

REPORTE INDIVIDUAL DE RESULTADOS

Folio: 752034012

Nombre del sustentante: Delgado Barragan Francis Alexandra

Fecha de aplicación: 30 DE OCTUBRE DE 2021

Institución de Educación Superior (IES): UNIVERSIDAD DE GUADALAJARA -- CENTRO UNIVERSITARIO DE CIENCIAS ECONÓMICO-ADMINISTRATIVAS

Clave de identificación de la IES: 247668

Dictamen general

Sobresaliente

Criterios para el otorgamiento del testimonio de desempeño en el examen

Testimonio de Desempeño Satisfactorio (TDS)

Al menos tres áreas con DS o DSS

Testimonio de Desempeño Sobresaliente (TDSS)

De las cinco áreas, al menos dos con DSS y las restantes con DS

Desempeño en cada área del examen

Desarrollo de planes de negocios	Negociación comercial internacional	Aplicación del comercio internacional en el ámbito empresarial	Logística del comercio internacional	Gestión aduanal
DS	DS	DSS	DSS	DSS
1137	1146	1186	1188	1268

Criterios para determinar los niveles de desempeño por área

Aún no satisfactorio (ANS)

700-999

Satisfactorio (DS)

1000-1149

Sobresaliente (DSS)

1150-1300

CADENA DE VERIFICACIÓN:

0 10 20 30 40 50 60 70 80 90 100
<<< 40A187B7BA9BD06343378317DA3083E0265EB5988F6BC1E3DC10447E38146CD9
24BA08F40813660CF3247044CADCE1DB10A28DC7D0126BA652F82CBE2986B0F3 >>>

NIVELES DE DESEMPEÑO POR ÁREA DEL EXAMEN

Desempeño satisfactorio

Desarrollo de planes de negocios: El sustentante es capaz de obtener y analizar la información indispensable para identificar las oportunidades de negocios y desarrollo de planes de negocios a partir de los objetivos, recursos y experiencia de las empresas, así como de las características del mercado meta.

Negociación comercial internacional: El sustentante es capaz de seleccionar los aspectos del entorno económico, político, legal, cultural, así como los técnico-administrativos, de logística de comercio exterior y de contratación internacional; asimismo, combinarlos para tomar decisiones de negociación internacional.

Aplicación del comercio internacional en el ámbito empresarial: El sustentante es capaz de identificar las fuentes de información y analizar los indicadores económicos de mercado interno y externo, los procesos de mejora continua y los elementos del proceso administrativo orientado a la actividad legal, logística y mercadológica en el ámbito empresarial internacional. Asimismo, puede sugerir estrategias acordes con la situación competitiva de las empresas para el logro de sus objetivos.

Logística del comercio internacional: El sustentante es capaz de identificar los documentos requeridos para un proceso de importación y exportación; puede, asimismo, elegir aduana, agente aduanal, tipo de transporte y proveedores logísticos para una operación de comercio internacional. El sustentante es capaz de identificar los Incoterms, conocer los tratados de comercio internacional de México, aplicar las preferencias arancelarias, así como realizar el cálculo de costos logísticos y determinar la ruta óptima. El sustentante es capaz de seleccionar envases y embalajes para el envío de mercancías al extranjero y aplicación de Incoterms para la correcta formulación de un contrato de compra-venta internacional, así como determinar el país de origen.

Gestión aduanal: El sustentante es capaz de revisar la administración de las operaciones relacionadas con el comercio exterior, analizando los beneficios brindados por los tratados comerciales e identificando la normativa de la operación aduanera y los programas de fomento a la exportación.

Desempeño sobresaliente

Desarrollo de planes de negocios: Además de lo comprendido en el nivel satisfactorio, el sustentante es capaz de sugerir modificaciones a la mezcla de mercadotecnia, proponer estrategias competitivas de comercialización, optimizar recursos de la empresa, analizar el macro entorno para detectar oportunidades y amenazas, así como determinar la rentabilidad de un proyecto concreto.

Negociación comercial internacional: Además de lo comprendido en el nivel satisfactorio, el sustentante es capaz de analizar factores relevantes identificados para determinar modelos, estilos, técnicas, protocolos, objetivos, estrategias y metas para una negociación internacional.

Aplicación del comercio internacional en el ámbito empresarial: Además de lo comprendido en el nivel satisfactorio, el sustentante es capaz de detectar y analizar las alternativas mercadológicas, logísticas y legales para seleccionar estrategias de negocios internacionales. Asimismo, puede identificar instrumentos e indicadores estadísticos y no estadísticos de relación de intercambio entre los miembros de un acuerdo de libre comercio, que permitan evaluar oportunidades comerciales y de inversión.

Logística del comercio internacional: Además de lo comprendido en el nivel satisfactorio, el sustentante es capaz de determinar el medio y la ruta de operación de comercio exterior en función de costo y tiempo. El sustentante es capaz de identificar elementos del plan de embarque en operaciones de comercio exterior. Asimismo es capaz de determinar los documentos requeridos en un proceso de distribución logística, seleccionar el transporte con relación a las características de la mercancía e identificar las aduanas según el modo de transporte.

Gestión aduanal: Además de lo comprendido en el nivel satisfactorio, el sustentante es capaz de realizar auditorías preventivas para medir la eficiencia de las operaciones de comercio exterior y cumplir con los requerimientos y obligaciones de los programas de fomento, identificando el cumplimiento de regulaciones y restricciones arancelarias y no arancelarias.