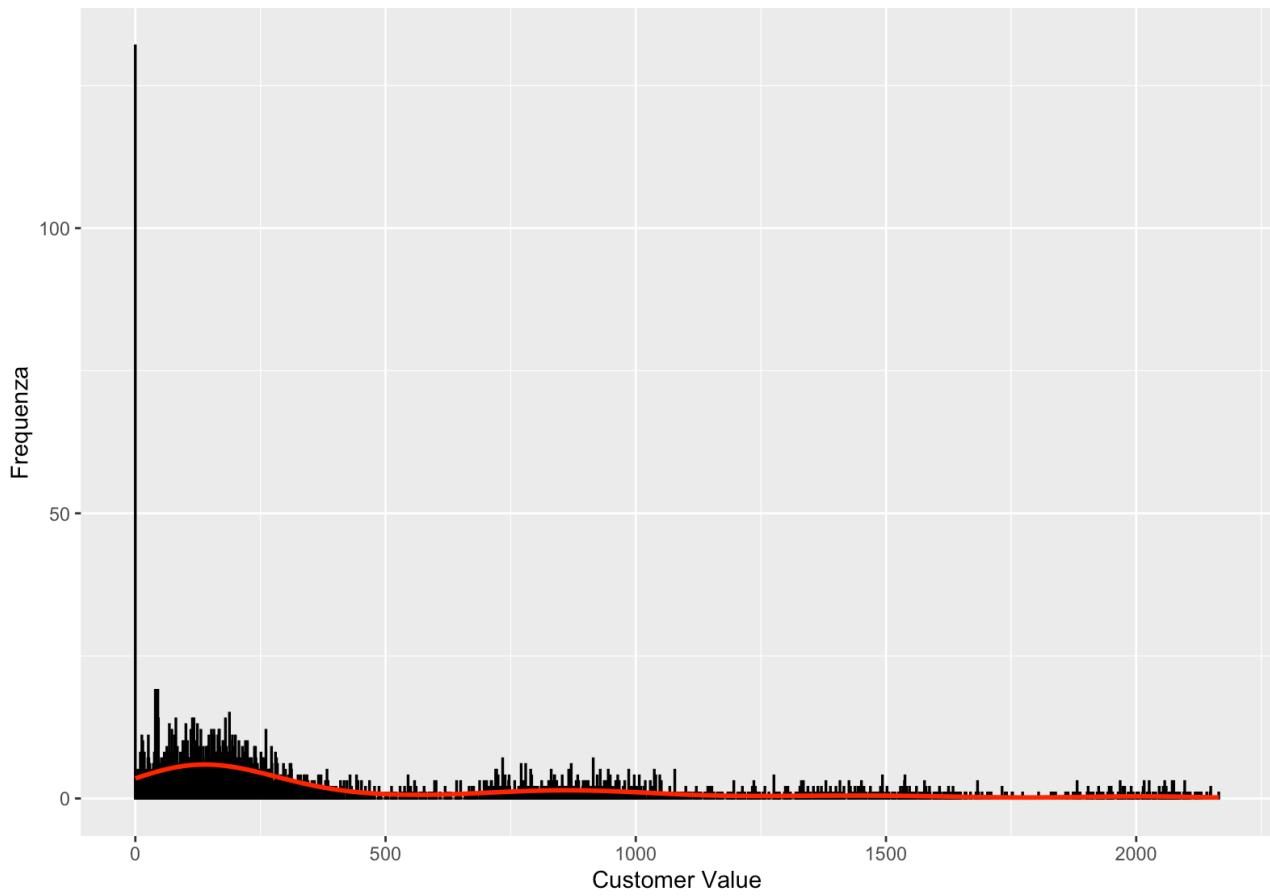


Figura 61 Distribuzione di frequenza Customer value

2.2. Analisi Bivariata

Un'analisi approfondita dei dati permette di esplorare le interazioni tra le diverse variabili e di identificare potenziali relazioni di dipendenza.

In questo capitolo esamineremo le relazioni bivariate e multivariate tra le variabili del dataset in analisi.

2.2.1. Customer Value VS. Frequency of SMS

In fase preliminare di analisi sorge spontanea la domanda: “**Come viene calcolato il Customer Value per ciascun fruitore?**”

Tramite l'analisi bivariata possiamo verificare se il [Customer Value](#) è influenzato da specifiche variabili o combinazioni di variabili del dataset.

Pertanto, iniziamo identificando le variabili che potrebbero influenzare il Customer Value. Dall'analisi dei grafici di correlazione tra il Customer Value e altre variabili, emerge una forte correlazione lineare con la variabile [Frequency of SMS](#).

Di seguito il plot che traccia questa correlazione:

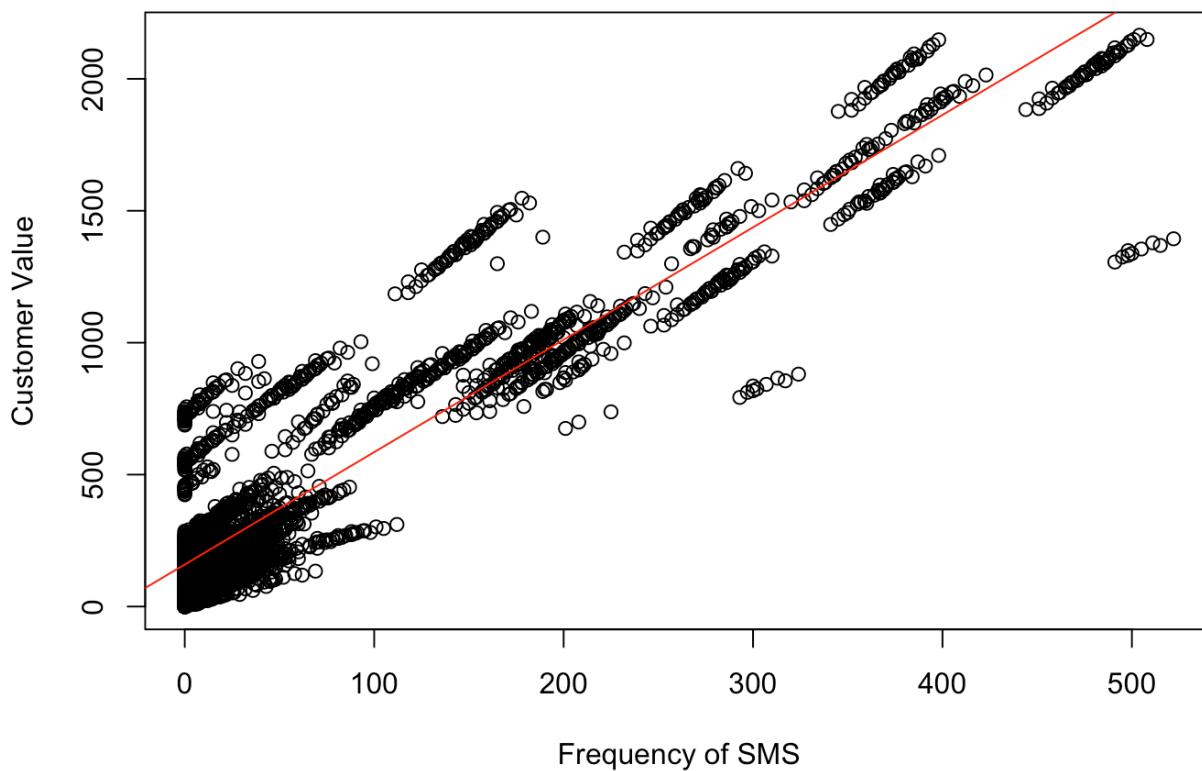


Figura 62 Correlazione Customer Value & Frequency of SMS

Questa correlazione può essere verificata anche tramite la **covarianza campionaria**, che misura quanto le due variabili variano insieme.

Calcolando la covarianza, otteniamo un valore pari a **53669.30**, il quale indica una relazione positiva tra le due variabili. Questo risultato è confermato anche dal grafico, dove osserviamo una retta di interpolazione crescente.

Determinando il **coefficiente di correlazione campionario**, si ottiene un valore pari a **0.92**, che indica una forte correlazione positiva tra le due variabili.

Un coefficiente di correlazione pari a **0.92** suggerisce una relazione lineare forte e positiva tra le due variabili. Nel contesto del dataset in esame:

Quando la **frequenza degli SMS** aumenta, il **valore del cliente** tende ad aumentare in modo consistente.

Andando poi a calcolare il **modello di regressione lineare semplice** di questa relazione tra variabili troviamo che correlazione ha un **coefficiente di determinazione** (che in questo caso di regressione lineare semplice, il coefficiente di determinazione coincide con il quadrato del coefficiente di correlazione) pari a **0.92**, il che indica che il **92% della variabilità del Customer Value può essere spiegata dalla variabile Frequency of SMS** in un modello di regressione lineare.

Questo valore suggerisce che la regressione è altamente attendibile per spiegare la relazione tra queste due variabili.

Il coefficiente di regressione per *Frequency of SMS* è pari a **4.26**.

Questo valore indica che, in media, ogni unità aggiuntiva di *Frequency of SMS* si associa a un incremento di **4.26** unità nel *Customer Value*.

Calcolando poi la media campionaria dei **residui** abbiamo un valore pari a **-2.323813e-14**.

Un valore quindi molto vicino allo 0 che ci dice che il modello non ha una tendenza a sovrastimare o sottostimare i valori reali. In pratica, i residui oscillano attorno a zero in modo equilibrato.

2.2.2. Customer Value VS. Frequency of use

Customer Value, come indicato, mostra una dipendenza del **92%** dalla variabile Frequency of SMS.

Tuttavia, è possibile ottenere una comprensione più approfondita delle dinamiche che determinano il **Customer Value** aggiungendo ulteriori variabili dipendenti al modello.

In questa analisi, prendiamo in considerazione anche la variabile Frequency of Use.

Anche questa variabile sembra mostrare una correlazione diretta con il Customer Value.

L'osservazione del plot ottenuto tra **Customer Value** e **Frequency of Use** evidenzia anche qui una relazione lineare non troppo significativa tra le due variabili, suggerendo che *Frequency of Use* potrebbe contribuire in modo rilevante alla spiegazione della variabilità del Customer Value.

Di seguito il plot di correlazione:

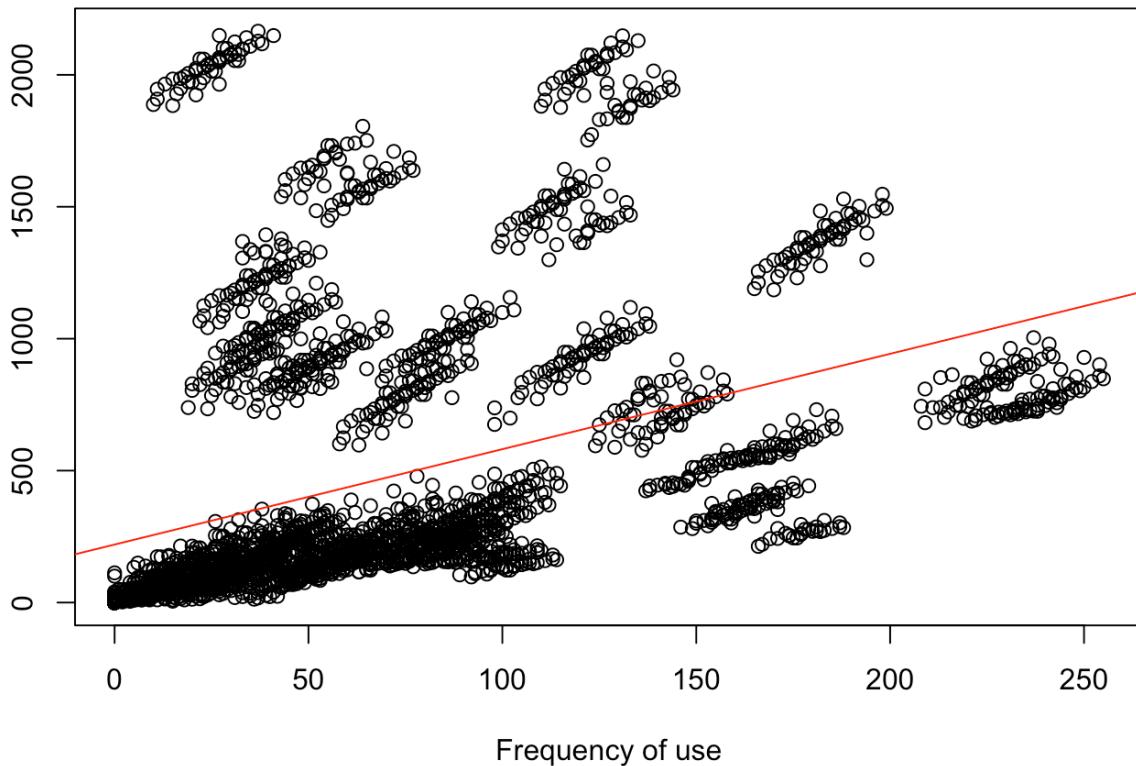


Figura 63 Correlazione Customer Value & Frequency of use

Questa correlazione può essere verificata anche tramite la **covarianza campionaria**, che misura quanto le due variabili variano insieme.

Calcolando la covarianza, otteniamo un valore pari a **11920.1**, il quale indica una relazione positiva tra le due variabili.

Questo risultato è confermato anche dal grafico, dove osserviamo una retta di interpolazione crescente.

Determinando il **coefficiente di correlazione campionario**, si ottiene un valore pari a **0.92**, che indica una forte correlazione positiva tra le due variabili.

Un coefficiente di correlazione pari a **0.40** non suggerisce una relazione lineare molto forte ma sicuramente ci dice che sono correlate positivamente.

Andando poi a calcolare il **modello di regressione lineare semplice** di questa relazione tra variabili troviamo che correlazione ha un **coefficiente di determinazione** (che in questo caso di regressione lineare semplice, il coefficiente di determinazione coincide con il quadrato del coefficiente di correlazione) pari a **0.161**.

Questo valore suggerisce una correlazione molto debole, quasi assente, tra le due variabili in un contesto di regressione lineare semplice.

La situazione cambia significativamente quando si applica un modello di regressione lineare multipla con *Customer Value* come variabile dipendente e includendo sia **Frequency of SMS** che **Frequency of Use** come variabili indipendenti.

2.2.3. Customer Value VS. Frequency of SMS & Frequency of use

Utilizzando la variabile [Customer Value](#) come variabile dipendente e le variabili [Frequency of Use](#) e [Frequency of SMS](#) come variabili indipendenti, il modello di **regressione lineare multiplo** calcolato mostra un **coefficiente di determinazione** pari a **0.95**. Questo indica che il **95.20%** della variabilità di Customer Value può essere spiegata dalle variabili Frequency of SMS e Frequency of Use.

Di seguito, il grafico 3D risultante che visualizza questa relazione:

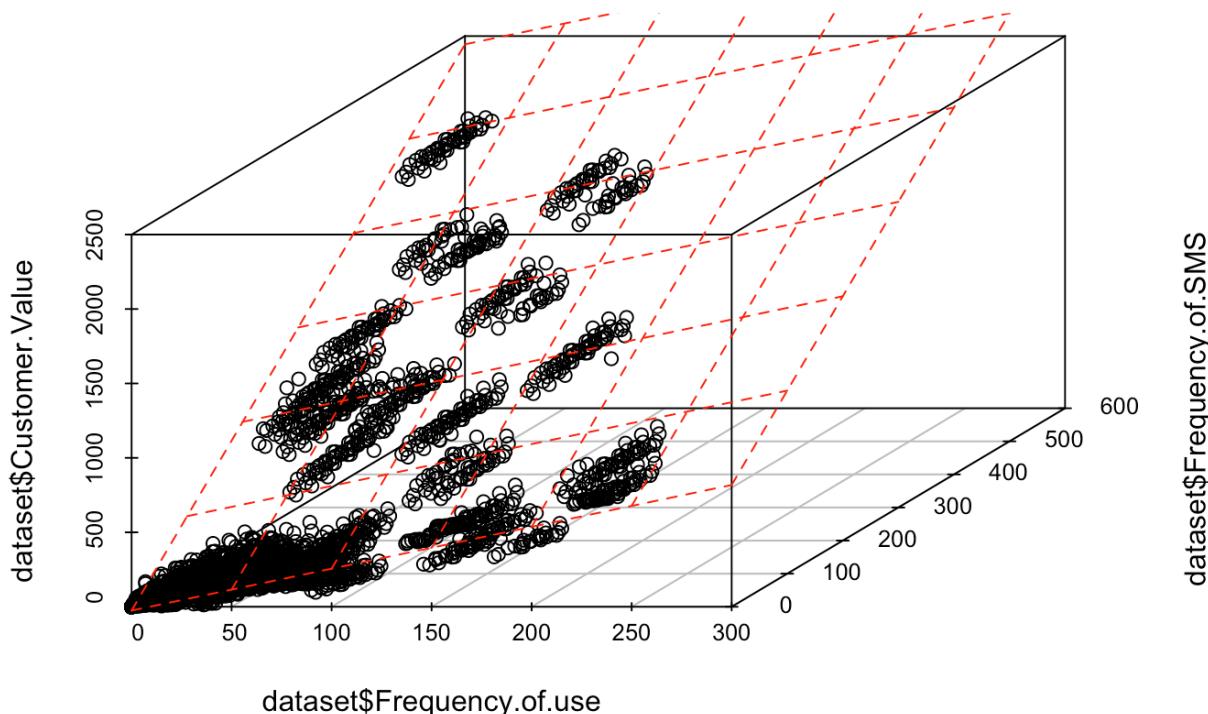


Figura 64 Customer Value in funzione di Frequency of use e Frequency of SMS

Calcolando poi la media campionaria dei residui abbiamo un valore pari a **-3.185262e-14**. Un valore quindi molto vicino allo 0 che ci dice che il modello non ha una tendenza a sovrastimare o sottostimare i valori reali. In pratica, i residui oscillano attorno a zero in modo equilibrato.

Possiamo quindi dire per certo che la variabile customer value è calcolata utilizzando le variabili Frequency of Use e Frequency of SMS.

2.2.4. Frequency of use VS. Seconds of use

Nel [capitolo 2.1.7](#) abbiamo ipotizzato che la feature *Frequency of Use* rappresenti la frequenza delle chiamate distinte per ciascun fruitore del servizio.

Per confermare questa ipotesi, o almeno dimostrare che *Frequency of Use* è correlata al numero di chiamate effettuate, possiamo esaminare la sua relazione con la variabile *Seconds of Use*.

In teoria, se un utente effettua un numero n di chiamate per una durata complessiva t , ci si aspetterebbe una correlazione tra le due variabili.

Andando quindi a piazzare le due variabili tracciando la retta ottenuta dal modello lineare dato dalla correlazione delle due variabili come vediamo nel seguente plot, possiamo notare che c'è una forte correlazione fra le due.

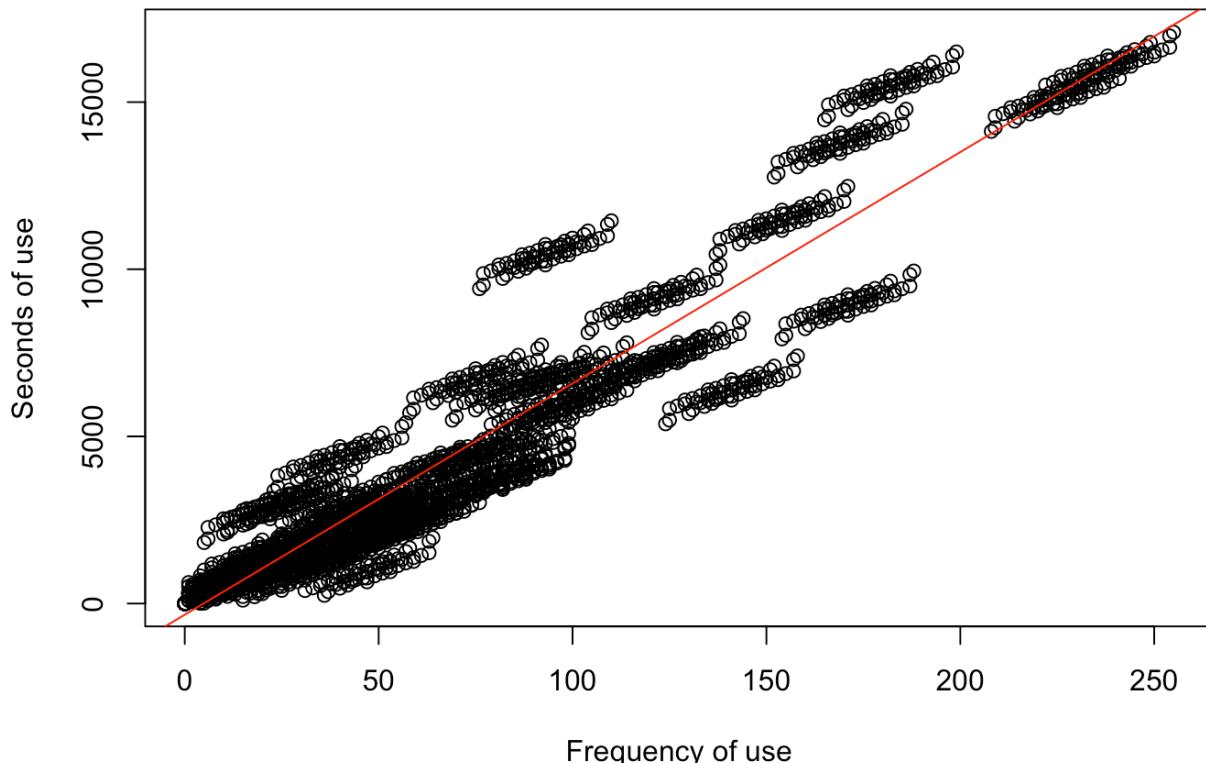


Figura 65 Correlazione Frquency of use & Seconds of use

Questa correlazione può essere verificata anche tramite la **covarianza campionaria**, che misura quanto le due variabili variano insieme.

Calcolando la covarianza, otteniamo un valore pari a **228118.9**, il quale indica una relazione positiva tra le due variabili.

Questo risultato è confermato anche dal grafico, dove osserviamo una retta di interpolazione crescente.

Determinando il **coefficiente di correlazione campionario**, si ottiene un valore pari a **0.95**, che indica una forte correlazione positiva tra le due variabili.

Un coefficiente di correlazione pari a **0.95** suggerisce una relazione lineare forte e positiva tra le due variabili.

Nel contesto del dataset in esame:

Quando il numero di **secondi di utilizzo** aumenta, il **frequenza di utilizzo** tende ad aumentare in modo consistente.

Andando poi a calcolare il **modello di regressione lineare semplice** di questa relazione tra variabili troviamo che correlazione ha un **coefficiente di determinazione** (che in questo caso di regressione lineare semplice, il coefficiente di determinazione coincide con il quadrato del coefficiente di correlazione) pari a **0.95**, il che indica che il **95%** della variabilità del campo **Frequency of use** può essere spiegata dalla variabile **Seconds of use** in un modello di regressione lineare.

Questo valore suggerisce che la regressione è altamente attendibile per spiegare la relazione tra queste due variabili.

Il coefficiente di regressione per *Frequency of SMS* è pari a **69.20**. Questo valore indica che, in media, ogni unità aggiuntiva di *Frequency of use* si associa a un incremento di **69.21** unità nel *Seconds of use*.

Calcolando la media campionaria dei residui, otteniamo un valore pari a **1.031122e-13**.

Un valore così prossimo allo zero indica che il modello non mostra una tendenza sistematica a sovrastimare o sottostimare i valori reali, in quanto i residui oscillano attorno allo zero in modo bilanciato.

Possiamo dire quindi che l'assunzione fatta nel capitolo 2.1.7 associando il Frequency of use al numero di chiamate distinte può essere attendibile.

3. Clustering

Per proseguire l'analisi del dataset, risulta fondamentale indagare le ragioni che determinano l'abbandono del servizio ([Churn](#) = 1) o la permanenza ([Churn](#) = 0) dei clienti. A tal fine, possiamo applicare una tecnica di **clustering**, per poi esaminare i dati suddivisi in cluster, al fine di ottenere una visione più chiara delle dinamiche sottostanti al comportamento di Churn rate e fedeltà.

Bisogna prima di tutto andare a comprendere quale tipo di clustering utilizzare se un algoritmo di clustering gerarchico oppure uno non gerarchico.

Per comprendere meglio andiamo ad analizzare pro e contro di entrambe le soluzioni:

- **Clustering gerarchico**

Pro:

1. Non richiede di specificare il numero di cluster a priori:
Il clustering gerarchico permette di esplorare i dati e scegliere il numero di cluster ottimale osservando il dendrogramma.
2. Rappresentazione visiva:
Il dendrogramma consente di visualizzare le relazioni tra i dati e i cluster, offrendo un'interpretazione più intuitiva.
3. Adatto per cluster non sferici:
Funziona bene anche se i cluster non sono simmetrici o hanno forme irregolari.
4. Supporta varie metriche di distanza:
È possibile utilizzare distanze diverse (Euclidea, Manhattan, ecc.), adattandosi meglio a dataset di natura mista o complessa.

Contro:

1. Limitato a dataset di dimensioni piccole o medie:
La complessità computazionale cresce rapidamente con il numero di punti, rendendolo impraticabile per dataset molto grandi.
2. Non rivedibile:
Una volta che unione o divisione tra cluster è stata effettuata, non può essere corretta. Questo lo rende meno flessibile rispetto a metodi iterativi.
3. Difficoltà nel gestire rumore e outlier:
Gli outlier possono distorcere significativamente la struttura gerarchica.

- **Clustering non gerarchico**

Pro:

1. Computazionalmente efficiente:
K-means è più rapido e scalabile rispetto al clustering gerarchico, ideale per dataset di grandi dimensioni.
2. Facilmente implementabile:
È semplice da configurare e ampiamente supportato da software statistici.
3. Adatto a cluster sferici:
Funziona molto bene quando i cluster sono simmetrici e ben separati.
4. Iterativo e flessibile:
Può riassegnare i punti ai cluster durante ogni iterazione, migliorando progressivamente l'accuratezza.

Contro:

1. Richiede di specificare k a priori:
Il numero di cluster deve essere definito prima di eseguire l'algoritmo, il che richiede una fase esplorativa (es. metodo dell'Elbow).
2. Sensibile ai valori iniziali:
La qualità del risultato può dipendere dalla scelta iniziale dei centroidi.
3. Cluster sferici richiesti:
Non funziona bene con cluster di forme irregolari o con densità variabile.
4. Meno robusto agli outlier:
Gli outlier possono influenzare notevolmente i centroidi, distorcendo i risultati.

Per questa analisi, abbiamo scelto di utilizzare l'algoritmo di clustering **K-means** (non gerarchico), principalmente per la sua maggiore efficienza computazionale rispetto al clustering gerarchico.

Questo è particolarmente vantaggioso nel caso di dataset con un numero elevato di osservazioni, come il nostro.

Inoltre, le caratteristiche delle variabili da analizzare supportano l'uso di **K-means**:

- Due variabili qualitative: Come verrà approfondito in seguito tramite l'analisi con Random Forest, le variabili qualitative coinvolte non presentano outlier, poiché i valori possibili sono categoriali e ben definiti.
- Una variabile quantitativa: Questa variabile, pur essendo soggetta alla presenza di outlier, può essere utilizzata per esplorare le differenze tra il clustering effettuato con e senza outlier.

In particolare, sarà interessante osservare come la rimozione degli outlier possa o meno influenzare il clustering.

Come algoritmo per la suddivisione in cluster, quindi, è stato scelto **K-means**, che, per questo specifico problema, presenta i seguenti vantaggi:

1. **Scalabilità ed efficienza:** Il dataset in esame contiene numerose istanze, rendendo necessaria l'adozione di un algoritmo efficiente e scalabile, in grado di gestire grandi quantità di dati senza compromettere significativamente le performance.

-
2. **Robustezza agli outlier:** Sebbene **K-means** possa essere sensibile alla presenza di outlier, l'algoritmo risulta relativamente robusto. In presenza di outlier, è possibile applicare tecniche di **pre-processing** per mitigare l'impatto di questi valori anomali sul clustering.
Inoltre le variabili che verranno scelte più avanti saranno due di tipo qualitativo (non possono avere outliers) ed una di tipo quantitativo (può avere outliers ma verrà fatto anche uno studio di come si comporta il clustering con k-means in presenza e non di outliers).
 3. **Raggruppamento significativo:** **K-means** permette di raggruppare i clienti in cluster distinti, che possono essere successivamente analizzati per comprendere meglio i fattori che influenzano il comportamento di **Churn rate** (abbandono) e **permanenza**.

Il primo passo consiste nell'identificare il numero ottimale di cluster, denotato come **k**, in cui suddividere i dati.

Sebbene, in linea teorica, un clustering basato su una variabile binaria (come **Churn**, che assume i valori 0 o 1) possa essere eseguito con **k = 2**, le analisi preliminari non hanno prodotto risultati soddisfacenti con tale configurazione.

Una volta definito il numero ottimale di cluster, sarà possibile esaminare come i comportamenti dei clienti (ad esempio, frequenza d'uso, durata dell'abbonamento, numero di reclami) differiscano tra i vari gruppi, e correlare queste informazioni con il **Churn rate**, facilitando così una comprensione dettagliata delle cause che influenzano l'abbandono o la fedeltà dei clienti.

Per determinare il numero ottimale di cluster, è stato scelto l'**Elbow Method**. Questo metodo è stato preferito in quanto fornisce una tecnica semplice e visiva per determinare il numero ottimale di cluster, riducendo il rischio di **overfitting** e garantendo un clustering più significativo e generalizzabile, inoltre, per avere una maggiore sicurezza sul numero **k** scelto verrà fatta anche una verifica con il metodo **Silhouette**.

L'**Elbow Method** è particolarmente utile in contesti in cui l'algoritmo di clustering, come **K-means**, richiede la definizione a priori del numero di cluster.

Esso consente di identificare il numero **k** ottimale basato su un'analisi chiara della **varianza intra-cluster** (ovvero la dispersione all'interno di ciascun cluster), permettendo di bilanciare la complessità del modello con la qualità del clustering.

Prima di procedere al calcolo del valore ottimale di k per il clustering, è necessario selezionare le features su cui basare l'analisi.

Utilizzando l'algoritmo **Random Forest**, è possibile identificare le variabili più significative che influenzano maggiormente la variabile target **Churn**. Questo algoritmo, tramite la creazione di alberi decisionali, ci consente di determinare quali caratteristiche dei dati impattano di più sulla variabile di interesse, facilitando così la scelta delle features più rilevanti per il clustering.

Di seguito il grafico che descrive le variabili quanto impattano sulla variabile churn:

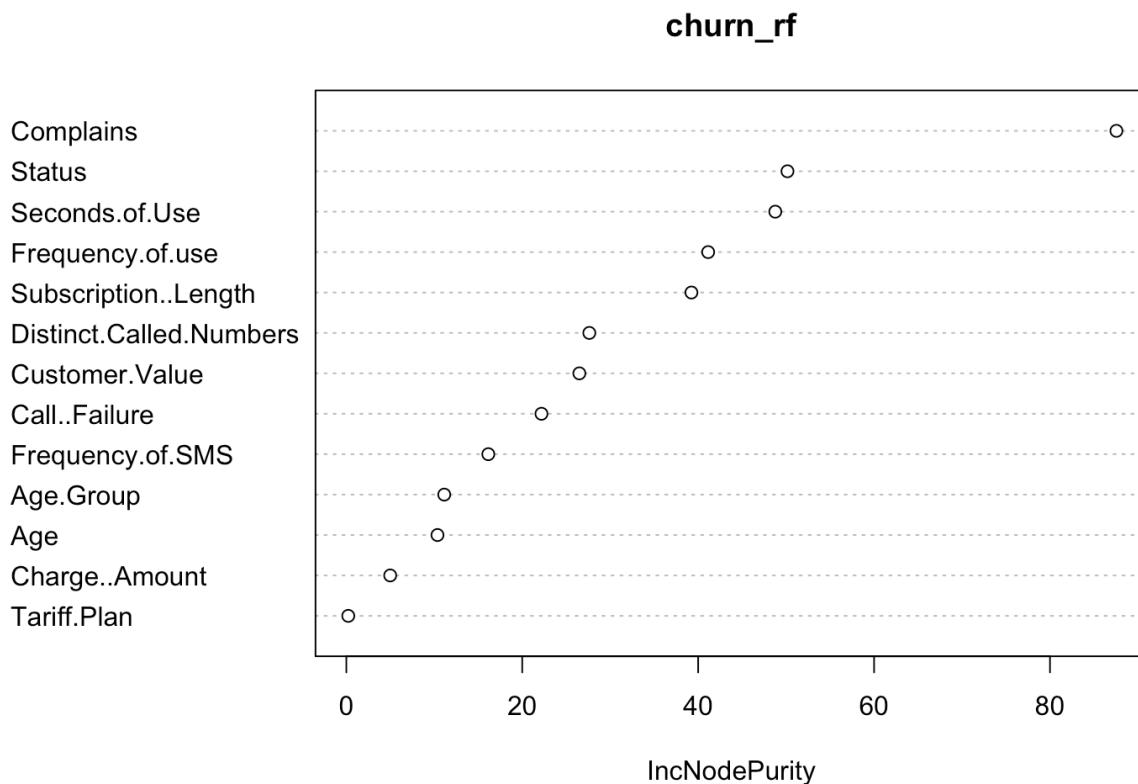


Figura 66 Impatto variabili indipendenti su variabile Churn

Le variabili quindi che sembrano avere maggiore impatto sono:

- Complains
- Status
- Seconds of use

I dati ovviamente sono stati opportunamente scalati (standardizzati sottraendo la media della variabile e dividendo per la deviazione standard) dato che sappiamo che il **k-means si basa sulla distanza euclidea** e questo tipo di metrica è soggetta ad essere fortemente collegata alle unità di misura e essendo la variabile **seconds of use è strettamente legata ai secondi** è stato opportuno scalarla.

Utilizziamo poi il metodo dell'Elbow per determinare il numero ottimale di cluster **k** a partire dalle variabili selezionate.

In questo caso, per applicare il metodo dell'Elbow, è stato calcolato il **Within-Cluster Sum of Squares** (WSS) per un intervallo di valori di k compreso tra 1 e 10. Il valore di k ottimale corrisponde al punto in cui si osserva un cambiamento significativo nella pendenza della curva, ovvero il punto in cui il WSS inizia a diminuire più lentamente. Ora possiamo procedere al kmeans.

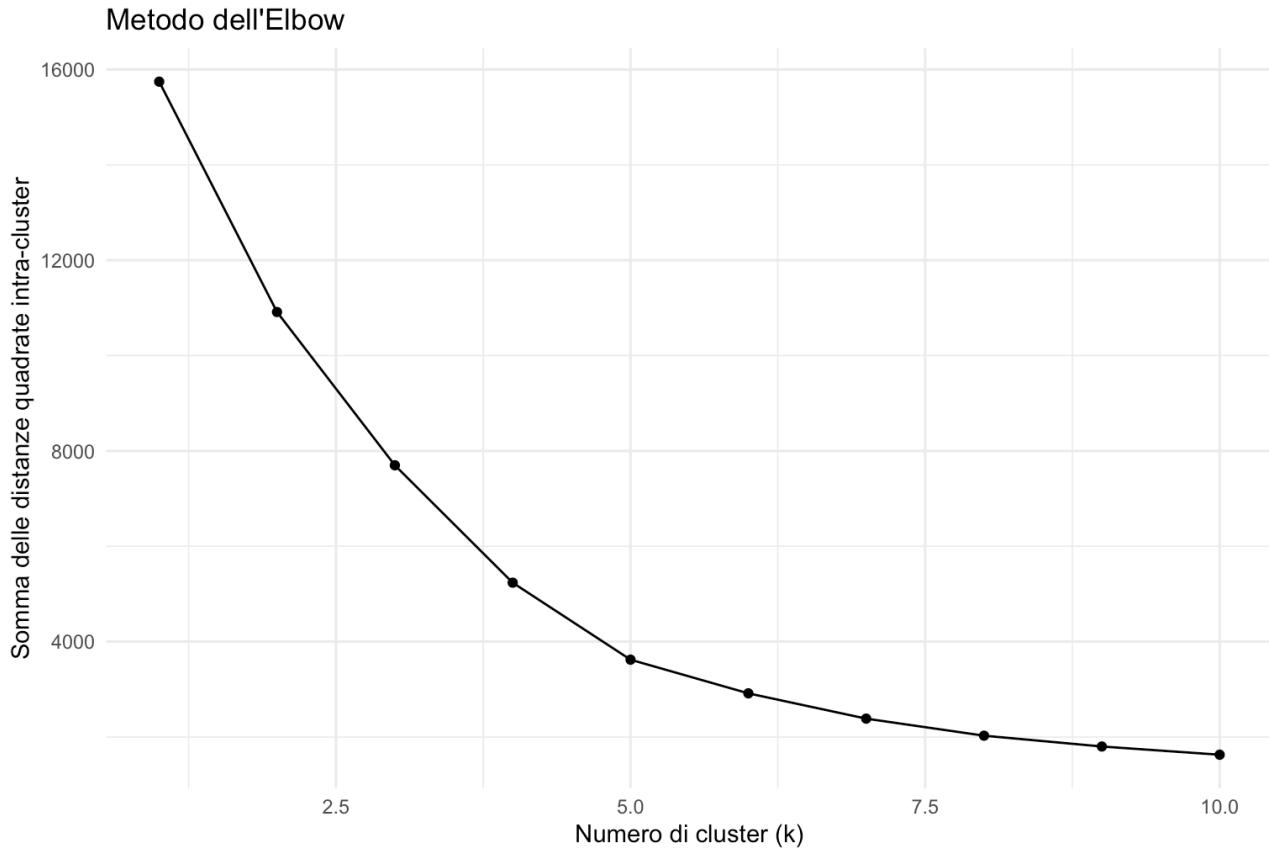


Figura 67 Risultato Elbow method

Analizzando il grafico risultante abbiamo che il k ottimo è 4.

Andiamo a confermare questa teoria sfruttando il metodo **Silhouette**.

Il metodo **Silhouette** trova il k ottimo sulla base ottimo analizzando la coerenza interna dei cluster e la separazione tra di essi, scegliendo k che massimizza il valore medio della silhouette.

Il seguente grafico mappa il numero di cluster con il valore medio della **silhouette**:

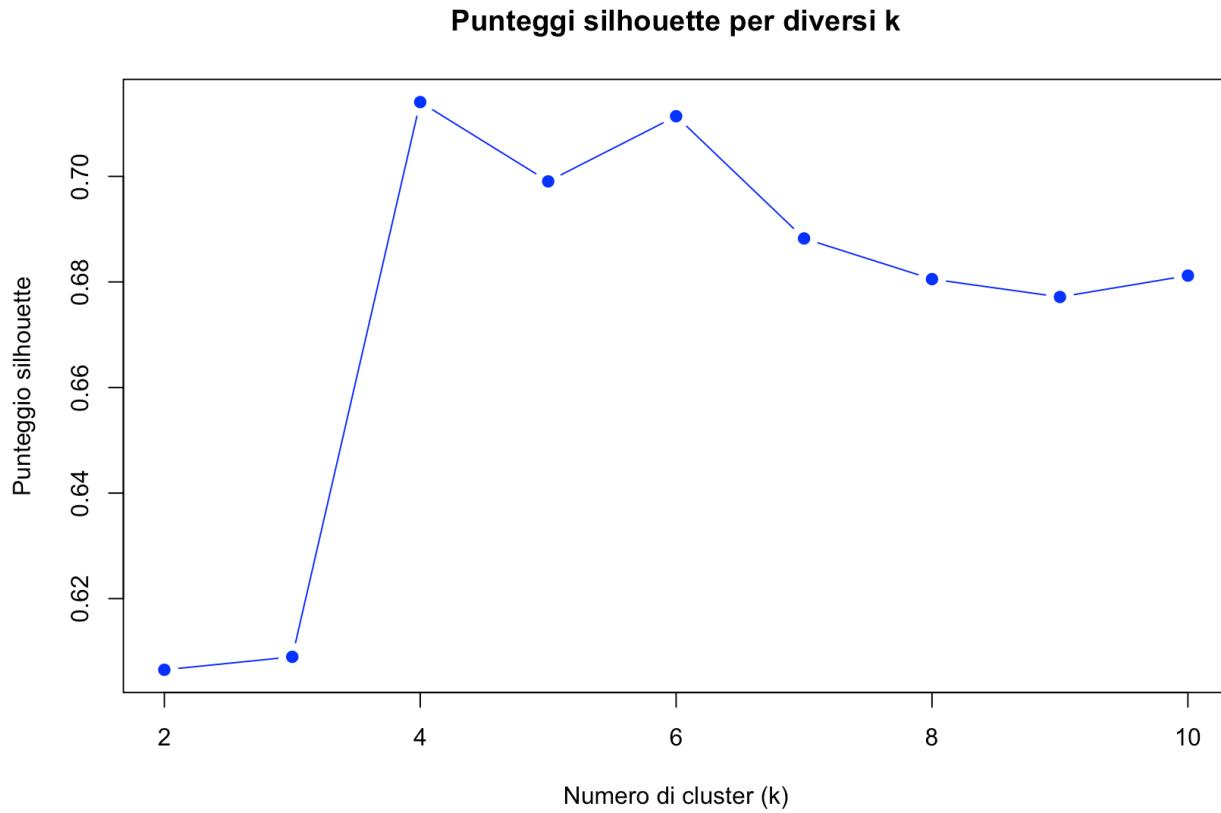


Figura 68 Silhouette per calcolo k

Dal grafico della silhouette possiamo confermare che il **k** ottimo è proprio 4 dato che scegliamo quello con il punteggio più alto.

Abbiamo quindi effettuato il clustering utilizzando l'algoritmo **k-means**, ottenendo cinque cluster. Di seguito è riportata la distribuzione del numero di utenti che hanno effettuato il churn e di quelli che non lo hanno fatto all'interno di ciascun cluster:

Churn rate	Cluster 1	Cluster 2	Cluster 3	Cluster 4
Non abbandonato	41	487	1732	395
Abbandonato	200	0	66	229

Inoltre, il clustering ha fornito i seguenti valori di bontà:

- **Indice di Calinski-Harabasz:** 7800.86 (un valore piuttosto alto, indicativo di una buona separazione tra i cluster).
- **WCSS (Within-Cluster Sum of Squares):** 1119.47 (non particolarmente basso, ma accettabile considerando la possibile presenza di outlier nel capitolo successivo analizzeremo il clustering rimuovendo gli outliers dall'unica variabile quantitativa coinvolta ovvero Seconds of use).
- **BCSS (Between Cluster Sum of Squares):** 8327.53.

Per ciascun cluster, possiamo analizzare come le variabili selezionate siano state aggregate, al fine di comprendere meglio le caratteristiche che accomunano i dati raggruppati in ogni cluster.

3.1.1. Complains

Andando a tracciare quanti Utenti si sono lamentati e quanti utenti non si sono lamentati per ogni cluster otteniamo:

Complains	Cluster 1	Cluster 2	Cluster 3	Cluster 4
Non lamentato	0	487	1798	624
Lamentato	241	0	0	0

Analizzando cluster per cluster abbiamo che:

- 1) Per il cluster 1 che la lamentela è stato un fattore scatenante dell'abbandono degli utenti, di fatti notiamo che nel cluster 1 l'**83%** dei clienti che si sono lamentati hanno abbandonato il servizio.
- 2) Nel cluster 2 tutti i clienti che si sono lamentati del servizio sono rimasti abbonati.
- 3) Il cluster 3 ha lo stesso comportamento del cluster 2.
- 4) Nel cluster 4 invece vediamo che la lamentela non ha scatenato l'abbandono dei 229 che hanno effettivamente abbandonato il servizio.

3.1.2. Status

Andiamo ora a studiare i valori di status che ricordiamo possono essere (**1: Attivo, 2: Non attivo**).

Tecnicamente qui andiamo a tracciare che se un utente ha abbandonato gli è stato disattivato il servizio.

Status	Cluster 1	Cluster 2	Cluster 3	Cluster 4
Attivo	83	487	1798	0
Disattivo	158	0	0	624

Analizzando cluster per cluster abbiamo che:

- 1) Per il cluster 1 al **79%** degli abbonati che hanno abbandonato il servizio è stato disattivato l'abbonamento.
- 2) Nel cluster 2 tutti i clienti che non hanno abbandonato il servizio hanno ancora il servizio attivo.
- 3) Il cluster 3 ha lo stesso comportamento del cluster 2.
- 4) Nel cluster 4 invece vediamo che seppure il **65.30%** non ha abbandonato il servizio ha comunque l'abbonamento non più attivo.

3.1.3. Seconds of use

Per la variabile seconds of use invece andiamo a fare un discorso diverso.

Andremo a verificare la media di secondi di chiamata per ogni cluster per evidenziare come un'alta concentrazione di utenti che hanno abbandonato il servizio implica un basso utilizzo di un servizio. Andremo a confrontare le medie della variabile Seconds of use di ogni cluster tramite un barplot:

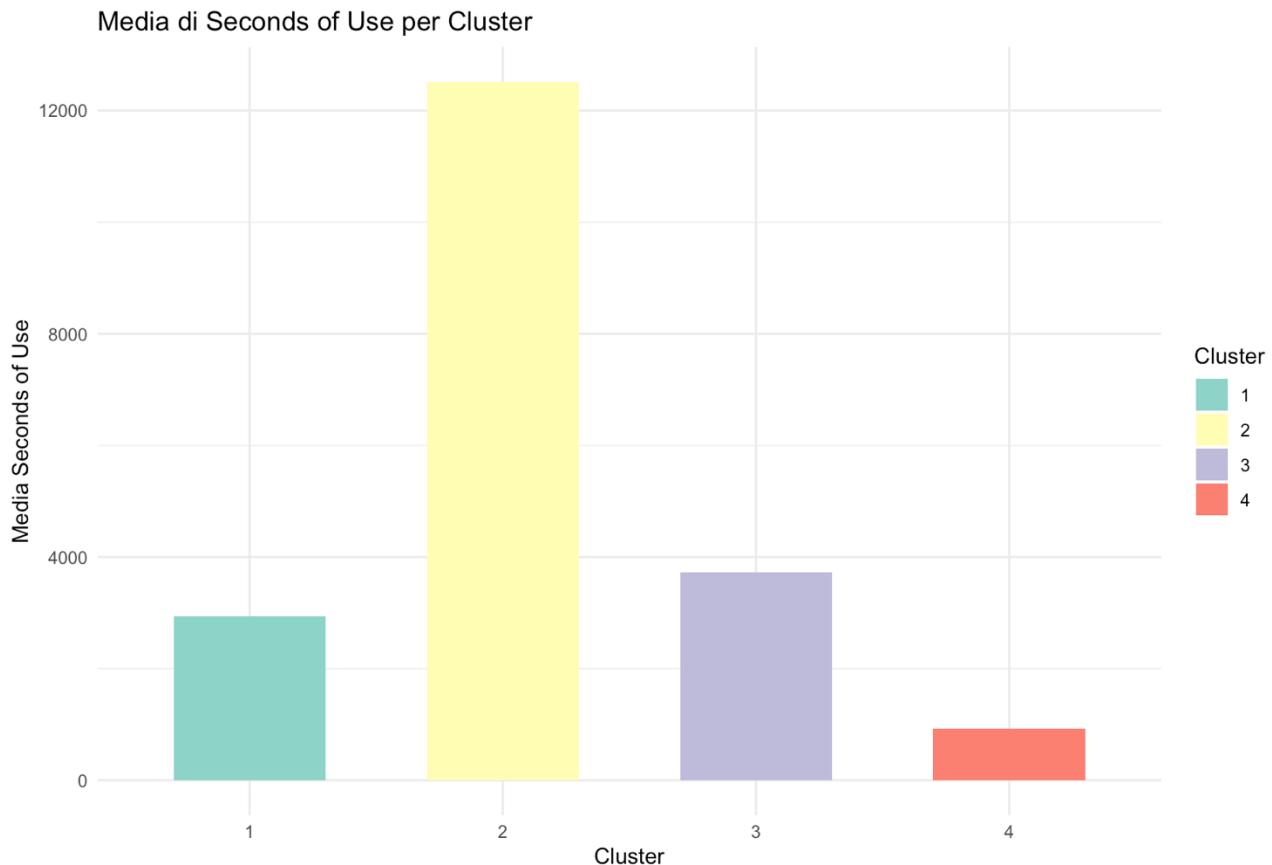


Figura 68 Risultato del clustering su seconds of use

Come vediamo nel grafico è abbastanza evidente che gruppi di utenti(cluster) che hanno la maggioranza di utenti che hanno abbandonato il servizio hanno in media un numero di secondi di utilizzo inferiore ai gruppi che invece hanno quasi la totalità di utenti che hanno mantenuto il servizio.

Diremo quindi che gli utenti che abbandonano il servizio tendenzialmente lo utilizzano meno.

3.2. Clustering con rimozione degli outliers

Come discusso nel capitolo precedente, abbiamo identificato $k = 4$ come il valore ottimale per il clustering e individuato le variabili che maggiormente influenzano la variabile target Churn nel dataset.

Le variabili utilizzate per il clustering includono due qualitative (Complains e Status), che per loro natura non possono presentare outlier, e una quantitativa (Seconds of Use), che invece può contenere outlier.

Procediamo quindi a verificare se la rimozione degli outlier nella variabile quantitativa produce risultati coerenti rispetto al clustering originale.

3.2.1. Rimozione degli outliers dalla variabile Seconds of use

La rimozione degli outliers da features di un dataset tipicamente consiste in 3 passaggi:

- Trovare gli outliers della variabile che come abbiamo visto in precedenza sono:
15140, 15485, 16075, 15200, 15545, 16135, 15080, 15425, 16015, 15220, 15565, 16155, 15060, 15405, 15995, 15400, 15745, 16335, 14880, 15225, 15815, 15320, 15665, 16255, 14960, 15305, 15895, 14373, 15740, 16085, 16675, 14540, 14885, 15475, 15255, 15600, 16190, 15025, 15370, 15960, 15330, 15675, 16265, 14950, 15295, 15885, 14483, 15850, 16195, 16785, 14430, 14775, 15365, 14835, 15180, 15770, 14895, 15240, 15830, 15120, 15710, 14915, 15260, 15690, 15095, 15440, 16030, 14575, 14920, 15510, 15015, 15360, 15950, 14655, 15000, 15590, 15435, 15780, 16370, 14235, 14580, 15170, 14720, 15065, 15655, 14990, 15580, 14178, 16480, 14125, 14470, 15445, 15790, 16380, 14138, 15505, 16440, 15385, 15730, 16320, 14158, 15525, 15870, 16460, 14338, 15705, 16050, 16640, 15185, 15530, 16120, 14258, 15625, 15970, 16560, 15265, 15610, 16200, 14678, 16045, 16390, 16980, 14845, 15190, 15905, 16495, 16570, 14788, 16500, 17090, 14735, 15670.
- Trovare la mediana del dato che, come visto in precedenza, è 2990.
- Sostituire i valori degli outliers con la mediana e verificare se c'è un cambiamento nel clustering.

Anche in questo caso è stato utilizzato l'algoritmo di clustering **kmeans** con **k** pari a **4**. Di seguito è riportata la distribuzione del numero di utenti che hanno effettuato il churn e di quelli che non lo hanno fatto all'interno di ciascun cluster:

Churn rate	Cluster 1	Cluster 2	Cluster 3	Cluster 4
Non abbandonato	1469	395	41	750
Abbandonato	48	229	200	18

Inoltre, il clustering ha fornito i seguenti valori di bontà:

- **Indice di Calinski-Harabasz:** **8007.03** (un valore più alto rispetto a quello con la presenza di outliers).
- **WCSS** (Within-Cluster Sum of Squares): **1093.98** (un valore ancora non basso ma migliorato rispetto a quello con la presenza di outliers).
- **BCSS** (Between Cluster Sum of Squares): **8353.02.**

Diciamo quindi che analizzando solo gli indici vediamo che la situazione del clustering è migliorata ma non eccessivamente, di fatti possiamo dedurre che gli outliers non hanno in questo caso un così grande impatto sulla clusterizzazione dei dati.

Possiamo comunque per ciascun cluster, analizzare come le variabili selezionate siano state aggregate come fatto per il caso con outliers.

3.2.2. Complains

Andando a tracciare quanti Utenti si sono lamentati e quanti utenti non si sono lamentati per ogni cluster otteniamo:

Complains	Cluster 1	Cluster 2	Cluster 3	Cluster 4
Non lamentato	1517	624	0	768
Lamentato	0	0	241	0

Analizzando cluster per cluster abbiamo che:

- 1) Per il cluster 1 che la lamentela non è stato un fattore scatenante dell'abbandono degli utenti, anche per i 48 che hanno poi abbandonato il servizio.
- 2) Nel cluster 2 invece, abbiamo che anche se il **36.70%** ha abbandonato il servizio questo non ha presentato lamentele.
- 3) Il cluster 3 invece esprime che la lamentela è stato il fattore scatenante dell'abbandono di fatti il ben **83%** degli utenti che si è lamentato ha poi abbandonato il servizio.
- 4) Nel cluster 4 vediamo che, molto similmente al cluster 1, seppure nessuno degli utenti si è lamentato, 18 hanno comunque abbandonato il servizio.

3.2.3. Status

Andiamo ora a studiare i valori di status che ricordiamo possono essere (**1: Attivo, 2: Non attivo**).

Status	Cluster 1	Cluster 2	Cluster 3	Cluster 4
Attivo	1517	0	83	768
Disattivo	0	624	158	0

Analizzando cluster per cluster abbiamo che:

1. Per il cluster 1 al vediamo che seppure 48 utenti di questo cluster abbiano abbandonato il servizio il loro servizio ancora non è stato disattivato.
2. Nel cluster 2 abbiamo che seppure 395 non abbiano abbandonato il servizio, comunque il servizio è stato disattivato per queste utenze.
3. Il cluster 3 ci dice che seppure 200 utenti appartenenti a questo cluster abbiano abbandonato il servizio, solo al 79% degli utenti è stato effettivamente disattivato il servizio.
4. Nel cluster 4 invece vediamo che tutti gli utenti appartenenti hanno ancora il servizio attivo anche se di questi 768 18 hanno abbandonato il servizio.

3.2.4. Seconds of use

Per la variabile seconds of use invece andiamo a fare un discorso diverso.

Andremo a verificare la media di secondi di chiamata per ogni cluster per evidenziare come un'alta concentrazione di utenti che hanno abbandonato il servizio implica un basso utilizzo di un servizio. Andremo a confrontare le medie della variabile Seconds of use di ogni cluster tramite un barplot:

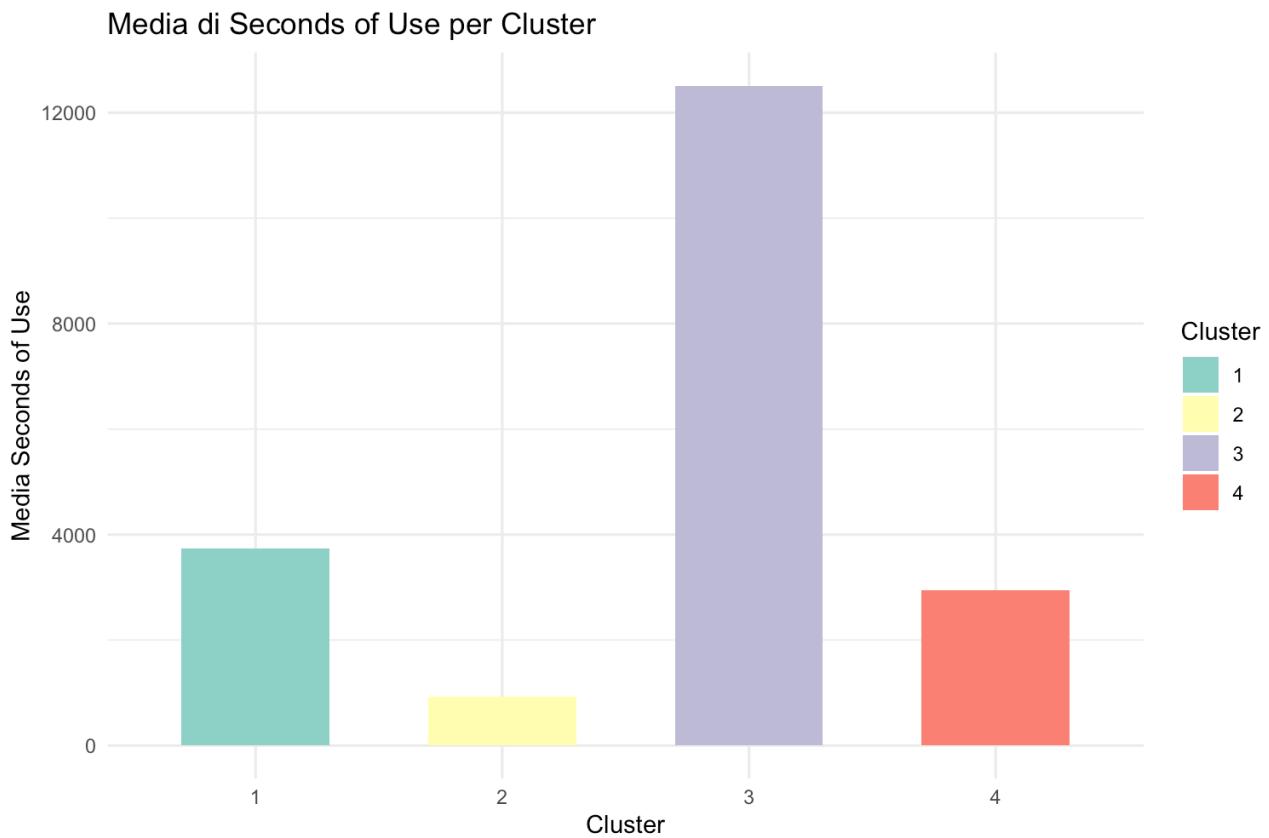


Figura 69 Risultato del clustering su seconds of use

Come vediamo nel grafico è abbastanza evidente che gruppi di utenti (cluster) che hanno la maggioranza di utenti che hanno abbandonato il servizio hanno in media un numero di secondi di utilizzo inferiore ai gruppi che invece hanno quasi la totalità di utenti che hanno mantenuto il servizio.

Diremo quindi che gli utenti che abbandonano il servizio tendenzialmente lo utilizzano meno.

3.3. Clustering con rimozione degli outliers ed utilizzo k-means++

Precedentemente, abbiamo utilizzato l'algoritmo **k-means** per effettuare il clustering basandoci sulle variabili Complains, Status e Seconds of Use, dopo aver rimosso gli outlier relativi alla feature Seconds of Use.

Un'analisi ancora più approfondita consiste nell'utilizzare l'algoritmo **k-means++** anziché k-means, per evitare di scegliere i k centroidi iniziali in modo casuale. **K-means++** seleziona i centroidi iniziali massimizzando la distanza tra loro, aumentando così il **BCSS** (Between Cluster Sum of Squares) e, di conseguenza, migliorando la qualità del clustering. Questo approccio porta a un **incremento dell'Indice di Calinski-Harabasz**, che misura la coesione e la separazione tra i cluster.

Effettuiamo ora clustering **kmeans++** con k pari a **4**.

Di seguito è riportata la distribuzione del numero di utenti che hanno effettuato il churn e di quelli che non lo hanno fatto all'interno di ciascun cluster:

Churn rate	Cluster 1	Cluster 2	Cluster 3	Cluster 4
Non abbandonato	41	395	750	1469
Abbandonato	200	229	18	48

Inoltre, il clustering ha fornito i seguenti valori di bontà:

- **Indice di Calinski-Harabasz: 8007.03.**
- **WCSS (Within-Cluster Sum of Squares): 1093.98.**
- **BCSS (Between Cluster Sum of Squares): 8353.02.**

Notiamo dai dati ottenuti dal clustering effettuato con k-means++ che i risultati sono pressoché identici a quelli ottenuti con il k-means classico. Ciò significa che, nel caso di questo dataset, i centroidi iniziali scelti casualmente dal k-means erano già abbastanza ideali.

3.4. Informazioni ottenute dal clustering

Per concludere l'analisi del clustering, abbiamo identificato come le variabili [Complains](#) (presenza di una lamentela da parte di un utente), [Status](#) (indicazione se il servizio è attivo o disattivo) e [Seconds of Use](#) (tempo di utilizzo del servizio da parte di un utente, espresso in secondi) abbiano un impatto significativo sull'abbandono del servizio ([churn](#)) da parte degli utenti.

In particolare, l'analisi dei cluster ha rivelato che:

- Gli utenti che hanno **presentato una lamentela (Complains)** mostrano una **maggior probabilità di abbandonare il servizio**, evidenziando una correlazione diretta tra insoddisfazione e churn.
- Gli utenti che hanno **abbandonato il servizio presentano sistematicamente uno Status disattivo**, confermando che il churn è associato alla cessazione dell'attività del servizio.
- Gli utenti con un **basso utilizzo del servizio** (minori valori di Seconds of Use) **tendono maggiormente ad abbandonare**, suggerendo che una scarsa frequenza o durata di utilizzo potrebbe essere un indicatore precoce di disinteresse o insoddisfazione.

Questi risultati forniscono una visione chiara delle dinamiche sottostanti al churn, evidenziando come l'insoddisfazione, la disattivazione del servizio e un utilizzo limitato rappresentino fattori critici nell'abbandono da parte degli utenti. Queste informazioni possono essere utilizzate per identificare clienti a rischio e adottare strategie mirate per aumentarne la fidelizzazione.

Possiamo quindi dire di aver trovato una risposta alla [Research question 2](#).

4. Studio proiezione popolazione di Churn su scala globale

Per rispondere alla [Research Question 3](#), analizziamo il comportamento degli utenti su scala mondiale, proiettando i dati forniti dal dataset.

Ci concentreremo sulla variabile [Churn](#), che indica l'abbandono del servizio (**o: l'utente ha abbandonato il servizio, 1: l'utente non ha abbandonato il servizio**).

Come evidenziato nel capitolo dedicato all'analisi univariata della variabile Churn, il dataset contiene informazioni su **3.150** utenti, di cui **485** hanno abbandonato il servizio (il **15,7%**).

Questo valore indica un tasso di abbandono relativamente basso.

Per portare avanti questo studio, ci avvarremo degli intervalli di confidenza.

Prima di iniziare, eseguiremo un test del chi-quadro per comprendere quale distribuzione rappresenti meglio la variabile churn.

Poiché vogliamo contare il totale dei casi di successo (1: abbandono), possiamo provare ad utilizzare una distribuzione di Bernoulli.

Per iniziare, definiamo le ipotesi:

- **H₀**: La distribuzione non è di Bernoulli
- **H₁**: La distribuzione è di Bernoulli

Abbiamo i seguenti dati a disposizione:

- **Numero di successi: 485**
- **Numero di insuccessi: 2655**
- **Numero totale (k): 3150**
- **Media di churn: 0.157**
- **\hat{p} (probabilità stimata): per il metodo dei momenti e della massima verosimiglianza sappiamo che uno stimatore non distorto per p è la media e quindi 0.157.**

Effettuando il test del chi-quadro, otteniamo che la **variabile churn è descrivibile con una distribuzione bernoulliana**.

Vogliamo ora andare a calcolare con quale probabilità **p** gli utenti su scala globale andrebbero ad abbandonare il servizio.

Per fare ciò ci avvarremo delle stime intervallari, ovvero, utilizzeremo gli intervalli di confidenza per ottenere **p globale**.

Utilizzeremo un **α** pari a **0.01** per ottenere una stima confidente al **99%**.

Il metodo di massima verosimiglianza fornisce quindi come stimatore del parametro p la media campionaria di X che è proprio \hat{p} .

Poiché la variabile **Churn** segue una distribuzione di Bernoulli, possiamo sfruttare il **Teorema del Limite Centrale** per approssimare la distribuzione di \hat{p} (valore medio) con una normale standardizzata:

$$Z = \frac{\hat{p} - p}{\sqrt{\frac{\hat{p}(1-\hat{p})}{n}}} \sim \mathcal{N}(0, 1)$$

Di conseguenza andando ad applicare il **metodo pivotale** su questa normale saremo capaci di ottenere il **p globale**.

Prima di utilizzare il **metodo pivotale** dobbiamo prima calcolare i nostri quantili per la normale standard corrispondenti all' α scelto che saranno:

- $z_1: \mathbf{2.576}$
- $-z_1: \mathbf{-2.576}$

Tramite poi la stima intervallare otteniamo che:

$$-2.576 \leq \frac{\hat{p} - p}{\sqrt{\frac{\hat{p}(1-\hat{p})}{n}}} \leq 2.576$$

Quindi otteniamo il seguente intervallo di confidenza:

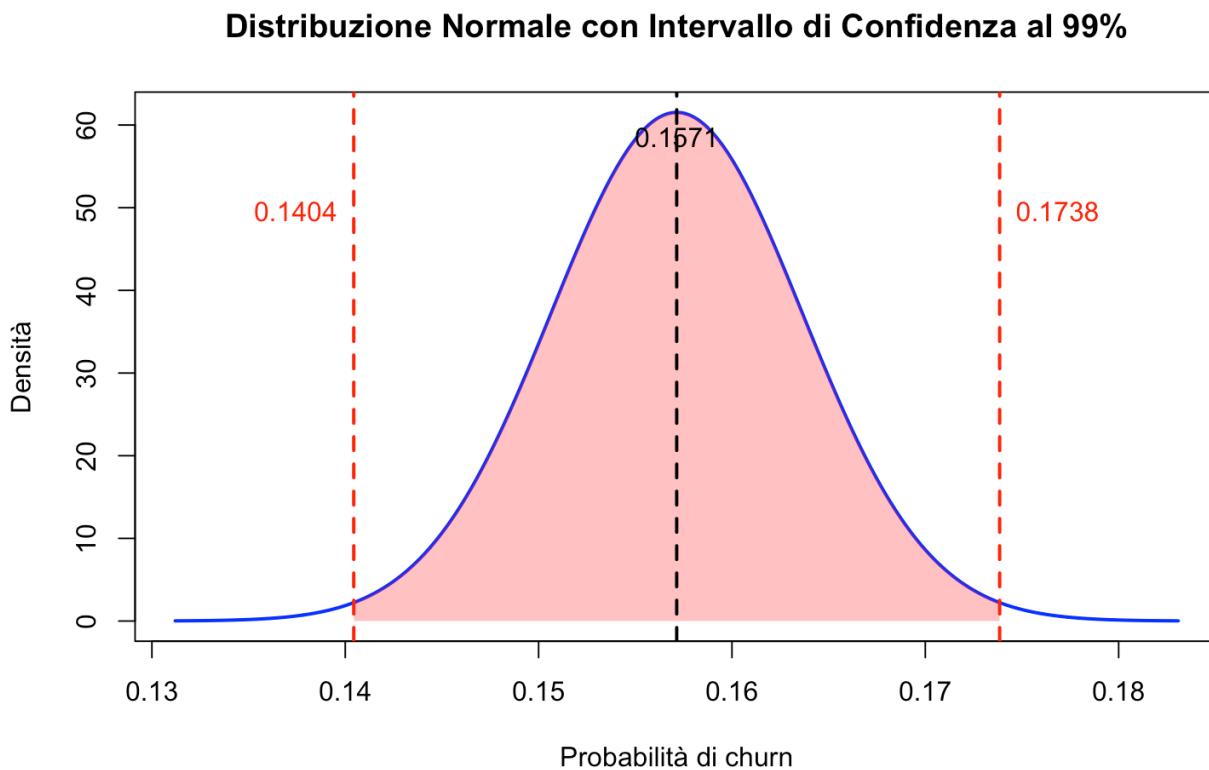


Figura 70 Intervallo di confidenza per churn globale

E risolviamo quindi per **p** non nota:

$$\hat{p} - 2.576 \cdot \sqrt{\frac{\hat{p}(1 - \hat{p})}{n}} \leq p \leq \hat{p} + 2.576 \cdot \sqrt{\frac{\hat{p}(1 - \hat{p})}{n}}$$

Otteniamo quindi che al 99% (dato α pari a 0.01) un intervallo di confidenza compreso tra:

- **Limite inferiore: 0.1404 => 14.04%**
- **Limite superiore: 0.1738 => 17.38%**

Quindi la popolazione globale avrà una probabilità di churn compresa tra il 14.04% ed il 17.38%.

5. Studio ipotesi fallimento del servizio di telecomunicazioni

In genere se il tasso di churn è un fattore fondamentale per le aziende e nello specifico per le aziende provider di servizi di telecomunicazioni abbiamo che un tasso di churn annuale è:

- **Normale:** 1-2% al mese (circa 10-20% annuo).
- **Preoccupante:** sopra il 3% mensile o 25-30% annuo.
- **Critico:** oltre il 5% mensile o 50% annuo → indica problemi strutturali.

Nel precedente capitolo abbiamo scoperto che allargando il servizio di telecomunicazioni su scala globale abbiamo un tasso di churn compreso tra il **14.04%** ed il **17.38%**.

Per determinare con maggiore precisione la posizione del servizio all'interno di queste categorie, eseguiremo una **verifica delle ipotesi mediante test unilaterali (sinistro e destro)**.

Questo ci consentirà di stabilire se il tasso di churn osservato rientra in un intervallo accettabile o se indica criticità da approfondire.

Per ogni casistica dovremo effettuare i seguenti test:

- Test unilaterale destro per il limite inferiore:
 - **H₀:** la probabilità di churn è \geq del valore minimo della categoria in analisi (ad es. nel caso normale $p \geq 10\%$?)
 - **H₁:** la probabilità di churn è strettamente minore del valore minimo della categoria in analisi (ad es. nel caso normale $p < 10\%$?)
- Test unilaterale sinistro per il limite superiore:
 - **H₀:** la probabilità di churn è \leq del valore massimo della categoria in analisi (ad es. nel caso normale $p \leq 20\%$?)
 - **H₁:** la probabilità di churn è $>$ del valore minimo della categoria in analisi (ad es. nel caso normale $p > 20\%$?)

Volendo andare a testare quella che è la criticità di abbandono per la popolazione globale andremo ad utilizzare un **p** che è dato dalla media dei due limiti dell'intervallo di confidenza prima calcolato.

Avremo quindi un \hat{p} pari a **15.71** (circa quello del nostro campione iniziale).

Per effettuare i test unilaterali ci avvarremo della seguente formula:

$$Z = \frac{\hat{p} - p_0}{\sqrt{\frac{p_0(1-p_0)}{n}}}$$

Tramite questa formula otteniamo sulla base del \hat{p} scelto una variabile aleatoria normale standard.

Ovviamente anche in questo caso vogliamo un **α** pari a **0.01** per ottenere una stima confidente al **99%**.

Come nel caso precedente troviamo che:

- $z_1: \mathbf{2.33}$
- $-z_1: \mathbf{-2.33}$

Quindi vogliamo verificare nel test unilaterale sinistro che $Z > -z_1$ e per il destro che $Z < z_1$ per poter accettare le ipotesi.

Risultati:

- **Test unilaterale destro:** troviamo un valore pari a 1.90 il quale valore è strettamente minore di **2.33** quindi il test unilaterale destro accetta l'ipotesi H_0
- **Test unilaterale sinistro:** troviamo un valore pari a -1.07 il quale valore è strettamente maggiore di **-2.33** quindi il test unilaterale sinistro accetta l'ipotesi H_0

Possiamo quindi dire che sia nel nostro campione ottenuto dal dataset, sia nella popolazione avremmo una criticità accettabile di abbandono per i servizio iraniano.

6. Generazione dei Dati Sintetici con LLM con scripting Few-shot con anomalie

Per generare i dati sintetici, è stato utilizzato un Large Language Model (specificare quale modello, ad esempio GPT-4). Il prompt engineering è stato sviluppato per ottenere dati sintetici con caratteristiche simili a quelle del dataset reale. Le feature principali sono state mantenute per garantire coerenza tra i due set di dati.

Questo è stato il messaggio inviato a **ChatGpt4-o** per generare il dataset:

“

Ciao,

ti chiedo di generare un dataset sintetico simile al dataset scelto per un progetto di statistica e analisi dei dati. Il mio progetto si basa sul dataset Iranian Churn. Il dataset Iranian Churn è stato raccolto casualmente dal database di una compagnia telefonica iraniana nell'arco di 12 mesi. Contiene 3.150 righe di dati, ciascuna rappresentante un cliente, con informazioni distribuite su 14 colonne.

- **Call Failures (Fallimenti di Chiamata)**: numero di fallimenti di chiamata del fruitore
- **Complains (Lamentela)**: Lamentele riportate dal fruitore
- **Subscription Length (Durata della sottoscrizione)**: totale mesi di fruizione del servizio
- **Charge Amount (Importo addebitato)**: fascia di prezzo del servizio scelto
- **Seconds of Use (Secondi di Utilizzo)**: totale secondi di chiamate
- **Frequency of use (Frequenza di Utilizzo)**: numero totale di chiamate da parte del fruitore del servizio
- **Frequency of SMS (Frequenza di SMS)**: numero totale di messaggi di testo da parte del fruitore del servizio
- **Distinct Called Numbers (Numeri Chiamati Distinti)**: numero totale di chiamate distinte da parte del fruitore del servizio
- **Age Group (Gruppo di Età)**: gruppo d'età a cui appartiene il fruitore del servizio
- **Tariff Plan (Piano Tariffario)**: piano tariffario del servizio
- **Status (Stato)**: stato dell'attivazione del servizio
- **Age (Età)**: Età del fruitore del servizio
- **Churn (Abbandono)**: Abbandono del servizio
- **Customer Value (Valore del Cliente)**: il valore calcolato del cliente

Di seguito ti invio le prime 20 righe del dataset per farti un'idea di come è strutturato [... prime 20 righe del dataset...]

Inoltre, ecco la suddivisione delle variabili in quantitative e qualitative:

Le variabili quantitative di questo dataset sono:

- **Call Failures:** variabile numerica intera
- **Subscription Length:** variabile numerica intera
- **Charge Amount:** variabile ordinale (quantitativa discreta) (0: importo più basso, 9: importo più alto)
- **Seconds of Use:** variabile numerica intera
- **Frequency of use:** variabile numerica intera
- **Frequency of SMS:** variabile numerica intera
- **Distinct Called Numbers:** variabile numerica intera
- **Age:** variabile numerica intera
- **Age Group:** quantitativa discreta, rappresenta gruppi di età (1: età più giovane, 5: età più anziana)

Variabili qualitative del dataset

Le variabili qualitative di questo dataset vengono espresse tramite dati binari e sono le seguenti:

- **Complains:** variabile binaria (0: Nessuna lamentela, 1: lamentela)
- **Tariff Plan:** variabile binaria (1: Pay to go, 2: Pagamento contrattuale)
- **Status:** variabile binaria (1: Attivo, 2: Non attivo)
- **Churn:** variabile binaria (0: Non abbandonato il servizio, 1: Abbandonato il servizio)

Ti fornisco inoltre i nomi delle colonne:

"Call..Failure" "Complains" "Subscription..Length" "Charge..Amount" "Seconds.of.Use"
 "Frequency.of.use" "Frequency.of.SMS" "Distinct.Called.Numbers" "Age.Group"
 "Tariff.Plan" "Status" "Age" "Customer.Value" "Churn".

In fine ti chiedo di inserire qualche anomalia(outlier) in modo che sia più reale possibile.

”

Una volta generato il dataset potremmo andare ad effettuare un'analisi univariata per capire se effettivamente i dati sintetici mantengono dei comportamenti simili a quelli non sintetici.

6.1. Analisi univariata Dataset Sintetico

6.1.1. Call Failures

La feature “[Call Failures](#)” del dataset generato sinteticamente ha prodotto i seguenti risultati:

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Call Failures” risulta pari a 4.55 (nel dataset reale aveva un valore di 7,63 ciò dimostra che abbiamo all’effettivo valori molto diversi tra le due variabili).
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a 4(nel dataset reale aveva un valore di 7).
- **Moda campionaria:** La moda è pari a 4 (nel dataset reale aveva un valore di 0).

Il fatto che media, moda e mediana siano relativamente vicine nei dati sintetici suggerisce una possibile simmetria nella distribuzione. Tuttavia, analizzando più a fondo, emerge che la **media campionaria** è leggermente maggiore rispetto alla mediana e alla moda. Questo potrebbe indicare una leggera asimmetria positiva.

Di seguito un boxplot della variabile *Call Failures Sintetica* ci permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

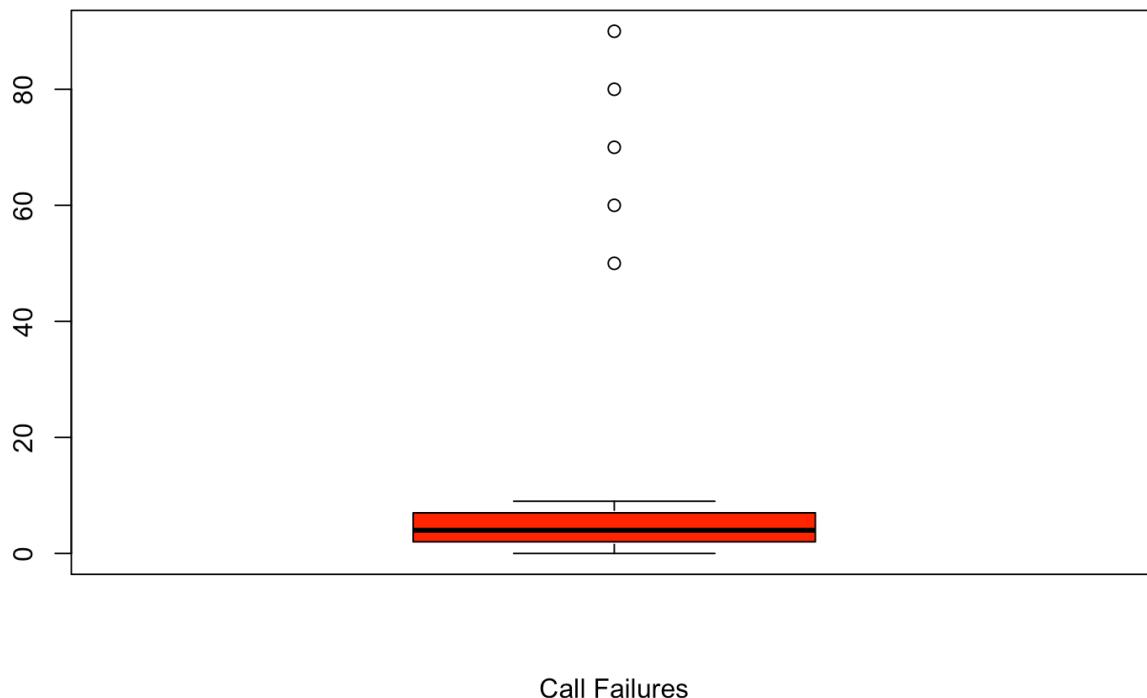


Figura 71 Boxplot Call Failures Sintetico

Possiamo notare dall'immagine che ci sono solo 5 outliers, di fatti, seppur abbiamo chiesto all'AI di inserire delle anomalie per rendere i dati più simili ad un caso reale, constatiamo che comunque il dataset generato presenta dei valori in un range sicuro inserendo qualche anomalia.

Di seguito l'elenco degli outliers del dataset: **50, 60, 70, 80, 90**.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **2** mentre il **terzo quartile** è **7**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **0.00** ed un **massimo** uguale a **90.00**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute delle chiamate fallite dei fruitori generati sinteticamente.

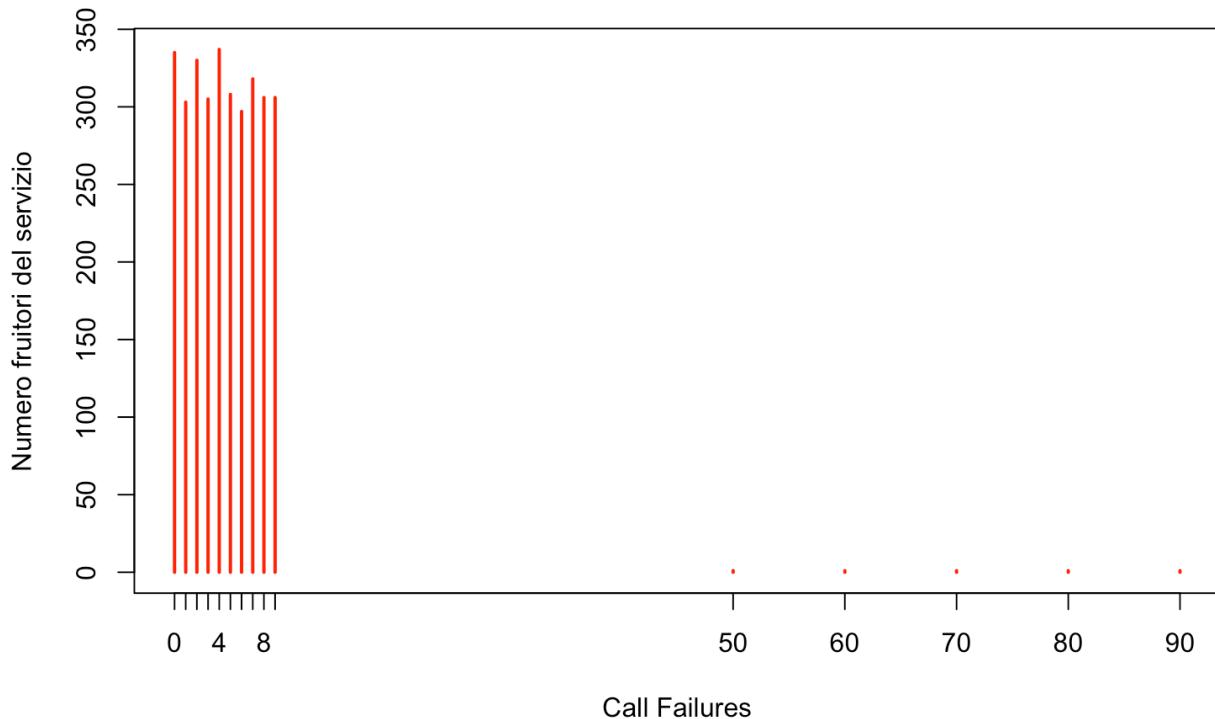


Figura 72 Istogramma Call Failures Sintetico

Un istogramma della variabile *Call Failures* mostra la frequenza assoluta dei fallimenti di chiamata per ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano il numero di fallimenti di chiamata, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una asimmetria di distribuzione ed inoltre notiamo come l'intelligenza artificiale abbia aggiunto degli outliers molto alti che vanno a creare la coda di destra della distribuzione.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: 15.39**
- **Deviazione standard: 3.92**
- **Coefficiente di variazione: 86.25%**

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nel numero di fallimenti di chiamata tra gli utenti.

Di seguito per avere un maggiore impatto visivo andiamo a vedere come i valori sono distribuiti in un diagramma a torta.

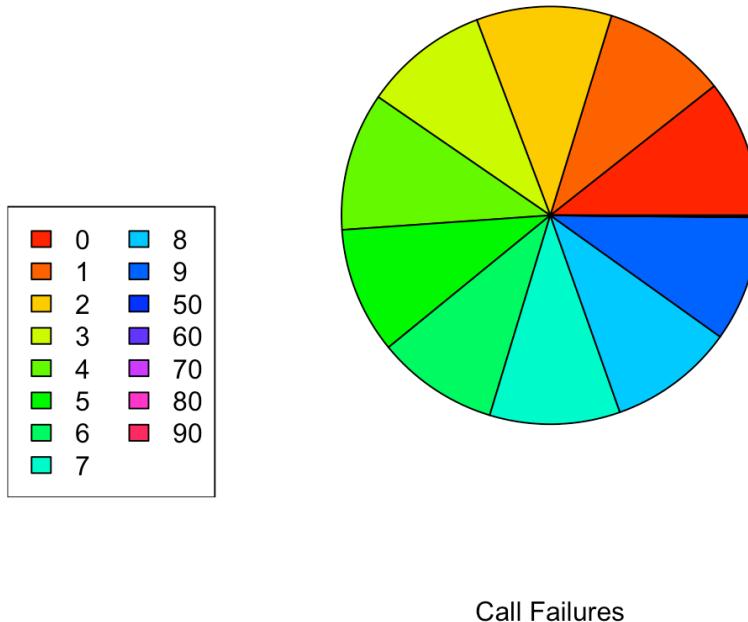


Figura 73 Pie chart Call Failures Sintetico

Notiamo quindi che l'AI durante la creazione del dato sintetico ha equamente distribuito anche i valori outlier che ricordiamo essere 59, 60, 70, 80, 90.

Ciò ci porta a dire che l'AI non è stata in grado di creare per questa feature una variabile simile a quella reale seppure mediante l'utilizzo del few shot sarebbe avrebbe dovuto apprendere in che modo gli outlier si comportassero mediamente nel dataset iniziale.

Per concludere il discorso andiamo a studiare la distribuzione di frequenza.

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** 8.38, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** 158.60, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza dei fallimenti di chiamata, confermando le caratteristiche sopra descritte.

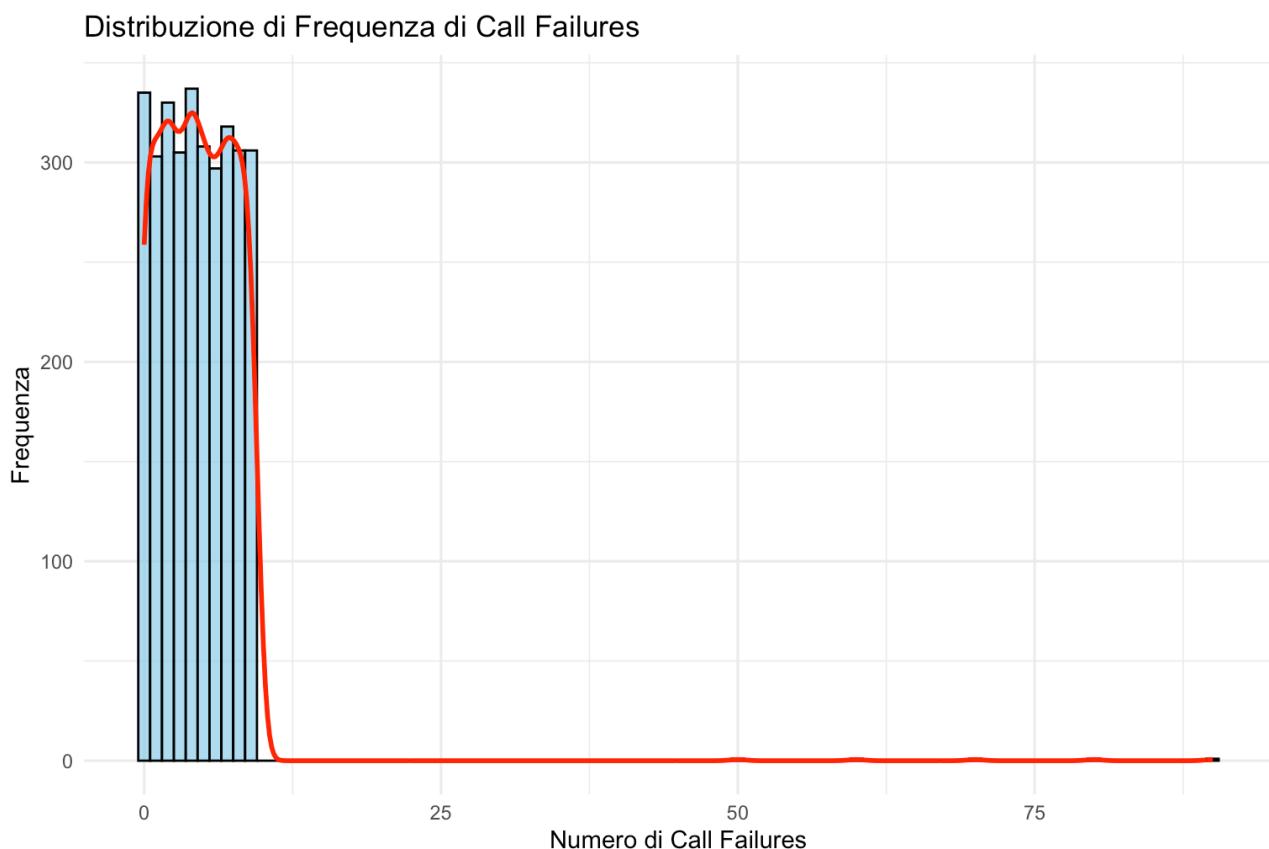


Figura 74 FDE Call of failures Sintetico

6.1.2. Complaints

La feature “Complains” (**0: Nessuna lamentela, 1: Lamentela**) generato sinteticamente una volta analizzato ha prodotto i seguenti risultati:

Analizziamo quindi le **frequenze assolute** dei valori assunti dalla variabile Complains:

Valore	Frequenza
0: Nessuna lamentela	<u>1589</u>
1: Lamentela	<u>1561</u>

Andiamo inoltre a vedere le **frequenze relative**:

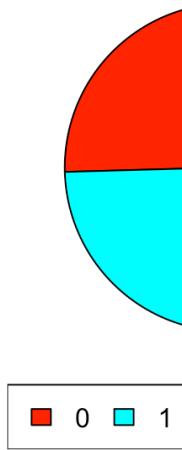
Valore	Frequenza
0: Nessuna lamentela	0.50
1: Lamentela	0.50

Possiamo quindi notare che il **50.44%** dei fruitori non ha espresso alcuna lamentela riguardante il servizio.

Mentre il restante **49.56%** ha espresso una lamentela.

Per avere un’idea più chiara possiamo osservare il diagramma a torta e il diagramma rappresentante la funzione di distribuzione empirica (discreta) sottostanti:

Distribuzione Complains



Funzione di distribuzione empirica (discr.)

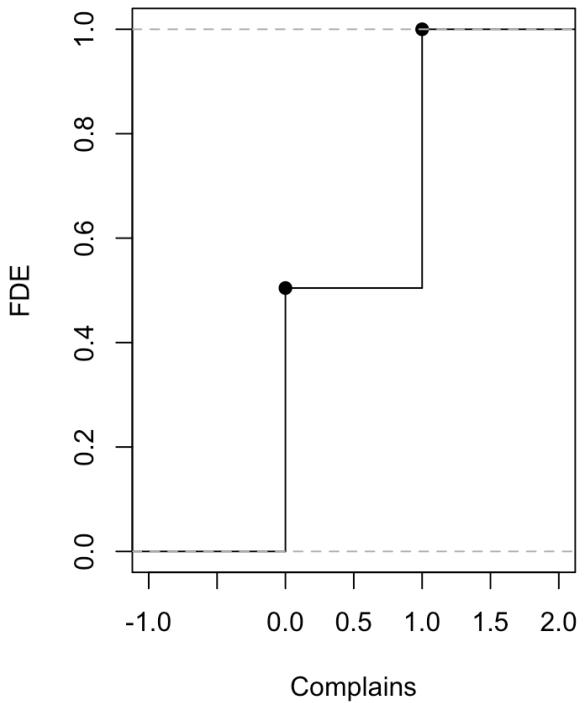


Figura 75 Diagramma a torta e FDE Complains Sintetico

Diremo quindi che anche qui l'intelligenza artificiale durante la creazione del dato sintetico abbia osato poco, di fatti, notiamo che la distribuzione dei valori (**0: Nessuna lamentela, 1: Lamentela**) sia quasi del tutto uniforme.

Anche per questa variabile quindi possiamo dire che questo è un caso irrealistico dato che si trova estremamente lontano dal caso reale.

6.1.3. Subscription Length

La feature “Subscription Length” del dataset generato sinteticamente ha prodotto i seguenti risultati:

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Subscription Length” risulta pari a **31.39** (nel dataset reale aveva un valore di **32.5419** ciò dimostra che abbiamo all’effettivo valori molto diversi tra le due variabili).
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a **30** (nel dataset reale aveva un valore di **35**).
- **Moda campionaria:** La moda è pari a **54** (nel dataset reale aveva un valore di **0**).

Analizzando le misure di centralità notiamo che la **media campionaria** è maggiore rispetto alla mediana e alla moda. Questo potrebbe indicare una asimmetria positiva.

Di seguito un boxplot della variabile *Subscription Length Sintetica* ci permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

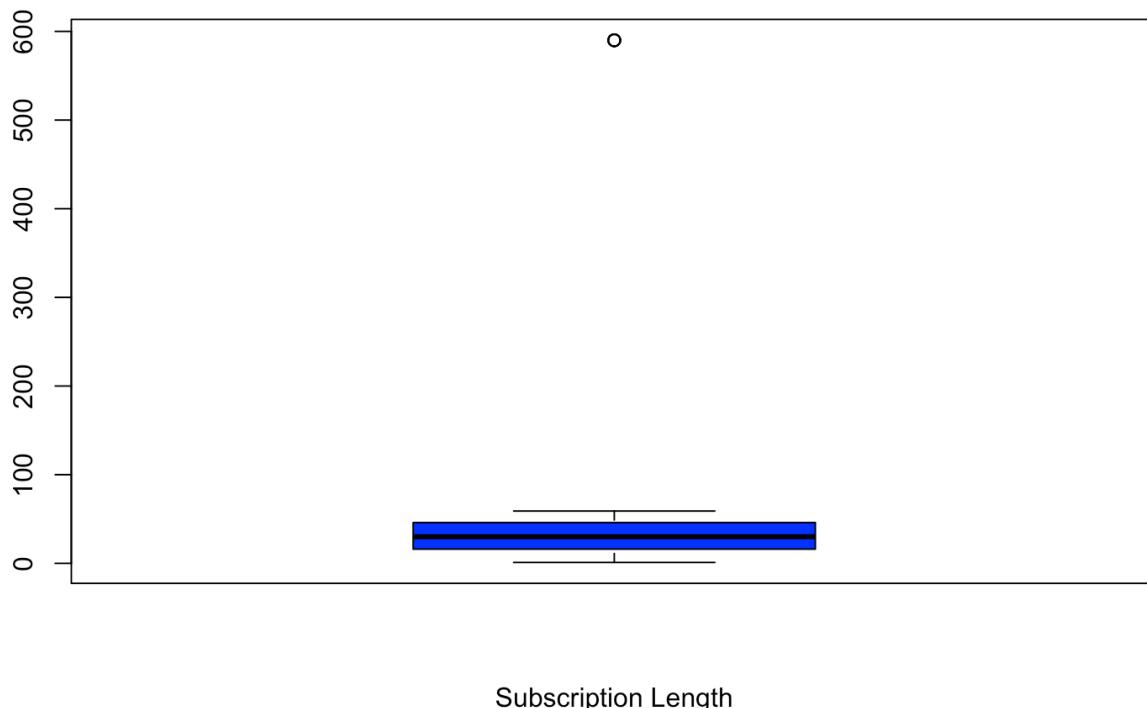


Figura 76 Boxplot Subscription Length Sintetico

Possiamo notare dall’immagine che c’è un unico outlier, di fatti, seppur abbiamo chiesto all’AI di inserire delle anomalie per rendere i dati più simili ad un caso reale, constatiamo

che comunque il dataset generato presenta dei valori in un range sicuro inserendo un'unica anomalia

Di seguito l'elenco degli outliers del dataset: **590**.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **16** mentre il **terzo quartile** è **45.75**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **1.00** ed un **massimo** uguale a **590.00**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute delle lunghezze delle sottoscrizioni al servizio dei fruitori generati sinteticamente.

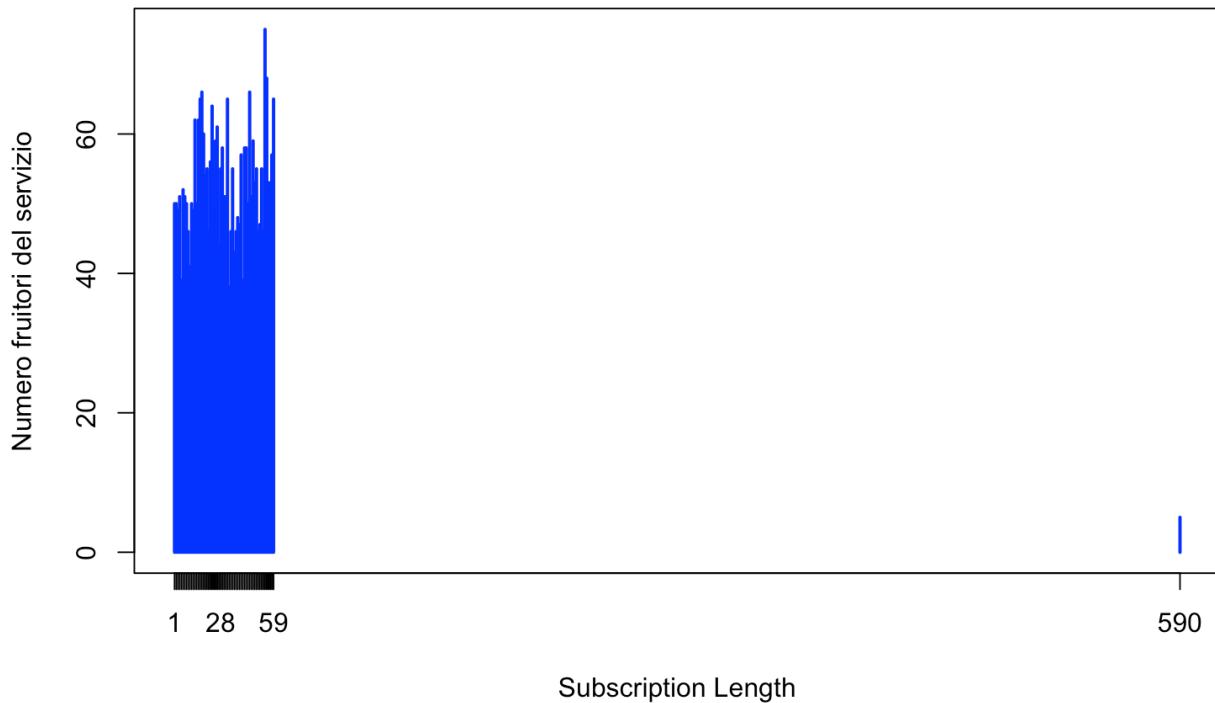


Figura 77 Istogramma Subscription Length Sintetico

Un istogramma della variabile *Subscription Length* mostra la frequenza assoluta delle lunghezze di sottoscrizione per ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano il numero mesi di sottoscrizione, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una asimmetria di distribuzione ed inoltre notiamo come l'intelligenza artificiale abbia aggiunto un outlier molto alto che va a creare la coda di destra della distribuzione.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza:** **786.73**
- **Deviazione standard:** **28.05**
- **Coefficiente di variazione:** **89.34%**

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nel numero di mesi di sottoscrizione tra gli utenti.

Di seguito per avere un maggiore impatto visivo andiamo a vedere come i valori sono distribuiti in un diagramma a torta.

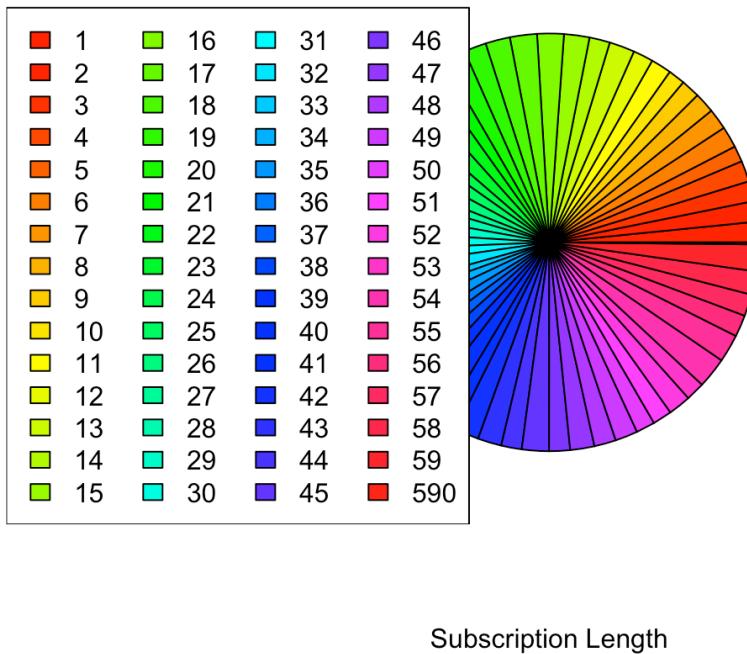


Figura 78 Pie chart Subscription Length Sintetico

Notiamo quindi che l'AI durante la creazione del dato sintetico ha equamente distribuito il numero di mesi partendo dal numero 1 fino al 59 saltando poi direttamente al 590.

Ciò ci porta a dire che l'AI non è stata in grado di creare per questa feature una variabile simile a quella reale seppure mediante l'utilizzo del few shot sarebbe avrebbe dovuto apprendere in che modo gli outlier si comportassero mediamente nel dataset iniziale.

Per concludere il discorso andiamo a studiare la distribuzione di frequenza.

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** 12.51, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** 250.11, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza dei fallimenti di chiamata, confermando le caratteristiche sopra descritte.

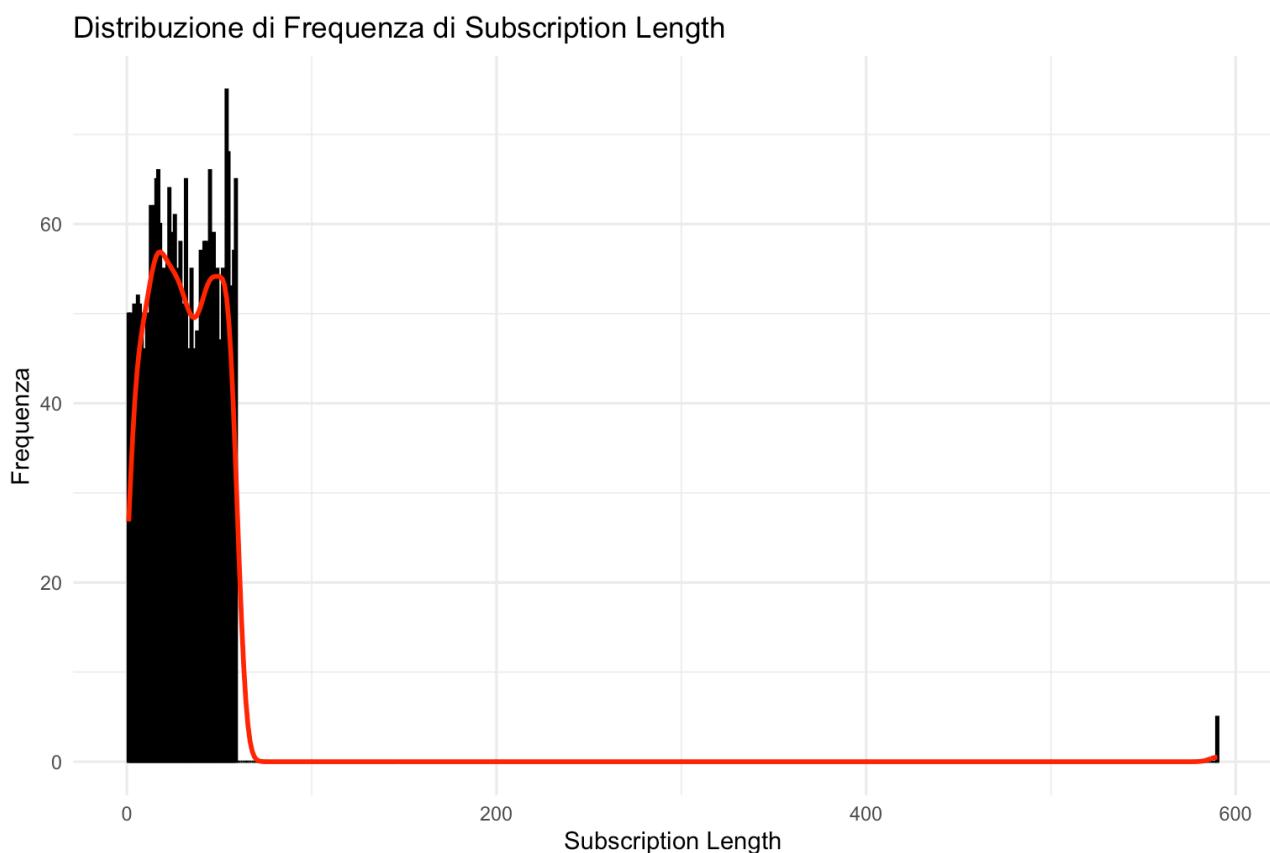


Figura 79 FDE Subscription length Sintetico

6.1.4. Charge Amount

La feature “Charge Amount” del dataset generato sinteticamente ha prodotto i seguenti risultati:

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Charge amount” risulta pari a **4.68** (nel dataset reale aveva un valore di **0.94** ciò dimostra che abbiamo all’effettivo valori molto diversi tra le due variabili).
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a **5** (nel dataset reale aveva un valore di **0**).
- **Moda campionaria:** La moda è pari a **9** (nel dataset reale aveva un valore di **0**).

Guardando le misure di centralità notiamo che la **media campionaria** è maggiore rispetto alla mediana e alla moda. Questo potrebbe indicare una asimmetria positiva.

Di seguito un boxplot della variabile *Charge Amount Sintetica* ci permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

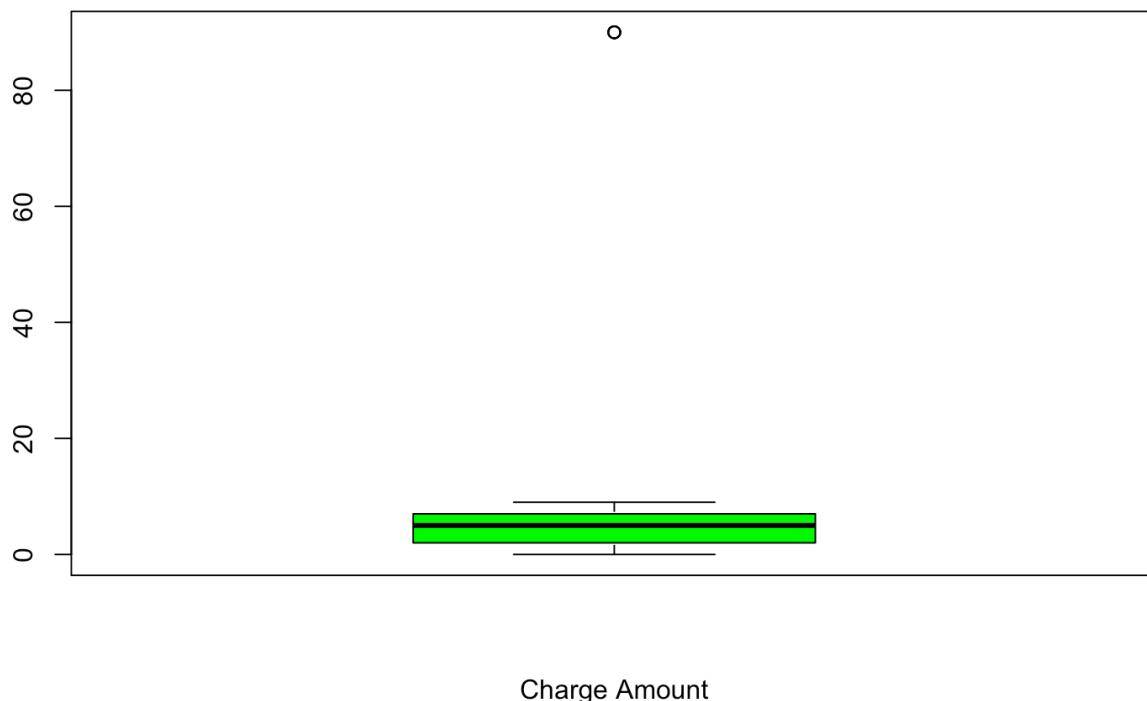


Figura 80 Boxplot Charge Amount Sintetico

Possiamo notare dall'immagine che c'è un unico outlier, di fatti, seppur abbiamo chiesto all'AI di inserire delle anomalie per rendere i dati più simili ad un caso reale, constatiamo che comunque il dataset generato presenta dei valori in un range sicuro inserendo un'unica anomalia

Di seguito l'elenco degli outliers del dataset: **90**.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **2** mentre il **terzo quartile** è **7**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **0.00** ed un **massimo** uguale a **90.00**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute delle lunghezze delle sottoscrizioni al servizio dei fruitori generati sinteticamente.

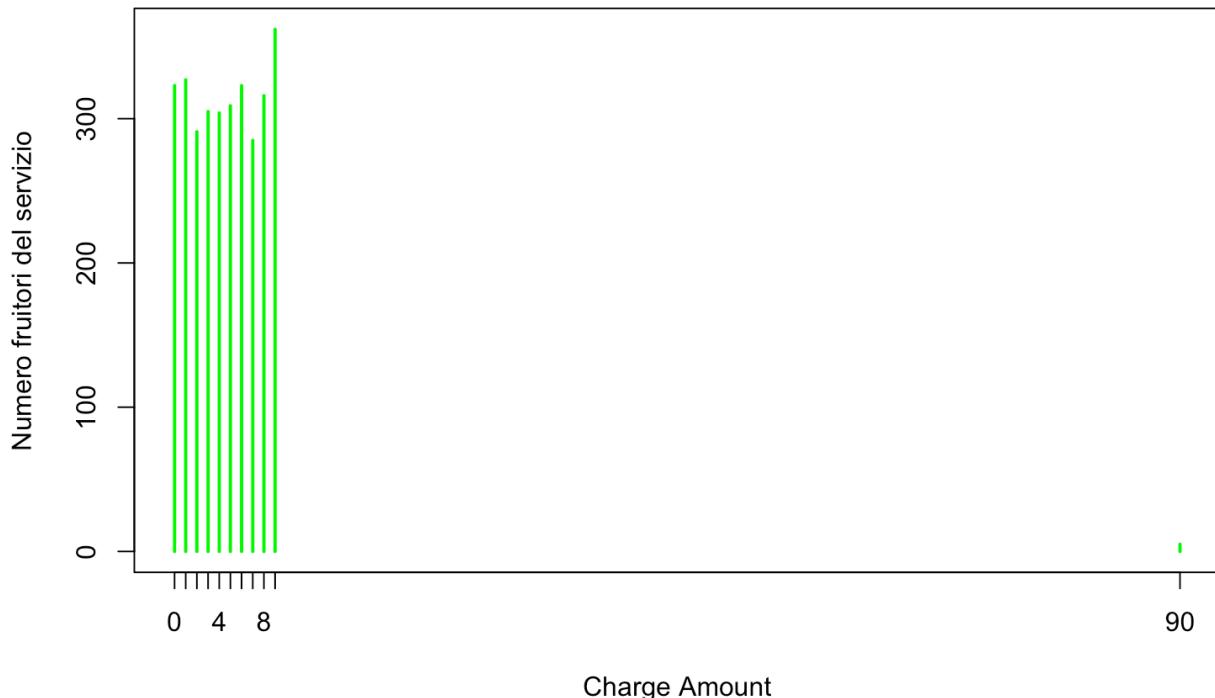


Figura 81 Istogramma Charge amount Sintetico

Un istogramma della variabile *Charge amount* mostra la frequenza assoluta delle spese per ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano il quantitativo speso, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una asimmetria di distribuzione ed inoltre notiamo come l'intelligenza artificiale abbia aggiunto un outlier molto alto che va a creare la coda di destra della distribuzione. Caso molto simile alla variabile *Subscription Length*, di fatti, notiamo come abbia aggiunto l'unico outlier come 90 che di fatto è un valore, il quale neanche dovrebbe essere considerato nella fascia di spese effettuate dall'utente.

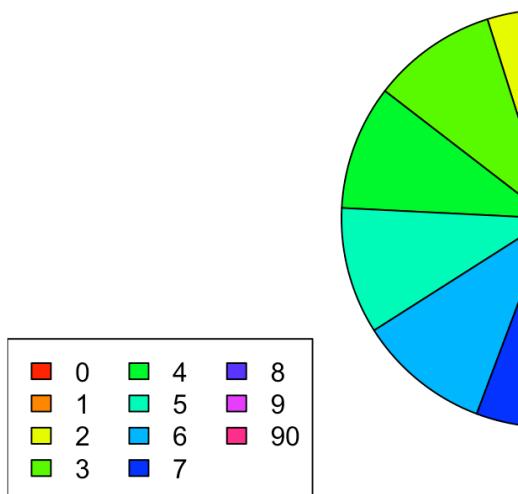
A quanto pare anche passando il dominio di ogni variabile all'AI non è stata in grado di inserire correttamente questo dato. Probabilmente la richiesta fatta di ottenere un dataset con delle anomalie ha portato l'AI a non considerare più il dominio della variabile ma ad andare addirittura molto oltre.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: 20.12**
- **Deviazione standard: 4.49**
- **Coefficiente di variazione: 95.58%**

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nelle fasce di spese tra gli utenti.

Di seguito per avere un maggiore impatto visivo andiamo a vedere come i valori sono distribuiti in un diagramma a torta.



Charge Amount

Figura 82 Pie chart Charge amount Sintetico

Notiamo quindi che l'AI durante la creazione del dato sintetico ha equamente distribuito il numero di mesi partendo dal numero 1 fino al 9 (dominio quindi corretto) saltando poi direttamente al 90 il quale valore è totalmente fuori dominio.

Ciò ci porta a dire che l'AI non è stata in grado di creare per questa feature una variabile simile a quella reale seppure mediante l'utilizzo del few shot sarebbe avrebbe dovuto apprendere in che modo gli outlier si comportassero mediamente nel dataset iniziale.

Per concludere il discorso andiamo a studiare la distribuzione di frequenza. I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness: 10.89**, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi: 208.19**, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza dei pagamenti dei fruitori, confermando le caratteristiche sopra descritte.

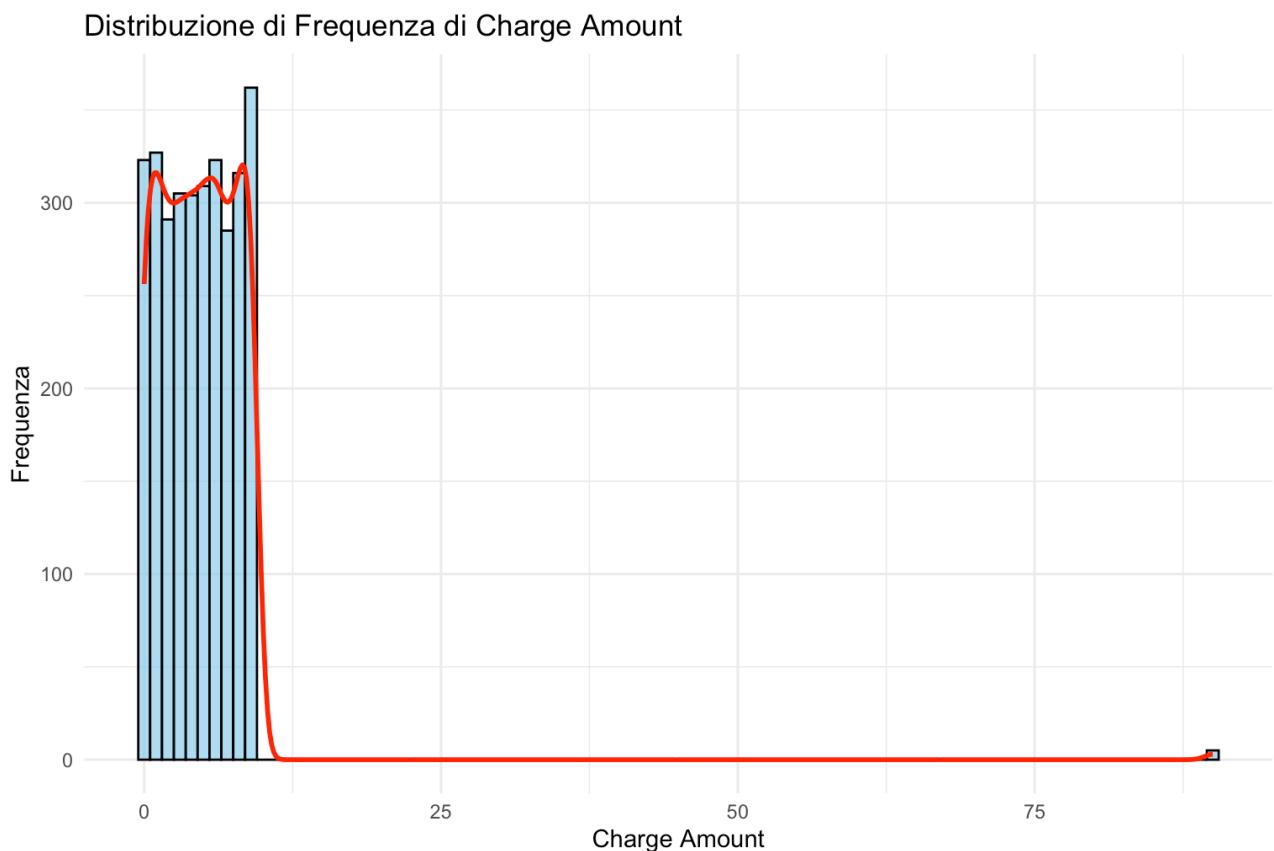


Figura 83 FDE Charge amount Sintetico

6.1.5. Second of use

La feature “Seconds of use” del dataset generato sinteticamente, che ricordiamo che per il dataset reale è stato fondamentale per il clustering, ha prodotto i seguenti risultati:

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Seconds of use” risulta pari a **13719.49** (nel dataset reale aveva un valore di **4472.46** ciò dimostra che abbiamo all’effettivo valori molto diversi tra le due variabili).
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a **9917.5** (nel dataset reale aveva un valore di **2990**).
- **Moda campionaria:** La moda è pari a **199960** (nel dataset reale aveva un valore di **0**).

Guardando le misure di centralità notiamo che la **media campionaria** è maggiore rispetto alla mediana. Questo potrebbe indicare una asimmetria positiva.

Di seguito un boxplot della variabile Seconds of use *Sintetica* ci permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

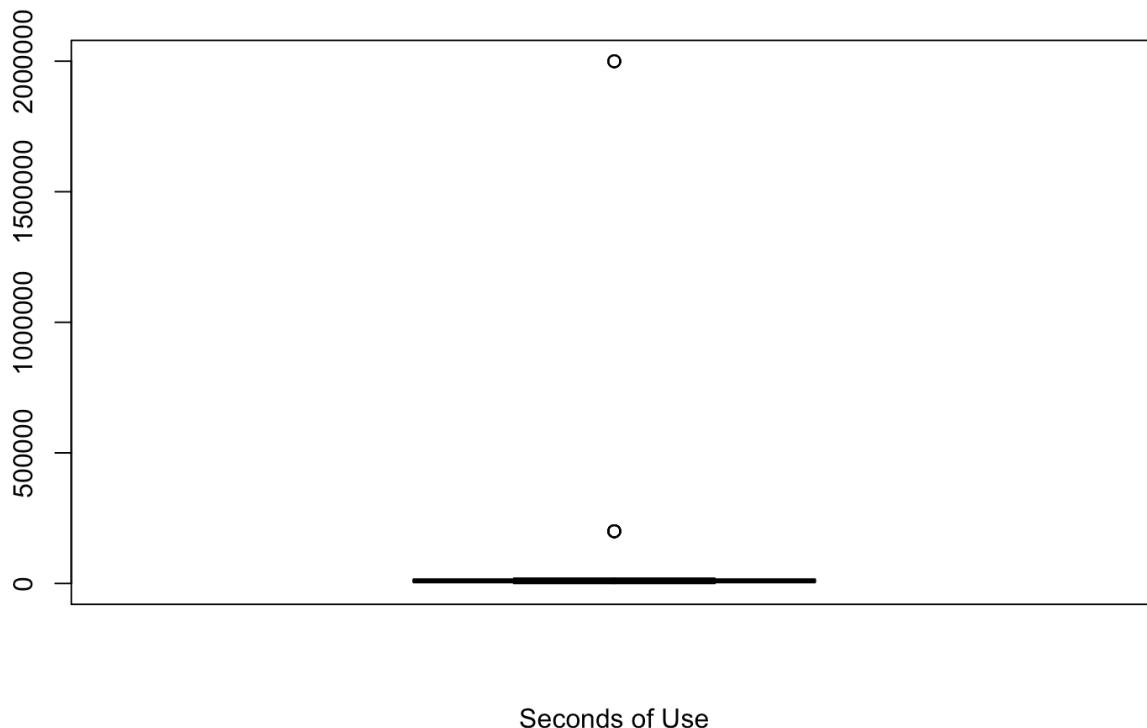


Figura 84 Boxplot Seconds of use Sintetico

Possiamo notare dall'immagine che ci sono due diversi outliers, di fatti, seppur abbiamo chiesto all'AI di inserire delle anomalie per rendere i dati più simili ad un caso reale, constatiamo che comunque il dataset generato presenta dei valori in un range sicuro inserendo un'unica anomalia

Di seguito l'elenco degli outliers del dataset: **199960, 1999600**.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **4868** mentre il **terzo quartile** è **15256**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **11** ed un **massimo** uguale a **1999600**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute delle lunghezze delle sottoscrizioni al servizio dei fruitori generati sinteticamente.

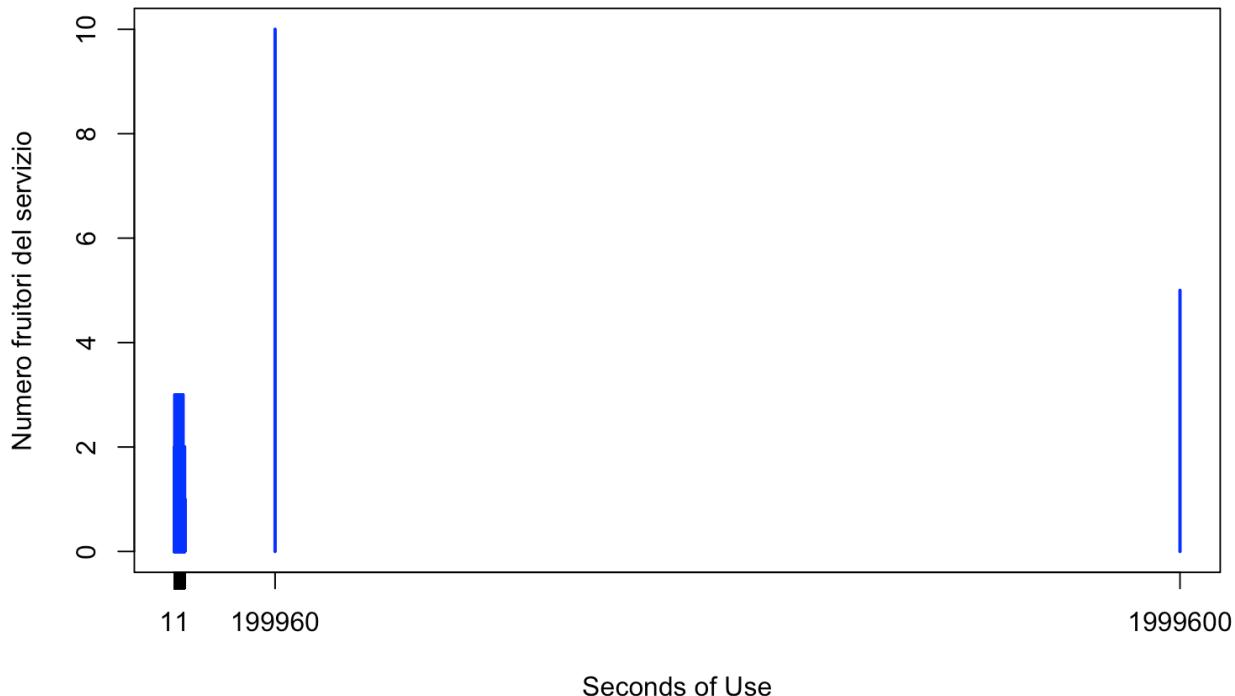


Figura 85 Istogramma Seconds of use Sintetico

Un istogramma della variabile *Seconds of use* mostra la frequenza assoluta dei secondi di utilizzo ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano il numero di secondi, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una asimmetria di distribuzione ed inoltre notiamo come l'intelligenza artificiale abbia aggiunto un outlier molto alto che va a creare la coda di destra della distribuzione.

Notiamo che ha aggiunto un outlier veramente molto alto con il valore **1999600** che trasformato in giorni sarebbero **23.14** giorni di utilizzo, sicuramente parliamo di un valore eccessivamente alto per essere considerato ragionevole.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: 6419750521**
- **Deviazione standard: 80123.35**

- **Coefficiente di variazione:** **584.01%**

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nelle fasce di spese tra gli utenti. Inoltre, il valore così alto dei valori di dispersione è sicuramente dato dall'outlier estremamente grande inserito dall'AI.

Ciò ci porta a dire che l'AI non è stata in grado di creare per questa feature una variabile simile a quella reale seppure mediante l'utilizzo del few shot sarebbe avrebbe dovuto apprendere in che modo gli outlier si comportassero mediamente nel dataset iniziale.

Per concludere il discorso andiamo a studiare la distribuzione di frequenza. I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** **24.21861**, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** **599.4855**, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza dei secondi di utilizzo, confermando le caratteristiche sopra descritte.

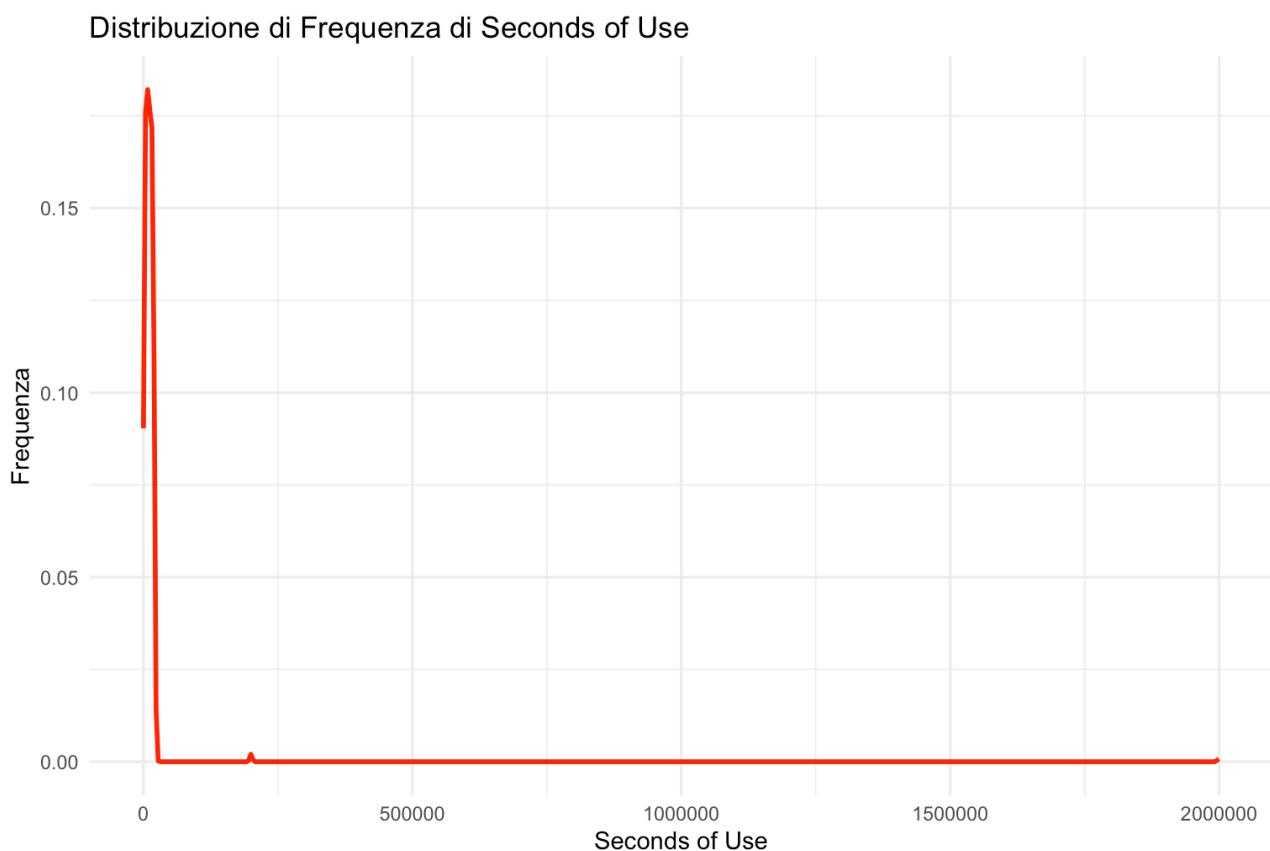


Figura 86 FDE Seconds of use Sintetico

6.1.6. Seconds of use intervals

Seconds of use intervals è una Feature aggiunta nel dataset reale per studiare meglio l'enorme quantità di valori espressa dalla variabile Seconds of use.
 Questo lavoro di suddivisione in 50 intervalli è stato fatto anche per questo dataset sintetico e ha prodotto i seguenti risultati:

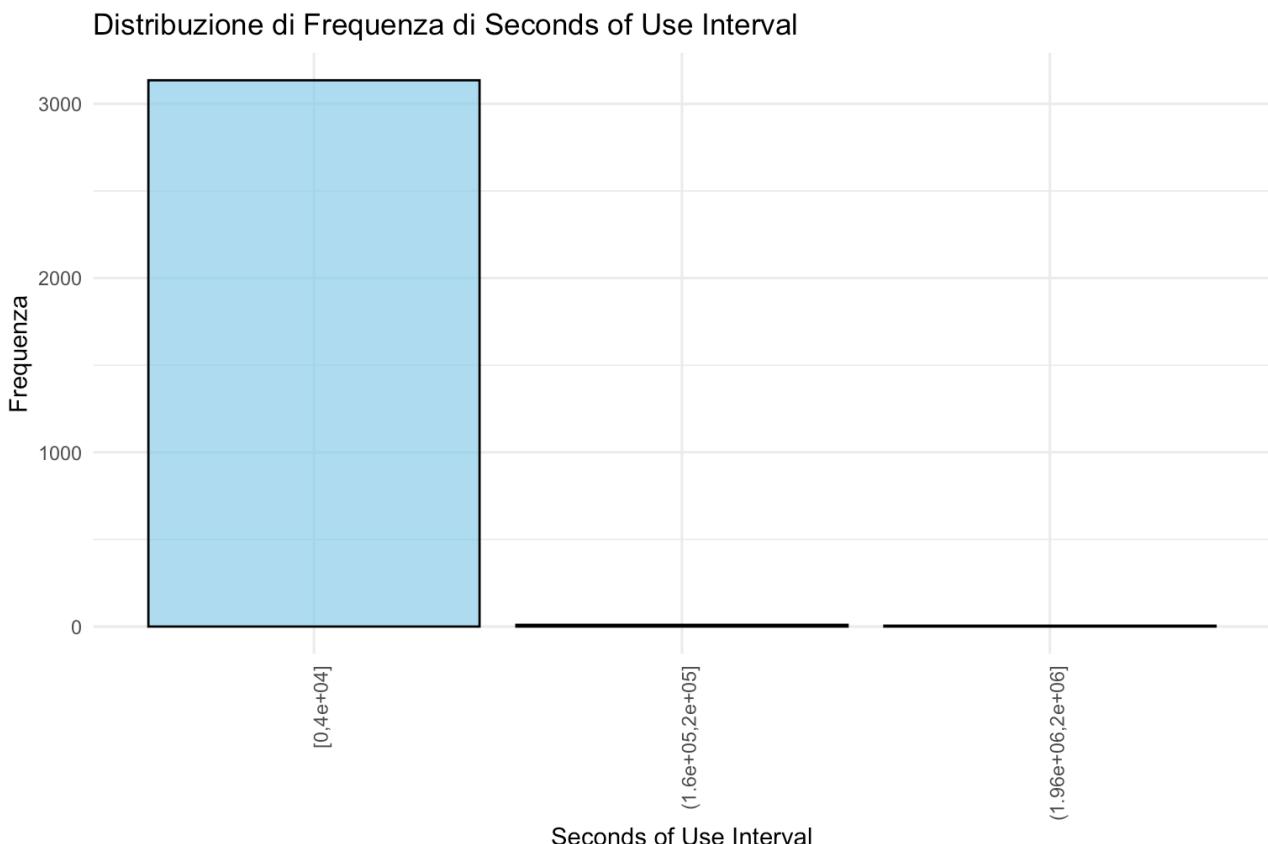


Figura 87 Distribuzione di frequenza Seconds of use Interval

Già dalla sola distribuzione di frequenza notiamo che la quasi totalità di valori creati dall'AI si concentra sull'intervallo $[0, 4e+04]$.

Gli altri due intervalli rappresentano gli outliers inseriti dall'AI su richiesta.

Possiamo anche qui dire che la variabile creata non è soddisfacente per simulare un caso reale.

6.1.7. Frequency of use

La feature “Frequency of use” del dataset generato sinteticamente ha prodotto i seguenti risultati:

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Frequency of userisulta pari a 155.02 (nel dataset reale aveva un valore di 69.46063 ciò dimostra che abbiamo all’effettivo valori molto diversi tra le due variabili).
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a 153 (nel dataset reale aveva un valore di 53).
- **Moda campionaria:** La moda è pari a 35 (nel dataset reale aveva un valore di 0).

Guardando le misure di centralità notiamo che la **media campionaria** è maggiore rispetto alla mediana e alla moda. Questo potrebbe indicare una asimmetria positiva.

Di seguito un boxplot della variabile *Frequency of use Sintetica* ci permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

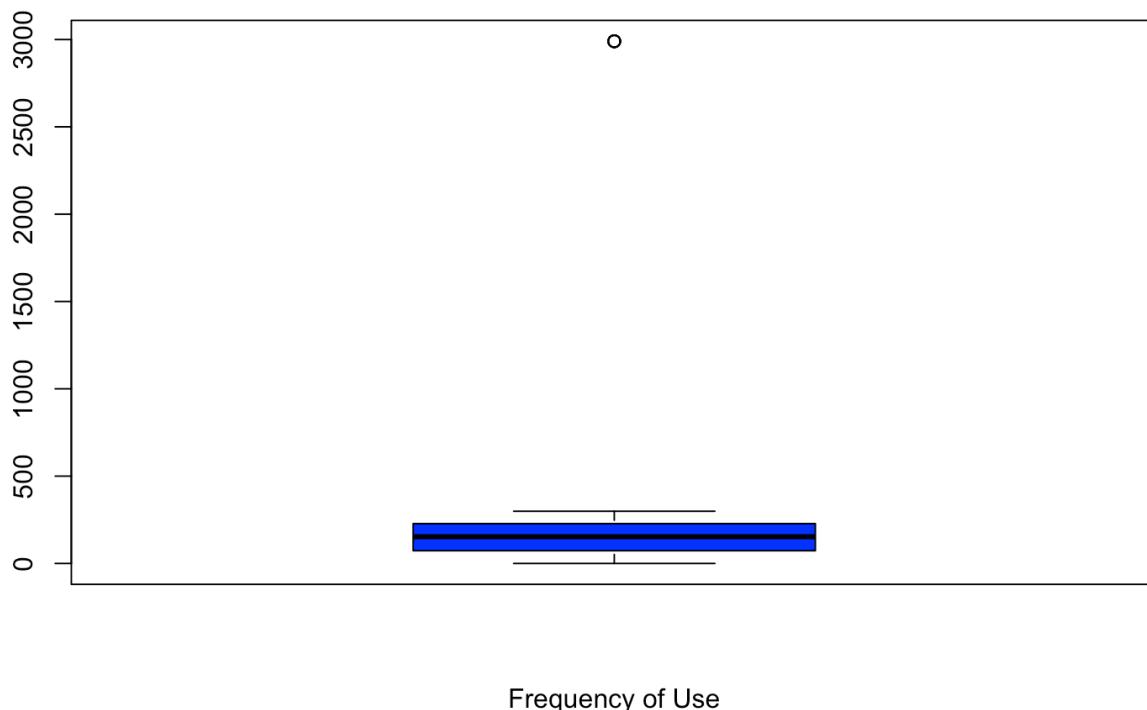


Figura 88 Boxplot Frequency of use Sintetico

Possiamo notare dall'immagine che c'è un unico outlier, di fatti, seppur abbiamo chiesto all'AI di inserire delle anomalie per rendere i dati più simili ad un caso reale, constatiamo che comunque il dato generato presenta dei valori in un range sicuro inserendo un'unica anomalia

Di seguito l'elenco degli outliers del dataset: **2990**.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **73** mentre il **terzo quartile** è **228**.

Inoltre,abbiamo il **minimo** uguale a **0** ed un **massimo** uguale a **2990**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute delle lunghezze delle sottoscrizioni al servizio dei fruitori generati sinteticamente.

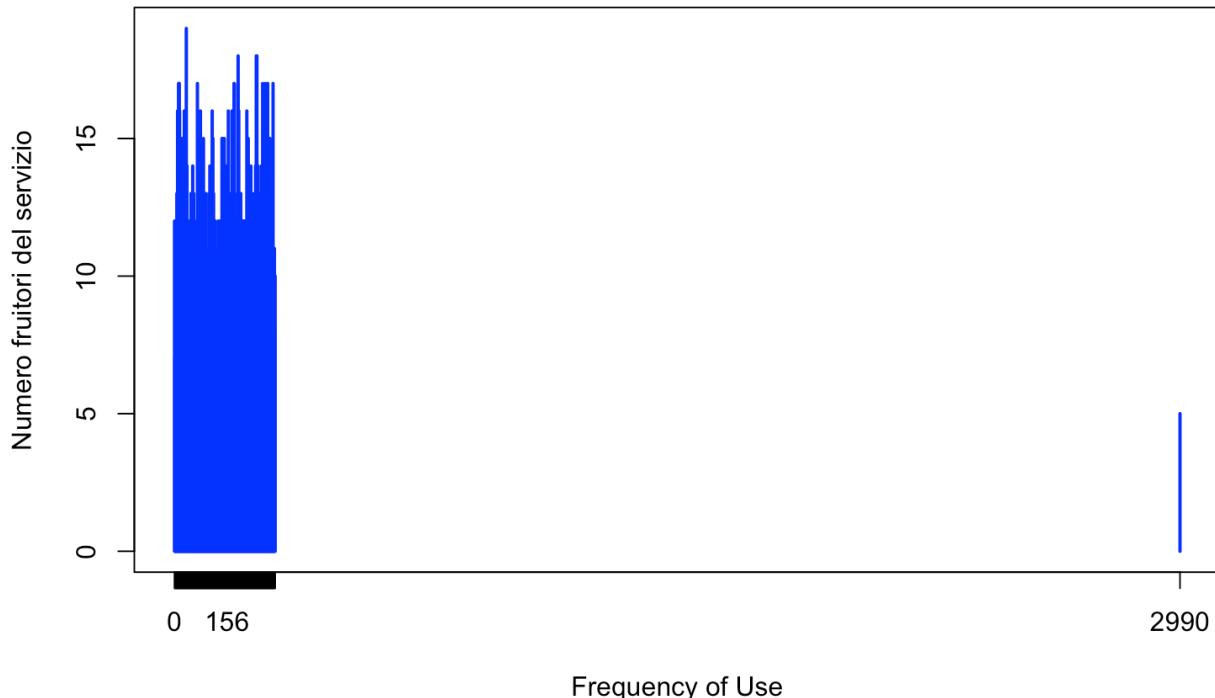


Figura 89 Istogramma Frequency of use Sintetico

Un istogramma della variabile *Frequency of use* mostra la frequenza delle chiamate ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano il quantitativo speso, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una asimmetria di distribuzione ed inoltre notiamo come l'intelligenza artificiale abbia aggiunto un outlier molto alto che va a creare la coda di destra della distribuzione.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: 20490.5**
- **Deviazione standard: 143.15**
- **Coefficiente di variazione: 92.34%**

Per concludere il discorso andiamo a studiare la distribuzione di frequenza. I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** 12.29, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** 244.61, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza di chiamate per ogni fruitore, confermando le caratteristiche sopra descritte.

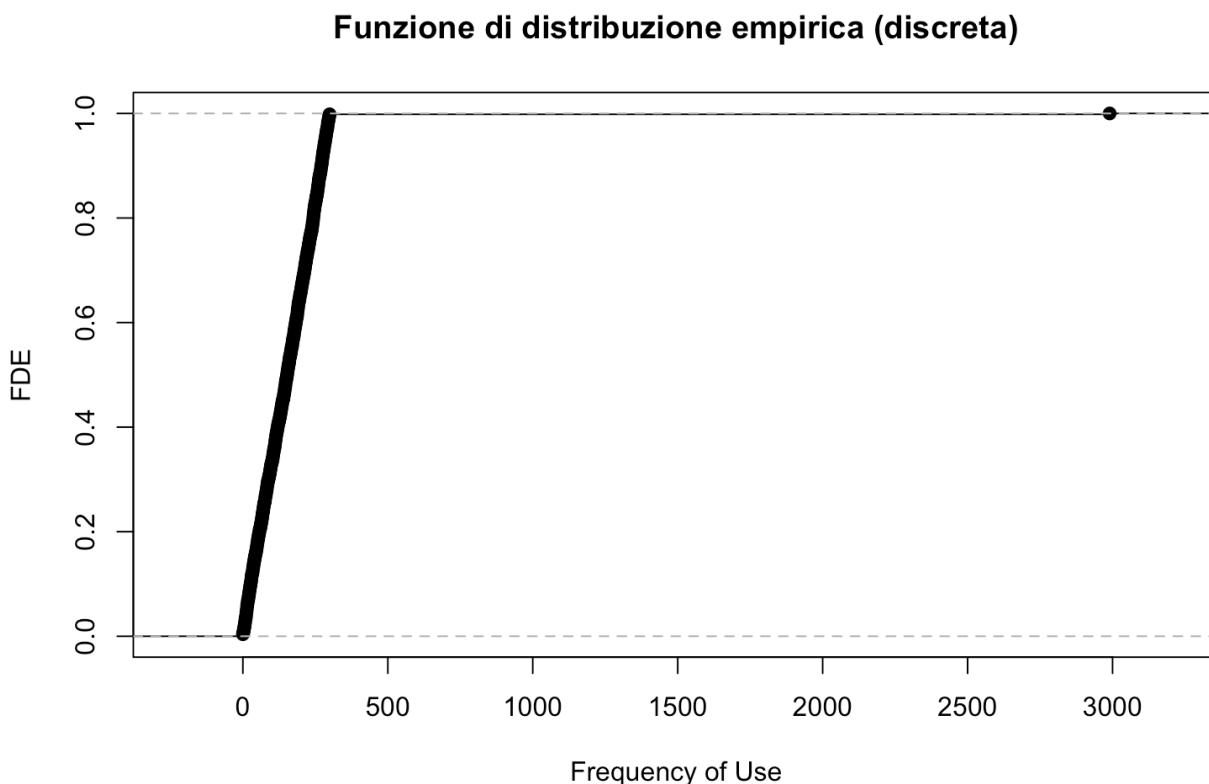


Figura 90 FDE Frequency of use Sintetico

6.1.8. Frequency of sms

La feature “[Frequency of sms](#)” del dataset generato sinteticamente ha prodotto i seguenti risultati:

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Frequency of sms” risulta pari a **254.94**(nel dataset reale aveva un valore di **73.18** ciò dimostra che abbiamo all’effettivo valori molto diversi tra le due variabili).
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a **245**(nel dataset reale aveva un valore di **21**).
- **Moda campionaria:** La moda è pari a **111**(nel dataset reale aveva un valore di **0**).

Guardando le misure di centralità notiamo che la **media campionaria** è maggiore rispetto alla mediana e alla moda. Questo potrebbe indicare una asimmetria positiva.

Di seguito un boxplot della variabile *Frequency of sms Sintetica* ci permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

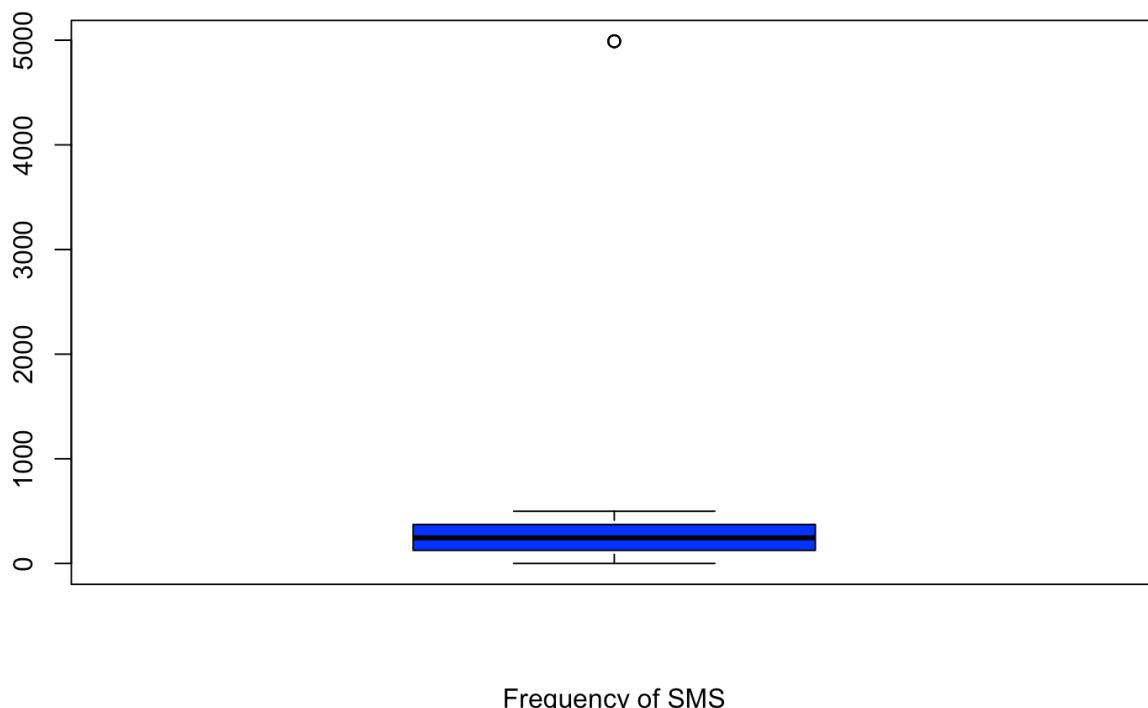


Figura 91 Boxplot Frequency of sms Sintetico

Possiamo notare dall'immagine che c'è un unico outlier, di fatti, seppur abbiamo chiesto all'AI di inserire delle anomalie per rendere i dati più simili ad un caso reale, constatiamo che comunque il dataset generato presenta dei valori in un range sicuro inserendo un'unica anomalia

Di seguito l'elenco degli outliers del dataset: **4990**.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **125.0** mentre il **terzo quartile** è **371.0**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **0.0** ed un **massimo** uguale a **4990.0**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute delle lunghezze delle sottoscrizioni al servizio dei fruitori generati sinteticamente.

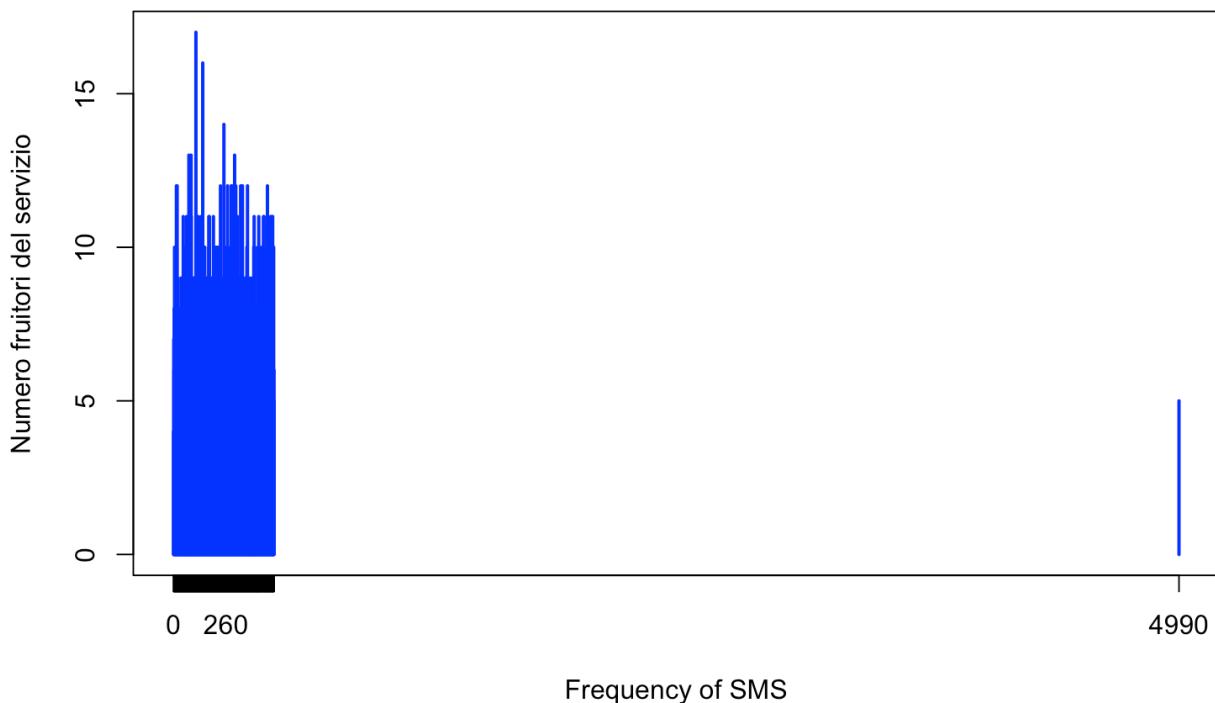


Figura 92 Iстограмма Frequency of sms Sintetico

Un istogramma della variabile *Frequency of sms* mostra la frequenza assoluta degli sms inviati per ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano il numero di sms, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una asimmetria di distribuzione ed inoltre notiamo come l'intelligenza artificiale abbia aggiunto un outlier molto alto che va a creare la coda di destra della distribuzione

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: 55913.23**
- **Deviazione standard: 236.46**
- **Coefficiente di variazione: 92.75%**

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nelle fasce di spese tra gli utenti.

Notiamo quindi che l'AI durante la creazione del dato sintetico è distribuito in un range che va circa da 0 a 260 per poi fare un salto a 4990.

Per concludere il discorso andiamo a studiare la distribuzione di frequenza.

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** **12.72**, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** **255.63**, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza dei pagamenti dei fruitori, confermando le caratteristiche sopra descritte.

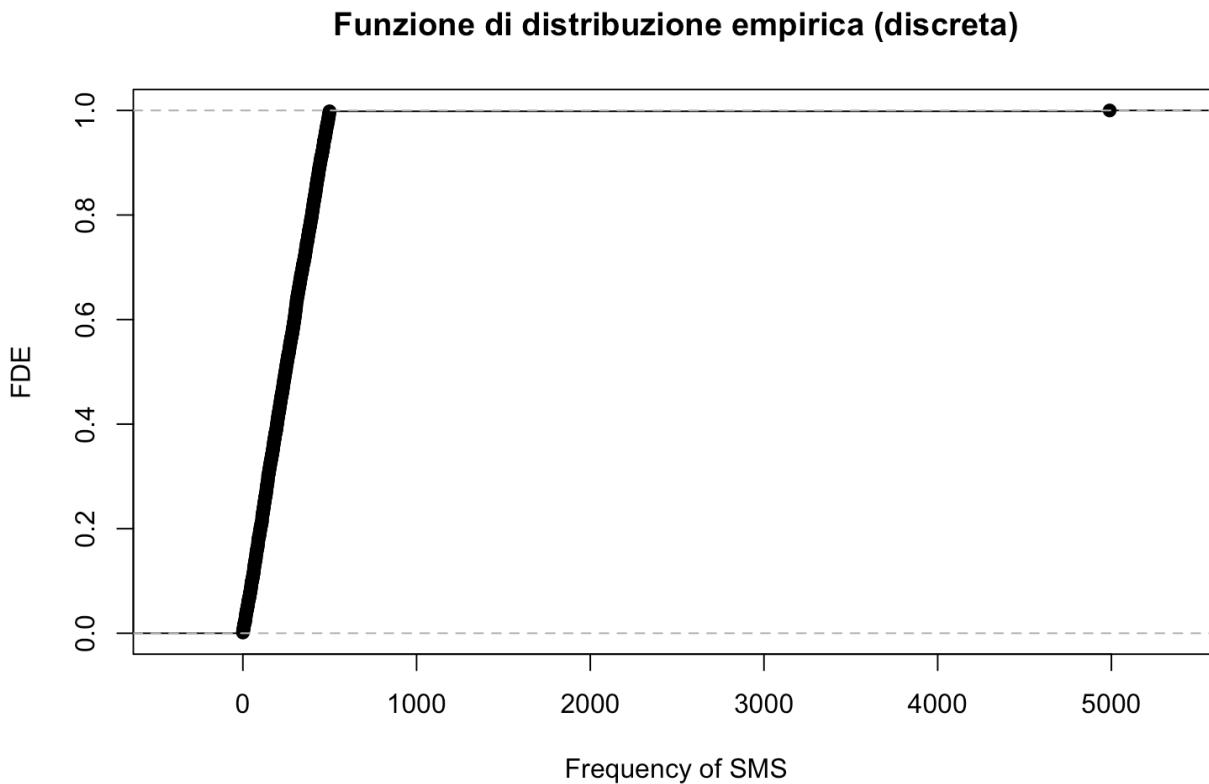


Figura 93 FDE Frequency of sms Sintetico

6.1.9. Distinct Call Numbers

La feature “[Distinct Call Numbers](#)” del dataset generato sinteticamente ha prodotto i seguenti risultati:

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Distinct Call Numbers” risulta pari a **24.93238** (nel dataset reale aveva un valore di **23.51** ciò dimostra che abbiamo all’effettivo valori molto diversi tra le due variabili).
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a **24** (nel dataset reale aveva un valore di **21**).
- **Moda campionaria:** La moda è pari a **47** (nel dataset reale aveva un valore di **0**).

Guardando le misure di centralità notiamo che la **media campionaria** è maggiore rispetto alla mediana e alla moda. Questo potrebbe indicare una asimmetria positiva.

Di seguito un boxplot della variabile *Distinct call numbers* ci permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

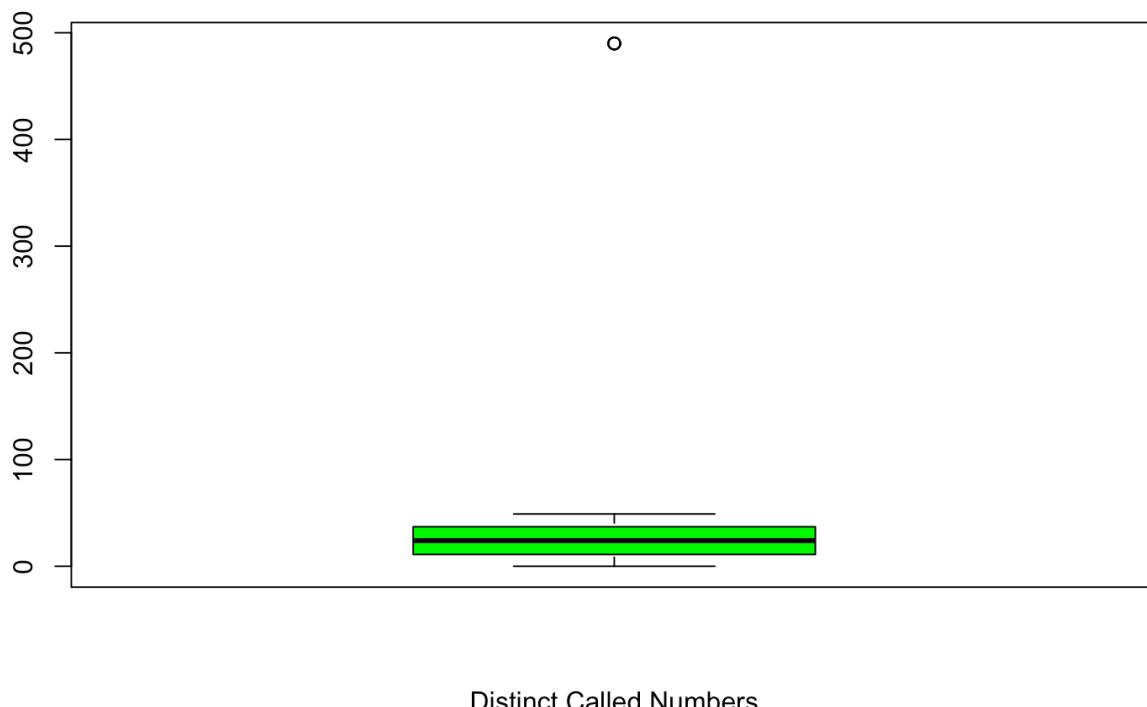


Figura 94 Boxplot Distinct Call Numbers Sintetico

Possiamo notare dall'immagine che c'è un unico outlier, di fatti, seppur abbiamo chiesto all'AI di inserire delle anomalie per rendere i dati più simili ad un caso reale, constatiamo che comunque il dataset generato presenta dei valori in un range sicuro inserendo un'unica anomalia

Di seguito l'elenco degli outliers del dataset: **490**.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **11.00** mentre il **terzo quartile** è **37.00**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **0.00** ed un **massimo** uguale a **490.00**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le chiamate a numeri distinti dei fruitori generati sinteticamente.

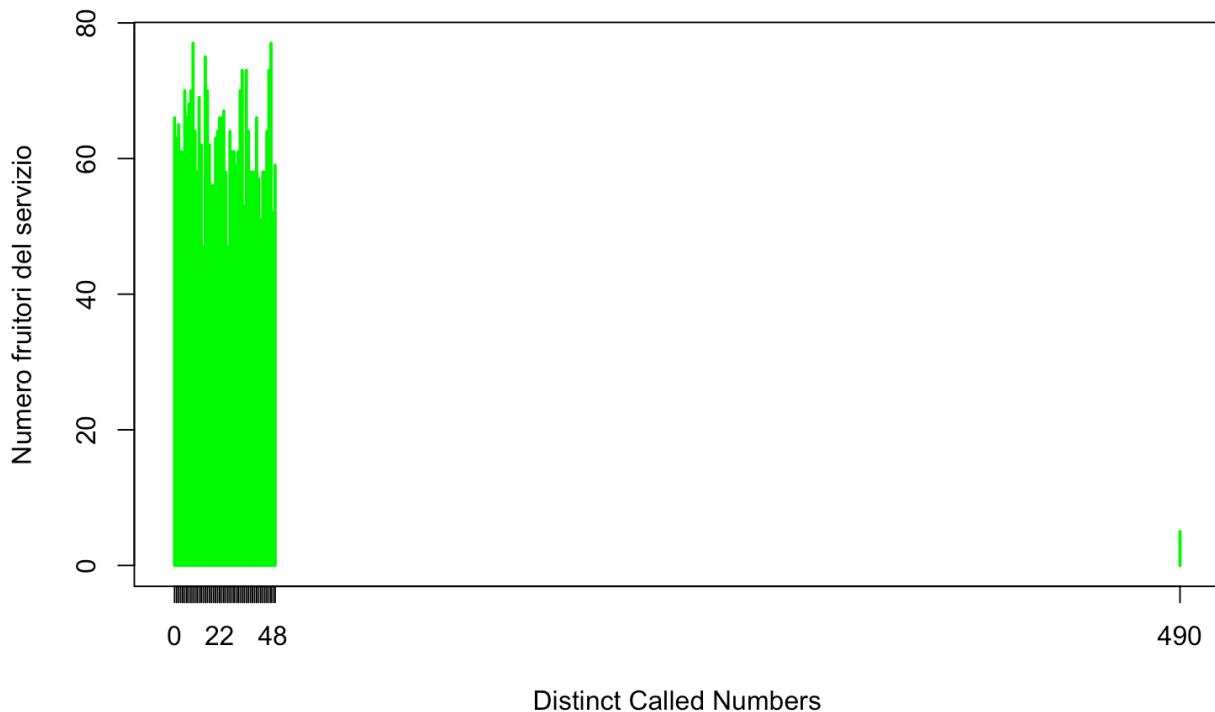


Figura 95 Istogramma Distinct call numbers Sintetico

Un istogramma della variabile *Distinct call numbers* mostra la frequenza assoluta degli numeri chiamati per ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano il numero numeri chiamati, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una asimmetria di distribuzione ed inoltre notiamo come l'intelligenza artificiale abbia aggiunto un outlier molto alto che va a creare la coda di destra della distribuzione

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza:** **553.72**
- **Deviazione standard:** **23.53**

- **Coefficiente di variazione:** **94.38%**

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nelle fasce di spese tra gli utenti.

Notiamo quindi che l'AI durante la creazione del dato sintetico è distribuito in un range che va circa da 0 a 48 per poi fare un salto a 490.

Per concludere il discorso andiamo a studiare la distribuzione di frequenza. I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** **12.23**, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** **242.60**, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza numeri distinti chiamati, confermando le caratteristiche sopra descritte.

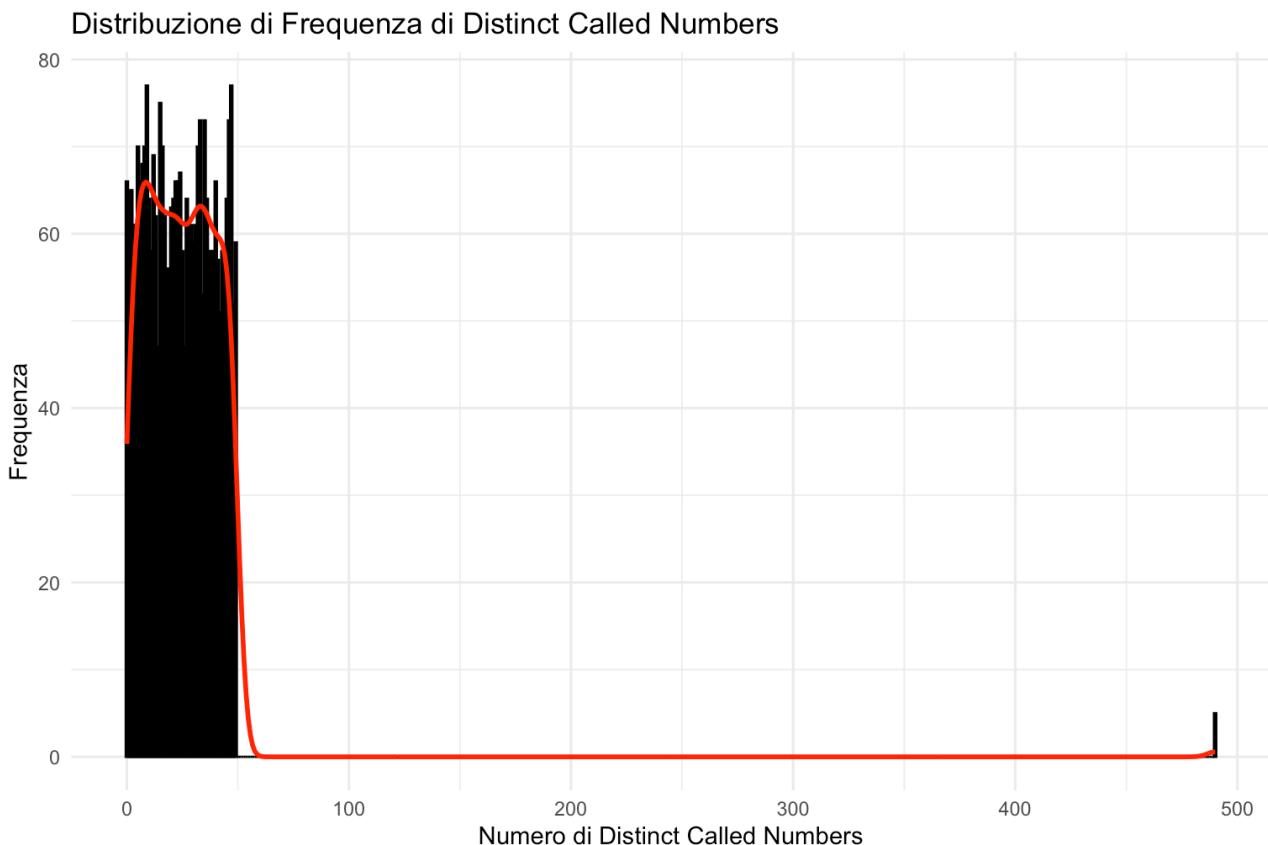


Figura 96 Distribuzione di frequenza Distinct call numbers Sintetico

6.1.10. Age Group

La feature “[Age Group](#)” del dataset generato sinteticamente ha prodotto i seguenti risultati:

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Age Group” risulta pari a **4.68** (nel dataset reale aveva un valore di **0.94** ciò dimostra che abbiamo all’effettivo valori molto diversi tra le due variabili).
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a **5** (nel dataset reale aveva un valore di **0**).
- **Moda campionaria:** La moda è pari a **9** (nel dataset reale aveva un valore di **0**).

Guardando le misure di centralità notiamo che la **media campionaria** è maggiore rispetto alla mediana e alla moda. Questo potrebbe indicare una asimmetria positiva.

Di seguito un boxplot della variabile Age Group *Sintetica* ci permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

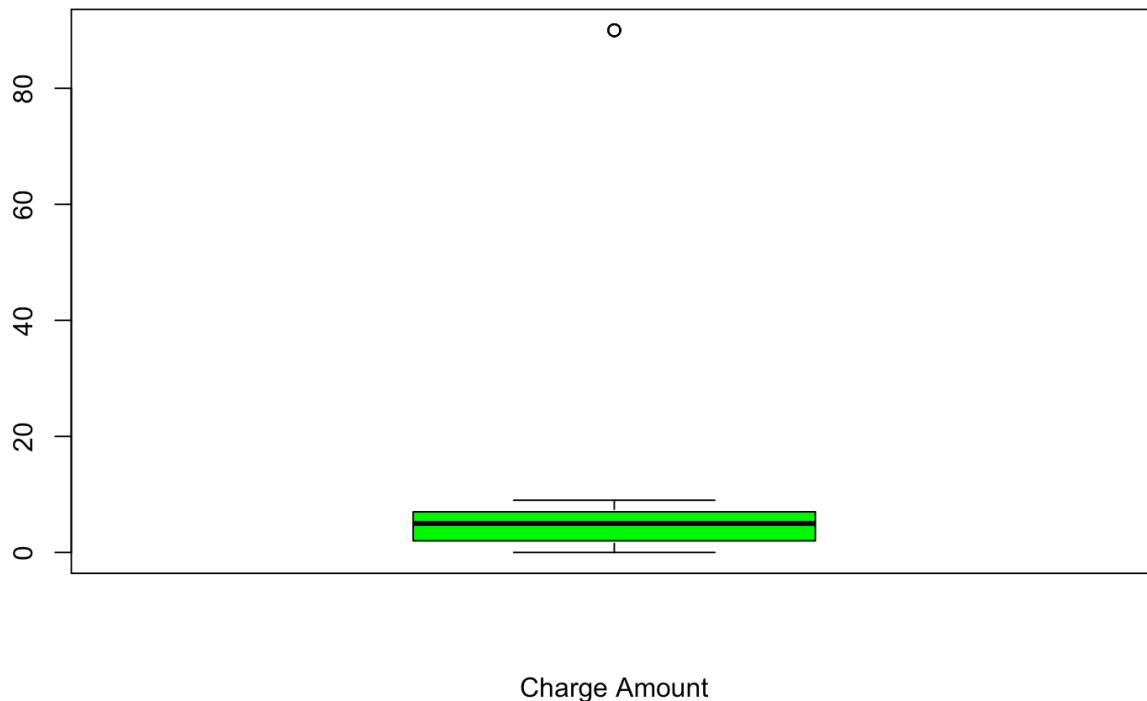


Figura 97 Boxplot Age Group Sintetico

Possiamo notare dall’immagine che c’è un unico outlier, di fatti, seppur abbiamo chiesto all’AI di inserire delle anomalie per rendere i dati più simili ad un caso reale, constatiamo

che comunque il dataset generato presenta dei valori in un range sicuro inserendo un'unica anomalia

Di seguito l'elenco degli outliers del dataset: **90**.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **2** mentre il **terzo quartile** è **7**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **0.00** ed un **massimo** uguale a **90.00**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute delle lunghezze delle sottoscrizioni al servizio dei fruitori generati sinteticamente.

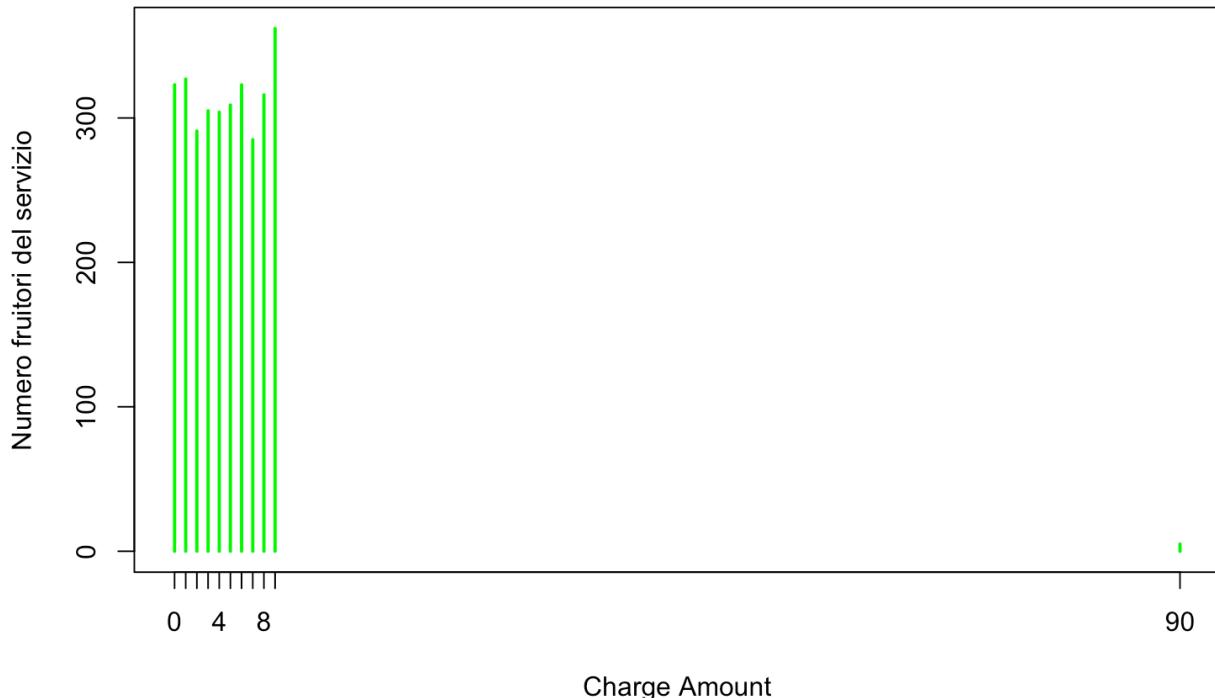


Figura 98 Istogramma Age Group Sintetico

Un istogramma della variabile *Age Group* mostra la frequenza assoluta delle spese per ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano il quantitativo speso, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una asimmetria di distribuzione ed inoltre notiamo come l'intelligenza artificiale abbia aggiunto un outlier molto alto che va a creare la coda di destra della distribuzione. Caso molto simile alla variabile *Subscription Length*, di fatti, notiamo come abbia aggiunto l'unico outlier come 90 che di fatto è un valore, il quale neanche dovrebbe essere considerato nella fascia di spese effettuate dall'utente.

A quanto pare anche passando il dominio di ogni variabile all'AI non è stata in grado di inserire correttamente questo dato. Probabilmente la richiesta fatta di ottenere un dataset con delle anomalie ha portato l'AI a non considerare più il dominio della variabile ma ad andare addirittura molto oltre.

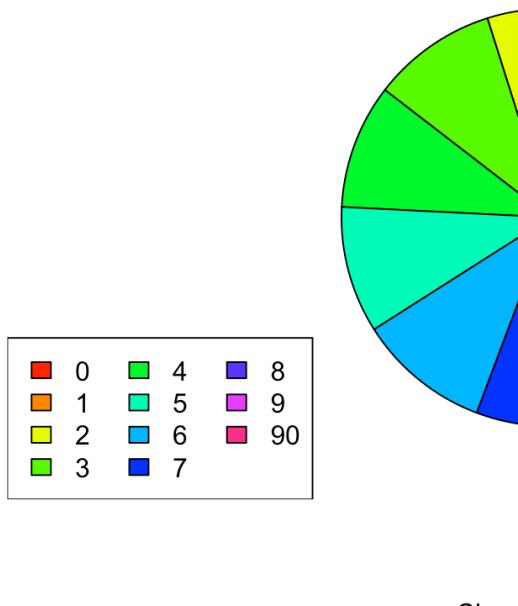
Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: **20.12****

- **Deviazione standard:** 4.49
- **Coefficiente di variazione:** 95.58%

L'elevato coefficiente di variazione indica una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media, segnalando una significativa variabilità nelle fasce di spese tra gli utenti.

Di seguito per avere un maggiore impatto visivo andiamo a vedere come i valori sono distribuiti in un diagramma a torta.



Charge Amount

Figura 99 Pie chart Age Group Sintetico

Notiamo quindi che l'AI durante la creazione del dato sintetico ha equamente distribuito il numero di mesi partendo dal numero 1 fino al 9 (dominio quindi corretto) saltando poi direttamente al 90 il quale valore è totalmente fuori dominio.

Ciò ci porta a dire che l'AI non è stata in grado di creare per questa feature una variabile simile a quella reale seppure mediante l'utilizzo del few shot sarebbe avrebbe dovuto apprendere in che modo gli outlier si comportassero mediamente nel dataset iniziale.

Per concludere il discorso andiamo a studiare la distribuzione di frequenza. I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness:** 10.89, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi:** 208.19, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza dei pagamenti dei fruitori, confermando le caratteristiche sopra descritte.

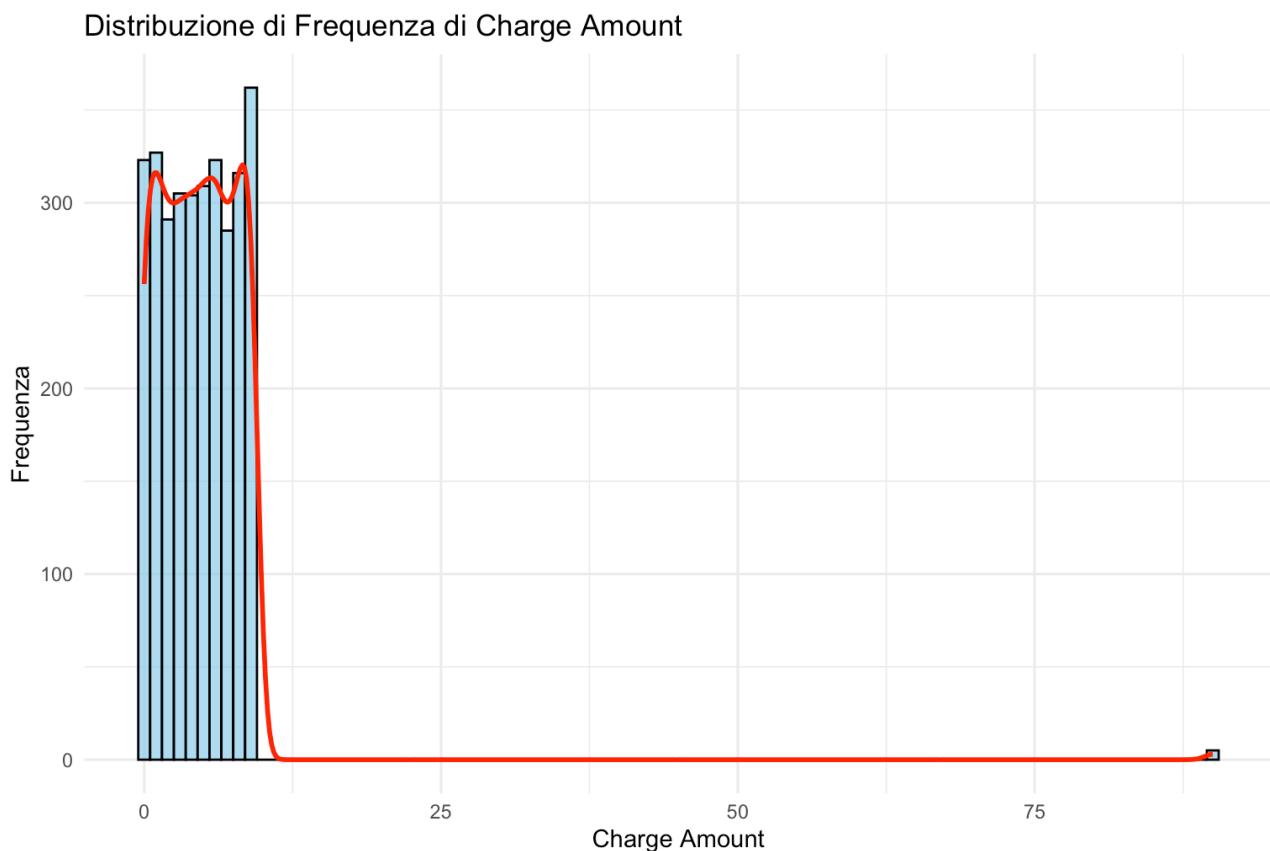


Figura 100 FDE Age Group Sintetico

6.1.11. Tariff plan

La feature “[Tariff plan](#)” (**1: Pay to go, 2: Pagamento contrattuale**) generato sinteticamente una volta analizzato ha prodotto i seguenti risultati:

Analizziamo quindi le **frequenze assolute** dei valori assunti dalla variabile Tariff plan:

Valore	Frequenza
1: Pay to go	<u>1579</u>
2: Pagamento contrattuale	<u>1571</u>

Andiamo inoltre ad analizzare le **frequenze relative**:

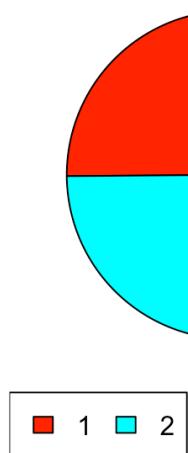
Valore	Frequenza
1: Pay to go	0.50
2: Pagamento contrattuale	0.50

Possiamo quindi notare che il **50.13%** dei fruitori ha un contratto pay to go.

Mentre il restante **49.87%** ha un contratto con Pagamento contrattuale.

Per avere un’idea più chiara possiamo osservare il diagramma a torta e il diagramma rappresentante la funzione di distribuzione empirica (discreta) sottostanti:

Distribuzione Tariff Plan



Funzione di distribuzione empirica (discr.)

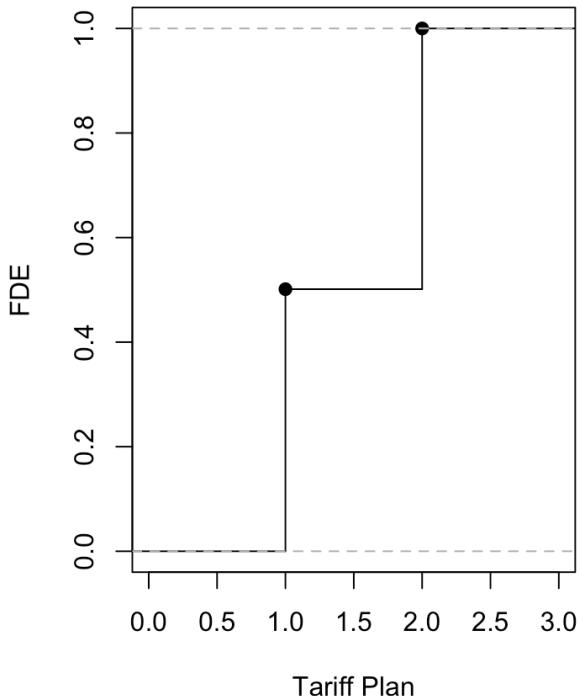


Figura 101 Diagramma a torta e FDE Tariff plan Sintetico

Possiamo dire che anche qui l'intelligenza artificiale durante la creazione del dato sintetico abbia osato poco, di fatti, notiamo che la distribuzione dei valori (**1: Pay to go, 2: Pagamento contrattuale**) sia quasi del tutto uniforme quasi un 50 e 50.

Anche per questa variabile quindi possiamo dire che questo è un caso irrealistico dato che si trova estremamente lontano dal caso reale.

6.1.12. Status

La feature “Status” (**1: Attivo, 2: Non attivo**) generato sinteticamente una volta analizzato ha prodotto i seguenti risultati:

Analizziamo quindi le **frequenze assolute** dei valori assunti dalla variabile Tariff plan:

Valore	Frequenza
1: Attivo	<u>1593</u>
2: Non attivo	<u>1557</u>

Andiamo inoltre ad analizzare le **frequenze relative**:

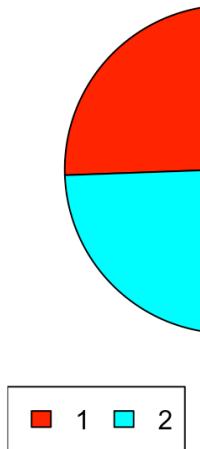
Valore	Frequenza
1: Attivo	0.50
2: Non attivo	0.50

Possiamo quindi notare che il **50.57%** dei fruitori ha un contratto attivo.

Mentre il restante **49.43%** ha un contratto non più attivo.

Per avere un’idea più chiara possiamo osservare il diagramma a torta e il diagramma rappresentante la funzione di distribuzione empirica (discreta) sottostanti:

Distribuzione Status



Funzione di distribuzione empirica (discr.)

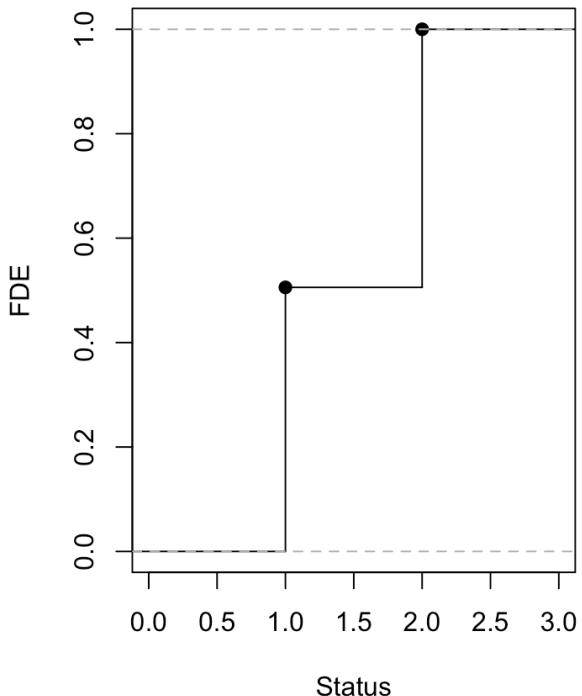


Figura 102 Diagramma a torta e FDE Status Sintetico

Possiamo dire che anche qui l'intelligenza artificiale durante la creazione del dato sintetico abbia disperso poco i valori, di fatti, notiamo che la distribuzione dei valori (**1: Attivo, 2: Non attivo**) sia quasi del tutto uniforme quasi un 50 e 50.

Anche per questa variabile quindi possiamo dire che questo è un caso irrealistico dato che si trova estremamente lontano dal caso reale.

6.1.13. Churn

La feature “Churn” (**0: Non abbandonato il servizio, 1: Abbandonato il servizio**) generato sinteticamente una volta analizzato ha prodotto i seguenti risultati:

Analizziamo quindi le **frequenze assolute** dei valori assunti dalla variabile Tariff plan:

Valore	Frequenza
0: Non abbandonato	<u>1532</u>
1: Abbandonato	<u>1618</u>

Andiamo inoltre ad analizzare le **frequenze relative**:

Valore	Frequenza
0: Non abbandonato	0.49
1: Abbandonato	0.51

Possiamo quindi notare che il **48.63%** dei fruitori non ha abbandonato il servizio.

Mentre il restante **51.37%** ha abbandonato il servizio

Per avere un’idea più chiara possiamo osservare il diagramma a torta e il diagramma rappresentante la funzione di distribuzione empirica (discreta) sottostanti:

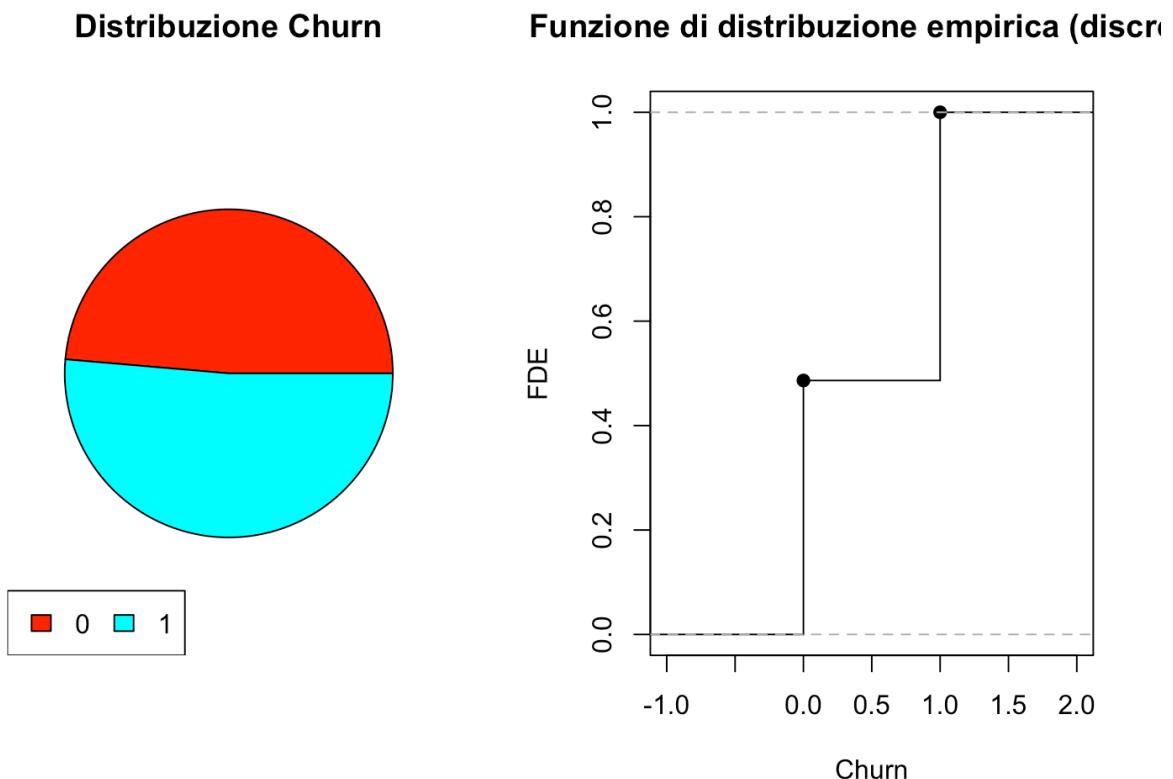


Figura 103 Diagramma a torta e FDE Churn Sintetico

Possiamo dire che anche qui l'intelligenza artificiale durante la creazione del dato sintetico abbia disperso poco i valori, di fatti, notiamo che la distribuzione dei (**0: Non abbandonato il servizio, 1: Abbandonato il servizio**) sia quasi del tutto uniforme quasi un 50 e 50.

Anche per questa variabile quindi possiamo dire che questo è un caso irrealistico dato che si trova estremamente lontano dal caso reale.

Ovviamente in un caso realistico nel caso in cui più della metà dei fruitori abbandona il servizio non permetterebbe ad un servizio di rimanere attivo.

L'AI non può pensare anche a questi dettagli ma viene da pensare che con una variabile così importante come il churn non sia corretto avere dei valori così poco attenzionati.

6.1.14. Customer value

La feature “[Customer value](#)” del dataset generato sinteticamente ha prodotto i seguenti risultati:

Prima di tutto procediamo con il verificare quelle che sono le misure di centralità:

- **Media campionaria:** La media del campo “Customer value” risulta pari a **3456.74** (nel dataset reale aveva un valore di **70.97** ciò dimostra che abbiamo all’effettivo valori molto diversi tra le due variabili).
- **Mediana campionaria:** La mediana è pari a **2583.20** (nel dataset reale aveva un valore di **228.48**).
- **Moda campionaria:** La moda è pari a **49994.55** (nel dataset reale aveva un valore di **0**).

Guardando le misure di centralità notiamo che la **media campionaria** è maggiore rispetto alla mediana e alla moda. Questo potrebbe indicare una asimmetria positiva.

Di seguito un boxplot della variabile Customer value *Sintetica ci* permette di individuare visivamente il minimo, il massimo, il primo e il terzo quartile, oltre a segnalare i valori outliers.

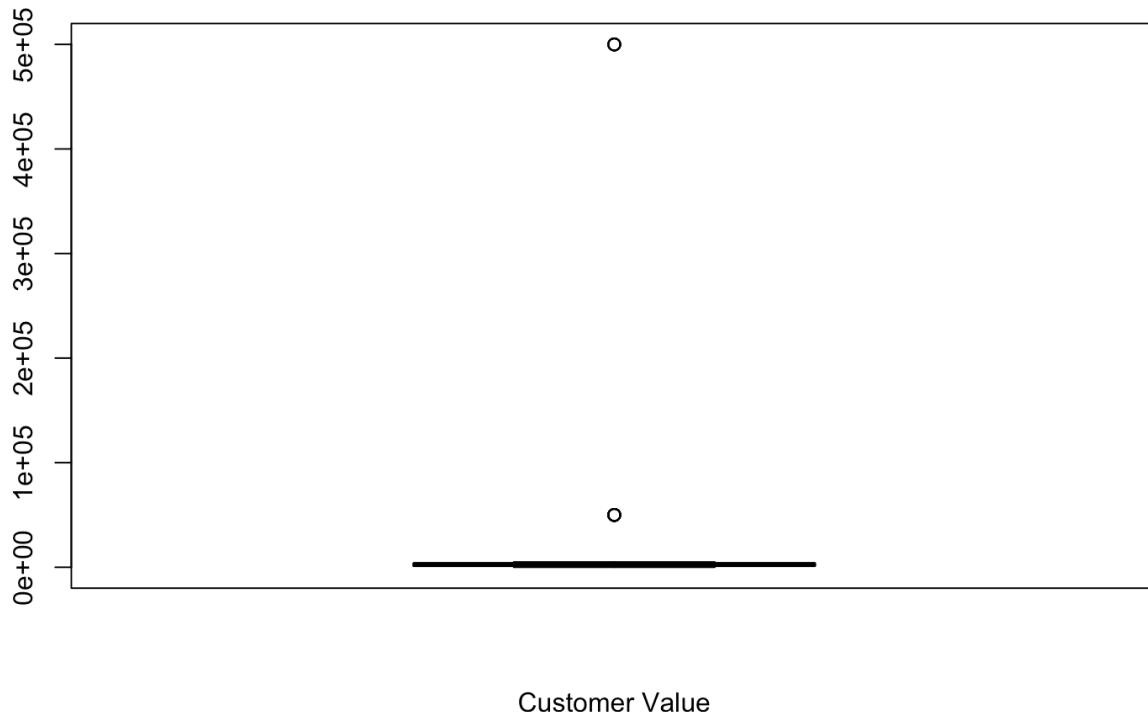


Figura 104 Boxplot Customer Value Sintetico

Possiamo notare dall'immagine che ci sono ben due outliers, di fatti, seppur abbiamo chiesto all'AI di inserire delle anomalie per rendere i dati più simili ad un caso reale, constatiamo che comunque il dataset generato presenta dei valori in un range sicuro inserendo solo due anomalie.x

Di seguito l'elenco degli outliers del dataset: **499945.53, 49994.55**.

Tramite poi una funzione apposita confermiamo che il **primo quartile** è **1295.1** mentre il **terzo quartile** è **3791.6**.

Inoltre, abbiamo il **minimo** uguale a **0.1** ed un **massimo** uguale a **499945.53**.

Tramite l'istogramma poi possiamo andare a verificare le frequenze assolute delle lunghezze delle sottoscrizioni al servizio dei fruitori generati sinteticamente.



Figura 105 Istogramma Customer Value Sintetico

Un istogramma della variabile *Customer value* mostra la frequenza delle valutazioni per ciascun valore osservato. Le ascisse rappresentano la valutazione di un utente, mentre le ordinate indicano la quantità di utenti corrispondenti.

Il grafico conferma una asimmetria di distribuzione ed inoltre notiamo come l'intelligenza artificiale abbia aggiunto due outliers molto alto che va a creare la coda di destra della distribuzione. Prevediamo comunque un'altra forte dispersione dei valori.

Andiamo ora a verificare come i dati sono dispersi calcolando gli indici di dispersione:

- **Varianza: 400528354**
- **Deviazione standard: 20013.2**
- **Coefficiente di variazione: 578.96%**

Abbiamo qui registrato il più elevato coefficiente di variazione il che implica che c'è una **forte dispersione dei valori** rispetto alla media.

I risultati dei calcoli di skewness e curtosi forniscono una descrizione dettagliata della forma della distribuzione:

- **Skewness: 24.28**, che conferma l'asimmetria verso destra.
- **Curtosi: 601.68**, indicando una distribuzione leptocurtica, caratterizzata da un picco elevato.

Il seguente grafico riassume la distribuzione di frequenza dei pagamenti dei fruitori, confermando le caratteristiche sopra descritte.

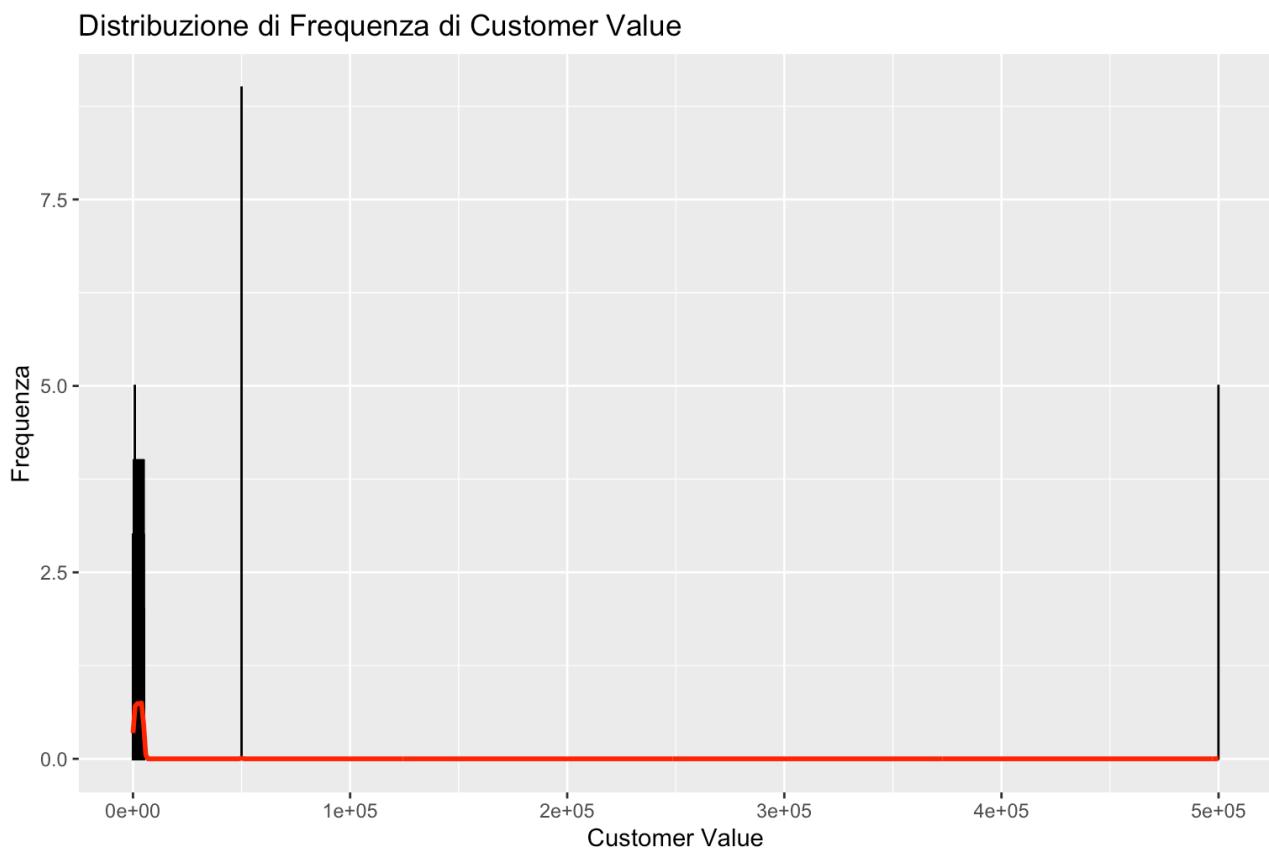


Figura 106 FDE Customer Value Sintetico

7. Analisi dei Risultati

7.1. Confronto tra Dati Reali e Sintetici

Nel [capitolo precedente](#) è stato evidenziato come i dati generati dall'intelligenza artificiale differiscano significativamente da quelli reali. In particolare, è emerso che le variabili quantitative sono state gestite in modo inadeguato, con valori generati quasi completamente uniformi, privi della variabilità osservata nei dati reali.

L'analisi univariata ha inoltre mostrato che le correlazioni tra le variabili presenti nel dataset reale non sono state rispettate nei dati sintetici.

Questo aspetto è comprensibile, poiché l'intelligenza artificiale non ha accesso alle informazioni sulla struttura di dipendenza tra le variabili del dataset originale.

Tuttavia, come evidenziato dal grafico sottostante, nei dati sintetici non è stata aggiunta alcuna correlazione significativa tra le variabili, confermando l'assenza di una struttura di dipendenza simile a quella reale.

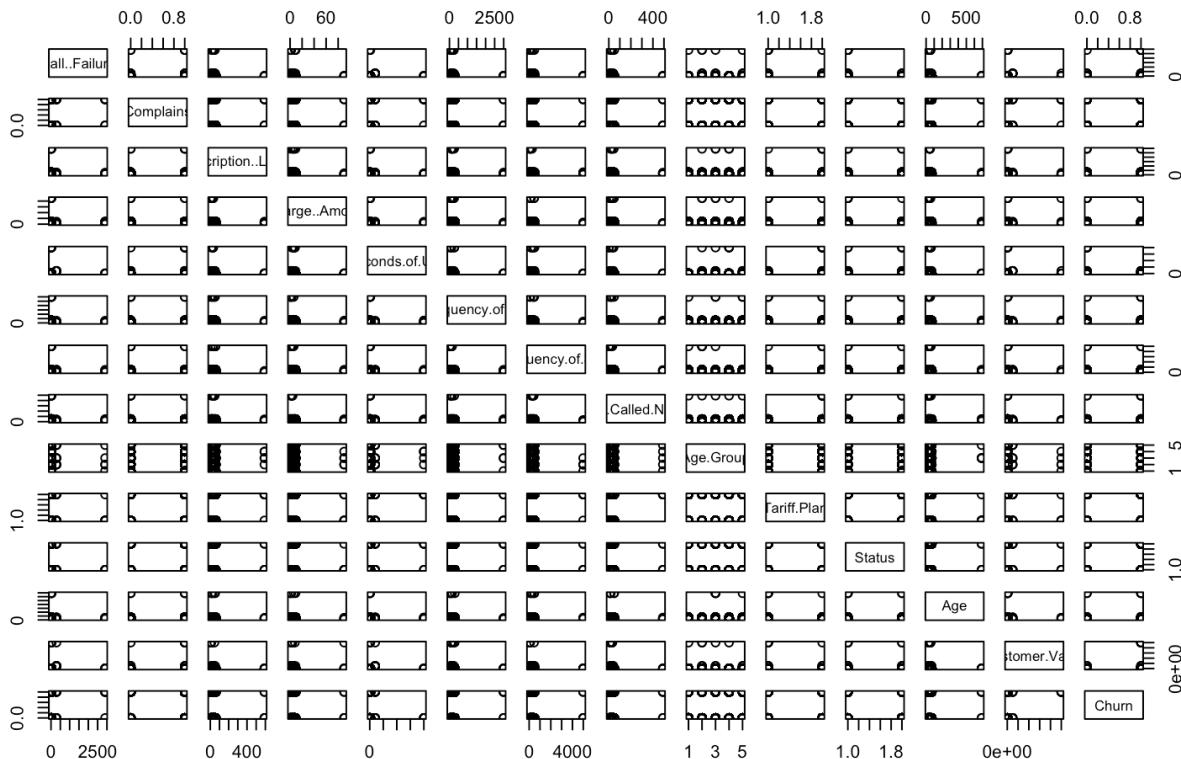


Figura 107 Pairs dataset sintetico

Magari fornendo all'AI l'intero dataset avrebbe potuto creare meglio dei dati sintetici. Inoltre, la richiesta esplicita di includere outlier per ogni variabile ha prodotto risultati incoerenti: i valori generati erano estremamente elevati e fuori scala, privi di una logica coerente con la distribuzione dei dati reali. Questo comportamento si è verificato nonostante l'utilizzo di una tecnica few-shot, in cui erano state fornite all'algoritmo 20 righe del dataset originale per facilitarne la comprensione delle caratteristiche dei dati.

8. Conclusioni

L'analisi condotta ha evidenziato che i dati sintetici generati dai Large Language Model mostrano alcune somiglianze con i dati reali in termini di proprietà statistiche di base. Tuttavia, la gestione delle variabili quantitative si è rivelata problematica, con una tendenza alla generazione di valori uniformi e all'assenza di correlazioni tra variabili. Inoltre, i dati sintetici non hanno replicato le relazioni strutturali presenti nel dataset reale, come evidenziato sia dall'analisi univariata che dall'osservazione delle correlazioni.

8.1. Research Question 1

Per quanto riguarda la [Research Question 1](#) (“I dati sintetici generati dai Large Language Model mantengono le stesse proprietà statistiche dei dati reali?”), è emerso che, sebbene alcune proprietà statistiche siano state mantenute per alcune variabili, la mancanza di correlazioni tra le variabili evidenzia una limitata capacità dell'AI di replicare completamente le caratteristiche statistiche dei dati reali.

Inoltre, è importante sottolineare che i dati sono stati generati in maniera quasi uniforme e, sebbene fosse stato richiesto l'inserimento degli outlier, questi sono stati effettivamente introdotti, ma in quantità molto ridotta (1-2 per variabile) e in proporzione simile ai valori non outlier creando così una situazione alquanto artificiale e molto lontana dalla casistica reale.

8.2. Research Question 2

Relativamente alla [Research Question 2](#) (“Perché gli utenti abbandonano il servizio?”), l'analisi effettuata tramite il clustering ha evidenziato che le variabili che influenzano maggiormente l'abbandono del servizio da parte degli utenti sono:

- [Complains](#)
- [Status](#)
- [Seconds of use](#)

In particolare, è stato osservato che gli utenti tendono ad abbandonare il servizio in presenza di lamentele (“complains”), di uno stato non più attivo (“status”) e di un basso numero di secondi di utilizzo (“seconds of use”).

Queste condizioni combinano una mancanza di coinvolgimento con esperienze potenzialmente negative, rendendole fattori determinanti per il churn.

8.3. Research Question 3

Per la [Research question 3](#) la domanda era la seguente “Con i dati forniti dal dataset Iranian Churn e proiettando il servizio su scala mondiale, quale sarebbe il tasso di abbandono degli utenti entro 9 mesi?”. Abbiamo dato una risposta nel capitolo 5. Abbiamo scoperto che proiettando il servizio su scala globale, abbiamo potuto osservare che con una probabilità del 99% (il nostro α è 0.01) il tasso di abbandono sarebbe compreso **tra il 14.04% e il 17.38%**.

Il che significa che il tasso di abbandono nel giro di 9 mesi sarebbe accettabile e molto simile a quello del nostro dataset che è del **15.7%**.

Possiamo quindi dire che il provider del servizio Iranian Churn può estendere il proprio servizio su scala mondiale non rischiando eccessivamente dato che l'abbandono degli utenti non sarebbe molto alto dato che come abbiamo visto nel [capitolo 5](#) il tasso di churn globale si trova tra il **10%** ed il **20%**.