PRATICHE COMMERCIALI SCORRETTE

CUSTOMER CARING: ALCUNE REGOLE DI COMPORTAMENTO NON ESAUSTIVE



PRATICHE COMMERCIALI SCORRETTE

CUSTOMER CARING: ALCUNE REGOLE DI COMPORTAMENTO NON ESAUSTIVE

- Assicurarsi che le informazioni fornite siano sempre pertinenti alle richieste dei consumatori e funzionali alla pronta gestione delle relative istanze e/o reclami.
- Gestire adeguatamente le istanze / reclami dei clienti adottando condotte collaborative nella gestione al fine di evitare che il consumatore possa sentirsi ostacolato nell'esercizio dei propri diritti o possa sentirsi indebitamente indotto a scelte commerciali che non avrebbe altrimenti assunto.
- In ipotesi di mancata competenza nella gestione delle istanze e/o
 mancata conoscenza delle questioni sottoposte dai consumatori,
 attivare procedure interne per la pronta evasione della richiesta da
 parte dell'ufficio e/o dei soggetti competenti.
- Gestire tempestivamente le istanze e/o i reclami dei consumatori e attivare controlli approfonditi a fronte della ricezione di un numero, anche esiguo, di richieste aventi il medesimo oggetto, in ipotesi di attivazione di servizi non richiesti, è auspicabile una puntuale risposta alle richieste dei consumatori e l'attivazione delle azioni conseguenti.
- In ipotesi di contestazione da porte del consumatore di somme allo stesso fatturate, verificare, anche in contraddittorio con il consumatore, la corretta fatturatone e. in ipotesi di non corretta fatturazione, attivare le azioni conseguenti.
- Non frapporre ostacoli alla restituzione, qualora dovuti, di crediti maturati dai clienti e all'esercito del diritto di recesso.
- Eseguire regolarmente la lettura dei misuratori dei consumi e procedere all'aggiornamento delle stime.

- Valutare con attenzione il testo dei messaggi pubblicitari, evitando l'inserimento di informazioni non veritiere o informazioni rilevanti in caratteri di stampa più piccoli e comunque non chiare.
- Evitare la diffusione di messaggi che promettono, contrariamente al vero, l'offerta di servizi a condizioni vantaggiose e informare chiaramente i clienti di tutte le caratteristiche dei servizi offerti, compresi i vincoli contrattuali e le modalità di esercito del diritto di recesso.
- Assicurarsi che i clienti sottoscrivano consapevolmente e validamente i contratti di fornitura dei servizi offerti.

