

# Informe de Evaluación de Soluciones Microsoft

Cliente: x

Fecha: 15/8/2025

Responsable de análisis: Gemini Solutions



## Resumen Ejecutivo

Tras analizar sus respuestas, hemos identificado oportunidades clave para optimizar su inversión en soluciones Microsoft, mejorar la productividad y fortalecer la seguridad. A continuación, se detallan los hallazgos y recomendaciones estratégicas.



## Diagnóstico Actual

Área Evaluada	Estado Actual	Observaciones
Licencia Principal	Office 365	Plan base para 25 empleados.
Uso de Copilot	No	Oportunidad de mejora en productividad.
Power BI	No	Herramienta de analítica.
Postura de Seguridad	No lo ha evaluado	Funciones de seguridad avanzadas probablemente sin activar.
Automatización (Power Automate)	No	Potencial para reducir tareas manuales.
Desarrollo Low-Code (Power Apps)	No	Capacidad de crear apps internas no aprovechada.



## Recomendaciones

### Activar y Capacitar en Microsoft 365 Copilot

Mejora drásticamente la eficiencia en tareas repetitivas, redacción de documentos, análisis de datos en Excel y resúmenes de reuniones en Teams. El ROI se mide en horas ahorradas por empleado.

### Implementar un Plan de Seguridad Zero Trust

Activar y configurar herramientas incluidas en su licenciamiento como Defender for Endpoint, DLP, y Acceso Condicional para fortalecer su postura de ciberseguridad sin costo adicional en licencias.



## Estimación de Ahorro y Valor

La siguiente tabla no solo refleja un posible ahorro en costos directos (como licencias duplicadas), sino también el valor obtenido al activar herramientas incluidas que mejoran la productividad y seguridad, evitando la compra de soluciones de terceros.

Concepto	Gasto Actual / Situación	Gasto Optimizado / Situación	Ahorro o Valor Generado
Productividad con IA (Copilot)	Tareas manuales	Procesos automatizados con IA	<b>Valor (Horas/Hombre)</b>
Herramientas de Seguridad	Potencialmente sin usar	Seguridad nativa activada	<b>Valor (Evita comprar software de terceros)</b>



## Próximos Pasos

- Agendar una sesión de asesoría personalizada para profundizar en los hallazgos.
- Recibir una propuesta técnica y comercial ajustada a sus necesidades.
- Definir un plan de trabajo para activar las herramientas recomendadas y capacitar a los equipos.

[Imprimir o Guardar como PDF](#)

[Volver a la Encuesta](#)