

Vamos ver...

- ... como o comércio permite ganhos para os indivíduos e as economias.
- ... o significado de vantagem absoluta e de vantagem comparada.
- ... como as vantagens comparadas explicam os ganhos do comércio.

Interdependência e os ganhos do comércio

- Lembrar: A Economia estuda a forma como as sociedades produzem e distribuem bens, com o objetivo de satisfazer as necessidades e vontades dos seus membros.
- Como satisfazemos as nossas necessidades e vontades numa economia global?
 - Podemos ser economicamente autossuficientes.
 - Podemo-nos especializar e fazer trocas com outros → interdependência económica.



Copyright@2003 Southwestern/Thomson Learning

Ganhos do comércio

- Uma família pode tentar ser autossuficiente cultivar a sua própria comida, costurar as suas próprias roupas, proporcionar-se entretenimento ...
- Mas viver assim seria muito difícil. A chave para um padrão de vida muito melhor para todos é o comércio: as pessoas dividem as tarefas entre si e cada pessoa produz um bem ou serviço que outras pessoas desejam, em troca de diferentes bens e serviços de que necessitam.
- Os ganhos com o comércio surgem, em particular, da divisão de tarefas, a que os economistas chamam especialização: cada pessoa dedica-se a uma tarefa diferente que é boa a realizar.

Interdependência e os ganhos do comércio

Indivíduos e países especializam-se em algumas produções e fazem trocas, como forma de lidar com o problema da escassez.

Duas questões:

- Porque é que a interdependência é a "norma"?
- Quais são os determinantes dos padrões de produção e comércio?

5

Interdependência e os ganhos do comércio

- Porque é que a interdependência é a "norma"?
 - A interdependência é o padrão porque as pessoas ganham com a especialização e o comércio.
- O que determina o padrão de produção e comércio?
 - Os padrões de produção e comércio baseiamse em diferenças nos custos de oportunidade.

Exemplo:

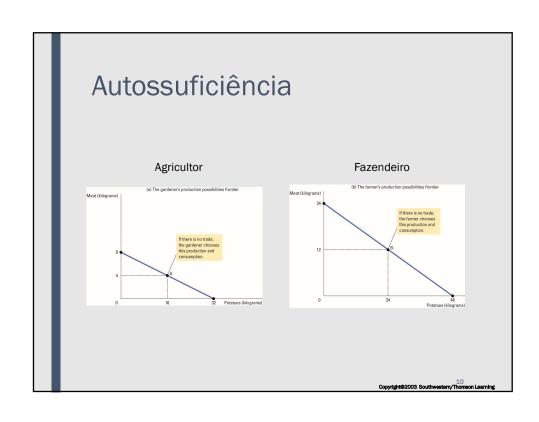
- Imaginemos...
 - Apenas 2 bens: batatas e carne
 - Apenas 2 pessoas: um agricultor e um fazendeiro
- > 0 que deve cada um produzir?
- ➤ Porque devem fazer trocas?

7

Possibilidades de Produção: **Amount of meat** Time needed to or potatoes make 1 kg of: produced in 48 hours Meat **Potatoes** Meat **Potatoes** Agricultor 6 hrs/kg 1.5 hrs/kg 8 kg 32 kg 1 hr/kg 24 kg 48 kg Fazendeiro 2 hrs/kg

Possibilidades de produção

- Autossuficiência:
 - Cada um consome o que produz.
 - A fronteira de possibilidades de produção é também a fronteira de possibilidades de consumo.



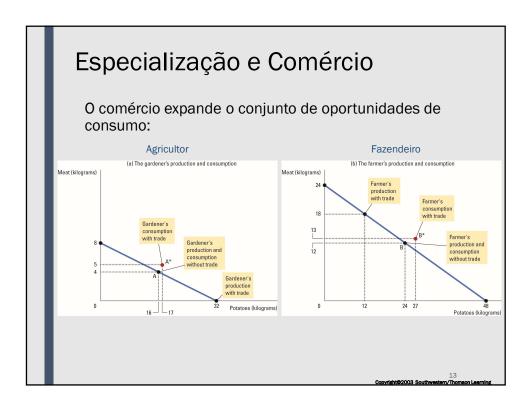
Especialização e Comércio

- Cada um ficará melhor se se especializar na produção do bem que produz melhor e realizar trocas com o outro.
 - O agricultor deve produzir batatas.
 - O fazendeiro deve produzir carne.

11

Ganhos das trocas

| | Agricultor | | Fazendeiro | |
|---------------------------------|------------|-------------|------------|------------|
| | Meat | Potatoes | Meat | Potatoes |
| Without trade: | | | | |
| Production and consumption 4 kg | | 16 kg | 12 kg | 24 kg |
| With trade: | | | | |
| Production | 0 kg | 32 kg | 18 kg | 12 kg |
| Trade | Gets 5 kg | Gives 15 kg | Gives 5 kg | Gets 15 kg |
| Consumption | 5 kg | 17 kg | 13 kg | 27 kg |
| Gains from trade: | | | | |
| Increase in consumption | +1 kg | +1 kg | +1 kg | +3 kg |
| | | | | |
| | | | | 40 |



O princípio da vantagem comparada

- Diferenças nos custos de produção determinam:
 - Quem deve produzir o quê?
 - Que quantidade deve ser transacionada de cada bem?

1ºpasso: Quem consegue produzir batatas com um custo mais baixo?

O princípio da vantagem comparada

- Duas formas de medir as diferenças nos custos de produção:
 - Quantidade de inputs (ex: o número de horas) necessários para produzir uma unidade de produção (por exemplo, 1Kg de batatas).
 - O custo de oportunidade de sacrificar um bem pelo outro.

15

Vantagem Absoluta

- Comparação entre produtores de um bem de acordo com sua produtividade
 - Descreve a produtividade de um indivíduo, empresa ou país em comparação com a de outro.
 - Considera-se que o produtor que requer uma quantidade menor de fatores produtivos para produzir um bem tem uma vantagem absoluta na produção desse bem.

Vantagem Absoluta

- O fazendeiro precisa de apenas 1 hora para produzir 1 Kg de batatas, enquanto o agricultor precisa de 1,5 horas.
- O fazendeiro precisa de apenas 2 horas para produzir 1 Kg de carne, enquanto o agricultor precisa de 6 horas.

O fazendeiro tem uma vantagem absoluta na produção de carne e de batata.

17

Vantagem Comparada

- Compara produtores de um bem de acordo com o custo de oportunidade.
 - O que é preciso sacrificar de um bem para obter mais de outro bem.
- O produtor que tem um custo de oportunidade de produzir um bem menor diz-se que tem uma vantagem comparada na produção desse bem.

Vantagem Comparada

Quem tem vantagem comparada?

| | Custo de Oportunidade de: | | | |
|------------|---------------------------|--------------------|--|--|
| | 1 Kg de carne | 1 Kg de batatas | | |
| Agricultor | 4kg de batatas | 0.25kg de carne | | |
| Fazendeiro | 2 kg de batatas | 0.5kg de carne | | |

19

Vantagem Comparada e Comércio

...então, o fazendeiro tem uma vantagem comparada na produção de carne, mas o agricultor tem uma vantagem comparada na produção de batatas.

Vantagem Absoluta versus Vantagem Comparada

Vantagem Absoluta:

 Capacidade de produzir um bem usando menos inputs (fatores de produção) do que outro produtor

Vantagem Comparada:

 Capacidade de produzir um bem com um custo de oportunidade mais baixo do que outro produtor

21

Vantagem Comparada e Comércio

- A vantagem comparada e as diferenças nos custos de oportunidade estão na base da especialização na produção e do comércio.
- Sempre que houver diferenças nos custos de oportunidade, entre as partes, há margem para cada uma delas beneficiar do comércio.

Benefícios do comércio

 O comércio pode beneficiar todos, porque permite que os agentes económicos se especializem em atividades nas quais têm uma vantagem comparada.

Fontes das vantagens comparadas

- O comércio internacional é impulsionado pelas vantagens comparadas.
- Os economistas que estudam o comércio internacional referem três principais fontes de vantagem comparada:
 - Diferenças internacionais no clima
 - Diferenças na dotação de fatores
 - Diferenças na tecnologia

23

Fontes das vantagens comparadas

- DIFERENÇAS NO CLIMA:
 - Os países tropicais exportam produtos tropicais (café, açúcar, bananas, ...
 - Os países das zonas temperadas exportam trigo e milho.
 - Algum comércio é impulsionado até pela diferença de estações entre os hemisférios norte e sul:
 - Ex: uvas chilenas e maçãs da Nova Zelândia, durante o inverno, nos EUA na Europa.

Fontes das vantagens comparadas

- DIFERENÇAS NA DOTAÇÃO DE FATORES:
 - Ex: A produção de vestuário é uma atividade intensiva em trabalho: não requer muito capital físico, nem requer muito capital humano na forma de trabalhadores altamente qualificados. Portanto, países com abundância de mão de obra, como a China e o Bangladesh, têm uma vantagem comparativa na produção de roupas.

25

Fontes das vantagens comparadas

- DIFERENÇAS NA TECNOLOGIA:
 - As causas das diferenças na tecnologia são um tanto "misteriosas".
 - Em alguns casos, parecem relacionar-se com o conhecimento acumulado através da experiência – Ex: na Suíça, a vantagem comparada na produção de relógios reflete uma longa tradição de relojoaria.
 - Noutros casos, são o resultado de um conjunto de inovações que, por algum motivo, ocorrem num país mas não em outros.
 - A vantagem tecnológica tende a ser transitória.

Em suma...

- Todos nós consumimos bens e serviços produzidos por muitas outras pessoas, tanto no nosso país como no mundo.
- A interdependência e o comércio são desejáveis, porque permitem que todos desfrutem de uma maior quantidade e variedade de bens e serviços.

27

Em suma...

- Os ganhos do comércio são baseados nas vantagens comparadas, não nas vantagens absolutas.
- O comércio melhora a situação de todos porque permite que as pessoas se especializem nas atividades em que têm uma vantagem comparada.
- O princípio da vantagem comparada aplica-se tanto aos países como às pessoas.
- Quando cada pessoa se especializa em produzir o bem para o qual tem uma vantagem comparativa, a produção total da economia aumenta.

Questões em aberto:

- O que determina o preço ao qual as trocas são feitas?
- Como é que os ganhos do comércio são distribuídos entre as partes?
 - A resposta precisa a estas perguntas extravasa o âmbito desta UC.
 - Regra geral: para que ambas as partes ganhem com a negociação, o preço pelo qual negociam deve estar entre os dois custos de oportunidade.